

PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATÓLICA DEL PERÚ

FACULTAD DE CIENCIAS SOCIALES



**PONTIFICIA
UNIVERSIDAD
CATÓLICA
DEL PERÚ**

**“La inserción de la minería artesanal en la economía familiar
campesina: un estudio de caso en la comunidad campesina de
Ayahuay (Apurímac)”**

Tesis para optar el Título de Licenciado en Antropología

Eyner Alata Quispe

Asesor: Gerardo Damonte Valencia

Abril del 2016

Resumen

Esta investigación trata sobre la importancia que tiene la minería artesanal en la economía familiar campesina en la comunidad campesina de Ayahuay (Apurímac). A partir de una observación y análisis del uso de tiempo de las familias, se identifica a tres tipos de familias de mineros: mineros constantes, mineros intermitentes (activos y pasivos) y ex mineros. Estas familias no solo se dedican a la minería, sino también a la agricultura, ganadería, trabajos eventuales, comercio, transporte, entre otras actividades, en una lógica de pluriactividad. La prioridad e importancia de cada actividad varía en cada familia de acuerdo a sus objetivos, limitaciones y prioridades. No obstante, podemos distinguir dos grupos de familias: el grupo de familias de mineros constantes y ex mineros transportistas o con empleo, caracterizado por ser menos pluriactivo (más especializado) y con estrategias menos campesinas; y el grupo de familias de mineros intermitentes y ex mineros no transportistas y sin empleo, caracterizado por ser más pluriactivo y con estrategias más campesinas.

ÍNDICE

Capítulo 1: PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA, OBJETIVOS Y CÓMO ABORDARLO	5
1.1. Introducción	5
1.2. Preguntas de investigación	11
1.3. Objetivos.....	12
1.4. Diseño metodológico y matriz metodológica	13
Capítulo 2: MARCO CONCEPTUAL.....	20
2.1. Estado de la cuestión.....	20
I. Economía familiar campesina: primer momento	21
I.1. Diversificación	21
I.1.1. Articulación de actividades, productos y espacios	22
I.1.2. Complementariedad de actividades y fuerza de trabajo	26
I.2. La de-campesinización.....	30
I.2.1. Mercado vs autosubsistencia	30
I.2.2. De-campesinización en la minería a gran escala	37
II. Economía familiar campesina: segundo momento.....	41
II.1. Nueva ruralidad y pluriactividad	41
II.1.1. El contexto de nueva ruralidad.....	41
II.1.2. Pluriactividad.....	46
II.2. Estrategias de vida	50
II.2.1. Debates sobre el concepto de estrategias	51
a. Estrategias de supervivencia y existencia	51
b. Estrategias de vida (sostenibles) y estrategias campesinas	54
II.2.2. Estrategias de vida: diferentes casos.....	57
a. Estrategias migratorias	59
b. Estrategias productivas	63
c. Estrategias frente al cambio climático	65
d. Otras diversas estrategias	66
III. Minería a pequeña escala	71
II.1. Características de la minería artesanal desde la literatura.....	71
II.1.1. Ubicación de la minería.....	71
II.1.2. Cantidad de producción	75
II.2. Efectos de la minería artesanal en la Unidad doméstica.....	76
II.2.1. Trabajos sobre la minería artesanal en América latina	76
II.2.2. Trabajos sobre la minería a pequeña escala en los Andes peruanos	78

2.2. Marco teórico	80
I. Economía familiar campesina.....	80
I.1. características y definiciones de la economía familiar campesina	80
I.1.1. Características del campesinado en general	80
I.1.2. Características del campesinado andino	85
I.2.3. Racionalidad de la economía familiar campesina:	
objetivos y comportamientos	86
I.2. Nuevo enfoque de lo rural	94
I.2.1. Nueva ruralidad.....	94
I.2.2. Pluriactividad.....	95
I.2.2. Estrategias de vida	97
II. Minería artesanal.....	101
Capítulo 3: LA COMUNIDAD DE AYAHUAY – DISTRITO “EL ORO”	
(ANTABAMBA).....	104
3.1. Características generales	105
3.2. Historia de la comunidad y del distrito.....	109
3.3. Organizaciones comunales.....	115
La comunidad y El frente de defensa	
3.4. Empresas mineras locales	120
“Aurífera el oro” y “Inversiones mineras Llaqteo”	
Capítulo 4: LA ACTIVIDAD MINERA EN AYAHUAY	125
4.1. Historia de la minería en Ayahuay	125
4.2. La minería en la actualidad en Ayahuay	137
4.2.1. Ubicación	138
4.2.2. Características de la minería y socavones	139
4.2.3. Regulación comunal	140
4.3. Cadena de producción	142
4.3.1. Producción – extracción	142
4.3.2. Distribución – transporte.....	146
4.3.3. Comercialización – venta.....	152
4.4. Análisis de la cadena de producción.....	158
4.5. Riesgos de la minería	161
Capítulo 5: TIPOLOGÍA DE MINEROS Y FAMILIAS MINERAS	164
5.1. Hacia una tipología de mineros en Ayahuay	164
5.2. Tipología de familias mineras en Ayahuay.....	169
5.2.1. Familia del minero constante.....	169
5.2.2. Familia del minero intermitente.....	173
5.2.2.1. Familia del minero intermitente activo	173
5.2.2.2. Familia del minero intermitente pasivo	178

5.2.3. Familia del ex minero (o esporádico).....	181
5.2.3.1. Familia del ex minero no transportista y sin empleo	181
5.2.3.1. Familia del ex minero con empleo o transportista	184
5.3. Los peones y la vinculación con los mineros intermitentes	186
Capítulo 6: PLURIACTIVIDAD EN AYAHUAY	188
6.1. Minería	189
6.2. Agricultura	191
6.3. Ganadería	202
6.4. Comercio.....	211
6.5. Transporte y empleos	213
6.6. Trabajos eventuales: construcción, empleos temporales, oficios, otros.....	216
Capítulo 7: ESTRATEGIAS DE VIDA EN LAS FAMILIAS DE AYAHUAY	222
7.1. Factores que influyen a las estrategias: oportunidades y limitaciones.....	222
7.2. Tres grupos de estrategias	227
7.2.1. Estrategias de consolidación y mejora de calidad de vida.....	228
7.2.2. Estrategias de compensación y sobrevivencia	233
7.2.3. Estrategias de seguridad y reducción de riesgos	237
Capítulo 8: FAMILIAS MÁS Y MENOS CAMPESINAS EN AYAHUAY	240
8.1. Las 7 dimensiones de la economía familiar campesina (típica) en un contexto de minería artesanal	240
8.1.1. Escala y base tecnológica	241
8.1.2. Lógica económica: reproducción simple vs acumulación	243
8.1.3. Grado de integración al mercado	246
8.1.4. Separabilidad o no en las decisiones de producción y Consumo.....	249
8.1.5. Las relaciones interfamiliares y comunales	253
8.1.6. Grado de aversión al riesgo e a la incertidumbre	256
8.1.7. Poder y subordinación	260
8.2. Cambio en la relación con el mercado: De “campesino y proletario” a “minero y campesino pluriactivo”	263
Conclusiones.....	266
Bibliografía	281
Anexos	290

Capítulo 1 : EL TEMA DE INVESTIGACIÓN Y CÓMO ABORDARLO

1.1. Introducción

El espacio rural viene cambiando de manera acelerada en los últimos años, lo cual viene generando una relación cada vez más fluida entre el campo y la ciudad (De Grammont 2008, Diez 2001, Pérez 2001), que reconfigura la idea de campesino como esencialmente rural y agropecuario. Muchas familias campesinas vienen practicando cada vez más actividades no agropecuarias, en espacios rurales y no rurales, y con lugar a la acumulación; es decir, en una lógica de PLURIACTIVIDAD. Por otro lado, la minería artesanal en el Perú se viene desarrollando rápidamente, principalmente en espacios rurales andinos y amazónicos. En los Andes, esta actividad viene siendo desarrollada por familias campesinas que ven en la minería una fuente de ingreso interesante. Un caso concreto es la comunidad campesina de Ayahuay en la provincia de Antabamba (Apurímac), que ha sido una de las primeras comunidades en la región donde la minería artesanal se ha convertido en una de las actividades principales de las familias campesinas. En el presente trabajo se propone comprender la importancia de la minería artesanal dentro del portafolio de actividades de las familias campesinas en Ayahuay, a través de una mirada etnográfica al uso de tiempo de estas familias.

En el Perú, la minería artesanal ha venido generando tres cambios principales: demográficos, ambientales y económicos. Primero, los cambios demográficos se dieron con las migraciones que generó la minería. En un primer momento, se da una emigración de pobladores andinos hacia los yacimientos mineros que se encuentran fuera de su localidad (hacia Madre de Dios, Ayacucho, Arequipa, e Ica), donde se asientan y cambian sus antiguas actividades agropecuarias por la minería artesanal (Pachas 2012; Bobadilla 2008). En un segundo momento, hay una inmigración y sobre todo retorno de migrantes (que estaban en la ciudad) hacia el campo, hacia la comunidad, donde ahora (re)descubren yacimientos mineros. El segundo cambio de la minería artesanal es el deterioro ambiental, que suele ser importante en la Amazonía (con destrucción de bosques y procesos de cianuración o amalgamación del oro), pero mínimo en la zona andina (el procesamiento se realiza fuera del lugar y la perforación de socavones solo causa erosión de terreno). El tercer cambio es el cambio económico que consiste en la modificación (incremento) de ingresos de las familias campesinas. La minería artesanal se torna rentable y promete mejorar considerablemente los ingresos, haciendo que los pobladores rurales –muchas veces- dejen de lado sus antiguas ocupaciones para convertirse en mineros; sin embargo, esta mejora no siempre resulta continua ni sostenible. Además, el cambio económico modifica también patrones de consumo, comportamientos, nuevas ocupaciones, entre otros.

El presente estudio se enfoca el aspecto económico, para ver qué prioridad le dan las familias a la minería, y qué lugar ocupan las otras

actividades como la agricultura, ganadería, y demás. Para ver esto, realizamos una mirada al uso de tiempo e ingresos de las familias. Dentro del uso de tiempo se puede ver el uso de mano de obra y espacios.

Por su parte, la teoría sobre la economía familiar campesina sostiene que la familia campesina [típica] tiende a priorizar y producir para la subsistencia y autoconsumo, antes que para la acumulación; usa la fuerza de trabajo familiar (auto explotación) para satisfacer sus necesidades; diversifica antes que se especialice, entre otras características (Chayanov 1974 [1925], Mayer y Glave, 1992, Mayer 2004, Figueroa 1989, Gonzales 1994, Morlon 1996, entre otros). Sin embargo, en un escenario de minería artesanal, las familias no necesariamente cumplen estas características, sino más bien otras orientadas hacia la pluriactividad, entendida como la práctica de varias actividades, de las cuales las no agropecuarias se tornan principales o centrales, desarrolladas en espacios urbanos y rurales, y que abren espacio para la acumulación (De Grammont y Martínez 2009: 12-14; Diez 2014: 24). Más aún, en este escenario de pluriactividad, las familias ayahuayinas desarrollan estrategias de vida de acuerdo a sus objetivos, oportunidades y limitaciones que se les presenta (Zommers 1998; 2002).

Sin embargo, no todas las familias desarrollan las mismas actividades y las mismas estrategias, sino que hay diferencias. En nuestro caso, primero elaboramos una tipología de familias mineras de acuerdo al uso de tiempo en la minería (mineros constantes, intermitentes y ex mineros), y explicamos cómo usan el tiempo y obtienen ingresos cada tipo de familia en sus demás

actividades. Luego, se observa que la pluriactividad y las estrategias de vida de estas familias se diferencian formando dos grupos de familias: el grupo de los mineros constantes y ex mineros (transportistas o con empleo), y el grupo de los mineros intermitentes y ex mineros (no transportistas y/o sin empleo), de los cuales, el primer grupo se relaciona más con el mercado y desarrolla estrategias menos campesinas que el segundo grupo.

Para presentar todo esto, el presente trabajo se divide en siete capítulos. En el primer capítulo, se presenta las preguntas, objetivos y metodología utilizada. Las preguntas giran en torno a cómo se hace minería en Ayahuay y cómo se articula la minería con las demás actividades.

El capítulo 2 es la parte teórica, que contiene el estado de la cuestión y marco teórico necesarios para poder desarrollar y analizar el trabajo etnográfico. En el estado de la cuestión se presenta los debates clásicos sobre economía familiar campesina (características y su racionalidad campesina, relación mercado, y de-campesinización), así como los debates recientes que rompen con la visión agrarista del campo (nueva ruralidad, pluriactividad y estrategias de vida). También, se presenta los (pocos) trabajos sobre minería artesanal en los Andes, sus características y sus efectos en la economía familiar campesina. A partir de esta revisión de trabajos, se elabora un marco teórico con conceptos claves sobre economía familiar campesina y minería artesanal.

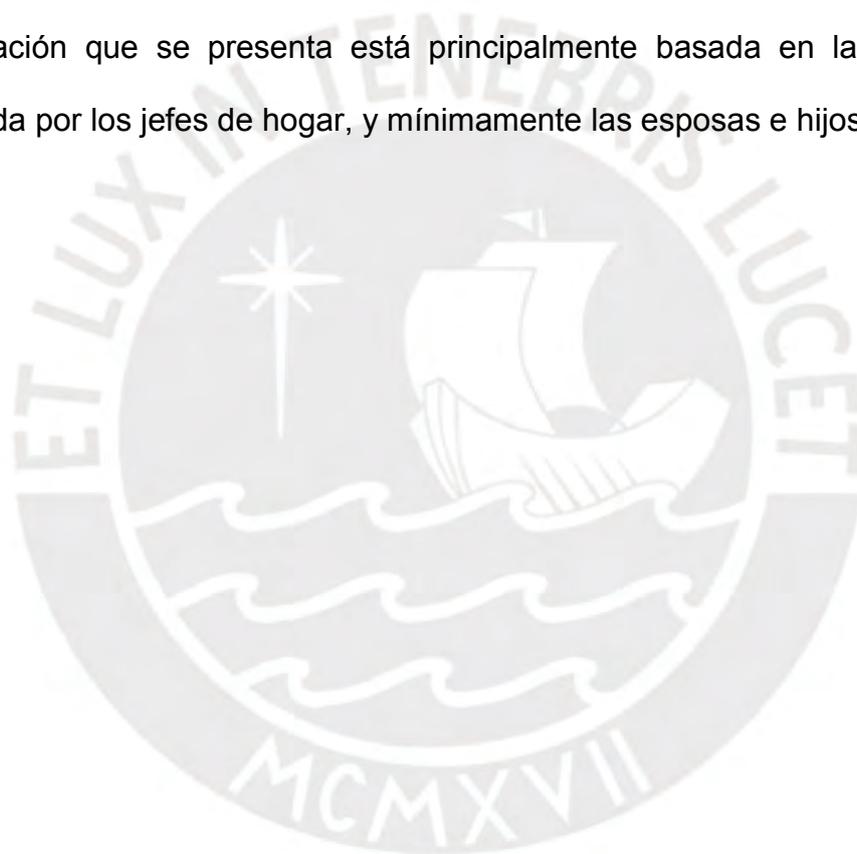
En el capítulo tres, se presenta a la comunidad-distrito Ayahuay como lugar de trabajo. A partir de los datos recogidos en campo, se reconstruye una

historia y organización actual de la comunidad-distrito y organizaciones locales más importantes como el frente de defensa y empresas mineras locales. En el capítulo cuatro, se describe la actividad minera en Ayahuay en tres partes. Primero, se hace un recorrido histórico de la minería, identificando momentos importantes. Segundo, se presenta y explica la actividad minera en la actualidad en Ayahuay, sus características, la manera en que se realiza, la ubicación de las minas, el tipo de yacimientos y socavones, etc. Tercero, se explica detalladamente la cadena de producción de la minería de oro (extracción, transporte y comercialización).

El capítulo cinco presenta una tipología de mineros a partir del uso de tiempo (e ingresos), identificando al minero constante, intermitente y ex minero. A partir de esto se explica una tipología de familias (familia del minero) y se presenta con ejemplos reales de familias. En el capítulo 6, se desarrolla la pluriactividad en Ayahuay. Es decir, se presenta todas y cada una de las actividades que realiza una familia ayahuayina y que tan importante es para cada tipo de familia (en tanto uso de tiempo e ingresos). Se explica la agricultura, ganadería, minería, comercio, transporte, trabajos eventuales (construcción, empleos temporales, jornales, alquiler de casa, etc.), entre otros.

El capítulo siete presenta las estrategias de vida que realiza cada tipo de familia minera. Y en el capítulo 8 se discute que tan campesinas son las familias ayahuayinas en base a siete dimensiones del campesino típico identificadas por Escobal y Ponce (2012). Aquí también, se distingue un grupo más campesino y otro menos campesino.

Por último, es necesario mencionar que esta investigación está elaborada sobre la base de la información recabada en un trabajo de campo realizado entre agosto y octubre del 2014, por un periodo de dos meses. Durante la estadía, nos hemos limitado a entrevistar a 33 familias, que representan un poco más del 10% del total de familias ayahuayinas. Además, nuestros principales informantes fueron los jefes de familia, por lo que la información que se presenta está principalmente basada en la información brindada por los jefes de hogar, y mínimamente las esposas e hijos.



1.2. Preguntas de investigación

Pregunta general

¿Cómo se inserta la minería artesanal en la economía familiar campesina, en la comunidad campesina de Ayahuay?

Preguntas secundarias

- I. ¿Cómo se realiza la minería artesanal en la comunidad campesina de Ayahuay?
 - a) ¿Cuál es y cómo funciona la cadena de producción de oro en la minería artesanal en Ayahuay?
 - b) ¿Cómo se usa la fuerza de trabajo en la minería artesanal en Ayahuay?
 - c) ¿Cuáles son los distintos flujos del dinero en la explotación minera? (ingresos-egresos) y ¿cuándo se usa el dinero y cuándo la reciprocidad?
- II. ¿Cómo se articula la actividad minera en la economía familiar campesina?
 - a) ¿Cómo se usa el tiempo en las distintas actividades agropecuarias y no agropecuarias (minería y otros)?
 - b) ¿Cómo se usa el espacio (campo-ciudad/espacios internos/etc.) en la minería y en las distintas actividades desarrolladas por la unidad doméstica?

- c) ¿Cómo se usa la mano de obra familiar en las diferentes actividades de la unidad doméstica? O ¿cuáles son los roles que desempeñan los miembros de la familia?
- d) ¿Cómo y cuáles son las fuentes de ingreso de la unidad doméstica, de acuerdo a las distintas actividades?
- e) ¿Cómo perciben las familias el cambio en la articulación de la minería con las actividades tradicionales (agropecuarias)?

1.3. Objetivos de la investigación

Objetivo general:

Analizar la inserción de la minería artesanal en la economía familiar campesina, en Ayahuay.

Objetivos secundarios:

- i. Identificar y describir la manera de hacer minería artesanal (explotación de oro) en la comunidad campesina de Ayahuay.
 - a) Identificar y describir la cadena de producción de oro, en la minería artesanal en la comunidad de Ayahuay.
 - b) Explicar las formas y el uso de la mano de obra en la minería artesanal de Ayahuay.
 - c) Identificar el flujo del dinero (ingresos-egresos) en la actividad minera y los límites de la reciprocidad frente al dinero.

- ii. Explicar y analizar de qué manera se articula la minería artesanal con las otras actividades (como agricultura y ganadería).
 - a) Identificar y analizar el uso del tiempo de distintas actividades: minería y otras (agricultura, ganadería y otros).
 - b) Describir y evaluar el uso de espacios en las distintas actividades.
 - c) Analizar el uso de la mano de obra familiar en distintas actividades.
 - d) Explicar las distintas fuentes y proporción de ingresos de la unidad doméstica.
 - e) Analizar las percepciones de cambio de los actores (familias dedicadas a la minería) sobre la articulación de la minería y las otras actividades (agropecuarias).

1.5. Diseño Metodológico

La presente investigación es abordada haciendo uso del método etnográfico, el cual nos permite aproximar y conocer de cerca la situación de la minería artesanal en la economía familiar campesina. Este método, por un lado, nos permite recoger la voz del “otro” (en este caso sería el campesino-minero); y, por otro lado, nos permite presenciar la práctica de estos mismos. Es decir, con el método etnográfico y las técnicas de recojo de información como entrevistas, observación, podremos contrastar lo que dicen y lo que hacen, *discurso* y la *praxis*, sobre la actividad minera y el resto de actividades dentro de su economía familiar.

Para realizar esta investigación, y responder a nuestra pregunta principal ¿cómo se inserta la minería artesanal en la economía familiar campesina? y a las secundarias, hay un aproximamiento al problema, principalmente, en una dimensión sincrónica. Mediante la etnografía actual de la comunidad, se puede ver la organización, actividades, características, etc., de la unidad doméstica, en un contexto de minería artesanal. Justamente, esta orientación nos permitirá ver cómo es que la minería artesanal se articula y relaciona con las demás actividades, en un contexto actual. Solo periféricamente se toma en cuenta y analiza la percepción de cambio (dimensión diacrónica) en la articulación de actividades, desde la entrada de la minería artesanal las familias, es decir, cómo era antes la economía familiar campesina y cómo ha cambiado con la minería artesanal.

La metodología propuesta se divide en dos partes. Primero, se describe y explica los modos de realización (explotación) de la minería artesanal en la comunidad específica de Ayahuay: cadena de producción, utilización de mano de obra, flujo de dinero en la actividad, etc. Aquí, se pretende describir y explicar detalladamente los procesos de explotación minera, las características de la minería en Ayahuay. Segundo, se ve específicamente cómo se inserta la minería artesanal en la economía familiar campesina. Para esto, se propone hacer un análisis del (a) uso de tiempo en las distintas actividades, (b) uso de espacio, (c) mano de obra, (d) ingresos; y solo como último punto se toma en cuenta (e) las percepciones de cambio que tienen los campesinos sobre la entrada de la minería artesanal a la economía familiar campesina.

Para lograr todo esto, se realizan observaciones, entrevistas, fichas de diverso tipo (utilización de tiempo, ingresos, etc.) aplicada a cada familia, líneas de tiempo, historias de vida, etc. Los principales informantes son los jefes de familia, algunos miembros, y los cercanamente involucrados con la minería. Es necesario mencionar que, en principio, se tomó una muestra del 10 % de familias que se dedican a la minería artesanal en la comunidad.

Para ver detalladamente la metodología se plantea una matriz metodológica donde se ve temas y sub-temas, casos, técnicas, fuentes y herramientas utilizadas en el recojo de información.

2.1. Matriz Metodológica

¿Cómo se inserta la minería artesanal en la economía familiar campesina?: un estudio de caso en la comunidad campesina de Ayahuay?				
OE1: identificar y describir los procedimientos y modos de explotación minera por parte de la unidad doméstica en Ayahuay				
Subtemas	Temas a abordar en el terreno y casos	técnica	Informantes y fuentes	Herramientas
Cadena de producción en la minería en Ayahuay	<ul style="list-style-type: none"> - Producción - extracción <ul style="list-style-type: none"> ➤ Tipos de metales que producen (explotan) ➤ Tipos de Yacimientos ➤ Cantidad de producción ➤ Tiempo necesario para la explotación ➤ Herramientas y materiales necesarios ➤ División social del trabajo ➤ Consto de producción ➤ Etc. - Distribución <ul style="list-style-type: none"> ➤ Personas o empresas que participan en la distribución ➤ Transporte <ul style="list-style-type: none"> ○ Yacimiento-centro de 	<ul style="list-style-type: none"> - Observación detallada de las actividades y procedimientos en la cadena de producción - Entrevistas semi-estructuradas - Conversaciones informales 	<ul style="list-style-type: none"> - Trabajadores en general - Transportistas - Actividades diarias 	<ul style="list-style-type: none"> - Guía de observación - Guía de entrevistas - Diagramas de cadena de producción - Registro fotográfico

	<ul style="list-style-type: none"> acopio local (comunidad) <ul style="list-style-type: none"> ○ Centro de acopio local- otros centros ○ Herramientas y materiales ➤ Procesamiento del mineras <ul style="list-style-type: none"> ○ Encargados ○ Tiempo ○ Inversión ➤ Costo de la distribución -Comercialización <ul style="list-style-type: none"> ➤ Compradores <ul style="list-style-type: none"> ○ Intermediarios ○ Directos ➤ Costo final del mineral <ul style="list-style-type: none"> ○ Ganancia bruta ○ Ganancia neta 			
Minería artesanal y fuerza de trabajo familiar	<ul style="list-style-type: none"> - Cantidad de miembros participantes en la actividad <ul style="list-style-type: none"> ➤ En la comunidad ➤ En las familias - Roles que realiza la familia en la explotación <ul style="list-style-type: none"> ➤ Padre/ madre/hijos - Tiempo de ocupación en la actividad <ul style="list-style-type: none"> ➤ (al día, mes, semana, año) 	<ul style="list-style-type: none"> -Entrevistas semi-estructuradas - Entrevistas a profundidad 	<ul style="list-style-type: none"> - Todos los participantes en la actividad minera (mineros, esposas, hijos) - Actividades cotidianas - Registros de asistencia, control de trabajadores 	<ul style="list-style-type: none"> - Guía de entrevistas
Flujo de dinero y límites de este	<ul style="list-style-type: none"> - Ingresos <ul style="list-style-type: none"> ➤ Venta de mineral ➤ Venta de mano de obra ➤ Venta de otros bienes y servicios necesarios para la explotación ➤ Venta de bienes y servicios indirectos - Egresos <ul style="list-style-type: none"> ➤ Pago de mano de obra ➤ Pago de bienes y servicios necesarios 	<ul style="list-style-type: none"> - Fichas de ingresos y egresos de la actividad minera. - Entrevistas a profundidad 	<ul style="list-style-type: none"> - Jefes de familias - Diferentes compradores y vendedores - En el caso que haya, registros de compra-venta 	<ul style="list-style-type: none"> -Ficha (cuadro) de ingresos diferentes momentos de la minería. - Guía de entrevistas - Registro

	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Pago de bienes y servicios indirectos ➤ Pago de impuestos <p>- Trabajo no remunerado/ reciprocidad</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Bienes y servicios que no se pagan con dinero (RECIPROCIDAD) ➤ Trabajo familiar no remunerado monetariamente 			fotográfico
--	---	--	--	-------------

OE2: Explicar y analizar de qué manera se articula la minería artesanal con las otras actividades (agropecuaria) de la economía familiar campesina.

Subtemas	Temas a abordar en el terreno y casos	Técnica	Informantes y fuentes	Herramientas
Uso de tiempo en actividades	<ul style="list-style-type: none"> - Agricultura <ul style="list-style-type: none"> ➤ Día/ mes/ semana/ año ➤ Ciclos agrícolas - Ganadería <ul style="list-style-type: none"> ➤ Día/ mes/ semana/ año ➤ Ciclos ganaderos - Minería <ul style="list-style-type: none"> ➤ Día/ mes/ semana/ año ➤ Ciclos de producción - Otros <ul style="list-style-type: none"> ➤ Día/ mes/ semana/ año ➤ Ciclos de producción 	<ul style="list-style-type: none"> - Observación de la vida cotidiana y las actividades - Entrevistas a profundidad - Fichas de uso de tiempo - Líneas de uso de tiempo por actividad 	<ul style="list-style-type: none"> - Jefes de familia - Otros miembros de familia (esposas, hijos) 	<ul style="list-style-type: none"> - Guía de observación - Tablas de fichas de uso de tiempo - Guía de entrevistas - Elaboración de líneas d tiempo
Uso de espacio en actividades: Articulación URBANO-RURAL	<ul style="list-style-type: none"> - Actividades en el campo <ul style="list-style-type: none"> ➤ Lista de actividades - Actividades en la ciudad <ul style="list-style-type: none"> ➤ (ej. Comercio, trabajo eventual, educación, etc.) ➤ Importancia de cada actividad <ul style="list-style-type: none"> ○ Tiempo ○ ingreso - Actividades en Urbano y rural <ul style="list-style-type: none"> ➤ lista de actividades ➤ tiempo de permanencia (# 	<ul style="list-style-type: none"> - Observación de actividades y vida cotidiana - Entrevistas abiertas - Líneas de tiempo y uso de espacio 	<ul style="list-style-type: none"> - Jefes de familia - Esposas e hijos - Autoridades del lugar 	<ul style="list-style-type: none"> - Guía de observación - Guía de entrevistas - Líneas de tiempo y uso de espacio

	<p>de días)</p> <ul style="list-style-type: none"> ○ a la semana ○ al mes ○ al año <p>- Migraciones</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ emigración hacia otras zonas (ciudad cercana) ➤ inmigración: hacia la comunidad 			
Uso de mano de obra familiar/ roles	<p>- Agricultura</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Hombre/ mujer/ hijos <p>- Ganadería</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Hombre/ mujer/ hijos <p>- Minería</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Hombre/ mujer/ hijos <p>- Otros</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Hombre/ mujer/ hijos 	<p>- Fichas de uso de mano de obra</p> <p>- Entrevistas abiertas</p> <p>- entrevistas estructuradas</p> <p>- Observación</p>	<p>- Jefes de familia</p> <p>- Demás miembros de familia (Esposa, hijos, etc.)</p>	<p>- Tablas de fichas de uso de mano de obra.</p> <p>- Guía de entrevistas</p> <p>- Guía de observación</p>
Fuentes de ingresos y egresos	<p>- Agricultura (para cada cultivo importante)</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Cantidad de inversión: Insumos necesarios/mano de obra <ul style="list-style-type: none"> ❖ Comprados ❖ No comprados ➤ Cantidad de producción: Producción final <ul style="list-style-type: none"> ❖ Vendidos ❖ No vendidos ➤ Ganancia de dinero en efectivo <p>- Ganadería</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Cantidad de inversión <ul style="list-style-type: none"> ❖ Comprados ❖ No comprados ➤ Cantidad de producción <ul style="list-style-type: none"> ❖ Vendidos ❖ No vendidos ➤ Ganancia de dinero en efectivo <p>- Minería</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Cantidad de inversión <ul style="list-style-type: none"> ❖ Comprados 	<p>- Fichas de ingresos</p> <p>- Entrevistas a profundidad</p> <p>- Observación detallada de ingresos y egresos</p> <p>- En la medida de lo posible, registros de transacciones.</p>	<p>Se analizará profundamente los datos de 2 o 3 familias</p> <p>- Jefes de familia</p> <p>- Amas de casa</p> <p>- Transacciones de compra y venta</p>	<p>- Tablas de fichas de ingreso</p> <p>- Guía de entrevistas</p> <p>- Guía de observación</p> <p>- Si se obtiene, registros de transacciones.</p>

	<ul style="list-style-type: none"> ❖ No comprados ➤ Cantidad de producción <ul style="list-style-type: none"> ❖ Vendidos ❖ No vendidos ➤ Ganancia de dinero en efectivo - Otros <ul style="list-style-type: none"> ➤ Cantidad de inversión <ul style="list-style-type: none"> ❖ Comprados ❖ No comprados ➤ Cantidad de producción <ul style="list-style-type: none"> ❖ Vendidos ❖ No vendidos ➤ Ganancia de dinero en efectivo - Egreso – utilización del dinero <ul style="list-style-type: none"> ➤ Inversión en distintas actividades <ul style="list-style-type: none"> ○ Antiguas y nuevas (educación, residencia en la ciudad, etc.) ➤ Patrones de consumo <ul style="list-style-type: none"> ○ Antiguas y nuevas 			
Percepciones de cambio en la articulación de la minería artesanal con otras actividades	<ul style="list-style-type: none"> - Antes de la minería <ul style="list-style-type: none"> ➤ Producción (agricultura, ganadería, otros) <ul style="list-style-type: none"> ○ Autoconsumo ○ Mercado - Durante el boom minero <ul style="list-style-type: none"> ➤ Producción (Agricultura, ganadería, Minería) <ul style="list-style-type: none"> ○ Autoconsumo ○ Mercado ➤ ➤ Migraciones ➤ Patrones de consumo ➤ Otros cambios 	<ul style="list-style-type: none"> - Historias de vida - Líneas de tiempo - Entrevistas estructuradas 	<ul style="list-style-type: none"> - Jefes de familia - Autoridades de la comunidad - Ancianos que se han vivido toda su vida en el lugar 	<ul style="list-style-type: none"> - Elaboración de historias de vida - Elaboración de líneas de tiempo - Guía de entrevistas

Capítulo 2 : MARCO CONCEPTUAL

2.1. Estado de la cuestión

El planteamiento de nuestra pregunta de investigación supone cierto conocimiento de dos temas: economía campesina y minería artesanal. Por una parte, la economía familiar campesina (*household economy*) ha sido ampliamente investigada y debatida, de la que identificamos y mostramos dos momentos. En un primer momento, las investigaciones a lo largo del siglo XX, y con especial énfasis en los 70s y 80s, se centran en definir la economía campesina. Resaltan las características la economía familiar campesina como la diversificación de actividades, productos, mano de obra, espacios; y su funcionamiento en una lógica de articulación y complementariedad. Paralelamente, están los debates sobre la de-campesinización, que empieza con los debates entre Lenin y Chayanov en la primera mitad del siglo XX y continúa con los llamados campesinistas y de-campesinistas en la segunda mitad del siglo XX.

En un segundo momento, las investigaciones sobre la economía familiar campesina son miradas desde el enfoque de nueva ruralidad y pluriactividad, rompiendo con la “visión agrarista” del mundo rural; es decir, resalta el “nuevo”

contexto (y actividades) no-agrarias en el medio rural. Luego, identificamos investigaciones en el área rural desde el concepto de estrategias de vida que aplicado al campesinado permite un enfoque interesante, en la línea de pluriactividad.

Por otra parte, la minería artesanal en el Perú (principalmente en los Andes) es un tema de investigación relativamente reciente y todavía no existe un amplio debate académico al respecto, además de las críticas sobre la contaminación, ilegalidad, entre otros. Sin embargo, de los trabajos encontrados, se puede identificar las características de la minería en estas zonas y algunos efectos de la minería en la economía familiar o *household economy* (unidad doméstica).

I. Economía familiar campesina: primer momento

I.1. Diversificación

La diversificación es una característica resaltante de la economía familiar campesina. Distintos autores describen, explican y analizan la diversificación en varios aspectos. Así, podemos decir que hay diversificación de productos, de actividades, de mano de obra y de espacios. Primero, (1) la diversificación de productos se da con la producción de una variedad de productos que funcionan como estrategia adaptativa al medio ecológico donde viven. Autores como John Murra (2002: 83-132) muestran el intercambio y el control de diversos productos provenientes de diferentes pisos ecológicos en la época

inca¹. Luego, autores como Pierre Morlon (1996), Gonzales (1994), y Enrique Mayer (2004) (con el concepto de zonas de producción que será desarrollado posteriormente), explican cómo la economía campesina produce una diversidad de productos, e incluso variedades de cada producto.

Luego, (2) también hay diversificación de actividades: agricultura, ganadería, y otros. Por ejemplo, en la propuesta de Morlon (1996), se puede ver cómo la agricultura con la ganadería (pastoreo) se articula perfectamente, en un tipo de producción como es el barbecho sectorial -que explicaremos más adelante-. Asimismo, existe (3) la diversificación de mano de obra, donde ésta es usada en distintas actividades y, sobre todo, de diferente manera. Los varones, las mujeres, y los hijos tienen distintas ocupaciones, donde además hay una suerte de complementariedad, para articular las diferentes actividades realizadas. Por último, la unidad doméstica también (4) diversifica espacios. Es decir, utiliza diversos espacios para poder desempeñar sus actividades productivas. A lo que Mayer llama zonas de producción (de papa, maíz, carne, entre otros, lo que supone espacios para diferentes actividades).

Estos cuatro tipos de diversificación se explican mejor en los siguientes párrafos, desde dos dimensiones: articulación de actividades productivas, y complementariedad de actividades y fuerza de trabajo. En cada dimensión se tratará las distintas formas de diversificación.

I.1.1 Articulación de actividades, productos y espacios

¹ Ver “El control de un máximo de pisos ecológicos” en El mundo andino: población, medio ambiente y economía (2002).

El área andina muestra una articulación y diversificación de actividades, productos y espacios bastante interesante. John Murra (2002) es el primero que lleva al debate la articulación y diversificación por medio del “Control de un máximo de pisos ecológicos” en la época inca. Un control sistemático de productos y por tanto una articulación en la producción que era controlado desde un centro.

Existía un control directo de varios pisos ecológicos en una lógica de “islas” de intercambio. Habían centros que controlaban varias otras “islas” (otros poblados), de donde sacaban los recursos (fundamentalmente en los que eran especialistas y generaban excedentes), luego centralizaban y posteriormente redistribuían². Los centros controlaban directamente una variedad de recursos, que luego era redistribuido a las demás “islas”, proveyéndolas también de recursos que no producían. No obstante, esta redistribución o intercambio era asimétrica puesto que la zona nuclear o el centro, que centralizaba todo, terminaba acumulando mayor cantidad de lo que daba (redistribuía). Este control económico suponía también un control político fuerte, entre los centros y la periferia (islas). Sin embargo, Murra dice que este control directo del archipiélago vertical se pierde con la conquista española y la instauración del sistema colonial (encomiendas, reducciones, etc.). Con estos procesos, se reduce los ayllus –de indios dispersos– a pueblos ubicados en un solo piso ecológico, cambiando su organización y estructura anterior. Entonces,

² Incluso, Murra dice que el estado [inca] tenía acceso directo a bienes (productos) y servicios (fuerza de trabajo) de las etnias, para luego redistribuir, regular los ingresos y egresos. Es decir, no solo extraía excedentes de las diferentes etnias, sino también los utilizaba para proveer donde lo necesitaban, de una etnia a otra. Al mismo tiempo de extraer excedentes, y emplearlos en otros fines, daba a las poblaciones dádivas en forma de retribución, funcionando así como un “mercado” regulador (1980: 176-197).

la consecuencia directa es la desaparición del control directo sobre esa diversidad disponible (de productos y espacios).

No obstante, esta diversificación de productos provenientes de diversos pisos ecológicos, y por tanto también diversificación de espacios, persistiría de alguna manera en la actualidad. Enrique Mayer (2002 –cap8-), señala que las comunidades campesinas contemporáneas controlan *zonas de producción*³, que están condicionadas por sus características geográficas particulares para el cultivo de ciertos productos y donde los campesinos desarrollan todo un sistema o tecnología social de producción [de acuerdo a la geografía y a los productos]. Existen zonas de producción de papa, de maíz, e incluso de variedades particulares. En algunos casos, las zonas de producción pueden estar en una suerte de anexos⁴, de donde se obtiene favorablemente diversos productos para la comunidad-centro. También, está el intercambio entre pueblos de distintos pisos ecológicos y de distintas zonas de producción, para completar la diversidad en la dieta familiar. Un ejemplo sería cuando una zona agricultora intercambia maíz (lo que produce y se especializa) con el queso y/o carne de una zona ganadera. Este intercambio también se da con el mercado para conseguir lo necesario y de manera complementaria para satisfacer sus necesidades (por ejemplo, para obtener productos de origen industrial).

De manera más amplia, en la línea de Mayer (ídem), autores como Pierre Morlon (1996) hablan sobre la articulación de la agricultura con

³ Las zonas de producción están constituidas por ciertos componentes geográficos donde se desarrolla un sistema social y técnico de producción.

⁴ Mayer sostiene que esta relación de dependencia y dominación, donde el centro tiene cierto control y poder sobre sus anexos. Ver el capítulo 8 de “Casa, chacra y dinero”.

actividades como la ganadería, y el cultivo de diversas variedades de productos. De esta manera hacen frente a posibles crisis que podrían afectar a sus cultivos: de haber alguna crisis solo afectaría a uno, u otro cultivo (o variedad), de ninguna manera a todos. Esta articulación se puede ver a través de tecnologías de producción como el barbecho sectorial.

Morlon, Godoy y Orlove (1996: 87-117) explican el sistema de barbecho sectorial⁵ (o labranza por sectores) como un sistema mediante el cual los campesinos utilizan mejor las tierras sin riego y diversifican productos y actividades. Destacamos acá tres puntos principales. Primero, este sistema se aplica en zonas de secano (hasta los 4200 msnm)⁶, distintas a las zonas de valle con disponibilidad de agua (riego) constante y zonas de puna no aptas para la agricultura (mayores a 4200msnm). Segundo, está la rotación de cultivos en los sectores, los cuales varía de acuerdo a la ubicación, y en el que participa también la ganadería. Se tiene varios sectores y en cada “sector” se cultiva un producto diferente, rotando (variando) los productos cada año por los diferentes sectores, de tal manera que un sector tenga un cultivo diferente cada año. El primer año se siembra tubérculos (papa usualmente), al año siguiente tubérculos secundarios, luego granos (maíz, trigo, etc.), y finalmente descanso con pastoreo, aunque en algunos casos se le agrega una fase adicional de descanso solamente⁷. Depende de la riqueza de la tierra, que hace el

⁵ Este sistema lo identificará Eric Wolf (1978) como uno de los ecotipos paleotécnicos, donde se alterna entre la siembra y el descanso, y se usa el azadón y pico. Sin embargo, Morlon dice que la herramienta propicia utilizada en los andes es la Chaquitacla.

⁶ Zonas donde no hay riego a disponibilidad (fuentes como ríos, canales, etc.) y dependen totalmente de las lluvias.

⁷ Esta rotación toma varios años. Por ejemplo en un ideal de 4 sectores, cada sector tiene un cultivo diferente, y este el orden es papa (sector 1), oca (sector 2), maíz (sector 3), descanso (sector 4); y al

descanso sea más o menos prolongado (1 año o más). Tercero, se identifica la interdependencia con otras actividades como la ganadería (diversificación y articulación); y a su vez ésta contribuye de distintas formas (fertiliza la tierra con el pastoreo, sirve de transporte, y uso de bueyes en el arado). Se podría incluir un cuarto punto, que es el manejo comunal en la propiedad de la tierra, definir el ciclo o calendario agrícola, etc.

Esto hace un contexto de múltiples actividades que también tiene especialización (de acuerdo a las condiciones geográficas y condiciones del mercado, puesto que se encuentra en un contexto de constante relación con el mercado).

I.1.2. Diversificación y complementariedad de actividades y fuerza de trabajo

Gonzales (1994), desde una tipología de campesinos (pobres, medios y ricos), nos muestra la articulación y también complementariedad no solo de actividades, sino también de fuerza de trabajo. El autor dice que la distribución de recursos y mano de obra son distintos para cada condición de la familia comunera. Los campesinos medios son los mejor distribuidos de alguna manera; sin embargo, los ricos tienen más recursos y menos mano de obra, mientras que los pobres tienen menos recursos y más mano de obra, relativamente⁸, haciendo de estos últimos expulsadores de mano de obra.

próximo los cultivos rotan y el orden será: oca (sector 1), maíz (sector 2), descanso (sector3), papa (sector 4).

⁸ Es relativo porque en sus cuadros estadísticos, muestra que las familias ricas en promedio tiene más miembros que la familia pobre porque son capaces de mantener. Pero en relación a la cantidad de recursos que tienen, poseen más recursos que miembros.

Conforme a esto, la diversificación también varía de acuerdo a la condición o estrato. Por ejemplo, los ricos tienen mayor diversificación en sus actividades y pueden enfrentar mejor a las crisis. Los ricos tienen mayor cantidad de parcelas y mayor número de ganado (y de todas las especies) en comparación de los medios y pobres. Incluso, cuando se trabaja en aparcería, los ricos suelen dejar sus terrenos de altura a los campesinos pobres para trabajarlo mediante la aparcería, mientras que (los ricos) consiguen parcelas en zonas mejor ubicadas (valles) o tierras más productivas.

Si bien todos los campesinos, ricos y pobres, venden su fuerza de trabajo temporalmente, los pobres lo hacen por más tiempo y los ricos por menos tiempo. No obstante, ambos lo hacen con el objetivo de complementar sus ingresos. Por un lado, los ricos necesitan poco (o nada) por lo que venderán su fuerza de trabajo muy poco tiempo, mientras los pobres necesitan más y tendrán que vender su fuerza de trabajo mayor tiempo. Cuando es dentro de la comunidad, los pobres suplen la fuerza de trabajo demandada por los ricos (quienes son los que contratan) complementando así la fuerza de trabajo local. De esta manera se busca utilizar mejor la fuerza de trabajo de los campesinos, en todas las actividades posibles, para generar ingresos necesarios.

Jurgen Golte (1980), profundiza esto en “La racionalidad de la organización andina”, donde resaltaba la importancia de la articulación en las actividades y fuerza de trabajo para distintas condiciones geográficas y climatológicas. Afirma que los campesinos utilizan de manera óptima su fuerza

de trabajo en una organización multicíclica. O, mejor dicho, los campesinos combinan diversos ciclos agrícolas en diferentes pisos de tal manera que les permita el mejor uso de su mano de obra.

Es necesario mencionar una vez más a Enrique Mayer (2004: 30-38), quien resalta la complementariedad no solo en las actividades, sino también en la fuerza de trabajo⁹. Explica cómo los roles dentro de la familia se complementan; y estos son interiorizados de manera que se reproducen de forma naturalizada. Por un lado, el hombre (marido) es el que tiene las obligaciones para con su familia de proveer recursos y dinero para la subsistencia. Esto lo logra con el trabajo, donde también contribuye su mujer (con la alimentación) y sus hijos (en tareas menores de acuerdo a la edad). Adicionalmente están los “parientes” con los que establece un acuerdo de apoyo y reciprocidad. El marido, también es el que maneja el dinero, aunque generalmente le da a la mujer para que lo gaste. Por un lado, hacia la esfera pública, el marido es el que posee el poder de representación y participación en el ámbito público. Por otro lado, la mujer es la encargada de los deberes del ámbito domésticos. Se encuentra, en algún sentido subordinada hacia su marido, en cuanto al poder y participación pública.

Sin embargo, a pesar de los roles distintos tanto el hombre con la mujer se complementan, en las distintas actividades que realiza la unidad doméstica. El hombre es el que provee y la mujer la que de algún modo procesa lo que el

⁹ Mayer lo explica, en cierta medida, en el *modelo parentesco* de su tipología de *household* [unidad doméstica], en el capítulo 1 de su libro “Casa, Chacra y dinero”.

hombre le da¹⁰ o contribuye en la actividad. Es decir, por ejemplo, en la agricultura, el/los hombre(s) trabajan y la mujer cocina la comida, bebida, etc. No hay trabajo sin comida y bebida; no funciona el sistema de reciprocidad¹¹. Si bien un campesino A brinda su fuerza de trabajo, este recibe a cambio comida + coca + alcohol, etc. por parte del campesino B (dueño de la chacra); luego, en otra ocasión, B le devolverán el trabajo a A, quién deberá proveer la comida, coca, alcohol, etc. Esta complementariedad también sucede en la ganadería, mientras los animales grandes (vacuno, ovino, etc.) son pastados por el marido -y a veces por los hijos-, las mujeres en el hogar se encargan de los animales menores (gallinas, cuyes, etc.). Y ambos animales, grandes y menores, contribuyen a la economía familiar. Así, en distintas actividades, existe la complementariedad de actividades o roles, de los miembros de la familia.

Diremos entonces que no solo hay articulación (e interdependencia [complementariedad]), fundamentalmente, en actividades y cultivos (Kervyn 1988: 40)¹², sino también complementariedad de actividades y de mano de obra. Esto funciona de acuerdo a una racionalidad para garantizar la supervivencia a corto plazo y la reproducción de fuerza de trabajo a largo plazo (Gonzales 1994: 78-79). La diversificación y articulación de actividades se da de acuerdo a tiempos (variación de mano de obra) y espacios, acomodándose o adaptándose de mejor manera al contexto. Y la diversificación de la producción, de acuerdo a las condiciones geográficas, lo que se quiere comer y

¹⁰ A veces, con el dinero, el hombre es el que provee y la mujer la que gasta.

¹¹ Mayer hace una tipología (voluntad, waje waje, minka), donde destaca el waje waje, por ser el tipo de reciprocidad en dar y devolver el mismo trabajo, hacia alguien que ayuda.

¹² Bruno Kervyn describe 4 características del campesinado en general: heterogeneidad, diversificación, interdependencia en general y aversión al riesgo. Particularmente, en diversificación e interdependencia en general resalta la articulación de básicamente productos y actividades.

demandas del mercado (Mayer 2004). Así, con esta diversificación se busca reducir el riesgo e incertidumbre, buscando como fin principal primordial la subsistencia, antes que la acumulación (Mayer y Glave 1992, Mayer 2004, Gonzales 1994). Se prioriza la producción de autoconsumo antes que para el mercado¹³, dentro de la racionalidad campesina.

I.2. La de-campesinización

En la economía familiar campesina, la de-campesinización es un tema de debate históricamente importante. De hecho, estos debates pueden ilustrarnos mejor sobre las características de la unidad doméstica en los andes. Particularmente, sobre la relación de los campesinos con el mercado, escenario en el que convive y es parte de su diversificación.

I.2.1. Mercado vs autosubsistencia

Lenin y Chayanov inician un debate donde por un lado Lenin sostiene que los campesinos están siendo absorbidos por mercado, por lo que en el futuro desaparecerán; mientras Chayanov sostiene que los campesinos se mantienen muy bien conviviendo con el mercado. A pesar que el enfoque diacrónico de Lenin no se opone al enfoque sincrónico de Chayanov¹⁴, en un determinado momento (sobre todo para el debate del campesinado en Latinoamérica)

¹³ De esto hablan Mayer, Wolf, entre otros. Incluso se hace un orden de que es lo que se consume primero. 1). Semillas; 2). Alimentos; 3). Animales; 4). venta. Esto en capítulo 1 de Mayer (2004). Sin embargo, esto es cuestionado con estudios recientes sobre pluriactividad.

¹⁴ Chayanov en la introducción de su libro “la organización de la unidad económica campesina” (1974) menciona claramente que el análisis que hace es sobre una mirada sincrónica, de cómo funciona el campesinado en Rusia en ese momento, no le importa cómo fue ni cómo será o qué sucederá, sino cómo funciona en esos años.

seguidores del primer autor o del segundo se oponen, desarrollando así el debate entre campesinistas versus descampesinistas (o de-campesinistas).

Por un lado, Lenin (1971[1908]) decía –como buen marxista– que los campesinos desaparecerán, siendo absorbidos por el mercado y el capitalismo. Ya Marx había afirmado que los campesinos son una fase (atrasada)¹⁵ del proceso de cambio capitalista. Pues estos campesinos eran burgueses y proletarios al mismo tiempo (dueños de los medios de producción y, a la vez, trabajadores asalariados de ellos mismos), situación que iba cambiar. Lenin, desde su entorno del campesinado ruso, identifica dos vías para este cambio: la vía *Junker* y *Farmer*. En la primera (*junker*) se conservaría el viejo orden terrateniente, pero convirtiendo a los campesinos en trabajadores asalariados, transformándose así en un sistema capitalista. La segunda vía (*farmer*) consistía en transformar la propiedad parcelaria diferenciada –campesinos ricos, medios y pobres– en solo dos grupos opuestos: ricos y pobres, en detrimento de los campesinos medios. Es decir, los campesinos ricos se harían más ricos, convirtiéndose en burgueses, y los campesinos pobres se harían más pobres, convirtiéndose en proletarios, mientras que los campesinos medios desaparecerían –convirtiéndose algunos en ricos y otros en pobres. Entonces, según Lenin, por la vía que fuese, los campesinos terminarían siendo absorbidos por el capitalismo, y convertidos en burgueses y proletarios.

Por otro lado, Alexander Chayanov (1974 [1925]) muestra que la economía campesina funciona de manera distinta a la economía capitalista.

¹⁵ Marx se refería despectivamente a los campesinos. Apoyaba la idea de penetrar el capitalismo hacia los campesinos y acelerar el cambio hacia estos atrasados, para sacarlos de su “idiotez rural”. (Heyning 1982: 123)

Mientras la última busca acumular, la primera tiene como fin último la autosubsistencia. La economía familiar campesina se basa en lograr un equilibrio entre la producción y consumo: producción → equilibrio ← consumo. Es decir, debe alcanzar a producir lo que necesita o demanda en cuanto a consumo¹⁶: Debe trabajar hasta alcanzar –satisfacer– las necesidades mínimas, culturalmente dispuestas. Además, la familia campesina de Chayanov describe ondulaciones en cuanto a su fuerza laboral: sigue un ciclo donde en algunas temporadas (años) tiene menor fuerza de trabajo (más niños¹⁷ y mujeres) y en otras temporadas hay más fuerza de trabajo (los niños crecen y aumentan la cantidad de fuerza de trabajo). Así, la misma familia, describe ondulaciones donde a veces es pobre (poca fuerza de trabajo) y a veces pasa a ser rica (mayor fuerza de trabajo)¹⁸. Entonces, Chayanov concluye que el campesinado se mantiene con el capitalismo, e incluso, participa en el mercado –vendiendo su fuerza de trabajo temporalmente¹⁹– para complementar sus ingresos y poder alcanzar satisfactoriamente la autosubsistencia.

Para el caso latinoamericano este debate se da entre campesinistas y descampesinistas como polos opuestos. Klaus Heyning (1982) explica esta dualidad. En un polo, los campesinistas, continuando con la tesis de Chayanov sobre la co-existencia del campesinado con el capitalismo, dicen que en América Latina el capitalismo es muy débil y necesita del campesinado para

¹⁶ Aquí el consumo termina fijando cuanto se produce. O más bien, el consumo determina –en algún sentido– la producción.

¹⁷ Se refiere a los niños menores de 12 años.

¹⁸ Incluso, dice que cuanto mayor fuerza de trabajo se tiene, es decir, mayor número de miembros, se puede trabajar más y, por tanto, se dispone de mayor cantidad de tierras; y, viceversa, cuanto menos miembros se tienen, menos tierras se poseen.

¹⁹ En meses donde la fuerza de trabajo no es tan demandada por las actividades agrícolas.

existir: cubre las demandas del capitalismo como bienes y materias provenientes de la actividad agropecuaria. Además, la economía campesina cubre los vacíos que tiene el capitalismo en países subdesarrollados y periféricos (Stevenhagen para el caso mexicano). Arturo Warman sostiene que la proletarización en el campo no es total, sino por temporadas y está subordinada a una lógica no mercantil, que más bien es una estrategia para la supervivencia (Heyning 1982: 134-135). Y, en el otro polo opuesto, los descampesinistas siguiendo con la tesis de Lenin (y los marxistas) afirmando el proceso de desaparición del minifundio junto a la proletarización del campesino. Roger Bartra es uno de los que sostienen que la economía campesina a pequeña escala terminará desapareciendo frente a la economía capitalista a gran escala, puesto que esta última acaba con toda forma de economía anterior (incluida la campesina) (135-136). A pesar que ambos polos –campesinistas y descampesinistas- encuentran y aceptan la semi-proletarización, cada uno lo utiliza para para sostener su tesis (137), unos como alternativa de subsistencia y otros como proceso de proletarización hacia una transformación capitalista.

Sin embargo, Heyning (1982: 137-142) sintetiza y sostiene que ambos planteamientos no son excluyentes, sino que ambos pueden confluir en un contexto donde el campesinado es variado y disímil. Los campesinos medios en general producen para el autoconsumo y el sobrante para el mercado, mientras que los pobres tienen a convertirse en proletarios y los ricos en semi-burgueses [y sus escalas de grises en cada caso]. Es decir, por un lado, algunos pueden estar más cerca del mercado, producir para él, alquilando

fuerza de trabajo y funcionando como semi-buegueses; mientras que otros pueden vender su fuerza de trabajo constantemente y convertirse en proletarios (Lenin y de-campesinistas). Y hay campesinos que pueden mantenerse conviviendo con el mercado, en una lógica de autosubsistencia (Chayanov y campesinistas). Entonces, hay campesinos tienden a proletarizarse, otros que tienden a convertirse en simi-buegueses, y otros campesinos pueden seguir su lógica de autosubsistencia articulándose muy bien con el mercado.

El debate entre campesinistas y de-campesinistas también se dio en el Perú, con el debate entre Maleta y Aramburú presentados en la revista *Análisis*. Por un lado, Héctor Maletta (1978) en base a datos estadísticos infiere que (1) el Perú ya es un país mayormente urbano, en detrimento de lo rural; (2) el volumen del campesinado es menor de lo creído [cada vez hay menos familias que dependen primordialmente de la economía de subsistencia]; (3) la población analfabeta es minoritaria y sigue decreciendo [abandonan su cultura tradicional]; (4) el autoconsumo de la propia producción es minoritario, mientras cada vez más los gastos e ingresos pasan por el mercado [economía mercantil]; y (5) hay un amplio mercado de trabajo agropecuario y rural [venta de fuerza de trabajo] (1978: 46). Estas cinco características muestran los cambios del campesinado hacia una “desintegración” o de-campesinización. Por otro lado, Aramburú (1979) responde a Maletta con varios contra-argumentos. Presentamos dos de los principales. Primero dice que si bien el Perú es predominantemente urbano (por las migraciones y crecimiento vegetativo), no necesariamente es capitalista. Pues hay una presencia fuerte

del “sector informal” (el sub-empleo) donde predomina formas productivas y organizacionales tradicionales (del campo) como el trabajo individual o familiar no asalariado. Segundo, si bien el capitalismo se introduce en el campo, este no lo hace totalmente [no tiene la capacidad]. La economía doméstica sigue siendo un fondo de reproducción y reserva de fuerza de trabajo para mercados rurales y urbanos. La participación en estos mercados, a través de la venta de fuerza de trabajo del campesino, es usualmente temporal o estacional, sin abandonar sus actividades agropecuarias. Es decir, de alguna manera, la economía campesina es funcional al mercado y al capitalismo.

Una vez más, podríamos decir que ambos planteamientos no son excluyentes y ambas posibilidades son observables en los distintos casos particulares del campesinado peruano (sin generalizar). Sin embargo, el enfoque cualitativo de Aramburú permite ver las otras características particulares de la relación de la familia campesina con el mercado, y contemplar mejor su complejidad.

Investigaciones relativamente recientes en el Perú muestran mejor la economía familiar campesina. Mediante casos específicos, sostienen que la relación del campesinado con el mercado es justamente paralela, contante, y hasta complementaria, aunque en relaciones de desigualdad. Enrique Mayer (2004) y Mayer y Glave (1992) identifica que la relación del campesino con el mercado es constante, pues necesita hacerlo para complementar su dieta y conseguir recursos necesarios industrialmente manufacturados. Los campesinos venden sus productos a un precio menor de lo que vale (cantidad

de fuerza de trabajo y esfuerzo invertido) para poder comprar productos – aceite, azúcar, arroz, alcohol, etc. – que valen menos (cantidad de trabajo) pero cuestan más²⁰. De esta manera, hay un aprovechamiento de la ciudad en detrimento del campo. Como ya lo había dicho Eric Wolf (1978), lo externo, en este caso la ciudad²¹, extrae los excedentes del campesinado por medio del *fondo de renta*²². Esta extracción es través del mercado evidenciando y reproduciendo las relaciones asimétricas entre el campo y la ciudad.

Una tesis de 1979 realizada por Bruno Lesevic en la comunidad de Acobamba (provincia de Aymaraes), en Apurimac, muestra las características de comunidades campesinas de la zona y las consecuencias que tuvo en estas la inserción del mercado. Según Lesevic, estas comunidades son básicamente ganaderas; y en la segunda mitad del siglo XX, el mercado de ganado vacuno entró con fuerza a la zona, dominado por elites locales (hacendados)²³. Pero, las élites (hacendados) locales, más que agricultoras eran ganaderas, ya que dependían del control del comercio de ganado vacuno. Los primeros “ganaderos”²⁴(de otras zonas) y luego los “ganaderos” de Chalhuanca –capital

²⁰ Plantea la analogía de desigualdad: cuando la economía campesina entra en relación con la economía capitalista es como cuando el Perú entra en relación con la economía extranjera (EEUU por ejemplo), donde nuestros productos valen menos y la moneda extranjera vale más.

²¹ Wolf indica que la ciudad es solo una forma de orquestación del poder (1978). Pero en todo caso, los campesinos no eran los que tenían el poder, sino pertenecían dentro de un “estado” mayor.

²² Wolf identifica el fondo de remplazo, fondo ceremonial y fondo de renta. Este último como parte de la producción del campesino que debe ser destinado a pagar al señor feudal, al Estado, o al mercado: el poder externo. Termina siendo una forma de tributo.

²³ Se refiere a los pequeños y medianos hacendados que viven en la capital de la provincia –Chalhuanca–, los cuales se articulaban con elites del pueblo (pequeños hacendados de la localidad).

²⁴ Se utiliza el término “ganadero” para describir a las elites locales que controlan el mercado de ganado vacuno. Sin embargo, la presencia de haciendas no fue exactamente lo que proliferó en la zona (salvo excepciones), sino más bien hubo trapiches -pequeñas extensiones con molinos de pan llevar- (Flores 2006).

de la provincia—, son los que introducen a estas comunidades el mercado de ganado vacuno, que generaría cambios en las comunidades de la región.

De acuerdo a Lesevic, con la venta de ganado vacuno, los campesinos de la zona obtenían dinero que era utilizado para comprar bienes producidos en la ciudad (alcohol, cigarrillos, kerosene, aceite, arroz, fideos, etc.). En este momento es que se abren las primeras tiendas en el pueblo; pues los campesinos ya tenían dinero para comprar bienes comerciales. Si antes conseguían bienes que no producían por medio del intercambio y reciprocidad, ahora los podían comprar. Además, se evidencia una diferenciación económica entre los campesinos. Hay quienes concentran más cabezas de ganado y son más beneficiados, mientras que hay otros que tienen poco ganado o no tienen. También se generan nuevos problemas importantes como el abigeato²⁵. Entonces, la relación del campesino con el mercado se hace más cercana, y esto produce cambios en la economía campesina. Se agudiza la diferenciación socio-económica, se hace más dependiente de bienes obtenidos en el mercado y se produce nuevos problemas como el abigeato.

I.2.2. De-campesinización en la minería a gran escala

Debido a que no hay trabajos sobre la minería artesanal y la de-campesinización por ser un fenómeno cuya relevancia es relativamente reciente, vemos algunas contribuciones que se hicieron desde la minería a gran escala. Así, identificamos básicamente dos momentos de cambios hacia la decampesinización: el primer momento es la proletarianización, con la conversión

²⁵ Abigeato es el robo de ganado.

de campesinos en proletarios; y en un segundo momento la decampesinización selectiva, cuando los campesinos permanecen como tal (solo algunos dejan de serlo).

La proletarización de los campesinos por causa de la minería a gran escala cuenta con varias investigaciones. Dentro de los más resaltantes encontramos a Alberto Flores Galindo (1972), quien hace el estudio de los mineros de la *Cerro de Pasco Cooper Corporation*. En sus estudio, basado entre 1900 – 1930, identifica cómo las poblaciones aledañas a la minera, e incluso distantes, han sido absorbidas por esta como mano de obra. Es decir, a través de estrategias como el *enganche*²⁶, insertaron a campesinos en el trabajo asalariado. Sin embargo, la conversión de campesinos a mineros tuvo procesos difíciles. El autor identifica dos procesos de proletarización: proletariado mixto y proletariado transitorio. Por un lado, identifica al proletariado mixto por tener doble condición: mineros-campesinos, mineros-artesanos y mineros-comerciantes. Estos son campesinos que alternan sus actividades con la minería. Trabajan temporalmente en la minería y temporalmente en otras actividades como la agricultura (en temporadas de alta demanda de mano de obra –siembra, cosecha–), o la artesanía o comercio en la ciudad. Por otro lado, identifica al proletariado transitorio, donde resalta la resistencia al cambio de su cultura, creencias, relación con la tierra; resistencia a dejar su antigua vida para convertirse en mineros sobreexplotados, en

²⁶ *Enganche* se llama a la estrategia que se utilizó, desde minas coloniales, haciendas, hasta empresas caucheras y mineras recientes. Consiste en reclutar mano de obra local (indígena) por medio de adelantos y contratos para que estos trabajen en la empresa. La particularidad es que el sistema era bastante desfavorable, insertándolos en una suerte de deudas constantes que debían pagar con su fuerza de trabajo, en condiciones deplorables.

condiciones miserables. Esta resistencia es representada en las canciones de artistas de la zona. Consecuentemente, poco a poco, los nuevos proletarios irán alcanzando una suerte de conciencia de clase y se organizarán para enfrentarse constantemente con la empresa, fundamentalmente por mejoras.

Otro aporte importante en la proletarización del campesinado es el estudio de June Nash (1993) sobre los mineros en Bolivia. La autora resalta el proceso de conversión de campesinos a mineros; proceso que (por momentos) los pone como actores principales en la política de este país, como en 1952²⁷. Este proceso de proletarización, de campesinos a mineros, está marcado por la configuración de una identidad *chola*. Es decir, una vez que se convierten en mineros, no pierden sus raíces aymaras o quechuas y sus costumbres tradicionales, configurando una mezcla o superposición de características identitarias. En esta línea, el proletariado minero boliviano está marcado por la presencia de elementos identitarios tradicionales como las costumbres, lenguaje, vestimenta, instituciones sociales como el compadrazgo, entre otros; y, al mismo tiempo, conviven con las nuevas ocupaciones de trabajadores mineros explotados. Frente a esta situación, la autora sostiene que estos proletarios bolivianos no son alienados de sus raíces tradicionales, pero sí son alienados por el sistema de explotación en el trabajo minero.

El segundo momento de minería a gran escala es más reciente, y se caracteriza por la absorción reducida de mano de obra y mayor demanda por

²⁷ Cuando los movimientos mineros toman un papel fundamental en la política, con la revolución del MNR (Movimiento Nacionalista Revolucionario).

recursos. Es decir, no hay proletarización, y los campesinos se siguen manteniendo como tales, aunque con otro tipo de cambios. Damonte y Castillo (2010) permiten ver el nuevo escenario de la minería producto de los procesos de globalización económica e institucional, cuyo auge sin precedentes se da sobre todo a partir de 1990. Esta minería es altamente tecnificada y con tecnologías de punta, de tal manera que no necesitan mucha mano de obra, sino poca y especializada (lo que no se consigue en la población local). La nueva minería más bien demanda gran cantidad de recursos, fundamentalmente tierra y agua. Así, se configura un nuevo escenario, donde hay cambios en poblaciones locales, pero diferentes a la proletarización. O más bien, hay un proceso de De-campesinización selectiva (Damonte 2013)²⁸, donde solo algunos son absorbidos como mano de obra (los que tienen alguna especialización, educación, y condiciones que van de la mano con las demandas de la nueva minería).

Los cambios de este tipo de minería se orientan más bien hacia los conflictos por el control y manejo de recursos, como la tierra, donde los gobiernos comunales adquieren nuevos roles de negociación para los nuevos conflictos que se dan con la empresa (Burneo 2010). También están los cambios en la economía y actividades tradicionales de los campesinos, a causa de nuevos ingresos como el canon minero, que llega a reconfigurar la dinámica social y política local, comunal y municipal (Salas 2010, Damonte 2013). O,

²⁸ Esto tiene una relación mayor con la cuestión de *nueva ruralidad*, donde el ingreso minero es una forma de diversificación de la economía familiar.

también cambios como la retirada del estado y los vacíos que deja este son cubiertos por la gran empresa en contextos locales (Strange 1996), entre otros.

Entonces, primero vemos un contexto de la gran minería donde se resalta el proceso de proletarización de los campesinos; y, por otro lado, un proceso reciente donde la gran minería no proletariza, y los campesinos en su gran mayoría siguen siendo campesinos.

II. Economía familiar campesina: segundo momento

II.1 Nueva ruralidad y pluriactividad

II.1.1. El contexto de Nueva ruralidad

A finales de los 90s, varios autores dan cuenta de los cambios que viene sucediendo en la zona rural, y plantean un nuevo enfoque para mirar este medio (nuevo contexto), tanto en Europa como en América latina. Hugo Ratier (2002) explica esta situación. Por un lado, en Europa se evidencia el nuevo contexto y la revalorización de la zona rural, principalmente por el valor ecológico de esta zona. Para el caso de Inglaterra se le denomina *Contraurbanización*, donde las clases medias se mudan a vivir al campo pero siguen trabajando en la ciudad; mientras que en Francia se le llama *Neo-ruralidad*, donde las familias se mudan a vivir y trabajar en el campo, y revalorizan la vida campesina. Por otro lado, en el tercer mundo el nuevo contexto de lo rural es evidenciado generalmente con el fenómeno de *ruralización urbana*, donde la migración hacia las ciudades ha evidenciado en

la zona urbana la presencia de elementos culturales del medio rural. Paralelamente, el autor da cuenta del planteamiento de la *nueva ruralidad* para el caso latinoamericano, como el nuevo contexto de lo rural y las oportunidades que ofrece este medio. Así, mientras en Europa se repiensa los conceptos y nociones sobre lo “rural”, en América Latina se propone la *nueva ruralidad* (De Grammont 2008: 27).

Describiendo mejor este contexto, Hubert C. De Grammont habla de la *nueva ruralidad* como una nueva relación campo-ciudad donde los límites entre ambos ámbitos se desdibujan, sus interconexiones se multiplican, se confunden y se complejizan (2008: 25,26). En general, la nueva relación campo-ciudad implica que hay nuevos patrones en los cuales el campo y la ciudad ya no son más mundos diferenciados y complementarios. Hay una urbanización del campo con el aumento de ocupaciones no agrícolas, difusión de medios masivos de comunicación, formación de redes con la migración, etc.; y a la vez una ruralización de la ciudad con la migración e hibridación cultural que causa (la presencia de gustos, vivencias, costumbres rurales en zona urbana).

El mayor énfasis de este contexto se pone en la plurifuncionalidad de las familias donde las ocupaciones no agrícolas cobran mayor importancia y dejan de ser complementarias [¿pluriactividad?]. Es decir, se da un nuevo escenario de diversificación de actividades con centralidad en actividades no agrarias. Cae el viejo escenario donde la agricultura y/o ganadería era la actividad más importante y emerge un contexto donde la agricultura y/o ganadería pierde

centralidad (desagrarización del campo) convirtiéndose en complementaria y más bien otras actividades (a veces nuevas) se convierten en las principales.

Además, se da la movilidad multidireccional: campo→ciudad, ciudad → campo, o incluso a otros países. Aparecen nuevos problemas que se convierten en preponderantes como la pobreza, desigualdad, marginación (lo que antes era desarrollo e integración social); además de problemas de género, etnicidad y conservación del medio ambiente, empresas transnacionales con el control de cadenas productivas y agricultura de contrato: transnacionalismo. Paralelamente, entra en discusión temas como micro financiamiento, ahorro popular, multiculturalismo, autonomía de pueblos “indios” [que apelan a discursos de identidad], municipalidades, participación y democracia.

Diez (2001) explica la alta movilidad de la población rural. Sostiene que predominan poblaciones bastante móviles, pues más de la mitad ha experimentado migración y más del 90 % usa medios de transporte (194). Así, estas poblaciones no se asientan en uno u otro lugar, no optan por quedarse en uno, sino eligen ambas posibilidades. Están en constante ir y venir del campo a la ciudad y de la ciudad al campo, trayendo nuevos hábitos, comportamientos, patrones de consumo, entre otros. Se encuentran más ligados al mercado y sus actividades (como la agricultura o producción de derivados) depende más del mercado: si es rentable o no. Además, salir a la

ciudad va de la mano con el afán de mejorar su vida, progresar; también está la motivación de la educación, el trabajo y quizá la seguridad²⁹.

El nuevo contexto refleja situaciones donde, por ejemplo, (generalmente) los jefes de familia se dedican a la agricultura por temporadas y otras temporadas pueden ser *porteadores*³⁰ como en el caso de Cusco, o quizá trabajar en alguna industria en la ciudad. Al mismo tiempo pueden articular sus actividades como el comercio u otras. Pero siempre en esa movilidad de ir y venir del campo a la ciudad, teniendo ambos escenarios como desarrollo de sus actividades. Una vez más, en desmedro de sus actividades agropecuarias (tradicionales).

Edelmira Pérez (2001) resalta que la nueva ruralidad plantea dar un enfoque más amplio sobre lo rural, donde lo rural no solo desempeña nuevos roles económicos, sino también político e institucional. La caída de la agricultura y urbanización intensa, ha causado tres cambios importantes: demográficos (crecimiento urbano en detrimento rural), económicos (mayor diversificación) e institucionales (crisis de instituciones tradicionales). La crisis en el campo trae una nueva concepción de lo rural: hay una desagrarización de las actividades productivas; la comunidad ya no es más un ambiente de solidaridad colectiva; se distinguen diferencias en acceso a la tierra, con mayor peso al capital (dinero); y la participación de la población en el reclamo de servicios básicos al estado. También, en algunos lugares se está dando una re-

²⁹ Como en épocas de la violencia armada interna, donde el principal motivo de migración fue la seguridad.

³⁰ Quienes cargan las maletas y equipaje de los turistas.

valorización de lo rural como una mejor alternativa de vida (como el caso de Europa).

Particularmente, la crisis institucional consiste en la reducción del poder de la comunidad (colectivo) sobre las familias (individual). La autora da tres razones. Primero, porque la gente ya no reside en la comunidad solamente, y no se limita a las actividades tradicionales (agricultura y ganadería), sobre las cuales tenía alto control la comunidad; sino que diversifica más con actividades como el comercio, artesanía, ocupaciones, y otras actividades que pueden realizarse en la ciudad y llegan a ser más importantes. Segundo, porque las nuevas ocupaciones están más relacionadas con el mercado y las ciudades. Incluso, la agricultura, está orientada hacia el mercado, por lo que su producción depende más de este y no tanto de la comunidad. Tercero porque las generaciones jóvenes tienen una mirada más hacia la ciudad, nuevos patrones de comportamiento, consumo, etc., en detrimento de las viejas instituciones tradicionales como la comunidad, cuya intervención se ve reducida. La visión de progreso está puesta hacia la ciudad. Es decir, los jóvenes cada vez más viajan a la ciudad para mejorar sus vidas (estudiar, trabajar, obtener mayores recursos y oportunidades). Y aunque no están muy interesados en ocupar los cargos en su comunidad, al retornar a sus lugares de origen insertan cambios en su comunidad, como las características que debe tener la autoridad: educación, nuevos hábitos de consumo, vestimenta, tecnología, etc.

Entonces, el contexto de nueva ruralidad se caracteriza por la nueva relación-campo ciudad, donde prepondera la plurifuncionalidad de las familias (menos agrarias –desagrarización–), la multidireccionalidad y alta movilidad campo-ciudad, junto con la urbanización del campo y ruralización o campesinización de la ciudad (Grammont 2008, Pérez 2001, Diez 2001). Además, también se evidencia los cambios institucionales, que por un lado está la reducción del poder comunal (Pérez 2001; Diez 2001); y, por otro lado, [en zona urbana] está la democratización del poder, con la emergencia de nuevos líderes políticos (campesinos) (Diez 2001). Entonces, la nueva ruralidad presenta una alternativa distinta al campesinado en su relación con la ciudad: ahora sus actividades y el campesino es rural y urbano al mismo tiempo.

II.1.2. Pluriactividad

Este contexto de nueva ruralidad lleva a plantear el concepto de pluriactividad. La pluriactividad rompe con la visión agrarista del mundo rural: Lo rural ya no es lo agrario (De Gramont y Martínez 2009: 9). Por lo tanto, la pluriactividad refiere a tres puntos. Primero, a las múltiples actividades (e ingresos) no agrícolas y su posible combinación con actividades agropecuarias (2009:12). Es decir, una diversidad de actividades donde las actividades no agrícolas (actividades bastante vinculadas mercado) son las más importantes o centrales. Segundo, no solo es una estrategia de supervivencia, sino también hay lugar a la acumulación. Tercero, las actividades de estas familias no se reducen al espacio rural, sino también realizan actividades en el espacio urbano configurando así familias rurales y no rurales. De manera paralela, hay

la presencia de nuevos actores en el espacio rural que realizan actividades distintas a las tradicionales, vinculadas más al mercado, y que generan empleo local [como por ejemplo el turismo, alguna fábrica, etc.] (De Grammont y Martínez 2009: 12-14; Díez 2014:24)

En base a lo dicho, hay diferentes estudios sobre pluriactividad, o varios estudios se pueden ver desde este enfoque. En la compilación de De Grammont y Martínez (2009) titulado “la pluriactividad en el campo latinoamericano”, se muestra diferentes casos de pluriactividad, en el sentido que hemos más o menos definido.

Un caso es el artículo de Patricia Arias (2009), que muestra el cambio del portafolio de actividades en las familias rurales mexicanas a partir de los 90s. Dice que hasta los años 70s, el campesinado tenía participación en la política mexicana; y su lógica pluriactiva, que existió desde el siglo XIX, consistía en la combinación de actividades agropecuarias, artesanales, recolección, y trabajo asalariado (local o migración temporal) [nótese la centralidad de las actividades agropecuarias]. Los migrantes que salían de sus pueblos, pensaban en volver a su lugar (migración de retorno). Sin embargo, a partir de los 90s cambia la lógica pluriactiva: el agro pierde centralidad (a veces desaparece), mientras aparecen más actividades y se vuelven más importantes (actividades asalariadas y vinculadas al mercado). Este cambio va de la mano con la migración, la cual se intensifica y ya no es de retorno. La autora muestra dos casos. En Guanajuato, la migración hacia ciudades y EEUU era de retorno (retornaban luego de juntar dinero), pero después de los 90s la migración se

intensifica, y ya no vuelven, dedicándose a otras nuevas actividades en EEUU o en las ciudades mexicanas a las que migraron. Por otra parte, en Jalisco, después de los 90s, cambian los usos de la tierra aprovechando las nuevas oportunidades que da la urbanización, orientando sus actividades más hacia el comercio y los servicios. En ambos casos (Guanajuato y Jalisco), después de los 90s caen las actividades tradicionales y se amplía el portafolio de actividades con una mirada más hacia la ciudad (migración, urbanización) y el mercado. La autora se refiere al cambio de una multiplicidad de actividades con centralidad en la agricultura tradicional, a una “nueva lógica pluriactiva” donde la centralidad está en las actividades asalariadas y vinculadas al mercado.

En otro artículo, Huber De Gramont (2009) explica también el caso mexicano y esta vez distingue dos tipos de familias actuales: unidad económica campesina pluriactiva (UECP) y unidad familiar rural (UFR), cuya diferencia radica en que en la primera hay finca y en la segunda no la hay. Es decir, en la UECP la familia se dedica a diferentes actividades y también a la agricultura, pero orientado hacia la venta; mientras que la UFR tiene varias actividades dentro de las cuales no practica la agricultura o lo hace de manera muy mínima (solo para autoconsumo y está por desaparecer). En cuanto a los ingresos, en ambos casos más del 50% provienen directamente del mercado: en la UEFP el 27% viene de la venta de productos y 24 % de salario (venta de fuerza de trabajo), sumando ambos 52%; mientras que en la UFR el 57% de sus ingresos proviene del salario (venta de fuerza de trabajo). El resto de ingresos para ambos casos, con ligeras diferencias, se reparte entre salario en especie, autoconsumo, actividades empresariales (comercio, artesanía, oficios, etc.),

subsidio del estado, etc. (De Grammont 2009: 288-290). Entonces, en ambos casos se ve una situación de pluriactividad donde predomina la relación con el mercado (que les provee más del 50 % de sus ingresos). Además, se puede inferir que el autor deduce que la condición de ser o no campesino es la relación con la tierra: quien tiene finca y se dedica a la agricultura (de manera sustancial) es campesino, mientras quien no lo hace y no tiene finca no es campesino.

De forma paralela pero un poco distinta, Cavassa (2009) muestra el caso peruano de pluriactividad. El autor dice que en el Perú las actividades agropecuarias son la base de la pluriactividad, bastante fuertes y centrales (al igual que en Bolivia), teniendo así solo un 20% como actividades no agrícolas. ¿Cómo sucede esto?, ¿el caso peruano contradice el patrón rural latinoamericano donde las actividades no agrícolas [orientadas al mercado] son más importantes? La respuesta está en que si bien las actividades agropecuarias son las más importantes, éstas no son principalmente de autoconsumo, sino que están orientadas más al mercado. El autor menciona que en el Perú la propiedad de tierra predominante es la pequeña propiedad familiar, por lo que hay una base agropecuaria. Sin embargo, éstas actividades están más relacionadas con el mercado: los agricultores de costa producen para la agroexportación o venden su fuerza de trabajo en esta actividad; y en la sierra para el abastecimiento de mercados de ciudades cercanas, así como la existencia de pequeños negocios en la misma localidad, además de otras actividades como artesanías y migraciones. Es decir, de una u otra forma, las

actividades rurales están más relacionadas al mercado y comercio, antes que al autoconsumo tradicional.

II.2. Estrategias de vida

Los estudios sobre estrategias de vida tienen larga data; sin embargo, es relativamente reciente la aplicación del enfoque de estrategias al terreno rural o hablar de “estrategias campesinas”. Si bien los debates sobre estrategias se remiten a 50 años atrás o más, básicamente impulsado por organizaciones internacionales de desarrollo (Scoones 2009: 173), identificamos tres momentos que consideramos relevantes. Primero, en los años 80s encontramos algunos debates en América Latina sobre el enfoque de estrategias. Aquí, básicamente, se discute el término y la precisión de “estrategias de supervivencia” que estaba orientado hacia el estudio de sectores urbanos populares, y a partir del cual se amplía el término hacia “estrategias familiares de vida”. Segundo, a partir de los 90s, encontramos autores que condensan la definición en estrategias familiares de vida (sostenibles) o *sostenible livelihoods* y que se orientan hacia las estrategias en el terreno rural o estrategias campesinas. Finalmente, encontramos varios trabajos sobre estrategias aplicadas a diferentes casos particulares (rurales).

Es importante mencionar un balance reciente sobre estrategias de vida, realizada por Alejandro Diez (2014) en el SEPIA XV. En la segunda parte de su balance, el autor muestra una revisión detallada de trabajos sobre el campesinado desde un enfoque de estrategias. Empieza presentando

“estrategias de vida” como concepto analíticos; luego, presenta los estudios en américa latina; y, seguidamente, hace un recuento de los trabajos en el Perú en las últimas décadas. En esta parte de estrategias en el Perú identifica varios grupos: estrategias desde la economía; desde los análisis cualitativos³¹; estrategias productivas; y estrategias colectivo-comunales. Sin embargo, nosotros optamos por una división y agrupación un poco distinta. Primero mostramos los debates sobre las “estrategias de sobrevivencia” en los 80s; luego, las discusiones sobre la definición de estrategias familiares de vida (sostenibles) y estrategias campesinas; y por último, presentamos los estudios de caso sobre las estrategias de vida campesinas o, simplemente estrategias campesinas. En esta última parte diferenciamos entre estrategias comunales y familiares, por la lógica distinta en que funcionan. Luego, dentro de las estrategias familiares de vida, agrupamos los trabajos leídos en 4 subgrupos: estrategias migratorias; estrategias productivas; estrategias ante el cambio climático; y otras diversas estrategias. De hecho, nuestro balance agrupa, principalmente, los trabajos realizados desde la investigación cualitativa.

II.2.1. Debates sobre el concepto de estrategias

a. Estrategias de supervivencia, existencia, etc.

En un primer momento encontramos a investigadores debatiendo sobre implicaciones y precisiones del concepto de “estrategias de subsistencia”,

³¹ Se refiere al conjunto de trabajos desde la antropología, sociología, etc. En la versión impresa SEPIA XV (2014) solo se menciona en medio del texto, en la página 57, al parecer por error de impresión.

sobrevivencia, etc. para el análisis en sectores urbano populares. Primero, Jorge Di Paola y Álvaro Sáenz (1981), desde Ecuador, proponen reemplazar el término “estrategias de subsistencia” por “estrategias de existencia”, puesto que el primero supone límites de estudio sobre mecanismos para alcanzar la mera subsistencia y es aplicable solo a sectores de extrema pobreza. El autor entiende por estrategias de existencia al “conjunto de actividades desarrolladas por sectores populares para obtener una reproducción ampliada en la medida en que supone la combinación de varios elementos que trascienden las formas capitalistas de reproducción de la fuerza de trabajo” (151). Ante la situación que no alcanza el salario del trabajo (factores capitalistas), las familias recurren a otras estrategias (factores no capitalistas) como regular el número de hijos, división de trabajo interno, allegamiento y reciprocidad entre parientes y vecinos, organización vecinal, etc. De esta manera, el autor plantea utilizar el término “estrategias de existencia”, puesto que no solo se debe analizar los mecanismos de supervivencia, sino como “existencia” permanente de sectores populares; y todos los factores que intervienen en la “existencia” de estos sectores: capitalista, no capitalista, Estado, empresa, etc. Además, no solo usar el concepto de “estrategias de existencia” al estudio de sectores de extrema pobreza, sino a todos los sectores populares.

Luego, Carlos Barsotti (1981) sostiene que hablar de estrategias familiares (EF) es hacer una reconstrucción de la lógica subyacente, no solo de lo visible sino de todos los hechos que sucede [factores que influyen] para que una familia desarrolle sus estrategias. En este sentido, explicar las estrategias familiares es analizar cómo una unidad doméstica (UD), de acuerdo a la clase

social a la que pertenece, moviliza sus recursos para el cumplimiento de sus objetivos. Por su lado, desde Chile, Omar Arguello (1981) enfatiza en diferenciar los conceptos de estrategias de supervivencia (ES) y estrategias familiares de vida (EFV). Señala que las ES refieren a la reproducción material de la familia (reponer energías gastadas, aportes para la supervivencia, gastos del hogar), mientras que las EFV refieren a la reproducción material y a la reproducción biológica (diferentes aspectos –biológicos y sociales- que garantizan la reproducción de los miembros a largo plazo). Además, resalta que es necesario delimitar el objeto de estudio, donde se incluye al sector rural. Sostiene que este enfoque es aplicable a grupos sociales marginados, como los campesinos, la clase obrera y burguesía urbano-rural empobrecida.

Susana Torraldo (1981) va más allá de lo propuesto por Arguello y los anteriores. Sintetiza lo aportado anteriormente entorno al concepto de estrategias de supervivencia familiar (ESF), evalúa las ventajas y desventajas, para luego proponer el concepto de estrategias familiares de vida (EFV). Primero, identifica que el concepto de ESF tiene varias ventajas, como la ubicuidad teórica (aplicable al análisis global); organicidad teórica (concepto condensado); y fertilidad teórica (la unidad de análisis pasa de unidad-individuo a unidad-familia). Sin embargo, también tiene desventajas, como la significación del término “estrategias” en tanto que denota libertad, olvidando los límites; el término “supervivencia” implica subsistencia mínima; las redes de relaciones no se saben hasta dónde tiene alcance; y las ESF implican conciencia de fines, metas o grado de racionalidad. Para superar estos problemas, propone eliminar el término de supervivencia, y en lugar de ESF

propone EFV (estrategias familiares de vida). Así, define las EFV como el conjunto de comportamientos –socialmente determinados– a través de los cuales los agentes sociales aseguran (1) reproducción biológica –constitución familiar, reproducción, socialización, etc.– y (2) optimización de condiciones materiales y no materiales de existencia. Es decir, reproducción material y biológica, subrayada también por Arguello. Además de esto, Torraldo propone una metodología de cómo asir un problema en concreto: delimitación de la sociedad concreta → la clase social → institución familiar (familia típica) → determinante principal de comportamientos → estrategias de vida (para asegurar la reproducción biológica y optimización de condiciones materiales).

b. Estrategias de vida (sostenibles) y estrategias campesinas

En un segundo momento, encontramos investigadores que condensan y definen el término propiamente de “estrategias de vida (sostenibles)” (Chambers y Conway 1992) (Scoones 2009) y estrategias de vida en el campesinado (Zoomers 1998; 2002). La conexión de tres palabras, “*sostenible*”, “*rural*” y “*livelihood*” (modos o estrategias de vida, en adelante) como término que denota un acercamiento particular fue posible por primera vez en 1986, en Ginebra, durante la discusión del *Food 2000 Report* (reporte de alimento 2000) para la *Comisión Brundtland*. Pero recién en 1992 Chambers y Conway condensan y definen el término de “estrategia (modo) de vida” como las capacidades, activos (materiales y sociales) y actividades que las familias realizan para vivir. Una estrategia de vida es sostenible cuando puede hacer frente y se recupera de tensiones y choques, mantiene o mejora sus

capacidades y activos, sin socavar la base de recursos naturales (Scoones 2009: 175). Todo esto, fue impulsado y promocionado por las organizaciones de desarrollo, las cuales a su vez tomaron el enfoque de estrategias de vida como parte central de sus acciones para superar la pobreza. En cuanto a los activos, se detalla un pentágono de activos (naturales, físicos, financieros, humano, social) el cual era usado como un *checklist* por las organizaciones de desarrollo.

Siguiendo con la definición y análisis de estrategias de vida, Scoones (2009) identifica el proceso de las estrategias de vida sostenibles: contextos y condiciones (políticas, económicas, ecológicas, etc.) → recursos (pentágono de capitales) → estructura organizacional (instituciones) → estrategias de vida (básicamente intensificación agrícola, diversificación y migración) → estrategias de vida sostenibles –incremento de días de trabajo, reducción de pobreza, bienestar y mejora de capitales, adaptación de las estrategias, recurso natural asegurado- (177). Es decir, un balance entre in-comes (entradas) y out-comes (resultados-estrategias). Este enfoque abre debate y podía ser utilizado en cualquier área: ganadería, pesca, forestación, agricultura, salud, desarrollo urbano, etc. Sin embargo, luego, decae la utilización de esta perspectiva por 4 razones: (1) falta de compromiso con el proceso de globalización económica – acusado de ser muy complejo, poco compatible con desafíos del mundo real y toma de decisiones; (2) falta de atención al poder y a la política, y fracaso en conectar estrategias de vida con procesos gubernamentales de desarrollo [aplicabilidad política]; (3) emergencia de debates sobre el cambio climático a fines de 90s e inicios del 2000; (4) debates sobre cambios en economía rural

y cambios agrarios a largo plazo. Por esto, Scoones propone incorporar al término debates sobre conocimiento, políticas, escala y dinámicas (178-191).

Por su parte, Zoomers propone una aproximación más detallada a las estrategias del campesinado. O más bien, adapta el enfoque de estrategias de vida al contexto campesino. La autora define estrategias familiares como “la manera en que las familias manejan las oportunidades y limitaciones”, o, más específicamente, “la manera en que las familias responden al cambio resultante de la relocalización de recursos de tierra, trabajo y capital” (2002: 30).

A partir de su investigación sobre las estrategias campesinas en Chuquisaca y Potosí (Bolivia), presenta el proceso de realización de esas estrategias en tres pasos. Primero, tomar en cuenta las características del campesinado³²: heterogeneidad, diversificación, interdependencia, aversión al riesgo. Segundo, las oportunidades y limitaciones de factores influyentes: (a) medio externo (situación agroecológicas, acceso al mercado); (b) vínculo con la comunidad (contacto con mundo exterior, solución de conflictos, conservación de recursos naturales, infraestructura, contactos familiares-redistribución); (c) acceso a tierra, ganado y capital (que difiere entre familias, así como la diferencia de recursos no implica consecuente diferencia de producción resultante –e ingresos-); (d) ciclo de vida familiar (dependiendo del ciclo en el que esté, los objetivos son diferentes así como los recursos de mano de obra – recién casados poca mano de obra y adultos con hijos mayores alta mano de

³² 4 características que identifica Bruno Kervyn (1988), a partir de las investigaciones sobre el campesinado (Gonzales, Mayer, Morlon, entre otros.).

obra³³); (e) objetivos y prioridades; (f) secuencia de actividades y coincidencias. Tercero, se llega a las estrategias a partir de los dos pasos anteriores. Se propone 4 grupos de estrategias: acumulación; consolidación; compensatorias y de supervivencia; seguridad y reducción de riesgos. Siempre resaltando el peso de los objetivos, puesto que de acuerdo a éstos las familias tomarán diferentes rumbos, prácticas y estrategias.

Además, indica la diferencia entre prácticas y estrategias. Las primeras son realizadas en cortos periodos de tiempo, mientras que las segundas solo son realizadas en largos periodos de tiempo. Cada estrategia implica un conjunto de prácticas. Por ejemplo, las estrategias de acumulación, comprende varias prácticas como migración, adquisición de tierras. Para las estrategias de consolidación, están las prácticas de mejoramiento de tierra, educación de los hijos, etc. En el caso de las estrategias compensatorias, se realizan prácticas para superar la crisis temporal, como ahorro, migración, venta de recursos. Y por último las estrategias de seguridad y reducción de riesgos comprenden prácticas como diversificación, aparcería, acumulación de reservas, [fortalecer redes de reciprocidad].

II.2.2. Estrategias de vida: diferentes casos

En un tercer momento, encontramos varios trabajos sobre las estrategias de vida en zonas rurales (campesinas), como una suerte de estudios de caso, aunque no necesariamente utilizando los conceptos antes presentados. Antes

³³ Este ciclo de vida familiar se relaciona con el planteamiento de Chayanov de oscilaciones demográficas, donde varía la cantidad de fuerza de trabajo familiar (Ver capítulo Capítulo 2: Lenin vs chayanov).

de todo, diferenciamos las estrategias comunales de las familiares por su composición y fines perseguidos.

Por un lado, **las estrategias comunales** son acciones que las comunidades realizan, de acuerdo a sus oportunidades y limitaciones, aprovechando los nuevos contextos de cambio contemporáneos: expansión urbana, negociación con mineras, entre otros. Un estudio de Manuel Etesse (2012) muestra cómo la comunidad campesina de Uñas (en Huancayo) aprovecha contextos como la expansión urbana de la ciudad de Huancayo para poder desarrollar estrategias de generación de dinero. La comunidad aprovecha la gran demanda de desmembramiento de predios rurales [en la comunidad] para generar ingresos sostenibles o a largo plazo. El dinero que percibe del desmembramiento es invertido en la construcción de un estadio, el cual alquila a un club deportivo local. También invierten en la construcción del cementerio para el alquiler de espacios.

También están las estrategias comunales en procesos de negociación con empresas mineras. Burneo (2010) muestra cómo la comunidad de Michiquillay desempeña nuevos roles de negociación frente a nuevos conflictos con la empresa minera. Esto consiste en el aprovechamiento de la presencia de la empresa minera para la generación de ingresos por medio de la creación de empresas comunales, y otros. En la misma comunidad, Bravo (2012), indica que las prácticas de negociación de Michiquillay son bajo la sombra de conflicto y protesta (citado en Diez 2014: 63); entre otros trabajos que presentan procesos múltiples de negociación y nuevos roles en comunidades de Piura,

Huancavelica, cusco, Ayacucho y Pasco presentados en el texto de Diez (2014).

Por otro lado, **las estrategias familiares de vida** son acciones individuales (a nivel de familia) que de acuerdo a sus oportunidades y limitaciones realizan para poder vivir. La lógica y el aprovechamiento son a nivel familiar (individual) y no comunal (colectivo). Existe una amplia bibliografía sobre estrategias familiares, las cuales las organizamos en 4 grupos para explicarlos: estrategias migratorias, productivas, ante cambio climático, otras estrategias.

a. Estrategias migratorias

Dentro de las estrategias migratorias podemos encontrar trabajos como los de Urrutia (1996a, 1996b, 1997, 1998), Glave (1997), Silveti (1998). En general, los trabajos de Urrutia reflejan la situación de migración de familias campesinas (de todos o parte de sus miembros) hacia la ciudad u otros focos productivos para poder vender su fuerza de trabajo y conseguir dinero (proceso de asalariamiento), puesto que localmente –en la comunidad- los recursos y oportunidades no bastan para satisfacer sus necesidades. En este sentido, las familias campesinas desarrollan actividades remuneradas y no remuneradas. Urrutia (1996a) muestra el caso de campesinos en Cajamarca, que los recursos limitados que poseen (tierra limitada, ganado limitado, entre otros) no les permite satisfacer completamente las necesidades, por lo que desempeñan actividades remuneradas, es decir, venden su fuerza de trabajo principalmente en actividades agrarias (empresas u otros productores con mejores

oportunidades y capital) y en construcción. El autor encuentra 4 estrategias migratorias en la población rural cajamarquina: (1) establecen caseríos en la periferia cercana a la ciudad, donde trabajan de día y regresan a su caserío para dormir. (2) trabajo eventual en Cajamarca y eventual en la costa (por temporadas –siembra y cosecha, a veces sin abandonar sus UA [unidades agrarias]-). (3) trabajo en Cajamarca y combina con trabajo eventual en la selva de Bagua. (4), no necesita la migración para su reproducción.

Urrutia (1996b) explica el caso de campesinos en las provincias de Huanta y Huamanga (Ayacucho), donde la violencia armada interna sumado a la insuficiencia de recursos genera una migración de huida en los campesinos hacia zonas más seguras, ciudades y Valle del Río Apurímac (VRA³⁴), donde pueden vender su fuerza de trabajo (mediante la contratación de jornales). Por un lado, en Huamanga, las familias campesinas buscan migrar hacia la ciudad de Huamanga o al VRA. Por otro lado, en Huanta, el autor identifica 3 estrategias migratorias: (1) hacia Huanta y su valle inmediato, (2) hacia un lugar que tenga cuartel, (3) traslado de las viviendas de la comunidad a un lugar más seguro. Esto desemboca en un proceso de urbanización y se generan dos nuevas organizaciones: asociación de regantes y federación de campesinos de VRA (Valle del Río Apurímac). Más aun, el autor identifica 5 tipos de jornaleros (migrantes). Primero, están los jornales de forma tradicional, que combinan la agricultura con nuevas formas como la construcción y otros. Segundo, están los jornaleros libres en el VRA –cosecha y cultivo de coca–, el

³⁴ Este mismo valle se ha ido extendiendo en territorio y nombre. Primero ha cambiado a VRAE, y luego a VRAEM (Valle del Río Apurímac, Ene y Mantaro).

cual ha aumentado. Tercero, el jornal urbano, el cual tiene una paga menor al del VRA (S/. 2.5 frente a s/. 5-10). Cuarto, el jornal femenino, orientado a la recolección (tara, cochinilla, tuna, etc.). Quinto, los jornales derivados de la guerra armada, como las rondas para los comités de defensa civil.

Urrutia (1997) muestra los casos de migración en Canchis y Anta (Cusco), donde los primeros migran más, mientras los segundos migran menos al encontrar en su lugar fuentes de ingresos suficientes. Por un lado, la migración en Canchis se ha acelerado con la construcción de la pista Sicuani-Cusco. Básicamente la migración se da hacia ciudades como Cusco, Puno, Arequipa, Quillabamba, Lima –donde trabajan como peones, ambulantes, cargadores, etc. –, mientras que Sicuani solo representa un lugar de estadía temporal para el comercio –feria de ganado–. Por otro lado, las comunidades de Anta quedan bastante cerca de Cusco y son la despensa de esta ciudad (en productos como papa, cebolla, cebada cervecera). Esto permite que el jornal sea relativamente alto (s/.3), genere empleo en los pobladores y, por lo tanto, no migren mucho. Los pocos que migran de esta zona lo hacen hacia la ciudad de Cusco, La convención, y lavaderos de oro de Madre de Dios.

Urrutia (1998) muestra la situación de la costa en Chíncha y Huaral, los cuales presenta, lógicas de asalariamiento (venta de fuerza de trabajo) un poco distintas a los casos de la sierra. Por un lado, en Huaral, el fracaso de las cooperativas y la posterior parcelación llevó a la recuperación de la producción agrícola y alta demanda de mano de obra. Las poblaciones antes golondrinas (que venían de la sierra) se asientan. El autor encuentra 3 estrategias de

asentamiento o tres tipos de asalariados de acuerdo a su asentamiento. (1) los asalariados asentados localmente en el área rural; es decir, los que viven en las cercanías de las chacras donde se emplean. (2) los asalariados asentados en barrios de la ciudad, que ofertan su trabajo en barrios como “el cerrito”. (3) los migrantes estacionales; es decir, los que se asientan temporalmente y oscilan entre Huaral y sus lugares de origen. Por otro lado, en el caso de Chincha, la parcelación terminó formando tres tipos de propietarios de tierra: burguesía local (con más de 50 ha) –antiguos hacendados– quienes producen para la agro-exportación; parceleros (entre 3-10 ha) –antiguos cooperativistas; y minifundistas (con menos de 1 ha), que venden su fuerza de trabajo. Estos últimos son agricultores, pescadores y peones asalariados, por los pocos recursos que poseen (cantidad de tierra). También trabajan al partir o alquilan sus propiedades a la burguesía, que al mismo tiempo les contrata. Además, estos son los migrantes que ya se han asentado en Chincha hace algunos años.

Manuel Glave y Daniel Pinedo (1997) explican lógicas de migración en Inambari, poblado principalmente por migrantes andinos de Puno y Cusco. Los autores identifican dos tipos de migración (total y temporal). Los migrantes totales son provenientes de comunidades lejanas, por lo que se han trasladado del todo a vivir en Inambari (dedicados a la minería, madera y comercio abastecedor); mientras que los migrantes temporales son provenientes de comunidades aledañas, que cultivan en su lugar de origen y solo migran temporalmente al valle para dedicarse a la minería o a la extracción de madera. Entonces, entre estos pobladores se encuentra: agricultores-madereros,

madereros-forasteros, mineros-agricultores, mineros-comerciantes. El encuentro de estos migrantes produce cierta tensión que conduce a una carrera por la tala de árboles entre los agricultores-mineros-madereros locales y madereros forasteros.

Silvetti y Cáceres (1998), a partir de su investigación en Copacabana, noroeste de Córdoba (Argentina), muestra cómo esta población experimenta cambios que los llevan a migrar y establecer una relación más fluida campo-ciudad, y por tanto con el mercado (desagriculturización, comercialización y mayor venta de mano de obra). En la primera mitad del siglo XX, la población de Copacabana vende su mano de obra pero a empresas locales (empresas agrícolas, empresa de carbón). Sin embargo, en la segunda mitad del siglo XX, con la degradación ambiental e insuficiencia de recursos, la tecnología tradicional colapsa, generando la migración temporal y permanente hacia las ciudades del sur de Córdoba para la venta de mano de obra. Se identifica que en la segunda mitad del siglo XX hay (a) una menor diversificación productiva, (b) disminución de volúmenes productivos agropecuarios, (c) desagriculturización, (d) emergencia de rubros productivos no agropecuarios con orientación a la venta en el mercado (artesanía, trabajo para el turismo, etc.).

b. Estrategias productivas

Los trabajos agrupados en esta sección muestran cómo los pobladores rurales desarrollan estrategias a partir de las lógicas y sistemas de producción. El trabajo de Claverías y Quispe (2002) nos muestra cómo la diversidad

cultivada funciona como estrategia para (a) alcanzar mayor seguridad alimentaria y (b) lograr mayor participación en el mercado. En el texto se muestra a comunidades de Puno y Cajamarca, donde se puede ver niveles diferentes en que la diversificación puede servir como estrategia. En Puno, cuanto más diversidad, hay mayores ingresos (hasta un punto máximo de 30 variedades, de ahí baja). En sentido distinto, en Cajamarca no hay una relación directa entre mayor diversificación y mayores ingresos; sino, más bien, el estrado alto (ricos), además de la agricultura, desempeña otras actividades como diversificación forestal, venta de madera, ganadería.

Huamán (2004) explica el caso de una comunidad indígena en la selva central. Muestra que ante la reducción y empobrecimiento de recursos (territorio, suelo, especies, etc.) y ante las nuevas necesidades, las familias desarrollan estrategias productivas orientadas al mercado, como la producción y venta de productos (café), y venta de mano de obra. Además, define las estrategias productivas como el “conjunto de actividades que los miembros de una unidad familiar adoptan con el fin de cubrir sus necesidades de subsistencia y/o acumulación –alimentación, vestido, salud, educación- (554). Luego identifica 6 estrategias de producción en estas familias. (1) Mantenimiento de la propiedad familiar –ya no dividir más–; (2) diversificación de la actividad productiva para generar ingresos –si no se cultiva café, generación de viveros, etc. –; (3) incremento de venta de productos agrícolas y venta de mano de obra –así como venta de otros productos de autoconsumo como yuca y plátano–; (4) migración, definitiva o temporal, para conseguir dinero y pagar deudas generadas en la producción de café; (5) lógica de

asociatividad, en búsqueda de beneficios a corto plazo –para recibir donativos– ; (6) uso de bosques para sembrar, recolectar y cazar.

Diez (2014) -en su balance de SEPIA XV- menciona más trabajos sobre estrategias productivas. Uno de ellos es el trabajo de Soto y otros (2012) donde los productores de la sierra realizan cambios en sus estrategias productivas para tener mayor inversión en el mercado. Básicamente los productores alteran su ciclo de rotación, diferenciándose en tres grupos: tradicionales, intensificado y altamente intensificado. También menciona a Postigo (2009) que explica como los campesinos realizan modificaciones en su sistema de producción, ante situaciones adversas (Diez 2014: 61-62).

c. Estrategias frente al cambio climático

Las estrategias frente cambio climático son mostradas en el trabajo de Crespeigne y otros (2010). Los autores identifican las estrategias desarrolladas por el cambio climático del 2007 en Ccasapata, Huancavelica. Entre las principales estrategias encuentran al *allapakuy*, la migración y la venta de ganado. Es conocido que en situaciones normales, ante el contexto agreste y el variable clima en los andes, los campesinos desarrollan 3 estrategias en la producción (identificadas por Morlon 1996): la siembra de las semillas en el fondo del surco y en las laderas de este; el cultivo de diferentes variedades en la misma parcela; la diversificación de los espacios de sus terrenos. Sin embargo, con el cambio climático del 2007, estas estrategias no bastaron y tuvieron que usar estrategias como el Allapakuy, migración temporal y búsqueda de trabajo, venta de ganado, venta de bienes, Ayni, etc. El allapakuy

fue el más utilizado, y consiste en ayudar a cosechar (al vecino que le fue bien) para obtener un pago en especie que es mayor en equivalencia al jornal promedio.

Miñan (2012) en un estudio en Antabamba (Apuímac) identifica prácticas campesinas ante el cambio climático. Las estrategias tradicionales campesinas para reducir el riesgo de la variación climática quedan cortos ante el cambio climático. La autora identifica la práctica de cultivo de productos más resistentes, variación en el calendario agrícola, entre otros. Pero también identifica prácticas rituales (en base a conocimientos tradicionales) para regular las lluvias (ante el exceso y la escasez) y enfrentar las heladas. Además, los cambios en las prácticas de los campesinos no solo responden al cambio en el clima sino también a cambios introducidos por agentes externos (programas de desarrollo de ONG o el Estado) que alteran la utilización de recursos disponibles.

d. Otras diversas estrategias

Aquí encontramos varios otros trabajos de estrategias familiares. Un caso particular es la tesis de Nathalie Koc (2001) donde identifica cambios en las actividades de las familias y en las estrategias a partir de la entrada de una empresa minera a la comunidad de Huachocolpa (Huancavelica). Con la entrada de la empresa minera aparecen tres tipos de familias: mineras, comerciante-ganaderas, y ganaderas. Además, cada tipo de familia desarrolla estrategias constantes en dos dimensiones: estrategias de combinación de actividades (generadoras de dinero y no generadoras de dinero) y estrategias

de doble residencia. La elección y desarrollo particular de estrategias responde justamente a las nuevas necesidades o condiciones impuestas que tiene que ver con el prestigio, status, aspiraciones y expectativas. Puesto que gran parte de las aspiraciones están orientadas a salir de la comunidad y emigrar, las estrategias también seguirán esa orientación.

Los trabajos de Lozano (2006) y Lastra (2014) que nos muestran estrategias en productores de café. Lozano (2006) en su estudio del Alto Tambopata identifica elementos que ayudan a clasificar las estrategias de familias cafetaleras y fruticulturas. Clasifica las familias del alto Tambopata (fundamentalmente migrantes andinos puneños) en base a tres características. Primero, en cuanto a su orientación geográfica, identifica familias flotantes –migrantes temporales hacia el valle con residencia en el altiplano– y familias permanentes –residentes en el valle–. Segundo, en cuanto a su actividad productiva predominante, identifica familias cafetaleras –lejos de la carretera– y fruticulturas –cerca de la carretera, pero no dejan del todo el café–. Tercero, por el reclutamiento de mano de obra, identifica familias extensas –que tienen acceso a mano de obra de parientes en el altiplano que migran temporalmente– y familias nucleares –sin lazos de parentesco, que hacen ayni o contratan recomendados del altiplano–. Luego, el autor pone énfasis en los objetivos de las familias, puesto que estos son los hilos conductores para la realización de estrategias. Por último, identifica 3 estrategias. (a) estrategias de subsistencia basada en el café, con cultivo mínimo de café –menos de 30 quintales por cosecha–, comercio de algunos cientos de frutas y una mayor dependencia del cultivo de subsistencia del valle. (b) estrategias de crecimiento

basadas en el café –con producción mayor a 30 quintales por cosecha, ampliación de chacras o generación de valor agregado al café–. (c) estrategias de crecimiento basadas en la fruta y el comercio –implicando una cierta descampesinización por el abandono paulatino de actividades agrícolas así como la mayor vinculación hacia el comercio o servicios–.

El trabajo de Lastra (2014) muestra las estrategias de pequeños productores cafetaleros. A partir de una lectura de Zoomers (1998; 2002) encuentra tres tipos de estrategias, las cuales a su vez constan de prácticas. Primero, están las estrategias hacia la consolidación económica y el mejoramiento de la calidad de vida. Estas son en función al desarrollo del café (con prácticas como el mantenimiento y cuidado del cultivo, mejoramiento y aumento –más hectáreas-, etc.), educación (invertir en educar a sus hijos), vivienda (adquirir vivienda en la ciudad), y consumo. Segundo, identifica las estrategias orientadas a la compensación y superación de vulnerabilidades. Aquí, consolidan sus redes de parentesco (apoyo y préstamo de familiares), realizan acciones para el desarrollo productivo del café (aumentar y mejorar la calidad), y acciones hacia el ahorro (no gastar en contratar personal, no invertir en la casa ni en la chacra). Tercero, están las estrategias orientadas a la seguridad y reducción de riesgos. Para esto desarrollan actividades de diversificación (pluriactividad, diversidad de actividades productivas y cultivos, introducción de nuevos cultivos para la venta), emprenden actividades de asociatividad (venta de café en organizaciones seguras –acceso a mercado internacional y mejores precios–), acciones de cuidado del cultivo café (limpieza, fumigación y abonos orgánicos). Además, todas estas estrategias

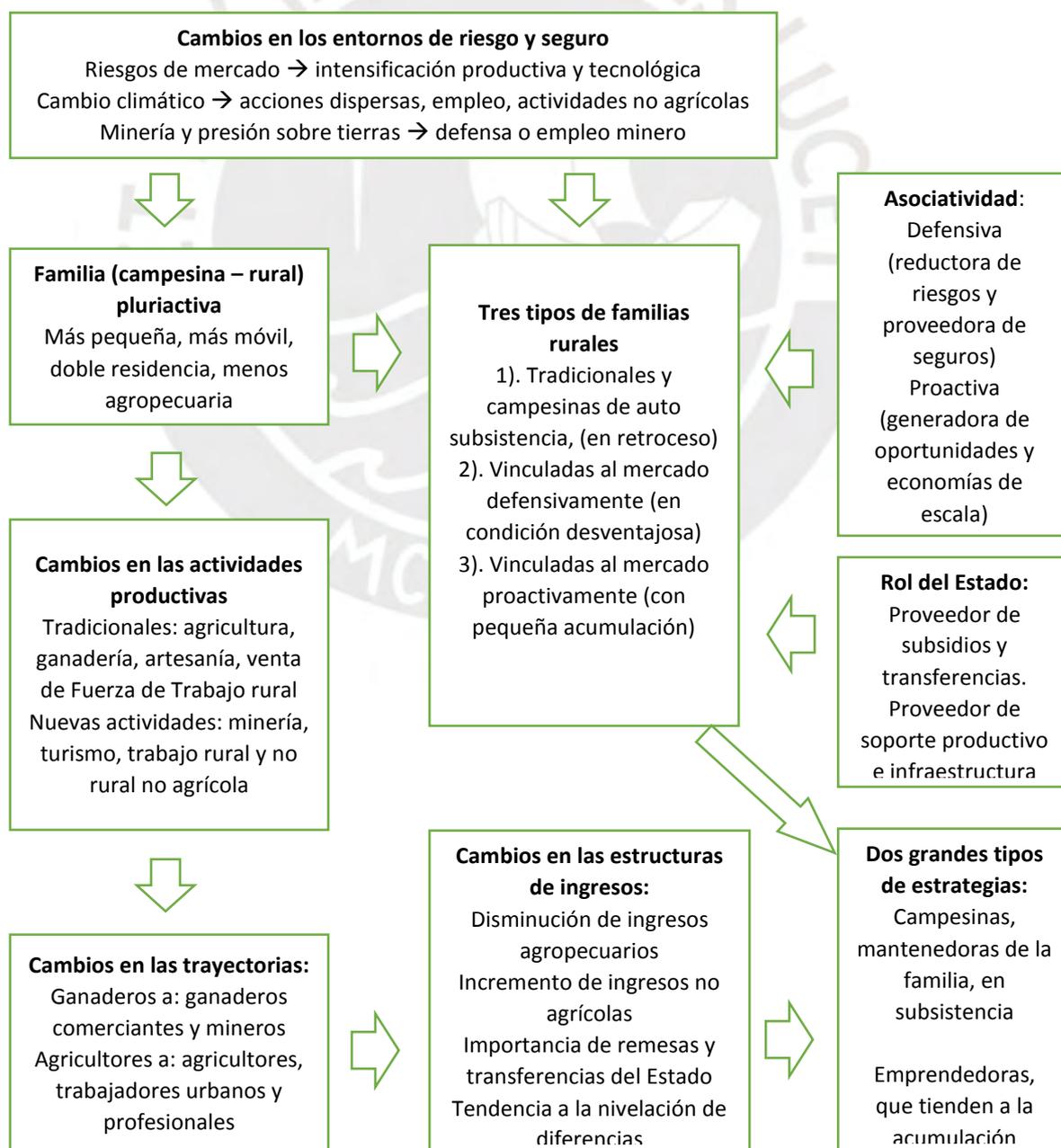
familiares responden a las características de la familia, objetivos y prioridades, y contexto geográfico productivo.

Sáenz-Segura y otros (2012) desde un estudio en la región Brunca (zona de reserva) de Costa Rica, identifica 5 clústeres o grupos de familias que se caracterizan por realizar estrategias (pluriactivas) donde predomina una actividad. Estos grupos de familias son (1), familias no agrícolas (comerciante, construcción); (2), orientadas al trabajo jornalero y transferencia social; (3), productoras de café; (4), basadas en las remesas; (5), productoras para mercados nicho (procesamiento de productos para comerciar, como la leche). Además, identifica ciertas relaciones como cuando más educación → más trabajo no agrícola → más acceso a crédito. Asimismo, las estrategias desarrolladas no son dañinas a la conservación del bosque; e incluso, resulta “sostenible” (multidimensionalmente).

Por último, Diez (2014:64) identifica regularidades en estrategias campesinas (y no campesinas) que desarrollan las familias rurales. Antes que todo, ve a las actuales familias nucleares (rurales) como más pequeñas, más educadas, con mayor movilidad (doble residencia). En estas familias hay varios patrones. Primero, la pluriactividad es una estrategia de las familias rurales. Segundo, hay una mayor participación en el mercado –aunque más defensiva que proactiva–. Tercero, desarrollan estrategias múltiples, donde combinan actividades tradicionales con menos tradicionales, locales con menos locales, y rurales con urbanas. Cuarto, hay multiplicación de ingresos, donde la agricultura marca una reducción en su papel de generador de ingresos. Quinto,

la minimización de riesgos y necesidad de adaptación (sigue como constante). Sexto, practican la asociatividad como estrategia de reducción de riesgos y acumulación. Séptimo, hay un aprovechamiento diferenciado de bienes del estado (entre ricos y pobres). Estas 7 regularidades en el contexto del campesinado actual influyen para el desarrollo de estrategias.

Además, hay un conjunto de nuevos factores que influyen a estas nuevas familias rurales, que se ven en el siguiente cuadro de Diez (2014).



Fuente: Diez (2014: 65)

II. Minería de pequeña escala

II.1. Características de la minería artesanal desde la literatura

II.1.1. Ubicación de la minería

La minería artesanal y/o de pequeña escala es practicado en distintas partes del mundo. Entre ellos está varios países como Burkina Faso, Ghana, Malawi, Mali, Mozambique, Sud África, Tanzania, Zambia, Zimbabwe, China, India, Indonesia, Papua Nueva Guinea, Filipinas, [Colombia], Bolivia, Brasil, Ecuador y Perú (MMSD 2002)³⁵. Esta misma fuente asegura que la minería artesanal produce el 15 – 20 % de minerales, que no son combustibles, en el mundo. Asimismo, en estos diferentes países, se explota distintos minerales como aluminio, piedras preciosas (gemas, diamantes, esmeraldas, granates), mármol, caliza y demás materiales de construcción; también se explota hierro, plata, oro, estaño, zinc, y otros metales base. De hecho, en cada país, hay una explotación diferenciada, donde algunos metales adquieren mayor importancia.

En el caso de países de América Latina, como Perú, Ecuador y Bolivia, el mineral más explotado es el oro. En ecuador, la explotación de oro

³⁵ Global Report on Artisanal & Small Scale Mining en Revista “Mining, Minerals and Sustainable Development” (MMSD), número 70, enero 2002.

representa las 2/3 de la producción de minería a pequeña escala o artesanal³⁶ (como en el caso de Ghana). Mientras en Bolivia, la explotación de oro representa el 90 % de la actividad artesanal; y en el Perú, el 100 % de minería artesanal está dedicada a la explotación del oro (MMSD 2002).

Ahora, La minería a pequeña escala o artesanal en el Perú se da básicamente en la Amazonía y en los andes, y en algunas regiones de la costa. El primer caso predominante es Madre de Dios, en la sub-cuenca del río Tambopata, sub-cuenca del río Inambari, sub-cuenca del río colorado, y el sector del río Madre de Dios, con una mayor producción en comparación a los andes (Pachas 2012). Para el caso de los Andes, a pesar de la predominancia de la minería a gran escala (Bambas, Tintaya, Yanacocha, Antamina, etc.), es posible ver el desarrollo de la minería a pequeña escala o artesanal. Los principales lugares donde se desarrolla son Puno, Ayacucho, Ica, Arequipa, La libertad, la sierra de Lima, Piura, y en los últimos años se hace importante la minería artesanal en el departamento de Apurímac.

Según Pachas (2012) y Bobadilla (2008) hay diferentes zonas.

- Puno: 15000 mineros, más minerías filoneana y menos aluvial
 - o San Antonio: distritos de Ananea y Putina (centros mineros de La Ananea, San Antonio de Poto, La Rinconada, Cerro Lunar, Pampa Blanca, Cahasquiminas y Viscachani)
 - o Sandia: distritos de San Juan del Oro, Yanahuaya y el Alto inambari.

³⁶ Para este artículo de la MMSD, la minería artesanal y la minería a pequeña escala son lo mismo.

- Caravaya: distrito de san Gaban.

- Madre de Dios: Asociación de Pequeños Productores Mineros Auríferos (APPMAMD) Federación de Mineros Artesanales de Madre de Dios (FMAMD). Se afirma con 8 500 integrantes, pero las asociaciones de mineros dicen haber 20 000.
 - Tambopata
 - Manu
 - Tahuamanu
 - Minero-cuencas de Huepetuhe, Puquiri-colorado, Malinowski, Madre de Dios e Inambari.

- Sur medio: en zonas de la sierra, en alturas sobre los 3000 msnm.
 - Ayacucho:
 - Lucanas: Sancos (San Luis y Santa filomena), Otoa (Otoa y Chaviña), Santa Lucía (Huanta) y San Pedro (Vicuñita, Huargallo)
 - Parinacochas: Pullo (Relave y Mallco)
 - Huamanga

 - Arequipa
 - Caravelí
 - Camaná
 - Condesuyo

 - Ica:

- Palpa: Rio grande (Palpa Blanca y LLipa) y Palpa (Saramanca, Uchiza y Jabonería)
- Nazca: Vista alegre (Sol de Oro, Apemason, Atrami, Oropéndola) y El Ingenio (Huarasaca baja, Hormillas, Papagayo, Lajas, molinos, Tulin, Esperanza, Santa Cruz, etc.). Prcota, yaullia e inmaculada,

- La libertad:

- Pataz
- Sanchez Carrión: (Cerro el Toro)
- Otuzco

“Nuevas Zonas” de importancia: explotación por campesinos en su territorio comunal

- Apurimac

- **Antabamba: El oro (Ayahuay)***

- Huancavelica

- Huayrará: (cuyahuasi)

- Ayacucho

- Paucar del sara sara: Poma Cocha (Cerro El Luicho)

- Piura

- Ayabaca: Suyo
- Piura: Lomas

- Cerro de Pasco, Moquegua y Tacna

Además, en los últimos años los espacios de desarrollo de grandes proyectos mineros, como Tintaya en Cusco y Yanacocha en Cajamarca, vienen siendo rodeados por campesinos convertidos en mineros artesanales. (Pachas 2012: 68).

II.1.2. Cantidad de producción

Antes de todo es necesario explicar los criterios de clasificación de minería artesanal, diferente a la minería a gran escala, pequeña y mediana. Para esto, presentamos un cuadro del Ministerio de Energía y Minas. Tomado de Pachas (2011).

Estrato	Extensión de Concesión	Capacidad Productiva
Gran Minería	Más de 2,000 Has.	Más de 5,000 TM/día
Mediana Minería	Más de 2,000 Has.	Hasta 5,000 TM/día
Pequeña Minería	Hasta 2,000 Has.	Hasta 350 Tm/día (1)
Minería Artesanal	Hasta 1.000 Has.	Hasta 25 Tm/día (2)

Para materiales de construcción: arenas, gravas auríferas de placer, metales pesados detríticos
(1) Hasta 3,000 m³/día; (2) Hasta 200 m³/día

Ahora, hay variaciones en las cifras que manejan las instituciones como el MINEM y el INEI. En el 2008, para el MINEM, la producción minera fue de 179,8 toneladas (5,78 millones de onzas). De los cuales, corresponde a la Gran y mediana minería 97.32 %; la pequeña minería con 2.65 %; y la minería artesanal con 0.03 %. Sin embargo, para el INEI, en el mismo año la producción fue de 216,2 toneladas (6,9 millones de onzas). De las cuales, corresponde a la Gran minería el 81%; la minería artesanal con 17% (36.4 toneladas); la pequeña minería con 2% de la producción. La cifra del INEI se acerca más a la realidad (Pachas 2011: 34).

Luego, casi la mitad del total de producción minera artesanal corresponde a Madre de Dios. En el mismo año 2008 la producción de oro alcanzó los US\$1117 millones, de los cuales US\$515,760 millones provienen de Madre de Dios. La diferencia vendría a ser la suma de la producción de distintas regiones a nivel nacional (Pachas 2011: 37).

II.2. Efectos de la minería artesanal en las familias

II.2.1. Trabajos sobre la minería artesanal en América latina

La minería artesanal tiene características comunes que se dan en distintos lugares, y por lo tanto, los efectos en las familias son similares. Varios autores parten de la premisa que la minería artesanal es importante en la economía familiar, puesto que genera empleo y puede generar alternativas para salir de la pobreza. (MMSD 2002, Pachas 2012, Bobadilla 2008).

La minería artesanal es caracterizada por varios puntos, según el reporte global de la MMSD (2002).

1. Nada o poca mecanización y gran demanda de trabajo físico
2. Bajo nivel de seguridad de trabajo y de salud en el trabajo
3. Deficiente calificación del personal
4. Ineficiente explotación y procesamiento de material minero (poco rentable)
5. Explotación marginal de yacimientos, lo que hace no rentable la mecanización

6. Bajo nivel de producción
7. Bajo nivel de salarios
8. Operaciones periódicas (temporales) por campesinos locales, de acuerdo a la variación de precios del mercado.
9. Falta de seguro social
10. Consideraciones insuficientes de cuestiones ambientales
11. Falta crónica [ausencia] de inversión de trabajo y capital
12. Mayormente operado sin títulos (concesiones) de minas.

Estas condiciones llevan a que los impactos en la economía familiar tengan características similares en varias regiones. Algunos estudios sobre la minería artesanal en América latina (María Luisa Barreto 2003, CooperAccion 2005, MMSD 2002, entre otros) destacan **efectos en la economía familiar**.

- La minería artesanal incluye a mujeres y niños en situación de pobreza [enfaticado en MMSD, 2002 y Barreto 2003].
- La explotación es directa y alternativa. Sobre todo, las mujeres lo hacen de manera adicional a sus actividades diarias.
- Uso de mano de obra familiar. Lo que puede causar contaminación, pues las mujeres y niños conviven con la explotación y procedimientos donde usan quimbaletes y mercurio en su vida diaria.
- Representa una actividad de subsistencia, porque tiene baja rentabilidad en las condiciones que se realizan (CooperAccion). Entre tanto, los altos costos de transporte disminuyen las ganancias.

- El costo de vida en centros mineros son elevados, puesto que son traídos de mercados externos y a través de intermediarios.

II.2.2. Trabajos sobre la minería a pequeña escala en los Andes peruanos

Hay muy poca investigación sobre efectos de la minería artesanal en la economía familiar o *household economy*. En este punto vemos básicamente los trabajos de Percy Bobadilla (2008) y Victor Pachas (2011) que identifican algunos efectos principales de la minería artesanal en las familias campesinas.

El proceso más identificado es la migración de pobladores rurales hacia yacimientos mineros donde se podía extraer mineral, básicamente, oro. Estos yacimientos suelen ser minas abandonadas y los primeros explotadores suelen ser antiguos trabajadores de mina, quienes enseñan a los nuevos mineros que se asientan en la zona³⁷. Bobadilla resalta cómo estos asentamientos o campamentos mineros se convierten en pueblos. Se evidencia el proceso en que los mineros artesanales con deficientes recursos han ido generando sus propios empleos, y bajo una trayectoria entre conflictos y penurias, lograron organizarse, constituirse como pueblos, seguir un proceso de formalización, reclamar escuelas para sus hijos, y algunos otros servicios.

Bobadilla (2008) sostiene que la minería artesanal a pequeña escala ha brindado un autoempleo para los campesinos que muchas veces no tenían ingresos suficientes en el campo, o migrantes que no conseguían ingresos satisfactorios en otros empleos. La minería artesanal transforma a los antiguos

³⁷ Esta enseñanza lo explica mejor Pachas, cuando habla sobre la sociabilidad de conocimiento minero.

campesinos en nuevos mineros, que se dedican a tiempo completo a esta actividad. En este contexto, la minería artesanal se convierte en la principal fuente de ingresos para las familias mineras (antes campesinas), sin estar conectados necesariamente con su pueblo de origen.

Pachas (2011) identifica las fases o procesos de asentamiento minero. Primero, los mineros lo hacen muchas veces de forma temporal. Es decir, se dedican a la minería por temporadas, regresando otras temporadas a su pueblo o comunidad para sus actividades agropecuarias. Sin embargo, conforme a la mejor rentabilidad (minera) y bajo rendimiento de sus cultivos (agricultura), se van asentando constantemente en la mina, llevando a sus familias (esposas e hijos). En un inicio, la situación es deplorable, pero luego, consiguen superarla, con un proceso de organización necesaria que logra dar sentido a toda la actividad. Una vez más, la minería es la fuente principal de ingresos para la familia, condicionando el resto de sus actividades.

El autor resalta que la organización minera está formada sobre la base de la racionalidad andina y por aspectos de su organización, en una lógica complementaria. Por un lado, el marido se ocupa de la explotación más dura, con el uso de herramientas, explosivos, picos, carretillas, etc. Por otro lado, la mujer cocina y se hace cargo de las actividades domésticas, pero a la vez recolecta mineral del material desechado en la explotación de los hombres (*pallacateras*). El pallacateo es como una segunda inspección realizada por las mujeres antes de desechar el desmonte.

Una vez más, los efectos de la actividad minera artesanal resaltan en varios puntos.

- Generadora de propio empleo
- Poca rentabilidad de la actividad minería para las familias, por lo menos en un inicio, haciéndose en situaciones deplorables.
- Uso de mano de obra familiar, debido a la poca mecanización e inversión.
- Temporalidad, por lo menos en un inicio, alternando la minería y actividades tradicionales (agricultura, ganadería)
- Migraciones, asentamientos, y creación de nuevos poblados, cuya actividad principal es la minería.

2.2. Marco teórico

I. Economía familiar campesina

I.1. Características y definiciones de la economía familiar campesina

I.1.1. características del campesinado

Las características del campesinado en general son cuatro: Heterogeneidad, diversificación, interdependencia y aversión al riesgo (Kervyn 1988).

La heterogeneidad

El campesinado es un mundo heterogéneo. Este varía de acuerdo a la ubicación geográfica, factores ecológicos, disponibilidad de ingresos, acercamiento al mercado, tipos de organización. No hay un campesino representativo (1988: 35). Incluso, se puede ver la variación dentro de una misma comunidad de acuerdo al criterio. Por ejemplo, desde la tenencia de tierra o recursos, se podría observar campesinos con más recursos y otros con menos (pobres medios, ricos, como dice Gonzales (1994)).

Diversificación

Los campesinos combinan diferentes actividades en diferentes tiempos y espacios. No siempre la agricultura es primordial en asignación de tiempo o formación de ingreso, pero normalmente es la actividad prioritaria, puesto que asegura buena parte de la alimentación familiar (39).

Pero en general, identificamos diversificación de productos, actividades, mano de obra y espacios. Primero, la diversificación de productos se refiere a los diferentes productos que una familia campesina produce; es más, dentro de cada producto, produce distintas variedades. Autores como Morlon 1996, Gonzales 1994, y en especial Mayer (2004) con el concepto de *zonas de producción*, dan cuenta de cómo los campesinos producen distintos productos y de distintas variedades. Segundo, la diversificación de actividades se refiere a las distintas actividades que los campesinos realizan: desde agrícolas, ganaderas, artesanales, comercio, hasta actividades que no tengan nada que ver con la agricultura o con el terreno rural (venta de fuerza de trabajo).

Tercero, está la diversificación de mano de obra. Es decir, la mano de obra se utiliza en varias actividades: agricultura, ganadería, etc., e incluso en varias temporadas en una organización multicíclica (Golte 1980). Asimismo, la mano de obra es diversa: de hombres, mujeres, niños, etc., de tal manera que se logra un rendimiento eficiente o utilización óptima de la mano de obra. Y cuarto, la diversificación de espacios se refiere a la articulación que la familia campesina hace dentro del espacio rural: distintos pisos ecológicos (Murra 2002) o distintas zonas de producción (Mayer, 2004); más aún, está la articulación entre zonas urbanas y rurales [hacia un enfoque de nueva ruralidad].

Interdependencia general

La diversificación de actividades, productos, espacios y mano de obra no están aisladas, sino totalmente interrelacionadas (articuladas), en una lógica complementaria. Una actividad aporta elementos para la otra; parte de los elementos de la ganadería aporta a la agricultura o artesanía. Por ejemplo, en el barbecho sectorial (Morlon, Godoy y Orlove 1996), la agricultura contribuye a la ganadería por medio de los restos y desechos de cultivo (alimento para el ganado); y la ganadería a su vez contribuye como arado para roturar la tierra, como abono, transporte y otros. Asimismo, el orden de rotación de productos (primero, papa, olluco, luego, trigo, etc., y descanso) obedece a que hay un aporte de nutrientes para cada temporada.

También hay una complementariedad de la fuerza de trabajo, en la división de la fuerza laboral. Es decir, los distintos roles de marido, mujer e

hijos se complementan mutuamente, de manera que se hace funcional para el rol de producción distribución y consumo de la Unidad Doméstica. Esta complementariedad permite el funcionamiento y el uso eficiente de la fuerza de trabajo en distintas actividades.

Asimismo, podemos decir que la diversificación de espacios (urbano y rural) obedece a una complementariedad. Es decir, las actividades realizadas en la zona rural, se complementa con las actividades (e ingresos) de la zona urbana. La unidad doméstica toma el espacio urbano como complementario al espacio rural: por momentos algunos miembros trabajan en la ciudad y en otras temporadas, de alta demanda de mano de obra en el campo, regresan (meses de cosecha, siembra, etc.). Nótese que las actividades e ingresos de zona urbana son complementarios a los de la zona rural (que son centrales).

Aversión al riesgo

La aversión al riesgo se debe porque los campesinos tienen pocos recursos; se encuentran cerca del mínimo de subsistencia. Por esto, desarrollan un sistema de seguros como la diversificación, clientelismo, créditos (aynis), alianzas familiares y comunales (reciprocidad), para tratar de controlar riesgos. De manera más amplia, la aversión al riesgo se da porque el campesino es pobre, tiene recursos pobres y de baja calidad, rendimiento. Esto deriva de Schultz,

“La comunidad es pobre porque los factores sobre los que depende la economía no son capaces de producir más bajo las circunstancias actuales (dada las dotaciones de recursos y el estado del conocimiento). Recíprocamente, bajo estas condiciones simplificadas, la pobreza observada no es

*consecuencia de alguna ineficiencia significativa en el factor
alocación (pag. 48)” (Figuroa 1989: 18).*

Los recursos pobres tienen que ver con las características geográficas, tierras de baja productividad, diferentes microclimas, andenes y pendientes, así como alta parcelación de tierras. A partir de sus recursos pobres y consecuente baja productividad es que el campesino está al borde de la subsistencia (Kervyn 1988: 42) (Figuroa 1989:18, 92, 124).

Luego, la aversión al riesgo tiene dos dimensiones: agroecológico y económico. Por una parte, el riesgo agroecológico deriva de las características climáticas andinas: heladas, sequías, tormentas, inundaciones, granizadas, etc. Por el otro lado, el riesgo económico deriva de las fluctuaciones de precios de productos en el mercado y el mercado laboral, en tanto las posibilidades de encontrar trabajo o perder el pago recibido. Por lo tanto, el campesino rehúye a asumir riesgos que puedan poner en peligro la reproducción de la economía familiar (Escobal y Ponce 2012: 69). O en otras palabras:

“[...] los campesinos minimizan los riesgos porque están tan cerca del mínimo de subsistencia que no puede tomarse el lujo de riesgos importantes [...] (Kervyn 1988: 42).

“[...] Es de esperar que una familia pobre tenga una actitud de aversión al riesgo, evitando poner en lo posible poner en juego su ingreso. Una pérdida importante de su ingreso les significaría el desastre económico. Esta familia preferirá entonces una pequeña pérdida en su ingreso a la pequeña posibilidad de sufrir una gran pérdida. Y la forma de minimizar el riesgo es mediante una combinación de actividades, es decir mediante el portafolio diversificado de actividades [...]” (Figuroa: 1989:92)

Ante estos riesgos agroecológicos y económicos, el campesino emplea estrategias para disminuirlos: mediante la diversificación de actividades

(remuneradas y no remuneradas); productos (cultivos y crianzas), fuerza de trabajo y espacios (pisos altitudinales, andenes, actividades urbano-rurales), relaciones de reciprocidad, entre otros.

Aquí, hay dos puntos importantes que resalta Kervyn (1988). Primero, los campesinos sí toman riesgos, pues no es posible asegurarlo todo. Una vez que se ha asegurado un ingreso mínimo o el costo de oportunidad es bajo, se toman riesgos importantes (migraciones temporales, sembríos que implican riesgos elevados). Segundo, la aversión de riesgo sirve como variable explicativa a corto-mediano plazo en relación al cambio técnico (como obstáculo al cambio); pero no sirve para explicar a largo plazo.

Entonces, las estrategias para disminuir riesgos, en cierta medida, permite controlar al campesino variabilidades a corto plazo (variabilidad climática andina, alguna crisis, pérdida, etc.). Sin embargo, esto no funciona a largo plazo, frente a eventos como el cambio climático o presión demográfica [crecimiento poblacional].

I.1.2. Características del campesinado andino

El campesinado Andino tiene algunas características particulares. Kervyn se refiere como la “**especificidad andina**” para diferenciar al campesinado andino del resto del mundo, por sus condiciones macroeconómicas e históricas. La especificidad andina está caracterizada porque existe (a) una marginación de la agricultura andina, (b) los campesinos se organizan en comunidades, (c) hay factores culturales e históricos que modelan el desarrollo

(como la reforma agraria en el Perú), (d) los factores geográficos introducen una especificidad evidente.

I.1.3. Racionalidad de la economía campesina: Objetivos y comportamientos

Los objetivos de los campesinos son diversos, debido a los diferentes contextos socioeconómicos y físicos. Sin embargo, hay cierta mayor importancia en el objetivo de subsistencia antes que la acumulación. El objetivo subsistencia consiste en garantizar la seguridad alimentaria, reproducción de fuerza de trabajo y la satisfacción de ciertas necesidades básicas (Kervyn 1988: 50). En base a los objetivos, los campesinos desempeñan comportamientos. Se observa que la producción campesina no se restringe a la subsistencia, sino que produce tanto para el auto-consumo (subsistencia) como para el mercado (alguna acumulación). Es decir, el campesinado tiene una economía dual (autoconsumo y mercado), persigue ambos objetivos (subsistencia y acumulación), pero con cierta mayor importancia en la subsistencia.

A. Subsistencia y acumulación

Kervyn (1988: 52-57) analiza algunos aspectos sobre los objetivos y comportamientos del campesinado descritos por Caballero (1983). Resalta 5 puntos importantes que Caballero describe sobre el campesinado. Primero, el elemento motor es la satisfacción de las necesidades familiares [objetivo de subsistencia], más que la acumulación. Segundo, hay dos principios en que se

basa la asignación de recursos: actitud frente al riesgo (objetivo de “asegurar necesidades elementales” –subsistencia-) y finalidad perseguida (objetivo de “maximización del ingreso neto”). Tercero, los campesinos priorizan su tiempo en las actividades agropecuarias, y luego otras actividades; es decir, primero la subsistencia y luego la maximización del ingreso. Cuarto, la asignación de recursos para el mercado está desde un principio; y no es el caso que llevan solo excedentes (sobras) después de cubrir sus necesidades. Quinto falta investigaciones sobre este tema (la racionalidad económica campesina).

Ante los puntos de Caballero, Kervyn hace algunas acotaciones. Primero, no se debe generalizar el orden de prioridad en asignación de recursos y objetivos (primero la subsistencia y luego maximización de ingresos); sino que esto se da de acuerdo a los recursos disponibles y restricciones. Por ejemplo, hay algunos campesinos que no tienen muchas tierras y dedican el grueso de su tiempo a otras actividades como la artesanía o comercio. Así, podría estar abriendo paso hacia una nueva forma de ver el campesinado [¿Pluriactividad y estrategias de vida?].

Segundo, postular como opuestos al objetivo de subsistencia y acumulación, conduce a olvidar que los campesinos producen excedentes (y lo produjeron históricamente). La realidad es que los campesinos también generan excedentes, y por tanto acumulan [unos más que otros], pero este último no termina siendo su objetivo por excelencia. Además, hay distintas formas de acumular, no solo monetariamente, sino con aspectos como la construcción de canales, reservorios, así como el mejoramiento de tierras.

Tercero, con el mito desvelado por caballero (los campesinos llevan los excedentes al mercado después de satisfacer sus necesidades) se explica que los productos son asignados al mercado o subsistencia desde un inicio, y a veces en el transcurso de la producción. Esto muestra que la economía campesina es flexible (no está rigurosamente planificado) para adaptarse rápidamente a cambios exógenos. Finalmente, cuarto, dice que las investigaciones que pide hacer Caballero deben ser más bien dinámicas; analizar reacciones a estímulos externos.

Entonces, si bien la economía campesina es dual (auto-consumo y mercado) y los objetivos que persiguen son tanto de subsistencia como de acumulación -depende del caso y las circunstancias-, la subsistencia sigue siendo el objetivo prioritario antes que la acumulación, al menos cuando se habla de producción agropecuaria campesina. Justamente, por los diferentes objetivos que persigue la economía campesina de la economía empresarial, hay también una diferencia entre la contabilidad campesina VS empresarial.

- Contabilidad campesina vs empresarial

A pesar que los campesinos también acumulan (de distintas formas), oponemos metodológicamente subsistencia / acumulación para explicar las diferencias de contabilidad. Mayer y Glave (1992) y Mayer (2004: 227-260) explican la diferencia entre la racionalidad campesina y la racionalidad empresarial porque tienen fines opuestos. La primera tiene como objetivo [principal] la subsistencia o la satisfacción de las necesidades familiares antes que la acumulación; mientras la segunda tiene como objetivo principal la

acumulación. Por esto, cada razonamiento lleva una contabilidad distinta, por lo menos en la producción agropecuaria campesina.

Por un lado, la contabilidad empresarial cuenta todas las inversiones que hace para producir un producto, contabiliza todo los gastos en forma de capital necesario para producir un producto; luego, una vez vendido, se le resta todos los gastos para obtener la ganancia o utilidad. Utilizando esta lógica, la economía campesina se iría a bancarrota, puesto que generalmente sus gastos superan sus ingresos.

Por otro lado, la contabilidad campesina tiene una lógica distinta, otro razonamiento. La “ganancia” no es lo más relevante en su producción (agropecuaria), sino principalmente satisfacer el autoconsumo y con esto cumplir el objetivo de subsistencia. Para conseguir esto, en la producción no se contabiliza monetariamente todos los insumos invertidos. No se contabiliza aspectos como disponibilidad de tierra, la alimentación o la fuerza de trabajo familiar (o de reciprocidad) necesaria para producir un producto. Solo contabiliza gastos realizados en dinero pagado para jornales y algunos otros gastos. Es decir, hay un subsidio en la producción. En otras palabras, la economía campesina determinada por dos esferas (mercantil y no mercantil) participa solo parcialmente de la esfera mercantil (esfera del mercado), subsidiando en la agricultura con recursos de la esfera no-mercantil (Golte y De la cadena 1986: 3-6).

[...] No es por ignorancia que los campesinos no contabilizan el valor de su trabajo y recursos en los costos de producción, sino es el resultado de una estrategia consciente de separar la esfera

comercial del “gasto” [esfera doméstica de producción y autoconsumo][...]” (Mayer 2004: 255).

Se hace una separación de “gasto” (medida en bienes reales –# de sacos de papa, kg de azúcar, etc. –), “plata para” (moneda y recursos necesarios para producir), y “servicios” (# de obligaciones en forma de waje-waje o ayni) (251).

Haciendo un cálculo empresarial de costo de producción final –costo de producción (traducidos en dinero)–, muchas veces los campesinos trabajan a pérdida, como se observa en los trabajos hechos por Mayer y Glave en Tulumayo y Paucartambo (1992). Sin embargo, en la racionalidad campesina se cuenta la cantidad del producto final o cosecha menos la inversión en dinero y productos (“gasto” y “plata para”), pero no se cuenta la mano de obra familiar, tierra y otros recursos. De la cosecha una parte satisface el autoconsumo y otra se vende. El dinero obtenido es considerado una ganancia. No se cuenta aspectos de mano de obra familiar, pero si se cuenta y se tiene que recuperar las posibles inversiones en dinero que se hizo (pagos a jornales, etc.). Si no se recupera esto último, si se puede considerar pérdidas. Entonces, en general, ese “alguito para ganar” se refiere más a la posibilidad de conseguir dinero, por trabajo o venta de productos, luego de haber asegurado el autoconsumo (subsistencia). Esto sucede en un cálculo campesino que subsidia (no cuenta) factores como fuerza de trabajo, tierra, etc.

B. Principal fuerza de trabajo → familiar

Como ya se ha explicado a lo largo del texto, el principal capital del que disponen es la fuerza de trabajo familiar. Todos los autores afirman que la economía familiar campesina se caracteriza por la utilización de la fuerza de

trabajo familiar. Incluso, como estrategia, ante alguna crisis del mercado y los bajos precios, la familia campesina se puede auto explotar más para poder vender sus productos a precios del mercado.

C. Unidad de producción-consumo → Unidad doméstica / Household

Generalmente, se ha referido como unidad doméstica (UD) al grupo de personas que se alimenta del mismo fogón. Sin embargo, mejorando esta noción, definimos UD como la unidad básica de producción, distribución y consumo (Mayer 2002: 24). La unidad básica que produce y consume lo producido. Es decir, la unidad doméstica campesina es aquella que dispone como principal recurso a su fuerza de trabajo. Y ésta es utilizada para satisfacer sus necesidades: se auto explota (utiliza la fuerza de trabajo familiar) para satisfacer sus necesidades y solo eventualmente contrata mano de obra. Además, la unidad doméstica (UD) es aquella cuyas actividades se realizan en la interacción de tres lugares: la casa (hogar), la chacra (campo y lugar de producción) y el dinero (mercado).

Muchas veces la unidad doméstica puede referirse a la familia nuclear; pero no siempre, puesto que en muchas UD pueden también vivir personas que no pertenecen a la familia nuclear (abuelos, nietos, primos) o incluso que no pertenecen a la familia (ahijado, cridado, entre otros).

D. Organización en comunidades y reciprocidad entre familias

Otra característica de la economía familiar campesina es la organización colectiva o supra-doméstica: “la comunidad”. Esta organización viene a ser una

estrategia campesina a nivel histórico: ya sea por defensas territoriales frente a externos, demandas frente al Estado, o para la producción y desarrollo de tecnologías productivas en ambientes agrestes como son los Andes Peruanos –como el Barbecho sectorial (Morlon, Godoy y Orlove 1996)–. Entonces, se recurre a la unidad supra doméstica o cooperación entre unidades domesticas para la realización de diferentes actividades que una unidad domestica aislada no la podría realizar.

Para poder relacionarse entre unidades domésticas (o grupos) se hace con el principio de *reciprocidad*. Este consiste en un sistema de prestaciones y contraprestaciones que va y viene de una unidad doméstica a otra, con un carácter ceremonial (Mayer 2004: 128-163). En este sistema, el intercambio no sólo es económico sino un “hecho social total” (con sentido religioso, moral, utilitario, jurídico, etc.) (Mauss 2009). El intercambio de bienes y servicios va más allá del mero intercambio material: tiene el objetivo de garantizar la reproducción social. Se busca hacer relaciones (alianzas) de cooperación entre grupos. Para generar esta cooperación y reciprocidad entre grupos es necesario iniciar relaciones fuera del grupo nuclear (familia, UD, etc.). Esto se logra por medio de lo que Levi-strauss (91-124) plantea como la prohibición del incesto [prohibición de la endogamia], mediante el cual se obliga a intercambiar (mujeres como bien máspreciado) entre grupos y así garantizar la (re)producción de alianzas.

Luego, Mayer distingue tipos de intercambio en los andes: voluntad, waje-waje, minka (134-136); de acuerdo al poder de las partes el intercambio puede ser simétrico y asimétrico.

E. Relación con el mercado: venta de fuerza de trabajo y de productos

Es importante resaltar que la economía campesina se define por la relación que tiene con el mercado. La condición misma de campesino es una condición intermedia, que no está totalmente aislada del mercado (tribal), ni totalmente inserta en el (sociedad capitalista). En diferentes medidas, se puede ver que el mercado está presente en la economía familiar campesina. Se ha concebido siempre como necesario: como lugar donde se consigue los ingresos y productos que complementan a las necesidades de la familia campesina (Chayanov 1974, Mayer 2004, Gonzales 1994, etc.), como ente de la sociedad mayor que extrae excedentes del campesinado en una relación asimétrica (Wolf 1978, Mayer 2004, entre otros). Es más, su lógica de producción es dual, tanto para el autoconsumo como para el mercado; donde no solo buscan la subsistencia sino también la maximización de ingresos o acumulación.

Además, desde el enfoque de la nueva ruralidad y pluriactividad, las sociedades rurales están en constante relación con el mercado y bastante integrados a este. Así, la familia campesina no solamente se relaciona con el mercado para complementar sus ingresos (con la venta de mano de obra, compra de algunos productos, etc.), sino que ésta relación con el mercado es cada vez mayor y se torna más importante. Cada vez más dependen del

mercado, pues varias de sus principales ocupaciones están orientadas a conseguir dinero para poder sostenerse.

I.2. Nuevo enfoque de lo rural: Nueva ruralidad, pluriactividad y estrategias de vida

Nueva Ruralidad

La nueva ruralidad es un nuevo contexto de lo rural donde, siguiendo a Pérez (2001), se identifica cambios en tres dimensiones: demográfico, económico y político (institucional). El cambio demográfico se caracteriza por la nueva relación campo-ciudad donde los límites e interconexiones se multiplican, confunden y complejizan (De Grammont 2008: 25,26). El campo y la ciudad ya no son mundos diferenciados y complementarios. Esto supone la multidireccionalidad y alta movilidad campo-ciudad, donde se da cierta urbanización de campo y ruralización (o campesinización) de la ciudad. Aquí las familias tienen como escenario tanto la ciudad como el campo.

El cambio económico se evidencia por la pluriactividad de las familias que son menos agrarias (desagrariación) y ponen más importancia a otras actividades que antes eran complementarias (De Grammont 2008, Pérez 2001, Díez 2001). Además, también se evidencia los cambios políticos e institucionales en dos dimensiones. Por un lado, se da la reducción del poder comunal sobre el individual (familiar), porque las familias no se limitan a actividades tradicionales, sino realizan actividades más relacionadas con el mercado y ciudades, así como los jóvenes tienden más hacia las ciudades. Por

otro lado, se da la democratización de poder (en zona urbana) con la emergencia de nuevos líderes políticos (campesinos) (Diez 2001).

Pluriactividad

El concepto de *pluriactividad* se ha presentado de dos maneras. En un primer momento, en la década de los 70, 80 y 90, varios autores refieren a la *pluriactividad* como la multiplicidad de actividades [diversificación] que realizaban las familias campesinas, con centralidad en actividades agropecuarias. Por ejemplo, en la compilación de Morlon (1996), Brunshwig (1996: 374-398) se refiere a *pluriactividad* como la multiplicidad de actividades (agricultura, ganadería, artesanía, venta de fuerza de trabajo, etc.) que se realiza de acuerdo a las oportunidades que ofrece cada comunidad y su contexto –ubicación geográfica, cercanía a mercados, etc.–, pero con centralidad en las actividades agropecuarias. Esta diversificación de actividades viene a ser una característica del campesinado identificado por diferentes autores como Kervyn (1988), Gonzales (1994), Morlon (1996), Mayer (2004), entre otros. En todos estos autores, la característica principal de lo planteado sigue siendo que la actividad agropecuaria es central y más importante, mientras las demás actividades (artesanía, venta de fuerza de trabajo, comercio, etc.) son “complementarias”.

Hasta aquí la visión agrarista del mundo rural, es decir, lo rural es igual a agrario. En este punto, Rochabrún (1994) constata que, desde la ciudad, el agro y campo (lo rural) son [eran] vistos como abastecedores de productos agropecuarios (para la ciudad-industria) (21). Más allá de la diferencia entre

agro y campo³⁸, vemos que hay (o había) un sesgo (afán) en mirar lo rural (el campo) como el lugar de productos agropecuarios y por tanto decir que sus pobladores se dedican principalmente a esto. Había un predominio de la “función agrícola” que tildaba de “complementarios” a las demás actividades no agropecuarias (y más relacionadas con el mercado) e impedía analizar y ver el peso de esas otras actividades que ya estaban bastante consolidadas (De Grammont y Martínez 2009: 9,10).

En un segundo momento, hacia fines de los 90s se habla del contexto de *nueva ruralidad* y del concepto de *pluriactividad* (Pérez, De Grammot 2001), pero esta vez claramente diferenciado del anterior uso que se daba al término - “multiplicidad de actividades” de familias rurales-; y distinguiendo más entre el campo y lo agrario. Ahora, básicamente, la pluriactividad refiere a las diversas actividades que realiza una familia campesina, en las cuales las actividades agropecuarias pierden centralidad y las otras actividades como la venta de fuerza de trabajo (asalariadas) y más relacionadas con el mercado se tornan centrales.

Así, dejando de mirar el campo como agrario (Rochabrún 1994, De Grammont y Martínez 2009) la pluriactividad refiere, primero, a las múltiples actividades (e ingresos) no agrícolas y su posible combinación con actividades agropecuarias (2009:12). Es decir, la práctica de varias actividades donde las actividades no agrícolas (más vinculadas con el mercado) son las más importantes o centrales. Segundo, no solo es una estrategia de supervivencia, sino también hay lugar a la acumulación. Tercero, las actividades

³⁸ Rochabrún evidencia que el agro y campo vistos como iguales, cuando no lo son, puesto que el campo refiere a la relación más directa con la naturaleza y dependencia de sus ritmos (clima y otros); mientras el *agro* es una rama de la industria como abastecedor de materias primas para la ciudad (industria) donde se transforman (1994: 20).

de estas familias no se reducen al espacio rural, sino también realizan actividades en el espacio urbano configurando así familias rurales y no rurales. De manera paralela, hay la presencia de nuevos actores en el espacio rural que realizan actividades distintas a las tradicionales, vinculadas más al mercado, y que generan empleo local [como por ejemplo el turismo, alguna fábrica, etc.] (Martínez y De Gramont 2009: 12-14; Díez 2014:24).

Estrategias de vida

Como ya se ha presentado en el estado de la cuestión, el concepto de estrategias de vida ha venido desarrollándose desde hace más de 50 años, en los cuales resaltamos algunos momentos importantes del debate para la definición del concepto de estrategias familiares de vida (sostenibles) (campesinas), o simplemente estrategias campesinas.

Estrategias de subsistencia → estrategias familiares de vida

Hacia los años 80s, ha habido una transformación del concepto “estrategias de supervivencia” al concepto “estrategias familiares de vida”, y demás precisiones sobre el concepto de estrategias que inicialmente se enfocaba para sectores populares urbanos. Sáenz y Di Paula (1981) propone ampliar el concepto de estrategias de subsistencia por *estrategias de “existencia”*, definiendo como “las actividades desarrolladas por sectores populares para obtener una reproducción ampliada, en la medida en que supone la combinación de varios elementos que trascienden las formas capitalistas de reproducción de fuerza de trabajo” (Sáenz y Di Paula 1981: 151). Esto implica no reducirse al estudio de acciones de subsistencia, sino la

situación general de “existencia”; y no solo de los más pobres, sino de todos los sectores populares [urbanos].

Más específicamente, se hace una diferenciación entre Estrategias de Supervivencia (ES) y Estrategias Familiares de Vida (EFV). Mientras las ES solo implican la reproducción material (reposición de energía gastada), las EFV implican tanto la reproducción material como la reproducción biológica (diferentes aspectos que garantizan la reproducción de sus miembros a largo plazo) (Arguello 1981 y Torraldo 1981). Se hace evidente los límites del concepto de ES y lo reemplaza con EFV, definiéndolo como el conjunto de comportamientos –socialmente determinados– a través de los cuales los agentes sociales aseguran (1) reproducción biológica –constitución familiar, reproducción, socialización, etc.– y (2) reproducción material (u optimización de condiciones materiales y no materiales de existencia) (ídem).

Hasta aquí las definiciones sobre estrategias familiares de vida, pero siempre orientado hacia el foco urbano popular. Sin embargo, Arguello (1981) se pregunta sobre el objeto de estudio: ¿hacia quienes?, ¿quiénes son los marginados? e identifica que podrían ser objeto de estudio la clase obrera, la burguesía urbano-rural empobrecida y los campesinos. De esta manera se va considerando al sector rural y a los campesinos en el estudio, aunque solo periféricamente.

Estrategias familiares de vida (sostenibles) / sostenible livelihoods

Hacia la década de los 90 y en adelante, las estrategias de vida sostenibles o *sustainable livelihoods* es definido con mayor precisión; esta vez aplicable al sector rural. Así, las “estrategias de vida” se define como las

“capacidades, activos (materiales y sociales) y actividades que las familias realizan para vivir. Una estrategia de vida es sostenible cuando puede hacer frente y se recupera de tensiones y choques, mantiene o mejora sus capacidades y activos, sin socavar la base de recursos naturales [proveer oportunidades para futuras generaciones, y su red de contribución beneficia a otros modos de vida local y global, a corto y largo plazo]” (Scoones 2009: 175) (Chambers y Conway 1992: 6).

Aquí hay cierta diferencia entre los activos materiales y sociales que se toma en cuenta. Inicialmente, Chambers y Conway (1992: 6) propone 4 grupos de activos (reservas, recursos, demandas y accesos); pero luego, Scoones (2009: 175) interpreta y plantea 5 activos, conocido como el pentágono de activos: naturales, humanos, sociales, físicos [bienes] y financieros.

Además de los activos y actividades, los autores resaltan que un medio de vida involucra a una serie de elementos más complejos que determinan el conocimiento, creatividad, habilidad del individuo y su familia, para asegurar su sustento (Chambers y Conway 1992: 8) (Sáenz-Segura 2012: 212).

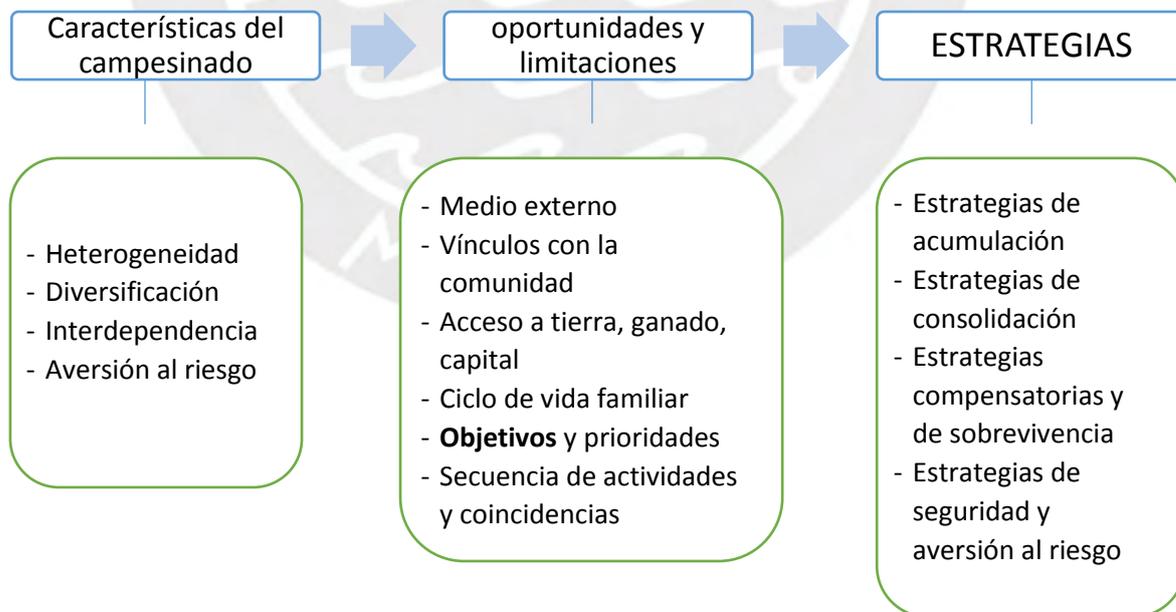
Con estas definiciones se involucra activos y actividades que los campesinos hacen uso en distintos espacios. Involucra recursos y estrategias rurales y no rurales e incluso la migración (Diez 2014: 47). Es decir, familias campesinas que se desplazan entre el campo y la ciudad y que usan recursos de ambos espacios, y provenientes de contextos cambiantes, contemporáneos, de la población rural.

Estrategias campesinas

Annelies Zoomers propone una definición bastante completa para el caso de estrategias campesinas, tomando como foco de investigación al campesinado boliviano (de Chuquisaca y Potosí). La autora define,

“una estrategia campesina es el modo en que las familias responden frente a oportunidades y limitaciones, organizando sus recursos disponibles en base a prioridades determinadas de antemano [objetivos] y frente a oportunidades y/o limitaciones creadas por el contexto externo (situación agroecológica, acceso al mercado, infraestructura y grado de organización) y a la disponibilidad de recursos a nivel familiar (fuerza de trabajo tierra, agua, ganado, y capital), lo que resulta en una cierta combinación y secuencia de prácticas interrelacionadas.” (Zoomers 1998: 15).

O, más específicamente, “la manera en que las familias responden al cambio resultante de la relocalización de recursos de tierra, trabajo y capital” (2002: 30).



De acuerdo al gráfico elaborado, podemos ver la propuesta de Zoomers sobre las estrategias campesinas. Primero, están las características del campesinado como parte del contexto general en el que se desarrollan las estrategias. Segundo, están las oportunidades y limitaciones, donde se considera a los recursos o activos de los que las familias pueden hacer uso. Aquí claramente podemos identificar el pentágono de activos y más: el medio externo (activo natural); vínculos con la comunidad (activo social); acceso a tierra, ganado, capital (activo físico y activo financiero); ciclo de vida familiar (activo humano); objetivos y prioridades; secuencia de actividades y coincidencias. Es decir, no solo involucran los 5 activos (propuestos en las estrategias familiares de vida por Conway y Chambers (1992)) sino que consideran factores más allá de estos, para el caso particular del campesinado andino. Tercero, a partir de los dos anteriores se elaboran las diferentes estrategias campesinas, en el cual identifica 4 grupos de estrategias.

II. Minería artesanal

La minería artesanal es una actividad de extracción de metales preciosos, en este caso oro, bajo organizaciones y técnicas particulares.

La minería artesanal y en pequeña escala comprende una amplia gama de actividades con diversas características que tienen en común el hecho de basarse en la explotación de yacimientos minerales de fácil aprovechamiento, mediante uso intensivo de mano de obra, con modesta y en ocasiones elemental mecanización, que demanda una inversión mínima y por lo tanto con baja productividad. Mosquera (2006) plantea concebirla como parte de un espectro más amplio denominado MAPE (minería artesanal y en pequeña escala de subsistencia). Por lo general, es estacional y complementaria a otras economías basadas en el trabajo familiar (Pachas 2011:18).

Básicamente, las diferencias con una minería a gran escala es que ésta última cuenta con tecnología de punta, bastante tecnificación, inversiones en grandes cantidades de dinero (capitales transnacionales), utiliza grandes extensiones de terreno y grandes cantidades de agua; sin embargo, demanda poca mano de obra pero altamente capacitada (Damonte y Castillo 2010). La organización de trabajadores, la producción en general y la circulación están estandarizadas, cumpliendo altos niveles de calidad.

II.1. Organización del trabajo

En la minería artesanal en los andes la organización del trabajo es básicamente familiar. Principalmente participa el jefe de hogar, la esposa, y a veces también los hijos (puesto que no se necesita especialización). Estos roles son complementarios de manera funcional en las actividades realizadas, evidenciando la presencia de patrones andinos de comportamiento y racionalidad.

II.2. Producción y circulación

La producción y circulación de la minería artesanal es bastante sencillo y repetitivo. Aunque el trabajo suele ser pesado, el procedimiento es sencillo. Para la extracción depende del tipo yacimiento. Según Pachas (2012) hay diferencia de la minería artesanal en depósitos primarios (afloramientos de poca profundidad, vetas) y depósitos secundarios (llanuras amazónicas, playas, etc.). Por un lado, en depósitos primarios –gran parte de los Andes- se emplea un método de acuerdo al lugar específico. Puede emplearse el método (minado) selectivo o circado, método de socavones y métodos de cámaras y

pilares. Por otro lado, en depósitos secundarios –la Amazonía y depósitos secundarios no aluviales como Puno–, se emplea otros métodos: método de monitoreo, método de canales, cochazos, pozos y chichiqueo³⁹.

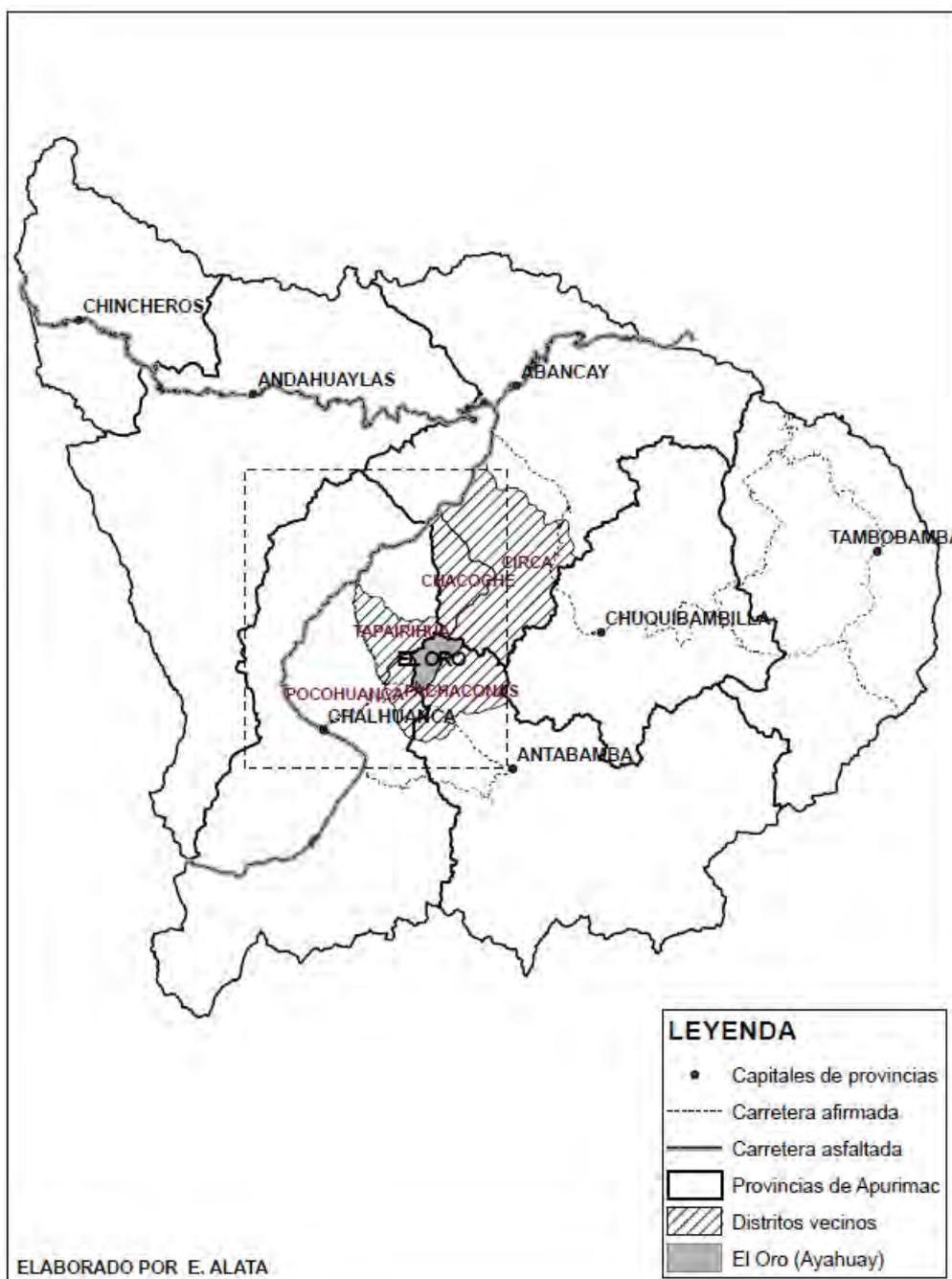
Luego, el procesamiento de estos minerales se realiza básicamente en quimbaletes⁴⁰ y en plantas de procesamiento. Los mineros destinan parte de su mineral a los quimbaletes y otra parte a las plantas. Los quimbaletes están ubicados cerca de las minas y son propiedad de mineros locales; mientras que las plantas de procesamiento están ubicadas más lejos de los yacimientos y son propiedad de empresas acopiadoras externas. Estas empresas muchas veces son titulares de la concesión donde operan los mineros; y aprovechan esta situación para obligarles a los mineros a vender el mineral exclusivamente a la empresa, entre otras condiciones.

Esta minería funciona sobre una serie de problemas de titularidad que el Estado no regula. Existe el titular de derecho (concesión), titular de otro derecho (comunidades campesinas, concesiones agrícolas, forestales, áreas protegidas), propietario de insumos de producción, minero invitado. Hay situaciones donde titulares de concesión y titulares de otros derechos se disputan un mismo espacio que les fueron asignados por entidades estatales.

³⁹ Estos tipos de explotación minera consisten en extraer el mineral

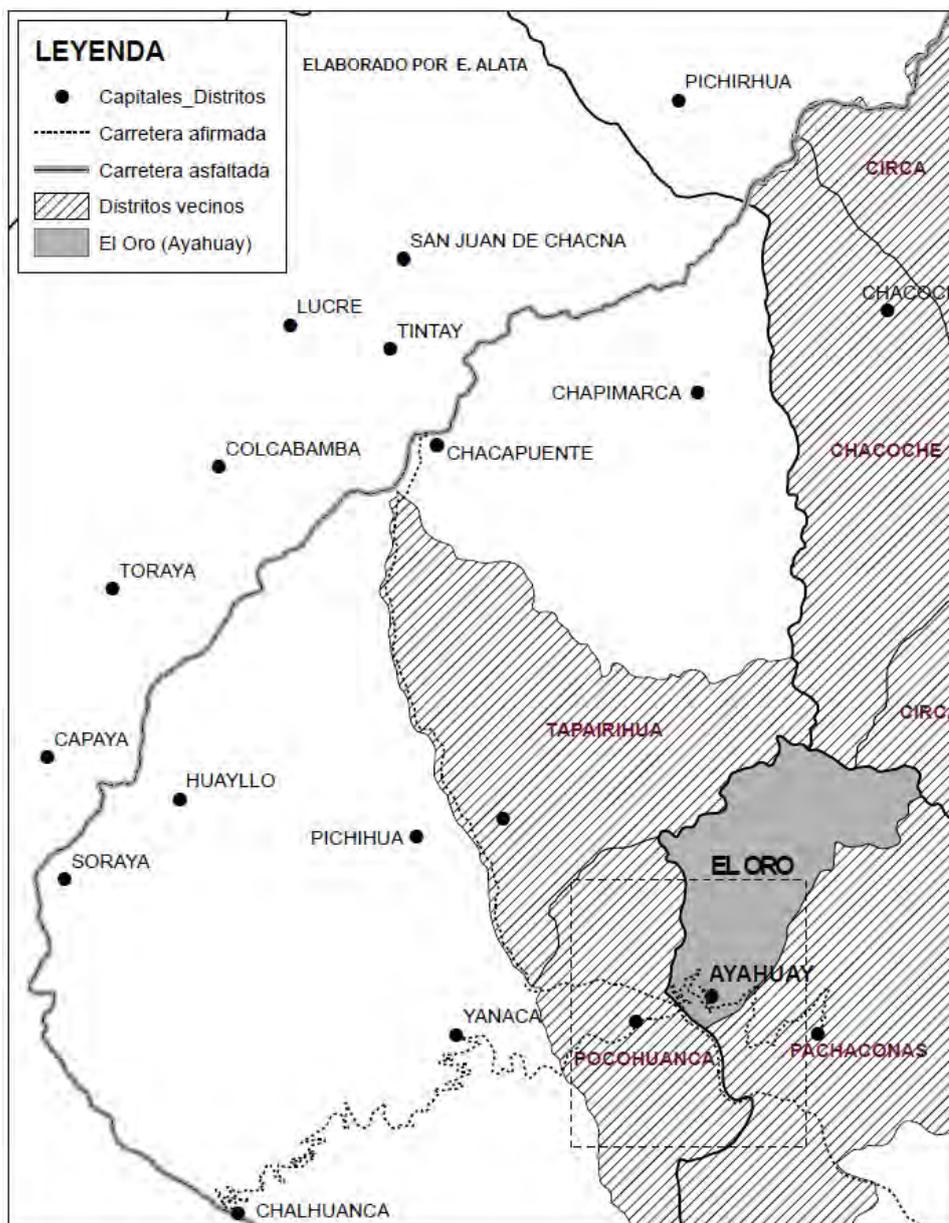
⁴⁰ Los quimbaletes son como posos de cianuración pequeñas, donde se procesa el material.

Capítulo 3 : LA COMUNIDAD DE AYAHUAY – DISTRITO “EL ORO”
(ANTABAMBA)



Fuente: elaboración propia

Mapa 1



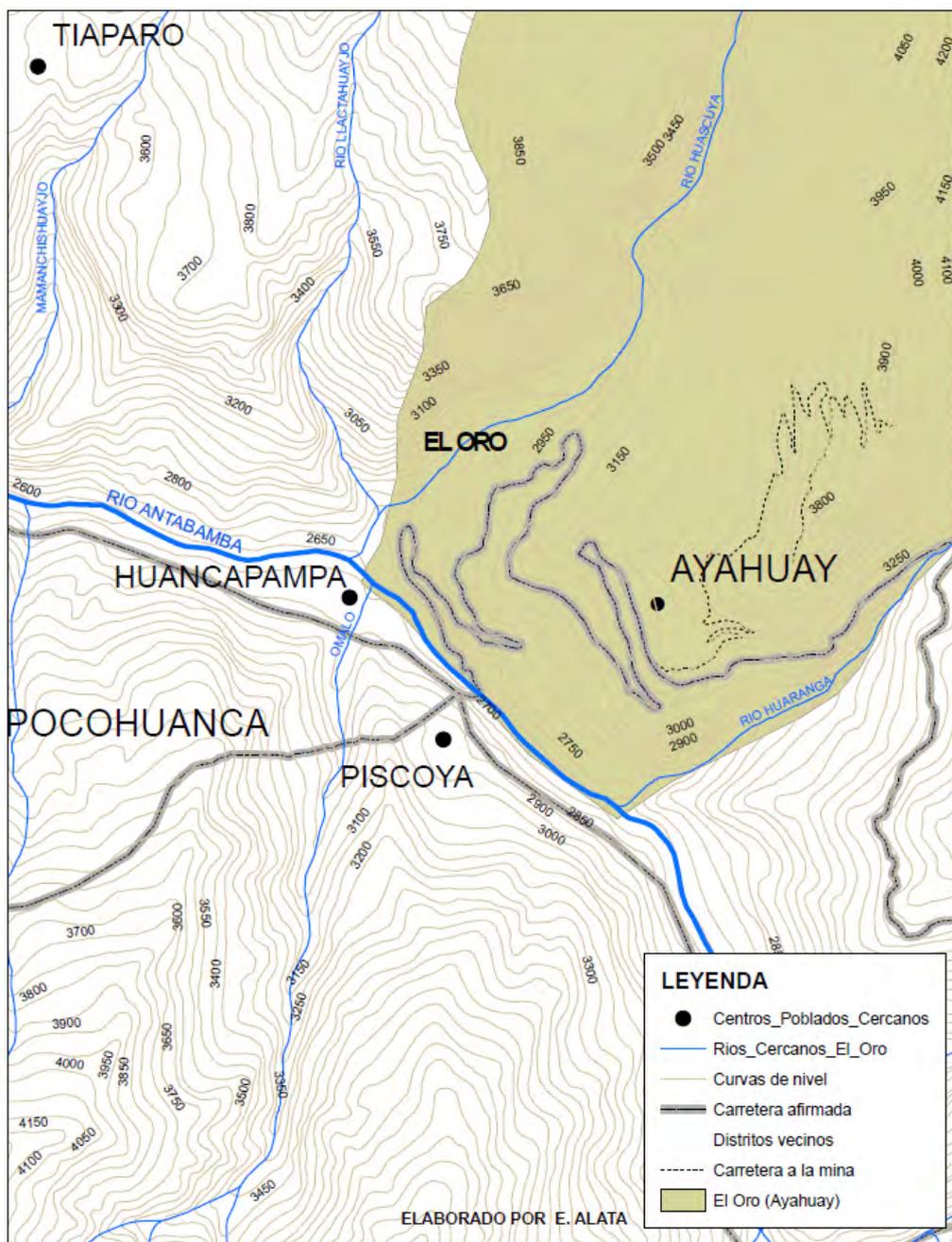
Mapa 2

Fuente: elaboración propia

3.1. Características generales

Ayahuay es una comunidad y distrito al mismo tiempo, que está ubicada en la provincia de Antambamba departamento de Apurímac. Se encuentra en la margen derecha de la cuenca del río Antabamba. Si bien, el pueblo de Ayahuay está a 3200 msnm, el terreno comunal se extiende aproximadamente

entre los 2600 y 4500 msnm. Tomando en cuenta las clasificaciones de Pulgar Vidal, el territorio de la comunidad comprende tres ecorregiones: Quechua, Suni y Puna. Posee un territorio de 3 602.30 hectáreas, de las cuales la gran mayoría se encuentra entre Suni y Puna; y una pequeña parte en la región quechua, la cual es más aprovechada por los pobladores.



Mapa 3

Fuente: elaboración propia

El pueblo de Ayahuay (ubicado a 3200 msnm) se configura como una doble sede: de la comunidad de “Ayahuay” y del distrito “El oro”, uno de los 7 distritos de la provincia de Antabamba. Por un lado, la municipalidad y sus autoridades (alcalde y regidores) se encargan de responder al funcionamiento político del distrito, canalización de inversión pública, realización de proyectos y obras públicas, entre otras gestiones de distrito. Por otro lado, la comunidad como institución controla las tierras comunales y temas relacionados a ello (agua, bosques, entre otros). De esta manera, tanto el distrito como la comunidad buscan satisfacer las necesidades y cumplir las demandas de su población.

El territorio de la comunidad es básicamente el mismo del distrito, aunque políticamente se distingue en sus límites. La comunidad de Ayahuay, limita por el norte y oeste con la comunidad de Tiaparo (provincia de Aymaraes); por el este, con la comunidad de Pachaconas (Antabamba); y, por el sur, con el río Antabamba⁴¹.

Por otro lado, en el mapa político, el distrito “El oro” limita por el este con el distrito de Pachaconas, por el norte con el distrito de Tapairihua (Aymaraes), por el oeste con el distrito de Chacoche y Circa (ambos en la provincia de Abancay) y por el sur con el distrito de Pochuanca (también perteneciente a la provincia de Aymaraes). Este último límite está marcado por el río Antabamba.

Las vía de acceso principal es la carretera. Si bien antes –de la construcción de la carretera– la gente se movilizaba a caballo, hoy en día todos

⁴¹ Según las actas de colindancia de los años 1985 (límites con Pachaconas) y 1994 (límites con Tiaparo y el río). Se pudo acceder a los documentos que están en la oficina de registros públicos de Abancay.

hacen uso de medios motorizados. El acceso es por la carretera Abancay – Lima. Saliendo de Abancay, a unos 60 km de pista (o una hora de viaje) se llega a un poblado llamado Santa Rosa (en la misma vía Abancay - Lima). Luego, se toma el desvío de la carretera no asfaltada hacia Antabamba, por aproximadamente 2 horas, hasta llegar a un poblado llamado Huancapampa. De ahí hay se toma el desvío hacia la carretera para Ayahuay - Pachaconas y en 30 minutos de subida se llega a Ayahuay. En la actualidad, Ayahuay está bastante relacionado a la ciudad de Abancay. Hay dos minibuses que salen diaria y exclusivamente con la ruta Abancay –Ayahuay (en horario 2am y 2pm). Además, hay otros minibuses que pasan por esta ruta, pero van hasta Pachaconas (40 minutos más allá de Ayahuay) y eventualmente transportan pasajeros hasta Ayahuay. Aún más, todos los días hay camionetas de empresas mineras, inversionistas, acopiadores, etc., que van a las minas de Ayahuay y alrededores. Incluso, hay algunos pobladores que de vez en cuando se transportan en sus propios medios de transporte (camionetas, camiones y motocicletas que adquirieron a partir de la actividad minera).

Según la ONPE, Ayahuay en la actualidad (para las elecciones de octubre del 2014) tiene 539 electores; es decir, mayores de 18 años con DNI. El incremento de la población en los últimos años ha sido mayor según los censos y testimonios de los pobladores. Este incremento se alude básicamente a la fiebre minera que hubo a partir del 2008 y con mayor fuerza a partir del 2010, donde muchos ayahuyainos que radicaban en diferentes ciudades (principalmente en Abancay, Lima, Ica, Cusco) retornaron a su pueblo para dedicarse a la minería artesanal. Actualmente se puede identificar entre 150 –

200 familias en Ayahuay, lo que hace un aproximado de 750 habitantes en total.

Cuadro comparativo del Número de habitantes de 18 a más años (en edad de votar) del distrito “El oro – Ayahuay”

Tipo/fuente	Censo 1993	Censo 2007	Elecciones 2014
Varones	134	169	-
Mujeres	147	195	-
Total	281	364	539

Fuente: elaboración propia a partir de cuadros estadísticos de INEI (censo 1993 y 2007)⁴²

Según el alcalde del distrito, Ayahuay recibe asistencia de programas sociales como “Cuna más”, “Juntos”, “Pensión 65” y “Qali Warma”. Actualmente se desarrollan proyectos y obras con el estado, a través del programa “Trabaja Perú”.

3.2. Historia de la formación del Pueblo y creación del distrito “El oro”

Formación la comunidad y el pueblo

De acuerdo al estatuto comunal, la comunidad campesina de Ayahuay se reconoce el 8 de abril del año 1964, por la Resolución Suprema N° 295⁴³. Además, del pueblo de Ayahuay, la comunidad tiene 5 anexos: San José de Miscapata, Atizo, Chaccama, Buenavista, y Uncapata. Sin embargo, el único anexo donde reside gente de manera constante es Miscapata; mientras que los demás anexos son chacras o estancias, donde los ayahuayinos van solo por

⁴² Censo de población y vivienda, mayores de 18 años, de 1993: <<http://censos.inei.gob.pe/bcoCuadros/CPV93Cuadros.htm>> \ y censo 2007: <<http://censos.inei.gob.pe/cpv2007/tabulados/#>>

⁴³ Citado en el Estatuto comunal – Copia informativa.

algunos días o temporadas. No obstante, la historia del pueblo de Ayahuay y su gente (la comunidad) se remite a periodos anteriores al reconocimiento como comunidad o cualquier otro reconocimiento. A partir de una comparación y análisis de entrevistas realizadas en el trabajo de campo, llegamos a identificar hasta 4 momentos en la formación o reubicación para llegar a lo que ahora se conoce como el pueblo de Ayahuay. Estos son “Culkunchis”, “Llaqteo”, “Maucallaqta” y “Ayahuay”.

Desde los testimonios de los habitantes, se puede distinguir por lo menos dos fases bastante antiguas y prehispánicas: las ruinas de “Llaqteo” y las ruinas de “Culkunchis”, que queda a 40 minutos de Ayahuay el primero y a 60 minutos el segundo. *Culkunchis* parece ser el lugar más antiguo: los pobladores dicen que hubo unas pinturas rupestres en algunas cuevas, pero que ahora ya no se ven porque muchos han perforado las rocas para explotar mineral (han hecho socavones). Luego está *Llaqteo* que sí presenta restos evidentes. Está conformado por numerosas casitas circulares y muros de piedra en forma de ciudadela en estado de abandono y deterioro. Incluso, en esta parte, también hay socavones de la minería artesanal, pero no exactamente en ciudadela, sino, en alrededores. Sin embargo, esto no es obstáculo para que los mineros pasen por ahí, e incluso construyan campamentos sobre estas ruinas.

Posteriormente, ya en la época colonial se distingue los otros dos momentos en la formación del pueblo: Maucallacta y Ayahuay propiamente. Maucallaqta es el resultado de las reducciones toledanas, el cual se puede

evidenciar en el ordenamiento del pueblo con la presencia de la plaza de armas, iglesia, ruedo de toros, etc. Luego, de Maucallaqta se traslada el pueblo hacia Ayahuay (ubicación actual). Los pobladores identifican este proceso de traslado guiados por el significado etimológico del pueblo y por los restos rápidamente identificables. Ayahuay, etimológicamente, significa el cantar o llorar de las almas (o muertos): *aya* = alma o muerto, *huay* = canto o llanto. De hecho, antes el actual Ayahuay era un cementerio, y el pueblo quedaba a poco más de medio kilómetro, cuyo nombre es *Maucallacta* (donde todavía quedan algunas casas, una iglesia, ruedo de toros, etc.). Los pobladores de *Maucallacta* enterraban a sus muertos en lo que es ahora la plaza de armas de Ayahuay. Los días de entierro, le cantaban y lloraban a sus muertos en forma de despedida. De ahí que pudo haberse conocido Ayahuay como el lugar donde se llora a los muertos. Según algunos pobladores, el pueblo fue reubicado, después de un sismo que hubo. Tal como cuentan en una entrevista:

“Después del terremoto [que derribó muchas casas de piedra], el corregidor ha visto un lugar que sea pampa [plano y apropiado] para hacer otra vez el pueblo. Y aquí, era el mejor lugar [...] El corregidor, él mismo se ha diseñado las calles, la plaza, todo. En la plaza plantó un cedro y mandó a que todos construyan sus casas de abobe [ya no de piedra] en este lado [en lo que ahora es Ayahuay].” (Fragmento de entrevista a un exalcalde, que ha recopilado información sobre la historia del pueblo)

Entonces, se puede llegar a contar hasta 4 fases de reubicación que probablemente sucedió en la zona: (1) Culkunchis, (2) Llacteo, (3) Maucallacta, y (4) Ayahuay.

Creación del distrito “El oro” - Ayahuay

En cuanto a su historia como Distrito, se puede seguir algunos datos recogidos de conversaciones, muchas de ellas, con ancianos de la zona. Es conocido que antes Ayahuay era anexo del distrito de Pachaconas. Y por Ley N° 13677, el 18 de agosto de 1961 es creado como distrito “El Oro” y su capital el pueblo de Ayahuay, que al mismo tiempo tiene sus anexos: San José de Miscapata, Atizo, Ccollpa, Buenavista y Huaranca⁴⁴. Dicen que proceso fue realizado por hijos de Ayahuay (ayahuayinos) que ese tiempo estaban viviendo en Lima. Ellos hicieron las gestiones necesarias para poder crear el distrito. Primero hicieron los trámites con el nombre del distrito “Porvenir”, sin embargo no fue aceptado y posteriormente volvieron a hacer los trámites con el nombre del distrito “El Oro” y esta vez sí fue aceptado. El proceso de creación se realizó durante el cargo del antabambino Agustín Tamayo Rodríguez como diputado por Antabamba y el abanquino Enrique Martinelli Tizón, como senador por Apurímac⁴⁵.

Los ancianos cuentan que llegó a Ayahuay el diputado Agustín Tamayo (como enviado de Enrique Martinelli, quien no pudo ir), acompañado de algunos ayahuayinos que residían en Lima. Como no había carretera, tuvieron que dar el alcance con caballos hasta Chalhuanca. Luego, los “vecinos notables” se organizaron para coger los primeros cargos municipales. Como había dos vecinos que querían tomar el puesto, el diputado trajo una pelota de fútbol e hizo jugar un partido a los vecinos. El vecino que ganó el partido fue

⁴⁴ Artículo 1 y 2 de la Ley N° 13677 (<http://docs.peru.justia.com/federales/leyes/13677-aug-18-1961.pdf>)

⁴⁵ En la plaza de armas de Ayahuay se puede ver la estatua que le hicieron a Agustín Tamayo con una placa donde figuran los nombres de las primeras autoridades del distrito.

elegido alcalde y el otro gobernador. Así se eligieron las primeras autoridades del distrito.

Los “vecinos notables” eran las familias que tenían cierto nivel económico y social (educación) resaltante entre la población. Éstos vecinos vivían en lugares privilegiados como en la plaza de armas o en calles aledañas principales. También, se caracterizaban porque eran foranos que habían venido al pueblo con motivos de compra de ganado, “ganadería” o alguna otra actividad, y lograron posicionarse como élite local. Justamente éstos son los que monopolizaron los primeros cargos políticos locales (alcaldía, gubernatura, entre otros.). Éstos eran los que viajaban y gestionan la creación del distrito. Tenían redes de parentesco, familiares o compadres en ciudades intermedias como Chalhuanca, Abancay, Cusco.

Eventos importantes en la historia del pueblo de Ayahuay: comunidad y distrito

Un evento importante para Ayahuay es la **construcción de la carretera**. La carretera entró hasta Ayahuay en 1995, pero algunos años antes hicieron la carretera Abancay – Antabamba, que conecta un poblado cercano a Ayahuay (Huancapampa -al lado del río-, ubicado a 30 minutos de caminata hacia Ayahuay) y por tanto relacionó a Ayahuay con Abancay. Primero la construcción de la carretera Abancay – Antabamba y luego la carretera que entra hasta Ayahuay produce algunos cambios en el pueblo. Antes que existiese la carretera Abancay – Antabamba, los ayahuayinos se relacionaban más con la ciudad de Chalhuanca. Iban a caballo a esta ciudad, llevando

algunos productos o ganado, para vender y traer mercadería (arroz, azúcar, alcohol, caña, kerosene, etc.). Los que viajaban constantemente eran las élites del lugar o vecinos notables, que tenían tiendas y/o eran ganaderos locales. Asimismo, llegaban a Ayahuay ganaderos de Chalhuanca, y algunos desde Arequipa (Cotahuasi), para comprar ganado.

“[...] venían ganaderos de Chalhuanca y de Cotahuasi [Arequipa] también y gente traía a la plaza su ganado [...]150 a 200 cabezas en un solo día en la plaza, un solo viaje todo eso se llevaban, arriando a caballo [...] después, ha bajado, ahora, venden 1, 2 toritos, ya no es como antes, ahora no hay ganado. Todos se dedican a la minería [...]” (fragmento de entrevista a un anciano de 78 años).

“[...] Yo he trabajado en Chalhuanca más de 20 años, en el correo [...] mis hijas también han estudiado secundaria allá, después en Cusco. Acá no había colegio antes [...]” (fragmento de entrevista a un anciano de 92 años).

“[...] Antes íbamos a bestia [caballo] nomás hasta Chalhuanca. Abancay y Cusco poco: era muy lejos pues. Ya cuando se hace la carretera, ya no va casi nadie a Chalhuanca, todos van a Abancay [...] Así como vez, diario la gente está yendo a Abancay [...]” (fragmento de entrevista a un anciano de 78 años).

Después que se construye la carretera, la gente ya no iba a Chalhuanca, sino comenzaron a ir bastante más seguido a Abancay. Con la carretera, comienzan a ir carros semanalmente, luego diariamente. Ahora, hay 2 empresas locales de transporte que cubren la ruta Ayahuay–Abancay todos los días. Además de las empresas de transporte Abancay-Pachaconas, pasando por Ayahuay.

Otro evento importante es la **violencia armada interna** o “terrorismo”, como muchos pobladores locales lo llaman. Cuentan que había una base de “terroristas” o seguidores de Sendero Luminoso cerca del pueblo. Éstos

visitaban siempre al pueblo y a veces torturaban a algunas personas, acusados de gamonales o terratenientes, autoridades corruptas, etc. Incluso, llegaron a asesinar a un alcalde de Ayahuay. Sin embargo, en Ayahuay no hubo haciendas ni terratenientes, solo hubo algunas élites locales que se caracterizaban por la posesión y negocio de ganado vacuno, tiendas, y puestos de autoridad, es decir, los “vecinos notables”.

El miedo no solo fue propagado por parte de los “terroristas” sino también del ejército. No había una base del ejército en el lugar, pero de vez en cuando iban a Ayahuay desde bases no muy cercanas. Los soldados del ejército que visitaban Ayahuay, también torturaban a la gente acusándolos de “terroristas”; y cuando iban los “terroristas” torturaban a los ayahuayinos acusándolos de “soplones” (al servicio del ejército). Por uno o por otro lado, la población se encontraba en cierto momento presionada: eran categorizados como parte del ejército o de sendero. Entonces, este miedo, hizo que varios pobladores salieran de Ayahuay hacia ciudades cercanas buscando más seguridad y tranquilidad, marcando así un momento importante en la migración de estas zonas.

3.3. Organizaciones Comunes

- La comunidad campesina

Como se ha dicho antes, la comunidad campesina se crea en 1964. Actualmente, de acuerdo al presidente de la comunidad, la comunidad cuenta con 340 comuneros activos y 200 comuneros electores, haciendo un total de 540 comuneros empadronados; cifra que se asemeja al número de pobladores

electores de Ayahuay, por la ONPE. Esto muestra que casi el total de pobladores electores también son comuneros empadronados. De acuerdo al presidente de la comunidad, los comuneros activos son los que realmente están en la población [viven allí] y participan en faenas, asambleas, etc. Mientras que los comuneros electores son los que viven en otros lugares (Abancay, Cusco, Lima, etc.) pero están empadronados en el padrón comunal y su participación es tomada en cuenta cuando llegan a Ayahuay, pues participan en las asambleas, elecciones para nuevas autoridades comunales, etc.

La comunidad campesina de Ayahuay organiza el control de recursos de la comunidad. Esta organización controla la tierra, y con esto, los bosques y el agua (con la junta de regantes, que es una organización dentro de la comunidad).

Primero, tiene el control sobre la posesión de las tierras: las chacras, terrenos de pastoreo (de altura) y demás suelos dentro del territorio comunal. Las empresas mineras (grandes y pequeñas o artesanales) necesitan tener la autorización de la comunidad campesina para poder ingresar a hacer estudios o alguna actividad. La autorización y aprobación de algún proyecto o para alguna empresa que va operar dentro del territorio comunal se debate en asamblea comunal. Además, la comunidad campesina, en su labor de controlar la tierra, asigna chacras abandonadas o terrenos a nuevas familias y jóvenes, así como organiza algunos proyectos de ampliación de terreno agrícola. Cualquier proyecto relacionado con el uso del territorio comunal debe ser

coordinado en una asamblea comunal (máxima autoridad en la comunidad campesina) y para su aceptación debe tener la aprobación de dos tercios de la asamblea.

Si bien el grueso de los terrenos de cultivo (chacras) tienen “dueños”, éstos son en realidad poseionarios o usufructuarios. La comunidad es oficialmente dueña de todos estos terrenos. Sin embargo, las familias que son poseionarias no solo la usufructúan las chacras, sino también a veces la alquilan y hasta la venden, pero esto generalmente se realiza entre comuneros, y no es necesario pedir permiso a la comunidad. Esto también pasa en los terrenos de pastoreo, donde muchas familias han poseionado los terrenos por mucho tiempo y no salen de este, ya son como “dueños”. Incluso, cuando ya no tienen ganado en estos lugares y están aparentemente abandonados salen conflictos de propiedad en asambleas públicas. Por ejemplo, cuando algunos mineros hacen sus labores en terrenos de chacras o de pastoreo de algunas familias, éstas reclaman por su “propiedad”. En este sentido, los numerosos años de posesión sobre terrenos comunales les da a las familias poseionarias un nivel de propiedad, aunque no sea reconocido legalmente.

Segundo, la comunidad campesina de Ayahuay también coordina el control de sus bosques. La comunidad ha creado una junta de vigilantes de árboles nativos. Con esta junta controla el acceso a los bosques: permite el acceso de los comuneros, pero regula y prohíbe la deforestación o la tala masiva.

Tercero, el control de agua es a través de la junta de regantes, que es una organización dentro de la comunidad y no una organización aparte. No tiene el carácter autónomo como en otros lugares⁴⁶. Más que una organización, solo son personas visibles como el Juez de agua y el tesorero, quienes regulan el acceso al recurso hídrico y funcionan como parte de la comunidad. Las coordinaciones lo hacen junto con las autoridades de la comunidad y en las reuniones que (la comunidad) convoca. Por ejemplo, para el mantenimiento de las fuentes de agua la comunidad coordina a través del juez de aguas y el tesorero; y, en las reuniones comunales convocan a las faenas donde todos los comuneros deben asistir para poder regar sus chacras. Si bien no se hace un pago mensual o anual a la junta de regantes, los usuarios deben cumplir con trabajos colectivos (faenas), en la construcción y mantenimiento del sistema de riego (canales, reservorios, etc.). Si alguien no va a las faenas, paga multa – correspondiente a un día de jornal-; y si no realiza el pago, no se le brinda el agua hasta que se regularicen con su deuda. Luego, el Juez de agua es el encargado distribuir el agua para el riego a todas las chacras, en un orden que empieza con las chacras que se siembran antes que otras (cerca de diciembre / Ver calendario agrícola – cap. 6.2).

Como se dijo antes, la asamblea comunal es la máxima autoridad de la comunidad y donde se tratan los temas más importantes. En ésta se elige a la Junta directiva (presidente, tesorero, secretario y vocal) que se encarga de organizar varias asambleas durante el año (aproximadamente cada 2 -3

⁴⁶ El caso de las comisiones de regantes de Arequipa (valle del colca) donde la organización es distinta a la comunidad campesina, e incluso más fuerte que ésta.

meses) y realizar los proyectos o acuerdos de la asamblea. Incluso, los temas importantes del distrito son tratados por el alcalde y las autoridades locales en una asamblea comunal. Se debate la aprobación para la entrada de alguna empresa minera, proyectos de irrigación y obras gestionadas por la comunidad y el distrito (municipalidad); también temas como rendiciones de cuenta de los ingresos y egresos de la comunidad, etc.

- **Frente de defensa de los intereses del pueblo**

El “Frente de defensa de los intereses del Pueblo del distrito El oro - Ayahuay” es una organización que se crea hace más de una década, en respuesta a los problemas que se venía generando con empresas mineras. Éstas iban a Ayahuay y sobornaban a las autoridades para que sus proyectos mineros (de exploración y explotación) obtengan los permisos de instituciones locales. Así relatan en las entrevistas.

“[...] Soy como un ojo más, porque las autoridades a veces se prestan para esas cosas [sobornos, etc.]” [...] [Antes que se creara el frente de defensa] la empresa Maracote [Peruana-canadiense] daba dinero [en el año 98], sobornaba, a algunas personas [las autoridades]. Y como decir, la misma potestad, el mismo trato se merece autoridad con comunero. En ese lado, ellos veían a las autoridades nomas y sobornaban y mediante ello explotar. Ahí es donde el pueblo reacciona, dicen <cómo caramba unos cuantos nomás se benefician y nosotros no vamos a ser merecedores>. Como ya estaban en estudio el proyecto, ahí es lo que todos los comuneros se han puesto de acuerdo ‘vamos a romper la relación que han tenido con esa empresa’. Han botado, chico y grande, todos. Acá vamos a contar con los estudiantes, comuneros residentes [en diferentes departamentos], ellos también han puesto su fuerza y lo han sacado. Ha habido paro radical, radical, radical ha sido. A los empresarios le han dado 3 días, no se retiraron, lo han quemado sus maquinarias, lo han botado para abajo, funn... al río. Eso es política radical. El pueblo le ha dicho, las cosas así, sino, nosotros actuamos así [de manera radical]

[...]” (Fragmento de entrevista al presidente del frente de defensa)

[...] Después, también hubo una empresa Chancadora Centauro, sigue todavía. Esta empresa creo que tiene malos profesionales. Yo puedo decir porque, o veo. También no sé, o será la política de las empresas privadas, no. Primero, entran a la comunidad y ven maso menos líderes o también autoridades que se pueden prestarse para... que le puedan sobornar y de eso valer y defender sus intereses propios, para recibir una parte que podría beneficiar la empresa hacia algunas personas. Entonces, también igualito ha sucedido en este caso, lo cual los comuneros ya reaccionan drásticamente también. Esto ha sido en el 2009. Entonces, a esta empresa prácticamente lo hemos negado todo el pueblo, porque ha pasado unas pruebas fehacientemente, prácticamente se ha encontrado unas pruebas contundentes, A los líderes y autoridades le estaban pasando por debajo una economía. Se ha encontrado boucheres, en el banco [Abancay] estaban haciendo su cola, la investigación ha encontrado todo [...] nosotros le hemos perdonado, porque como comuneros van a permanecer hasta donde que existan, pero esos comuneros y autoridades ya nunca más le va dar un cargo de confianza el pueblo [...] (fragmento de entrevista al presidente del frente de defensa)

Entonces, la función de esta organización es básicamente velar por los intereses del pueblo; fiscalizar las actividades que coordinan y llevan a cabo las autoridades (alcalde, gobernador, presidente de la comunidad, etc.), así como brindarles el apoyo correspondiente. Asimismo se encarga de verificar el uso y gasto del FONCOMUN, y otros ingresos que pueda tener tanto el distrito como la comunidad, de manera que el beneficio sea del pueblo en su conjunto y no de unos cuantos.

3.4. Empresas mineras

- Empresa minera “Aurífera el Oro”

Esta es una asociación de mineros artesanales de Ayahuay. Por un lado, de acuerdo al gerente la empresa se crea en el 2012, debido a la coyuntura de

los procesos de formalización de la minería. Por otro lado, de acuerdo a otros miembros, la empresa se crea antes. Lo más probable es que se haya creado antes (2009-2010) y recién en el 2012 comienza más bien los procesos de formalización. El gerente dice “[...] la Empresa se crea para poder cumplir con la ley y no ser perseguido por la justicia [...]”. Actualmente cuenta con 95 socios, quienes aportan mensualmente a la empresa con 10 soles cada uno; también asisten a las reuniones de la empresa y faenas que la comunidad convoque. De hecho, cuando hay faenas, prácticamente todos los comuneros asisten y ninguno sube a trabajar en la mina (sus labores o socavones). La empresa se crea con 55 socios y luego se va ampliando hasta llegar a 95 en la actualidad. Esta empresa (asociación) de mineros artesanos tiene un contrato de explotación con la empresa “Chancadora Centauro”, dueña de la concesión donde están asentados (concesión de nombre “Domitila 1”). En un primer momento, el contrato se hace por 3 años, 2012, 2013 y 2014, y recientemente se ha renovado el contrato por 1 año más de explotación. Este contrato contempla dos condiciones básicas. (1) La empresa artesanal es condicionada al pago del 10 % de la ganancia líquida a la empresa dueña de la concesión (Chancadora centauro), por cada tonelada vendida; además, (2) la venta se tiene que hacer a la empresa Titán (acopiadora).

Aunque esta empresa (Aurífera El Oro) todavía no es del todo formal o está en proceso de formalización, sus miembros explotan y venden mineral a nombre de la empresa. Es decir, cada miembro de Aurífera explota individualmente su labor y para vender al acopiador lo hace a nombre de la empresa “Aurífera El oro”. Si bien, en el contrato, el dueño de la concesión pide

que se venda exclusiva a la empresa Titán, en la práctica cada minero vende su mineral a quien más de conviene o al mejor postor (que le ofrece más dinero).

- **Empresa “Inversiones mineras Llaqteo”**

Esta empresa también es una asociación de mineros artesanos, que se crea para poder cumplir con los requisitos de formalización y no tener problemas legales. “Se crea el 11 de diciembre del 2010, separándose de la empresa Aurífera El oro, para poder acelerar en el proceso de formalización”, dice el gerente de la empresa “Inversiones mineras Llaqteo”⁴⁷. Por lo tanto, la empresa “Aurífera el oro” debe ser más antigua a ésta. La empresa Llaqteo, se constituye con 30 miembros, y posteriormente se sumaron 18 miembros más. Tiene un reglamento interno que estipula algunas cláusulas para sus miembros. Dentro de las más importantes está el pago de 500 soles por inscripción de nuevos miembros, con lo cual el nombre del nuevo miembro se inscribe en registros públicos. También, tienen que cumplir las faenas comunales, a las cuales están obligados a asistir, no solo por ser comuneros, sino también por ser mineros y miembros de esta empresa. Luego, en cuanto a las ventas del mineral y la ganancia, se estipula que se tiene que pagar el 5 % de la ganancia como regalías al concesionario, el 3 % a la empresa “Llaqteo”, y luego, el 12 % al banco de la nación como detracción (pago a la SUNAT).

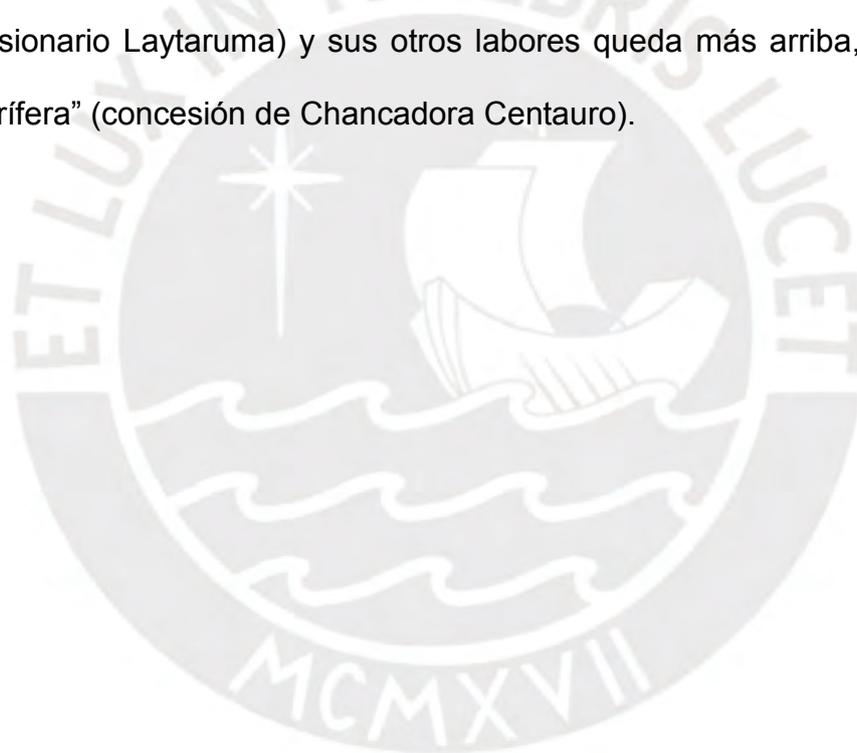
⁴⁷ Nótese las fechas de creación de ambas empresas. Por tanto, la fecha de creación de la empresa Aurífera debe ser antes que la de LLaqteo, por tanto antes del 2010 y no el 2012 como dice su gerente.

Pertenecer a esta empresa trae varias ventajas frente a la otra. La primera es que desde el 3 de agosto de este año (2014), la empresa “Llaqteo” ya es completamente legal; es decir, terminó el proceso de formalización. En otras palabras ha cumplido los 5 pasos necesarios en las fechas indicadas. Primero, han cumplido con la declaración de compromiso. Segundo, ha sido aprobado por el ministerio de energía y minas el estudio de impacto ambiental (EIA). Tercero, tienen un contrato de explotación por 4 años con el dueño de la concesión, en este caso la empresa Laytaruma (que es dueño de la concesión donde laboran los mineros de “Llaqteo”). Cuarto, tiene la autorización del uso de terreno superficial, en este caso terreno comunal con la comunidad campesina de Ayahuay. Y, Quinto, tienen la autorización de uso de aguas. Puesto que no lavan o procesan mineral en el yacimiento, no demandan mucha agua, excepto para la alimentación de los mineros en campamento. Para esto, la mayoría lleva agua desde el pueblo (en tanquetas) y solo algunos utilizan agua de acequias cercanas.

Al ser legal, esta empresa no tiene dificultades para la compra de explosivos y materiales para el minado. Se debe tomar en cuenta que los explosivos son los materiales más difíciles de conseguir y bastante importantes en la minería artesanal (sobre todo filoneana o de socavones). Mientras la gran mayoría de mineros artesanales consigue los explosivos en el mercado negro y a altos precios, la empresa “Llaqteo” compra sus insumos de minado en tiendas certificadas con factura y demás comprobantes que certifican la legalidad de la compra. Se sabe que pueden adquirir hasta 100 cajas de explosivos en un periodo de 6 meses. De hecho, 100 cajas es más que

suficiente para hacer campañas consecutivas de todos sus miembros en el plazo de 6 meses.

Es necesario mencionar que ser miembro de una empresa minera no impide ser miembro también de la otra. De hecho, muchos mineros son miembros de las dos empresas mineras, porque tienen socavones o labores en ambos territorios de concesión. Es probable que un minero tenga dos o más labores, uno de su labores puede quedar en territorio de la empresa “Llaqteo” (concesionario Laytaruma) y sus otros labores queda más arriba, en territorio de “Aurífera” (concesión de Chancadora Centauro).



Capítulo 4 : ACTIVIDAD MINERA EN AYAHUAY

4.1. Historia de la minería en Ayahuay

Tanto las entrevistas como algunos restos arqueológicos demuestran que la minería no es nueva en Ayahuay, sino bastante antigua; y tiene bastante relación con la historia del pueblo. A partir de las entrevistas, se muestra los puntos comunes en lo que coinciden varios de los entrevistados respecto de la historia de la minería; y cuando hay testimonios distintos, se muestra, explica, compara y analiza un poco, para ver cuál es más válido. De la narrativa histórica sobre la minería, identificamos 3 momentos: la minería en la época de los “españoles”, la minería en la segunda mitad del siglo XX y la minería a fines de del siglo XX hasta la actualidad.

a. Minería en la época de “los españoles”⁴⁸

La referencia más antigua de la minería en Ayahuay es un lavadero de oro denominado “Maucallaqta”, el cual dicen que funcionó cientos de años atrás. Podemos decir que hay un “Maucallaqta” poblado (donde antes residían los ayahuayinos⁴⁹) y un “Maucallaqta” lavadero de mineral, del que estamos

⁴⁸ La época de “los españoles” puede referirse a la colonia o quizá a periodos posteriores a esta. No se ha encontrado datos exactos sobre esto.

⁴⁹ Antes que fueran reubicados hacia lo que ahora es Ayahuay, como se describe en la historia del distrito.

hablando ahora. Es posible que los habitantes del pueblo de “Maucallaqta” hayan trabajado en los socavones y el lavadero de “Maucallaqta”. Los ayahuayinos cuentan que en este lavadero “los españoles” (probablemente refiriendo a épocas de la colonia) lavaban oro, utilizando a la gente de la zona. Hay socavones antiguos por la zona de “Quilca” y alrededores del lavadero⁵⁰, de los cuales se supone que llevaban el mineral hacia el lavadero de “Maucallaqta”, donde finalmente pasaba un proceso de lavado y amalgamación con mercurio (o azogue). Se supone que en esta zona del lavadero había un buen número de “indígenas” (del lugar) trabajando bajo el mando y supervisión de “españoles” (foráneos).

Hoy en día, es posible encontrar en “Maucallaqta” algunos restos como huesos y cráneos, y varios canales de agua construida con piedras y rocas. También es posible ver algunos pozos hechos sobre la roca en forma de quimbaletes, y algunos quimbaletes de pura piedra todavía intactos (en esta zona y en ‘Quilca’). Actualmente, algunos socavones de aquella época se han vuelto a utilizar. Varios mineros han continuado la perforación de socavones que encontraron y que dicen ser de la época en que el lavadero de “Maucallaqta” funcionaba. De esta manera, podemos identificar a “Maucallaqta” y “Quilca” como lugares donde se practicó la minería y además son lugares donde la población del lugar pasó procesos de reubicación (como se vio en el capítulo anterior).

⁵⁰ Ver mapa del lugar.

Después de esta época, deja de practicarse la minería, pues nadie lo recuerda, hasta la segunda mitad del siglo XX.

b. Minería en la segunda mitad del siglo XX

El segundo momento de explotación minera que los pobladores recuerdan es aproximadamente a mediados del siglo XX y décadas siguientes (1940 - 50 - 60). Varios cuentan que la minería en Ayahuay era practicada por algunos de sus abuelos (solo algunos), quienes explotaban a “pulso” (usando comba y cincel, sin ayuda de ningún tipo de máquinas). No mencionan el procesamiento, pero dicen que llevaban el mineral en caballos hasta Cusco para venderlo y con ese dinero traer productos como azúcar, alcohol, kerosene, etc. Sin embargo, la minería no era una actividad importante (excepto para unos cuantos) ni mucho menos su actividad principal. Si bien, actualmente, algunos jóvenes ayahuayinos (que se dedican a la minería) pueden decir que en Ayahuay siempre hubo minería, y que fue importante para sus abuelos, los ancianos del lugar desmienten o más bien permiten ver con más detalle muchas de las afirmaciones de los jóvenes.

Fragmentos de entrevista a algunos adultos jóvenes:

“[...] Ayahuay es un pueblo minero por historia [...] Siempre ha habido minería, antes la gente también se dedicaban a la minería [...]” (entrevistado de 27 años de edad)

“[...] Te diré que la minería acá no es de ahorita, la minería es tradicional. Ahí está el lavadero de “Maucallaqta” y los socavones de los “españoles”. Antes, mi abuelo también ha sido minero, iba hasta Cusco llevando oro, solo en caballos se transportaban y traía mercadería [...]” (entrevistado de 34 años)

“sabemos que Ayahuay es eminente minero [...] Antes también explotábamos, cuando las calles estaban sin asfaltar, habían unas lluvias que erosionaban y recogíamos unas pepitas de oro [...]”
(entrevistado de 32 años)

Entrevistas a ancianos.

“[...] Minería no había, poococo. [Hace unos 50 años] Dos, tres personas nomás a veces, a veces no. Trabajaban puro pulso... traían poquito, un saco así nomás. [...] Los que viajaban a Cusco, a Chalhuanca más viajaban, eran los que tenían tienda. También eran ganaderos. Más iban llevando ganado para vender y compraban sus cosas para traer [...]” (Anciano de 78 años)

“[...] No, No había: no he visto. De repente más antes, con los “españoles”, sí había socavones, hay todavía, pero abandonado. Ahora con la minería algunos están explotando esos socavones [...] Recién hace poco hay minería, hace 10 -15 años han venido empresas con helicóptero, llevaban gente de acá y se iban a la mina”. Y ya después, en el 2008 – 2010 la gente ha comenzado a explotar [...]” (Anciano de 80 años)

No es que los jóvenes o los ancianos estén equivocados: tanto jóvenes como ancianos relatan lo que recuerdan. Sin embargo, los adultos jóvenes tienden a resaltar la importancia histórica de la minería, cuando no necesariamente ha sido tan importante, especialmente hace 50 años más o menos. Éstos jóvenes cuentan sobre sus abuelos y padres, contemporáneos de los ancianos entrevistados. Y éstos ancianos permiten ver que la minería no fue tan importante en sus épocas. Es decir, hubo minería, pero era practicado solo por algunos y no fue muy importante.

Después de estos años no hubo minería, o fue casi inexistente, puesto que nadie lo recuerda: la actividad minera se ausenta o se hace invisible hasta los 90. A excepción de cierta práctica minera que se hacían en algunas calles, con el recojo de oro en ocasiones excepcionales (fechas de lluvias). En el

tercer fragmento de entrevista se menciona que en algún momento también hubo cierta práctica de recojo de mineral: varios dicen que en algunas calles de Ayahuay, cuando llovía, se podía encontrar “charpas” de oro. Es decir, entre la tierra húmeda se podía encontrar rocas diminutas con oro concentrado o piedritas pequeñas que contenían oro. La gente recogía y guardaba estas “charpas” y eventualmente las vendía a algún comprador local que luego lo vendía a alguien más en la ciudad. Sin embargo, era poco practicada. Esta actividad se acaba cuando las calles se pavimentan. Actualmente, la calle donde afloraba “charpas” de oro entre la tierra está pavimentada y lleva el nombre “Aurífera”. Una vez más, esta actividad no fue muy importante y probablemente no fue tan antigua⁵¹.

c. Minería a fines del siglo XX (90s) hasta la actualidad

❖ Entrada de la minería a gran escala

Aproximadamente, a partir de 1995 vuelve la minería a Ayahuay, pero esta vez con más fuerza. A fines de los 90 se evidencia la presencia de empresas mineras con proyectos a gran escala. Vienen empresas peruanas y extranjeras, de las cuales resalta la empresa peruano-canadiense “Maracote”. Esta empresa hace exploraciones por varios años (no se sabe si iniciaron explotaciones) y por conflictos con la población de Ayahuay se retiran del todo. Varios comentan que los ingenieros de esta empresa venían en helicóptero hasta Ayahuay y llevaban algunos jóvenes a la mina, la zona de “Quilca” (donde ahora se encuentran varios socavones en explotación). Lo hacían por

⁵¹ Se hace cálculos de edad que pudo ser hace unos 30 años aproximadamente (1980-90).

temporadas todos los días. También tenían maquinarias y equipos de minado que iban llegando cada vez más. El presidente del frente de defensa dice que la empresa “Maracote” quería reubicar al pueblo y empezar una explotación a gran escala, para lo cual sobornaba a unos cuantos, lo que fastidió a la población. Además del soborno, debía (no pagaba) a los jóvenes locales que trabajaban para la empresa. Probablemente hubieron más atropellos y conflictos que venían de años atrás, pero lo que todos afirman que en 1998 se radicaliza el conflicto y se rompe las relaciones con la empresa: queman y botan las maquinarias de la empresa y la expulsan del lugar. Como dice en el siguiente fragmento de entrevista.

[...] Ha habido paro radical, radical, radical ha sido. A los empresarios le han dado 3 días, no se retiraron, lo han quemado sus maquinarias, lo han botado para abajo, funn.. al río. Eso es política radical. Le pueblo le ha dicho, las cosas así, sino, nosotros actuamos así [de manera radical] [...].” (Fragmento de entrevista al presidente del frente de defensa)

Otra empresa que resalta es “Chancadora Centauro”. Esta empresa tiene concesiones en Ayahuay y viene desarrollando alguna actividad (exploración, estudios, entre otros) desde 2005 o antes. Durante su estadía hizo perforaciones diamantinas, y demás estudios, para lo cual construyó tramos de carreteras a la mina, la cual a su vez es usada constantemente por los mineros artesanos. El momento en que salen los problemas con esta empresa es en el 2009 aproximadamente, cuando la empresa soborna a las autoridades y a unas cuantas personas del lugar con el fin de tener libre acceso al minado y la explotación. Sin embargo, se encuentra algunas pruebas confidenciales como comprobantes de pago del banco y a personas

específicas (autoridades de la comunidad) haciendo cola en bancos de Abancay. Como se ve en la siguiente cita,

“[...] [con la empresa Chancadora] Esto ha sido en el 2009. Entonces, a esta empresa prácticamente lo hemos negado todo el pueblo, porque ha pasado unas pruebas fehacientemente, prácticamente se ha encontrado unas pruebas contundentes, A los líderes y autoridades le estaban pasando por debajo una economía. Se ha encontrado boucheres, en el banco [Abancay] estaban haciendo su cola, la investigación ha encontrado todo [...]” (Fragmento de entrevista al presidente del frente de defensa).

Además, varios dicen que esta empresa explotaba a los trabajadores, no les pagaban bien, y se fueron sin pagar a varios de ellos. Después de un tiempo (un año o más) volvieron para seguir haciendo estudios y proponer un proyecto de minado que implicaría la reubicación del pueblo. Sin embargo, la población no aceptó esto debido a los supuestos sobornos que todavía se estaría dando a algunas personas para que apoyen a la empresa en la negociación. Como la población no aceptó el proyecto de minado a gran escala con las condiciones que proponía la empresa, eventualmente vuelven a Ayahuay trayendo algún otro proyecto para presentarlo.

La última vez que visitaron Ayahuay fue en setiembre del 2014, donde una comisión especial de ingenieros e ingenieras propusieron en asamblea comunal un proyecto que va acorde a la minería artesanal. La propuesta consiste en la construcción de una planta procesadora de mineral cerca a las labores (en territorio de la concesión minera de esta empresa)⁵², de tal manera que beneficie a todos los pobladores, tanto a la comunidad como a cada

⁵² La presentación de esta propuesta se realizó en la asamblea comunal realizada el 9 de octubre del 2014, a la que pude asistir y presenciar gran parte de la asamblea.

minero. Por una parte, en beneficio de la comunidad, la empresa propuso las ganancias ideales para la comunidad en los casos que participe como accionista de 3%, 4%, 5% y 6%⁵³. Por otra parte, en beneficio de los mineros artesanales, éstos ahorrarían bastante dinero al tener una planta procesadora en Ayahuay, y no tener que pagar transporte e intermediarios (acopiadores); y también les pagaría más por el mineral comprado a los mineros artesanales (cobrándole menos por el procesamiento –*maquila*-). Sin embargo, la población quedó dividida en la asamblea: los que estaban de acuerdo con la propuesta resaltaron las ventajas del proyecto y los que estaban en contra expresaron abiertamente las desconfianzas con la empresa y su pasado desagradable. Al final, no se llegó a ningún acuerdo.

❖ La minería artesanal y la fiebre por el oro

Paralelamente a la minería a gran escala (exploraciones y estudios), se ha desarrollado una minería a pequeña escala o minería artesanal en Ayahuay en los últimos años. En gran medida, a partir del 2008 se puede identificar la práctica intensa de la minería artesanal por parte de los comuneros ayahuayinos, y a partir del 2010 se intensifica aún más: se da algo así como una fiebre minera. Por un lado, gran parte de los pobladores de Ayahuay comenzaron a dedicarse a la minería. Pero, por otro lado, atraídos por la minería, ayahuayinos que habían migrado a distintas ciudades retornan a Ayahuay para dedicarse a la minería. Este proceso se intensifica en el 2010,

⁵³ No solo se presentaba las ganancias ideales sino también los impuestos y pagos que tendría que hacer la comunidad como accionista.

cuando la minería se hace mucho más rentable por las subidas del precio internacional del oro.

En el 2010, se intensifica y generaliza la movilidad poblacional. Todos los que regresan tienen como objetivo trabajar en la minería artesanal. Muchos renuncian a sus empleos en la ciudad, dejan sus negocios, familias, etc., para irse a Ayahuay e invertir sus ahorros, liquidaciones, o simplemente su fuerza de trabajo, en la minería. No solo hay un retorno de ayahuayinos, sino también llegan al pueblo personas de otros lugares para trabajar y/o invertir en la minería. Se da una fiebre de explotación de oro (y cobre y plata en menor medida). Esto llega a su mejor momento entre el 2010 y el 2012 donde varios experimentan buenas ganancias. Hay algunos que experimentan grandes ganancias; por ejemplo, el caso de una persona que pudo vender más de un millón y medio de soles. Sin embargo, esta situación no es igual para todos, pues hay quienes fracasan y una gran parte que no gana mucho, ganan menos o igual a lo que ganaba en la ciudad, así que varios deciden regresar a la ciudad. Después del mejor momento (2010 - 2012), unos regresaron a la ciudad y otros se enfocaron en invertir en otras actividades (negocios) como alternativa a la minería.

Este momento de minería no solamente genera movilidad y migración, sino que hay efectos económicos en las familias. Hay un cambio en los ingresos y actividades en las familias. La fiebre minera provoca una mayor relación y vinculación con el mercado sin precedentes. En palabras de la mayoría de comuneros, la minería representa una oportunidad de progreso

para los ayahuayinos; esto es, la oportunidad de educar a sus hijos en la ciudad (Abancay), poder comprar nuevas cosas (equipos de sonido, televisores, y comodidades), construir sus casas de material noble, etc.

“[...] Básico es la minería, no hay en que otra cosa dedicarse [...], ya al menos la gente puede mandar a sus hijos a estudiar a Abancay en universidades particulares, al Cusco [...]” (entrevistada de 21 años⁵⁴).

“[...] hoy en día hay más facilidad, ni siquiera había [muchas] tiendas antes, ni si siquiera restaurantes. Ahora hay restaurantes [...]” (entrevistado de 49 años).

En el primer fragmento de entrevista se puede observar que, en buena medida, la minería representa un campo de oportunidades para las familias, como es el caso de la educación de sus hijos o la adquisición de bienes para su hogar. Las expectativas con respecto a seguir estudios superiores se generaliza entre los adolescentes. Ahora, es lo más normal que un adolescente de secundaria esté pensando en seguir estudios superiores en Abancay u otra ciudad⁵⁵.

Entonces, el mejor momento de la minería en Ayahuay se da entre el 2010 y el 2012, puesto que dejó buenas ganancias. Esto sucedió, principalmente, por los altos precios internacionales que en esos años alcanzó el oro y el reducido control o regulación de la minería artesanal. A partir del 2013, con la caída del precio internacional del oro y con la constante presión de las leyes de formalización, la actividad minera en Ayahuay baja. Varios mineros

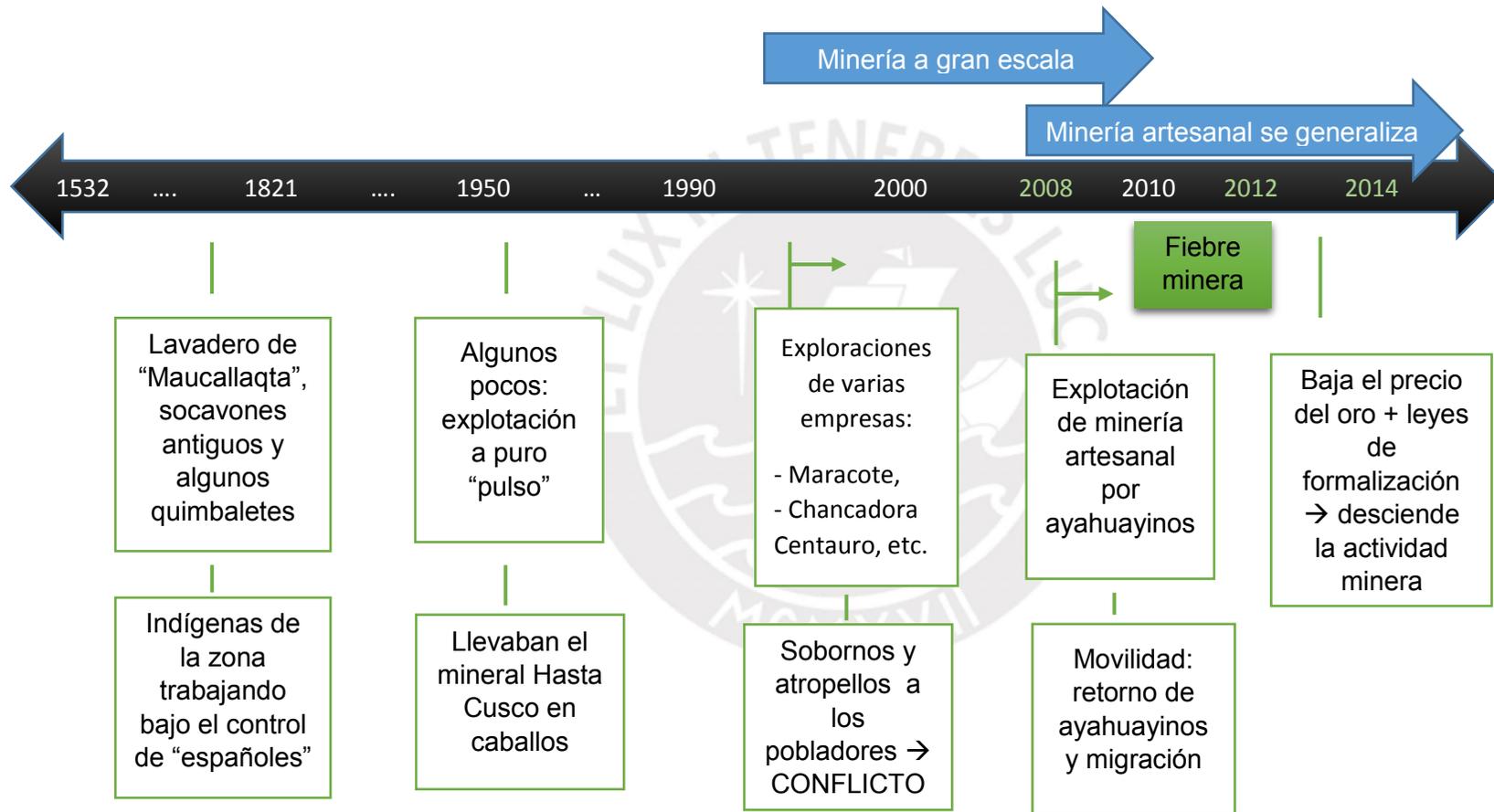
⁵⁴ Es una estudiante de contabilidad que paga sus estudios con ayuda de sus padres y hermanos mayores que se dedican a la minería.

⁵⁵ En un pequeño sondeo entre los jóvenes se pudo ver cierta recurrencia en algunas carreras que piensan seguir: *Policía*, Ingeniería civil, *mecánica*, enfermería, ingeniería de minas, ingeniería ambiental, contabilidad.

dejan la minería y se dedican a otras actividades (en la ciudad o en Ayahuay). Sin embargo, una gran parte todavía sigue practicando la minería, junto con otras actividades, en una lógica de pluriactividad particular. Así, se distingue tipos de mineros que será explicado en el siguiente capítulo.



Línea de tiempo de la historia de la minería en Ayahuay



4.2. Minería en Ayahuay en la actualidad

Algunos términos importantes:

- *Labor o bocamina*: socavón o túnel que se abre en el cerro, con el fin de seguir una “veta” o concentrado de mineral.
- *Ley (minera)*: se utiliza el término de ley minera para calcular la cantidad de mineral o el grado de concentración de mineral respecto a una cantidad tierra (piedra, roca). Esta se calcula en la medida de onzas (de mineral) por tonelada (de tierra). Por ejemplo, una ley baja es de 0.30 onzas / Tn (por cada tonelada de tierra hay 0.3 onzas de oro). Y una ley alta es de 0.80 / Tn. Claro que hay muchas más altas como de 1, 2, o más onzas / Tn. Normalmente, para la minería artesanal en Ayahuay se hace rentable a partir de una ley de 0.60/Tn para arriba. De ahí que se denomine a partir de esta medida como alta ley.
- *Veta*: parte de la roca que tiene el mineral concentrado o de alta ley. Si bien toda la roca, incluso molida o en forma de tierra, posee mineral, ésta es en su mayoría de baja ley (poco concentrado). Entonces, llamamos *veta* a algunos pedazos o partes de rocas con mineral bastante concentrado o de alta ley.
- *Bolsones*: partes donde se encuentra la veta en mayor cantidad, volumen o tamaño. Muchas veces la veta puede ser muy delgada y hasta desaparecer, pero a veces, aparece estos bolsones (de veta gruesa), lo cual en el conocimiento empírico es factor suerte o azar.

4.2.1. Ubicación

Los socavones o labores se ubican de manera dispersa en básicamente dos zonas: las zona de la empresa “inversiones Llaqteo”, cuya concesión pertenece a Laytaruma; y, la Zona de la empresa “Aurífera El oro” que está sobre la concesión de Chancadora Centauro. Los socavones que están asociados a la empresa “Llaqteo” son los que están más cerca del pueblo (zona de “Llaqteo”), mientras los socavones asociados a la empresa “Aurífera El oro” está más distante del pueblo (por la zona de Quillca). La distancia aproximada es entre 20 – 30 minutos en carro para las labores de “Llaqteo”, mientras que para las labores de “Aurífera El oro” está a unos 40 minutos en carro.

Para el traslado de los mineros, todos los días hay un carro [camión abierto] que sube a la mina a las 7 am a dejar a los mineros; y vuelve por ellos a las 5 pm. Gran parte de los mineros suben a trabajar en este camión todos los días, y vuelven a dormir en Ayahuay. Pero, también hay quienes se quedan en la mina a trabajar, duermen allí (en sus campamentos) y solo bajan al pueblo los fines de semana. También hay unos cuantos que no bajan ni fines de semana, sino se quedan a trabajar de corrido hasta completar una caga. Cuando venden su carga, recién bajan hasta Abancay.

Es necesario mencionar que el total de socavones no está registrado en el informe de la dirección de energía y minas: este informe, como muchos realizados por instituciones públicas, solo muestra a algunos lugares donde

estarían los socavones. El informe solo presenta menos de 20 socavones, pero en la realidad existe más de 100 socavones en estado de funcionamiento y más de 200 en estado de abandono (ver mapa 7, en el anexo 1).

4.2.2. Características de la minería y socavones

La explotación minera en Ayahuay es básicamente de oro, aunque también se explotó cobre en menor medida. Por lo tanto, nos enfocamos en la explotación del oro. Para esto, empezamos explicando las características de los socavones o labores donde se realiza la explotación, después explicamos las herramientas y el modo de explotación.

La minería de Ayahuay es filoneana, pero diseminada. Es decir, se hacen socavones siguiendo la veta de mineral; sin embargo, esta no se encuentra concentrada o en cantidades uniformes, sino solo por partes en forma de bolsones y a veces desaparece. El socavón se hace siguiendo una veta y buscando encontrar estos bolsones de mineral concentrado, de donde se saca el material minero para vender. Los mineros siguen la “veta” que se ve en las particulares fracturas geológicas⁵⁶. En una suerte de ensayo-error, hacen sus propios cálculos y abren socavones en diferentes lugares esperando llegar por distintas rutas a una gran “veta” (bolsón grande) y en el camino encontrar algunos bolsones.

Todo este conocimiento minero es empírico y aprendido en la práctica. Al inicio, algunos aprendieron de mineros que vinieron de otros lugares (Nazca, Arequipa, Ica, etc.); luego, el conocimiento se transmite de unos a otros

⁵⁶ Ver foto 1 en anexo 3, sobre el socavón y veta.

ayahuayinos (y casi no extraños). No obstante, este conocimiento aprendido y transmitido en la práctica no es exacto y tiene un rango amplio de imprecisión. Cuando no encuentran la veta surge la explicación por parte de ellos aludiendo al azar o falta de experiencia y/o conocimiento de la veta.

Actualmente, se puede contar aproximadamente 300 socavones, de acuerdo a algunos entrevistados. Gran parte de estos socavones no se usan (están abandonados). Solo una parte de los socavones (labores) están en funcionamiento: aproximadamente 100. Estas labores son trabajadas (explotadas) constantemente por temporadas, mientras otras temporadas (cuando no hay capital o en temporadas de siembra, cosecha, etc.) dejan de ser trabajadas. Un socavón es abandonado cuando ya no se encuentran bolsones o vetas por un largo tiempo, hay muy baja ley, etc. Además, un mismo minero puede abrir varios socavones siguiendo vetas o fracturas que conducen a una esperada veta grande.

Por otra parte, la explotación de cada labor o socavón es en “sociedad”. Es decir, se juntan en grupos de 3 a más personas las cuales contribuyen con su mano de obra, y otros insumos necesarios como herramientas, cierto capital para la alimentación, etc. Esto se explica mejor más adelante, en la parte de producción.

4.2.3. Regulación comunal

Existe un acuerdo colectivo en el que cada comunero es libre de abrir su bocamina (socavón o labor) a 50 metros de distancia del socavón de otra persona. Algunos comuneros que persiguen la misma veta tratan de abrir su

bocamina desde más abajo o más arriba, pero a 50 metros de distancia como mínimo. Sin embargo, una vez abierto la bocamina (perforado el cerro o iniciado el socavón) este puede seguir un curso variable de recorrido interno: en línea recta, en curvas, para arriba, abajo, la izquierda, la derecha, etc. Así, es posible que dos labores (socavones) se encuentren en el interior, para lo cual, también hay una solución simple. En el caso que dos comuneros mineros (o más bien dos equipos de mineros) se encuentren en el interior, se choquen o intercepten, el que llegó primero tiene la potestad de seguir, mientras el que llegó segundo debe desviarse a seguir otra ruta. Lo mismo sucede en el caso que dos mineros encuentren una veta o bolsón de mineral, el que llegó primero es el que se queda a explotar, mientras el otro tiene que seguir otra ruta. Se emprende una suerte de carrera para ver quien llega primero. No obstante, no hay muchos casos en los que dos mineros hayan encontrado una misma veta o bolsón grande, por lo que no hay más explicaciones al respecto.

También, el control de la comunidad sobre el ingreso a la mina es pragmático, aprovechando como una forma de tener ingresos económicos. La comunidad ha colocado una tranquera en la entrada de la carretera para la mina, con una persona que controla el acceso. Las dos empresas mineras locales pagan mensualmente a la comunidad una cantidad de dinero, y por tanto tienen el acceso diario. Sin embargo, para los nuevos (sobre todo acopiadores de mineral –compradores-) el acceso es permitido mediante un pago de 30 soles cada vez que suba a la mina. En el caso de las empresas que siempre van, éstas tienen acuerdo con los mineros, tiene el acceso libre, bajo un pago mensual a la comunidad.

Además, la comunidad no solamente controla (y cobra) el ingreso hacia la mina, sino también la salida del mineral. Por cada carga que sale de la mina, se cobra 300 soles. Este pago es dividido en tres partes o tres pagadores. 100 soles debe pagar el minero; otros 100 soles debe pagar el transportista que se encarga de sacar el mineral; y otros 100 soles debe pagar la empresa acopiadora (o el acopiador). No importa si una misma empresa es el acopiador y transportista, los tres pagos se realizan por los mismos derechos (minado, transporte y acopio). Entonces, cada carga que sale representa un ingreso de 300 soles para la comunidad.

4.3. Cadena de producción

4.3.1. Producción – explotación

La producción en nuestro caso es la explotación de minerales; la cual se practica de una manera particular. De acuerdo a la geografía, la minería en Ayahuay es de tipo filoneana y diseminada (vetas en las fracturas de la roca que aparecen y desaparecen en forma de bolsones). Las labores son dispersas y se encuentran a media hora del pueblo. Por lo tanto, para poder llevar a cabo la explotación se necesitan campamento, herramientas y un equipo (grupo) de personas quienes se encargan del trabajo.

Para empezar, cada equipo de personas (socios y peones) se instala en un campamento cerca de la labor -o labores- con lo necesario para su estadía. De acuerdo al número de personas, cada grupo levanta un campamento a su

medida y lo implementa con lo necesario: frazadas, pellejos⁵⁷ (camas y colchones a veces); una cocina (generalmente a gas) y víveres para cocinar que no sean rápidamente perecibles (conservas de atún, leche en tarro, huevos, fideos, arroz, azúcar, papa, maíz tostado, etc.), entre otras cosas. El agua es escaso en los campamentos y es transportada desde fuentes de agua cercanas –emanaciones, puquiales, sequias, etc.-. Sin embargo, cuando el campamento está lejos de una fuente de agua, los mineros prefieren transportarla en tanquetas⁵⁸ desde Ayahuay. En general, el agua en la mina o en los campamentos es bastante escasa y solo lo utilizan principalmente para preparar sus alimentos.

Luego, los materiales básicos y necesarios que utilizan para la explotación son

- generador de energía⁵⁹ que funciona con combustible
- martillo percutor (generalmente de la marca *Bosh*, por lo que muchos lo conocen solo como *Bosh*) o compresora con martillo neumático
- explosivos (dinamita o TNT por cajas)
- carretilla, pico, puntas (cincel), combas;
- costales; entre otros.

Como mínimo se necesita 3 personas: 1 con el martillo percutor o neumático; 1 con el combo +cincel o el pico; y otro para la selección del mineral (separando mineral de desmonte). De hecho, en casi todos los grupos hay más de tres

⁵⁷ Son pellejos secos de animales (ovinos generalmente) que se usa como parte de la cama. De hecho, es un aislante y calentador bastante útil.

⁵⁸ Recipientes grandes de agua. Aproximadamente en una tanqueta entra más de 1 m³ de agua (ver foto 9, del anexo 3).

⁵⁹ Generalmente de 2500 Watts.

personas (entre 5 y 6); incluso, en algunos grupos hay hasta 10 o más personas. Trabajar con 5 a 6 personas garantiza cierto avance, con más personas mejor, pero con menos de 3 personas el avance sería mínimo o casi no se avanzaría.

Cuando se usa el martillo neumático (y compresora), el avance es mucho mayor que con el martillo percutor (bosh). Actualmente hay varios que trabajan con martillo neumático y compresora.

En el proceso de explotación, **primero se usa explosivos** para facilitar el avance. Consiste en hacer una explosión, hacer una voladura o hacer un *tiro*⁶⁰ (con varias dinamitas). Para esto, (1) se prepara el terreno, realizando agujeros para colocar los explosivos. Una persona perfora la roca con el martillo –percutor o neumático–, otra persona ayuda en lo posible con pico, o comba y cincel. Estos agujeros son realizados de acuerdo al tipo de roca (más cercanos o más lejanos unos de otros, formando figuras geométricas), de tal manera que le haga más daño a la roca con la explosión. Luego, (2) se coloca los explosivos. Una persona coloca los explosivos (ya armados con las mechas grandes) en los agujeros hechos. De acuerdo a la roca se coloca el número de explosivos, mientras más dura es la roca, más explosivos y más cercanos unos de otros. Luego, el paso final es (3) la explosión. Una persona prende la mecha y sale del socavón rápidamente. Una vez que explota, sale el humo de la explosión (gas) y el polvo (tierra). Lo que queda son rocas de distintos tamaños y tierra.

⁶⁰ Se refieren constantemente ¿cuántos tiros has hecho en un día? A el número de explosiones en un día.

Segundo, luego de la explosión, está el **acarreo** de mineral. Para esto, (1) se despedaza las rocas grandes. De acuerdo a cuantas personas hay, uno está con el martillo (neumático o percutor) rompiendo las rocas grandes y continuando en la perforación del socavón –hasta que ya esté muy dura, para otra explosión o *tiro*–. Otra persona rompe lo que deja el martillo en fracciones más pequeñas con la comba +cincel. Si hay más personas, ayudan en este proceso, despedazando las rocas grandes que quedaron de la explosión. El objetivo es despedazar la roca en lo más pequeño posible. Luego, éstas mismas personas trasladan en carretilla(s) o costales el material hasta afuera del socavón en viajes repetitivos. Todo este material almacenado en la puerta de la bocamina o socavón, donde lo espera otro de sus compañeros cuidando y seleccionando el material.

Tercero, está la **selección del material**. Una persona se encuentra en la puerta del socavón seleccionando el material que almacenan los acarreadores. Su tarea es seleccionar material; es decir, separar el desmonte del mineral con sus propias manos. La tierra y las rocas que observa que no tienen mineral son separadas y desechadas. Solo busca los pedazos de roca que tienen mayor mineral concentrado, que son parte de la veta despedazada. Muchas veces, éste minero también fracciona las pequeñas rocas que considera grandes y que considera necesario para hacer una mejor selección. En una misma pequeña roca, busca quitarle lo que no sirve (desmonte) y solo quedarse con lo mejor (la parte del mineral). Para esta selección, a veces se utiliza un palo de metal que lo ayuda a seleccionar manualmente, esparciendo el material en el suelo. Esta parte de la explotación es bastante importante,

puesto que depende de ésta la calidad de mineral que se produce; es decir, con mayor mineral (alta ley) o con desmonte no bien seleccionado y por tanto menor mineral (baja ley) y menor ganancia.

Finalmente, todo este material seleccionado es embolsado en costales. En esto participan todos los integrantes. El que selecciona el material inicia el embolsado; pero como no se abastece, el resto de sus compañeros (luego de terminar sus labores de perforación y acarreo) vienen a ayudarlo en la selección y embolsado del material. El material embolsado es almacenado o apilado para su posterior traslado.

4.3.2. Distribución – transporte

El transporte del mineral consiste generalmente en 3 procesos específicos: el wincheo, traslado o carga hacia los carros, y el transporte hasta la planta procesadora (Nazca normalmente). **Primero**, el **wincheo** es el proceso de traslado por medio del *winche*. Este es un sistema de poleas instalado para trasladar peso (ver foto 6 del anexo 3), que funciona con un generador eléctrico. En este caso el winche se utiliza para transportar los costales de mineral de la puerta del socavón (donde están apilados), que está en terrenos accidentados, hacia la carretera o cerca de ésta. El mineral o material que transportan en los sacos es la tierra y rocas pequeñas que han extraído, acarreado, seleccionado y finalmente acumulado en la puerta del socavón.

Segundo, está la **carga hacia el carro para el transporte**. Es este caso, el material transportado con la winche se traslada y carga hacia el carro o camión de carga, para su posterior transporte. Es cargado por varias personas,

puesto que deben hacerlo rápido. Cada persona carga en cada viaje un costal de aproximadamente 100 kg; todos hacen repetidos viajes hasta culminar la carga que normalmente oscila entre 200 – 300 costales (20-30 Tn).

Tercero, el transporte del mineral hacia Nazca. La frecuencia de trasladar o transportar el mineral, depende de la rapidez con que juntan una carga. Una carga viene a ser por lo general entre 20 – 30 toneladas; lo que equivale entre 200 a 300 sacos de mineral (aproximadamente 100 kg por saco). A penas se junta la carga, ésta es transportada y vendida. Sin embargo, a veces no llegan necesariamente a juntar una carga de 20-30 toneladas, y transportan solo 10 o 15 toneladas; y en otras ocasiones puede transportar en un solo viaje unas 40 toneladas o más (en dos o más carros)⁶¹. El camión volquete que transporta el mineral normalmente va acompañado de una camioneta 4x4, que es propiedad del acopiador y a veces del minero.

El proceso de transporte no se puede entender sin hacer referencia a los **acopiadores**. Un acopiador es el que compra el mineral al minero y se encarga de venderlo a las plantas de procesamiento en Nazca.

El acopiador puede ser de dos tipos: una empresa grande o una persona (que tiene su empresa individual o pequeña). Por un lado, están las empresas grandes que tienen plantas de procesamiento y también acopian en diferentes lugares del Perú. Aquí se encuentran empresas como “Laytaruma”, “Dinacor”, “Titan”, etc., que procesan y acopian mineral. Estas empresas tienen oficinas y trabajadores en los lugares o ciudades cercanas donde acopian mineral,

⁶¹ Ver foto 8 y 9 en el anexo 3 de los carros que suben a la mina y de los carros que transportan mineral.

asegurando así el acopio del mineral incluso antes de su explotación (por medio de los adelantos a los mineros locales). Por otro lado, están los pequeños acopiadores que son personas que tienen empresas pequeñas, donde a veces no tienen trabajadores, sino son ellos mismos los que se encargan de todo el proceso de acopio y eventualmente contratan peones. Estos pequeños acopiadores son personas que tienen conocimiento del mercado minero y experiencia acopiando. Ambos tipos de acopiadores visitan repetidas veces Ayahuay. En un primer momento, van con sus camionetas 4x4 para buscar mineros vendedores de mineral; y, en un segundo momento, una vez encontrado al minero, hacen coordinaciones con éstos y vuelven con sus volquetes para cargar el mineral.

Empresas que acopiaron antes	Empresas que acopian actualmente
<ul style="list-style-type: none"> - Dynacor (ahora "Veta dorada") - Colibrí - Tulin - Laytaruma - Minera Antabamba - Otras empresas pequeñas (personas) 	<ul style="list-style-type: none"> - Laytuma - Minera Titán - Otras empresas pequeñas (personas)

Dicen que hace unos 2 años, durante la época que llamamos la fiebre minera, venían todos estos acopiadores e incluso daban facilidades como materiales de minado, explosivos, y hasta adelantos en dinero, para que los mineros puedan trabajar. Es decir, las empresas acopiadoras les financiaban en parte la explotación minera. Sin embargo, hoy en día, ya no es así. Hay menos empresas mineras, ya no dan materiales y solo dan adelanto de la

venta el día que se están llevando la carga -en la primera parte de la venta (esto se explicará mejor en comercialización)-.

Además, también existen unos **transportistas particulares**, quienes ofrecen el servicio de transporte con sus carros (volquetes) hasta nazca. Estos transportistas trabajan solos, no pertenecen a la empresa acopiadora y ofrecen sus servicios a los mineros, para poder transportar hasta Nazca. Estos transportistas, al igual que los acopiadores, tienen un buen tiempo en este oficio de transporte de mineral en varias zonas.

Entonces, los pasos de transporte son el wicheo, la carga hacia el carro (volquete), y el posterior transporte hasta Nazca. El Wincheo se realiza en la misma mina, de los socavones accidentados hacia zonas más planas cerca de la carretera. A veces hay varios recorridos y por tanto pasa por varias winches (cientos de metros) hasta llegar a la carretera o cerca de ésta. La carga hacia el carro se hace del lugar donde esté el mineral después del wincheo hacia el carro. Estas distancias son relativamente cortas (algunos metros). Por último, el transporte en carro es directo, desde la mina hasta Nazca; solo a veces hacen paradas en Ayahuay, para cargar alguna parte de la carga que algunos mineros hayan acumulado en el pueblo.

También hay unos pocos que a veces transportan (o llevan) hacia Ayahuay unos cuantos sacos de material seleccionado (mineral), para poder molerlos en los molinos locales. Sin embargo, este proceso es poco practicado, en pequeña cantidad, y solo por muy pocos mineros. Se explica mejor en lo siguiente.

Molinos locales

Se ha podido identificar 2 molinos en Ayahuay, que se ubican cerca del pueblo (a unos 100 - 300 metros). Estos molinos sirven para obtener oro mediante el proceso de amalgamación con mercurio. El proceso cuenta con 4 pasos básicos⁶². Primero, hay una chancadora (como un cilindro echado) que contiene cientos de kg en billas (750 kg de billas en un caso que se pudo presenciar) y con lo cual muele la tierra gruesa y despedaza las diminutas rocas, transformándolo en tierra fina. Este material es combinado con agua y conducido por unos tubos hacia el “molino”. Segundo, en el molino, la tierra con agua se mezcla con mercurio y es molido (mesclado) con unos grandes círculos de metal que giran constantemente. El mercurio tiende a juntar las partículas de oro en la base; y el resto de tierra y agua, por menos gravedad siguen circulando, y son desechados. Tercero, por un lado, el relave (agua y tierra con restos de mineral y mercurio) es desechado hacia unos pozos; y, por otro lado, el mercurio con el oro concentrado es recogido para su posterior quemado. Cuarto, el mercurio con el oro es incinerado o quemado, de tal manera que el mercurio se evapora y queda solamente oro puro. El relave es almacenado (ya seco, sin agua) para poder venderlo; porque se supone que contiene algo de mineral.

Este proceso no resulta muy rentable, mejor es venderlo todo; sin embargo, les saca de apuros económicos. Cuando necesitan dinero urgente, acuden a este proceso para poder tener algo de liquidez y pagar los gastos

⁶² Referencias sobre el caso observado de un molino tipo chileno.

inmediatos, hasta completar la carga y vender. También dicen que este proceso de molino se suele hacer cuando el material es de oro grueso; mientras que cuando es más fino, es mejor venderlo todo a Nazca, porque se saca poco en el proceso amalgamación con el molino. Se dice que el material es grueso cuando el oro está en forma de “charpitas” o cuando en la “puruña⁶³” se puede ver el oro; mientras que es fino, cuando en la “puruña” no se observa casi nada, o muy poco. Si es grueso, dicen que el mercurio agarra mejor el oro, mientras que si es fino, casi no agarra y pasa todo hacia el relave. Normalmente se muele algunos sacos, para poder sacar algunos gramos (10-20 - 30) y poder venderlo rápidamente en Abancay o a algunos compradores en Ayahuay⁶⁴.

Entonces, pocos mineros utilizan estos molinos y en poca medida (solo algunos sacos) para poder cubrir algunos gastos inmediatos y necesarios (alimentación, algunos materiales, entre otros). Es más, estos molinos no siempre están en buen estado, sino que muchas veces se malogran o les falta algunos materiales. De hecho, casi no reciben mantenimiento. Por estas condiciones, pocos procesan en Ayahuay. En raras ocasiones, llevan algunos sacos hasta Abancay para poder molerlos en molinos locales.

Pequeña planta de procesamiento de “oro ecológico”

Cerca de los socavones hay una pequeña planta de procesamiento de oro ecológico que está en proceso de construcción. Esta planta procesa por un

⁶³ Contenedor de metal en forma de plato que se usa para ver artesanalmente la cantidad de mineral que contiene la tierra (ver foto 3 en anexo 3).

⁶⁴ Hay dos personas que compran en Ayahuay y luego lo venden en Abancay o en Nazca (se explica mejor en comercialización.)

sistema de gravimetría, donde se reduce el material en razón de 1000 a 1 o más, obteniendo material mucho más concentrado. Y luego hay un proceso de “fundición”.

La reducción a material concentrado comprende tres pasos. (1) la chancadora reduce el material (roquitas) a tierra fina. (2) el molino y mezcladora que mezcla el material (tierra) con agua. Y (3) el sistema de alfombras que consiste en varias capas de alfombras donde es vertido el material con el agua. Aquí, por gravedad, lo que tiende a quedarse es lo más pesado, dentro de ellos el oro y algunos metales pesados. De esto, se obtiene el material bastante concentrado, el cual contiene básicamente oro y pirita. La reducción es bastante: de aproximadamente una tonelada de material seleccionado que ha pasado el proceso, solo queda 1 kilogramo de material concentrado (pirita y oro).

Los dueños cuentan que el paso final sería la fundición del material concentrado: separar el oro puro de la pirita. Para eso, necesitan las máquinas de fundición el cual todavía no lo obtienen, que puede ser ecológico o con cianuro. El paso que van a optar es la fundición ecológica con un horno especial, el cual no lo consiguen todavía. Dicen que este proceso sí sería rentable, pues de cada kg de material concentrado podrían sacar hasta 10 gramos de oro. Actualmente todavía no funden y solo se limitan a juntar material concentrado, hasta conseguir el horno.

4.3.3. Comercialización - venta

La comercialización y venta del mineral se da en varios momentos o lugares. Dentro de los lugares se puede identificar a Nazca, Abancay y Ayahuay. **En Ayahuay** generalmente se hace las coordinaciones con los acopiadores, quienes una vez hecho los tratos, van con camioneta y camión de carga (volquete) para cargar el mineral. Entonces, aquí se hace el primer contrato (verbal) de venta, en el momento en que se carga el mineral al carro. Cuando se termina de cargar el mineral, se acostumbra beber una caja de cerveza con todos los socios y peones, y los que ayudaron a cargar el mineral al camión. La cerveza normalmente es pagada por el comprador, es decir el acopiador. De esta manera, se cierra el trato con el acopiador. Generalmente, este acopiador le da un pequeño adelanto del dinero por su mineral. Después, el minero (o uno de los socios) se va con el acopiador en la camioneta hasta Nazca, siguiendo al camión de carga. El minero en Nazca se queda unos días (2 a 3) para esperar que procesen su mineral y de acuerdo a eso le liquiden el total de la venta y descuentos (ver formula de liquidación, más adelante). En los casos que se pudo observar, la venta se realizó en el mismo Ayahuay y concluyó en Nazca. Esto es el caso más común.

El otro caso es la venta **en el mismo Nazca**, cuando el minero decide llevarlo hasta Nazca, contratando un transportista, y eligiendo él mismo en Nazca a qué planta procesadora vender su mineral. Esto solo algunos lo practican, puesto que requiere tener más capital o más inversión para pagar el transporte y tener que esperar hasta el final de la venta para cobrar. Aquí no hay adelantos, no los puede haber, porque la transacción inicia y termina en Nazca. Algunos prefieren hacer esto, porque sospechan que el acopiador les

estafa: les baja la ley y no les paga lo justo. Sin embargo, algunos dicen que todas las plantas de Nazca estafan a los mineros, les pagan lo que quieren, pues el minero no tiene los medios para poder contrarrestar la respuesta de la planta sobre la ley del mineral. Muchas veces les dicen que tiene menos ley de la que realmente tiene el mineral⁶⁵.

También se vende **en Abancay y Ayahuay**, pero oro ya procesado en molinos locales. Los mineros suelen procesar unos cuantos sacos de mineral en molinos artesanales locales en Ayahuay, para poder vender pequeñas cantidades de oro (unos cuantos gramos) y obtener algo de liquidez para cubrir gastos urgentes. La venta puede ser en Ayahuay mismo o en Abancay. En Ayahuay existen dos mineros ayahuayinos que compran de oro, juntan y lo llevan a Abancay. En Abancay existen varios compradores de oro. Normalmente les conviene venderlo en Abancay porque les pagan más: en Ayahuay les pagan S/. 75 el gramo, y en Abancay, S/. 80 el gramo.

Cálculo de utilidad

Para la venta en Nazca (la venta más practicada) hay numerosos rubros que el comprador (planta de procesamiento) les descuenta a los mineros. Si el acopiador (individuo o empresa grande) lo lleva, también le hace todos estos descuentos (humedad, recuperación, protección, maquila). Esto se podría resumir en la fórmula siguiente:

⁶⁵ Solo se ha visto un par de casos donde dicen que fue muy evidente: la empresa le bajo mucho la ley (de 8 a 3), entonces, el minero se fue hasta lima a hacer analizar y en efecto le dieron la razón y le pagaron bien –por alta ley de 8 onzas/ tn.-. [La carga de esta ley solo eran algunos sacos.]

$$\text{Precio último} = \{ \text{Ley Au} \times \text{Recuperación} \times ([\text{Precio inter.} - \text{Protección}]) - \text{Maquila} \times \text{Factor} \} \times \text{cantidad de TM seca}$$

- Ley Au: ley del mineral o cantidad de onzas de oro que posee por tonelada de tierra.
- Recuperación: cantidad de recuperación al 90 %; es decir, asumiendo que va haber una pérdida del 10% en el proceso.
- Precio inter: precio internacional del día. Se cotiza al menor precio del día.
- Protección: una tasa que se paga como protección a la variación del precio del oro.
- Maquila: Pago por el procesamiento del oro o uso de la planta procesadora.
- Factor: cantidad por la que siempre se le multiplica.
- Cantidad de TM seca: toneladas de mineral seco, es decir, descontando la humedad.

Ejemplo real de una pequeña carga de 11 toneladas.

Lo que está en negrita no varía de una carga a otra. O mejor dicho, son cifras fijas y no depende de la carga. De hecho, son valores maso menos promedio. Aquí la protección (no aparece pero si se descuenta) es un pago que descuenta la planta: una suerte de seguro contra variaciones del precio del oro. A pesar de esto, el precio internacional del oro (que varía a cada hora) es cotizado con el menor precio del día.

# de TM	Peso seco	Humedad	Ley Au	Precio inter.	Recuperación	Maquila	Factor
10 800	9.550	12%	0.658	1230	90 %	\$ 246	1.1023

Para el caso de 10,800 toneladas totales, se le resta la humedad 12% y queda el peso seco 9.55 tm.

- ⇒ $\{ [0.658 (0.9)(1230 - 130^*) - 246] \times 1.1023 \} \times 9.55$
- ⇒ $\{ [651.42 - 246] \times 1.1023 \} \times 9.55$
- ⇒ $\{ [405.42] \times 1.1023 \} \times 9.55$
- ⇒ 4267.84
- ⇒ Total = \$ 4267.84

*en este caso la protección es \$130

A esta liquidación de planta, se le tiene que restar gastos como

- Flete → (\$ 80 por tonelada) = aproximadamente \$ 864.00
- Retención o impuesto a la renta 4 % = aproximadamente \$ 170.00
- Costo de análisis \$ 25 = \$ 25.00
- Y veces algunos pagos

⇒ Si descontamos e flete, impuesto a la renta y análisis; entonces nos queda \$ 3 028.84 = s/. 8 984. 75 (a tipo de cambio 2.8).

A este monto se le tiene que descontar otros pagos como jornales de algunos cargadores, algún transporte, deudas de alimentación, etc. Además se le descuenta la inversión que hizo uno de los socios en costos de combustible, explosivos, etc. Después de esto, en este caso, le quedó poco menos de la mitad del monto (S/. 3 000.00 aproximadamente). Con este monto restante fueron a Abancay unos días a distraerse (en restaurantes, bares, etc.) y a hacer compras para la próxima campaña. Compraron herramientas (generador), combustible, alimentos, etc. También reservaron una compra de una caja de explosivos. Finalmente, descontando todo esto, en esta oportunidad a cada socio le tocó líquido s/. 100.00.

En este caso –que es el resultado de un trabajo de 3 semanas– hubo poca ganancia porque fue su primera campaña. A pesar que uno de los socios financió con algunos materiales que ya tenía, tuvieron que pagar los otros materiales necesarios (explosivos) y manutención. Pagaron prácticamente dos campañas: los gastos generados por esta y los gastos para la próxima campaña (con la compra de materiales y alimentos). Por lo tanto, su ganancia radica en haber formado capital (material), para la explotación. La ganancia

estaría en todo el material necesario para el minado que adquirieron y ya tienen (combustible, explosivos, generador, etc.); en el campamento equipado que han formado; en las herramientas y parte de alimentos que les va durar para la próxima campaña. Así, la próxima campaña generará mejores ganancias.

Resumen de los costos necesarios en el proceso de minado

Sacamos los costos de cada punto de la cadena de producción, para una producción promedio de una campaña (1mes) para 4-6 socios (trabajadores), para una producción de 20-25 toneladas.

Costos en el proceso de producción:

- Alimentación = aproximadamente S/. 2000 mensuales
- Combustible = 80 - 100 soles de combustible aproximadamente
- Explosivos = S/. 2000 la caja (de 300 unidades)

Costos de transporte

- \$ 80 a \$ 90 x TM → flete por tonelada desde Ayahuay hasta Nazca (planta).
- En el caso del molino, s/. 5 x saco, el combustible necesario y el dueño del molino se queda con el relave.

Muchas veces, algunos acopiadores particulares ofrecen mejores precios para el transporte (\$ 75 x TM) e incluso para su mineral. Por esto, algunos mineros prefieren probar vendiendo a estos nuevos acopiadores.

Costos en el proceso de comercialización

Además de los descuentos que se aplican en la planta (Maquila, Humedad, recuperación, etc.) (ver fórmula anterior), también se descuenta otros gastos.

- Retención o impuesto a la renta 4 %
- Costo de análisis \$25
- Viáticos en el viaje a Nazca durante los días de venta, 300 soles aproximadamente.
- 100 soles para la comunidad por derecho de sacar material. (aparte paga s/.100 el acopiador y s/.100 el transportista).

4.4. Análisis de la cadena de producción

Comparamos momentos en tiempo, cantidad de mano de obra e inversión de capital. Los datos en la tabla son algunos promedios aproximados.

	Explotación (producción)	Transporte (distribución)	Venta (comercialización)
Tiempo	1 – 2 meses	2-3 días	1-3 días
Mano de obra	4 – 6 personas	5 – 8 personas (para cargar y descargar)	1 - 2 personas
Inversión de capital	- Costo por campaña*: S/. 4000 – 6000. - Inversión única al inicio, en equipos y maquinarias: S/. 5000 a más.	\$ 80.00 x tonelada	- S/. 500 de manutención en Nazca. - La liquidación (venta del mineral) varía entre \$ 5 000- 10 000.

* Se refiere a gastos en alimentación, explosivos, combustible, entre otros.

En el cuadro se puede ver que el mayor gasto está en la producción: mayor tiempo, mano de obra por cantidad de días y trabajo, inversión de

capital. Es decir, en la explotación se invierte más recursos por la cantidad del tiempo que toma. Sin embargo, los procesos de transporte y venta son rápidos. Para el transporte se necesita varias persona pero solo por poco tiempo (1-2 días, o solo unas cuantas horas). También, en el transporte hay un gasto monetario considerable, que a veces puede ser mayor al de la producción.

Pero, al margen de todo esto, podemos evaluar el papel de los acopiadores. Los acopiadores son los más beneficiados en este proceso. En menos tiempo, sin sacrificio, ni posibles conflictos, el acopiador se lleva el trabajo del minero. Es más, el acopiador establece las reglas de juego en la negociación del oro, como se vio anteriormente. Nos referimos como acopiador a la planta acopiadora, y el acopiador individual solo es parte funcional a ésta (intermediario).

Existe una clara desigualdad de poder (negociación) y beneficio entre los actores externos (acopiadores) y los actores internos (mineros) de la producción. Los actores externos son los que ponen las reglas de juego, en base a sus cálculos económicos y precios internacionales del oro; mientras el minero se somete a ello sin lugar a negociar. Los costos y descuentos que hace la planta acopiadora al minero a la hora de comprar el mineral está siempre presente y asumido por el minero: porcentaje de humedad, protección (seguro de variación d precios), recuperación (al 90%), proceso del material (maquila), impuestos de ley, y demás gastos, además de que se le calcula con el menor precio de oro del día. Así, en la venta que sea, con mineral de baja o alta ley, el acopiador siempre gana. El único afectado en la venta -si es alta o

baja ley- es el minero, al punto que muchas veces (ventas de baja ley) fracasa o no recupera lo invertido en dinero y menos aún lo invertido en fuerza de trabajo. El trabajo sacrificado y constante del minero no es retribuido de igual manera (constantemente), sino que en cada campaña hay una ganancia diferente, en las que puede ganar o perder. En este sentido, habría un subsidio constante con la fuerza de trabajo del minero (sobre todo en las ventas de baja ley). Donde se le paga menos de lo que realmente cuesta la extracción del oro.

Además, hay una homogeneización de la ley del mineral a la hora de la venta, lo que causa mayores pérdidas para el minero. Es decir, a la hora de la venta, toda la carga del mineral no tiene la misma ley, sino que algunos partes (sacos de mineral) tienen mayor ley. De acuerdo a las experiencias de los mineros, algunos sacos pueden tener más de 5 oz/tn y el resto entre 1 y 0.5 oz/tn; sin embargo, a la hora de calcular (pesar) el mineral en planta, se homogeniza la ley, informando y pagando usualmente por la ley que tiene la gran mayoría de la carga, entre 0.5 y 1 oz/tn. Es decir, se le baja la ley para pagar menos al minero. Y esto es constatado muchas veces por los mineros cuando llevan su misma carga a otra ciudad a hacerlo analizar⁶⁶. Una vez más, se le paga al minero menos de lo que realmente vale su carga mineral.

Entonces, hay un **triple subsidio por parte de los mineros, y aprovechado por los actores externos, en este caso la planta acopiadora** o los acopiadores. Primero, se le hace pagar todos los costos de producción, transporte, comercialización y riesgos. Segundo, se le paga menos de lo que

⁶⁶ Como se dijo antes, llevarlo a otra planta o laboratorio del mismo Nazca no conviene porque todos trabajan en forma de *cartel*, donde se asocian y se pasan la voz (información) sobre cada minero que viene para que les digan (y paguen) lo mismo que la primera planta donde fueron.

cuesta la explotación (producción) del oro (en las ventas de baja ley). Y tercero, se le paga menos de lo que realmente vale su carga mineral (se le baja la ley). Así, estaríamos en un escenario donde los actores externos extraen cierto excedente (su fuerza de trabajo en forma de mineral) de los mineros campesinos. Siguiendo a Wolf (1978), este sería el fondo de renta aplicado a la minería artesanal.

4.5. Riesgos en la minería artesanal

La minería artesanal está inmersa en un escenario de riesgo constante. Por una parte, la misma actividad es riesgosa en cuanto a ganancias, puesto que la forma como trabajan (conocimiento empírico) no garantizan cierta ganancia y la “suerte” juega un papel muy importante. Unas veces pueden sacar alta ley y otras veces baja ley, llegando incluso a fracasar su inversión. Por otra parte, hay riesgos cotidianos en la cadena de producción: robo, estafa, etc.

Un riesgo común es el robo de mineral en la etapa de almacenamiento. Normalmente, el minero se asegura de juntar el material (en sacos) cerca de su campamento para poder cuidarlo todos los días de posibles robos. A pesar de esto, hay un robo en forma de “cambiao”. Cambian el costal con otro que tenga desmonte; y solo a la parte superficial le echan un poco del material seleccionado previamente. Así, el dueño podría no darse cuenta, pues a simple vista los costales son los mismos, y cuando abre este, puede ver su material; solo se dará cuenta si revisa bien, escarba el material y se fija en el interior.

También hay robo de materiales de minado y del campamento, aunque este es menos frecuente. Cuando los mineros se van por temporadas al pueblo y dejan su campamento por varios días, es posible que se pierda algunos materiales, y estos sean revendidos a otros mineros o en minas aledañas.

Otro riesgo poco frecuente está relacionado con las estafas a los inversionistas (foráneos) por los mineros. Es decir, el inversionista normalmente vive en otra ciudad (Abancay, Ica, Nazca); y quien se queda a supervisar el trabajo y los materiales es su socio (el minero ayahuayino). Con el dinero del inversionista se compra los insumos de minado: herramientas pequeñas como comba, picos, costales, etc.; víveres; generador; martillo (bosch); (a veces compresora y martillo neumático); explosivos; hasta donde alcance el dinero. Luego, el minero socio trabaja unos días o semanas con un equipo de trabajadores (que pueden ser peones u otros socios), y como no encuentra mineral de buena ley (veta o bolsones de mineral), entonces toma otras medidas para conseguir dinero y no fracasar. El minero vende las herramientas y máquinas. En las noches traslada las herramientas o máquinas y los vende a otros mineros. Luego, comunica al inversionista que hubo un robo de herramientas en su campamento. El inversionista no tiene la manera de poder hacer que le devuelva el dinero, ni tampoco conoce mucho el lugar y a la gente como para investigar los hechos. El vínculo más cercano que tiene es el mismo minero con quien hizo el trato.

También, puede darse el caso que el inversionista invierta su dinero, pero el minero no le rinda las cuentas claras. Es decir, el minero dice al

inversionista que no encuentra el mineral, que no hay veta, etc., y por su lado si está sacando material y vendiendo a otro minero del lugar, quien a su vez lo vende a Nazca. Si el inversionista visita el lugar, solo encuentra algunos sacos de material. En ambos casos, a pesar que el inversionista sospeche, no tiene los medios cómo contrarrestar a los engaños del minero o poder denunciarlos. Pues no encuentra pruebas suficientes, está en un terreno ajeno, y en una actividad que no es totalmente formal en el momento.



Capítulo 5 : TIPOLOGÍA DE MINEROS Y FAMILIAS MINERAS

5.1. Hacia una tipología de mineros en Ayahuay

En base a los entrevistados en Ayahuay (33 jefes de hogar) podemos encontrar una diferenciación en cuanto a la variable uso de tiempo en la actividad minera. En Ayahuay, identificamos 3 tipos de mineros: constantes, intermitentes y esporádicos (o ex mineros).

Primero, los mineros constantes (10 % de los entrevistados) son aquellos mineros que se dedican todos los días a la explotación de la mina; es su actividad principal y a la que le dedican todo el tiempo posible. Esto se debe básicamente porque poseen un capital constante invertido en esta actividad. Poseen capital en sus dos formas: (1) capital en forma material: maquinarias y material necesario para la explotación de la mina (compresora, máquina perforadora, etc.); y, también (2) capital en forma de liquidez o “cash”, el cual es necesario para mantener la explotación en actividad (salario y alimentación de peones, compra de insumos como petróleo, dinamita, etc.). Teniendo este doble capital invertido, sus preocupaciones giran en torno a sacar la mayor cantidad de cargas de mineral para poder obtener mejores ganancias en el menor tiempo posible (maximizar sus utilidades). Si bien este minero dedica

casi todo su tiempo en asuntos mineros, no lo hace en trabajos físicos (trabajando con pico, llevando la carretilla, manejando taladros, explosivos), sino desempeña labores más administrativas⁶⁷. Es decir, estos mineros se encargan de la logística como abastecer de materiales y alimentos que necesita su campamento (donde trabajan sus peones y socios), así como del control de su producción, conseguir mejores compradores, etc. El minero constante es bastante móvil: puede subir diario a la mina o estar viajando a Abancay, Nazca, u otros lugares, a hacer compras y gestiones necesarias para su mina. Asimismo, la agricultura y ganadería casi no practica este minero.

Segundo, están los mineros intermitentes (55 % de los entrevistados), quienes se dedican a la minería de manera intermitente; es decir, suben por temporadas a la mina. La minería no es siempre su actividad más importante, sino hay otras actividades en las que también usa la mayor parte de su tiempo y de las que obtiene sus ingresos: trabajos eventuales, construcción, negocio (tiendas, básicamente), actividades agropecuarias, labores políticas o de autoridad, etc. Por lo general tienen capital material (compresora, máquina perforadora, etc.), pero no tienen constantemente capital en forma de liquidez o “cash”, para mantener a su campamento en actividad; sino que a veces tienen (juntan o consiguen) y a veces no. De acuerdo a esto podemos diferenciar dos subtipos: el minero intermitente activo y el minero intermitente pasivo. El minero intermitente activo es el que actualmente posee capital en sus dos formas, material y liquidez (el cual ha juntado o es de un inversionista) y por tanto se

⁶⁷ Esto no involucra que este minero no sepa cómo manejar una máquina o explosivos. De hecho, saben bien de estos detalles, pero no se dedican actualmente a ello.

encuentra actualmente explotando su socavón. Éste usa la mayor parte de su tiempo en la minería, sube todos los días a la mina (lunes a sábado), pero su fuerza de trabajo puede ser utilizada como trabajador en el socavón y/o también desempeñando un papel más administrativo y de logística (abasteciendo lo necesario para su campamento).

Por el contrario, el minero intermitente pasivo es el que no posee capital en forma de liquidez o “cash” para invertir; sin embargo, puede tener (tiene) capital material (máquina perforadora, etc.). La falta de liquidez no le permite estar actualmente explotando de forma continua su socavón. Por este motivo, casi no suben a la mina (excepto algunos días a vigilar sus materiales). La mayor parte de su tiempo está en Ayahuay, dedicándose a otras actividades como trabajos eventuales para juntar dinero e invertir en la explotación de su socavón. También se encuentran buscando inversionistas que les pueda financiar la explotación de su socavón. Una vez que consigue el dinero necesario (capital en cash) vuelve a subir a la mina y se convierte en intermitente activo; y, viceversa (de activo pasa a pasivo) cuando pierden el capital o les vienen malas cargas (baja ley) y fracasan. Entonces, los intermitentes alternan por temporadas entre ser activos (poseer capital en el momento que les permite estar explotando su labor) y pasivos (momentáneamente sin capital y por tanto sin explotar, dedicándose a otras actividades). Por esto mismo, la movilidad de los mineros intermitentes es menor; generalmente se mueven entre Ayahuay y la mina, por temporadas, y los viajes que hacen a Abancay u otras ciudades son menos frecuentes y por motivos familiares. Entonces, para los intermitentes activos la actividad

principal de acuerdo al uso de tiempo e ingresos es la minería, mientras que para los intermitentes pasivos son los trabajos eventuales. Al margen de esto, la importancia de la agricultura para ambos (pasivos y activos) es relevante puesto que les garantiza cierta seguridad alimentaria, en comparación con la minería que no les resulta constante y las otras actividades son trabajos “eventuales”.

Tercero, están los mineros esporádicos o ex mineros [35 % de los entrevistados], quienes en algún momento se han dedicado a la minería, pero ahora no lo hacen y tienen otra actividad principal en la que ocupan su tiempo y de la que obtienen sus ingresos. Estos dejaron la actividad minera porque no les fue bien en su experiencia o dejó de irles bien (sobre todo luego del boom 2010 – 2012). Entonces, hay varios que regresaron a la ciudad (Abancay, Lima) a su antigua ocupación u empleo. Pese a que varios de ellos poseen el capital necesario en sus dos formas (material y *cash*) prefieren invertir su dinero (“cash”) en otras actividades o negocios como el comercio y transporte; mientras el capital material (maquinarias y herramientas) prefieren alquilarlos, prestarlos o venderlos poco a poco. Aquí identificamos dos grupos. Por un lado, están los que se dedican a actividades tradicionales (agricultura, ganadería y otros) y trabajos eventuales, alternando con el comercio, similares a los mineros intermitentes pasivos; y, por otro lado, están los que se dedican a nuevas actividades cada vez más desvinculadas a las tradicionales, es decir, transporte y empleo, y en menor medida a la agricultura y ganadería. Este grupo de ex mineros, de acuerdo a las actividades que se dediquen se movilizan con regularidad: los transportistas se movilizan bastante

(Abancay \leftrightarrow Ayahuay), mientras que el resto se moviliza a la ciudad poco (solo algunos fines de semana).

De acuerdo a esto, podemos decir que la importancia del capital, en sus dos formas (material y liquidez), es crucial, para diferenciar entre mineros constantes e intermitentes. Los mineros constantes poseen una cantidad de capital mayor a los intermitentes, lo que les permite seguir invirtiendo y trabajando en la minería a pesar de algunas malas ventas o cargas de baja ley. La cantidad de capital de los mineros constantes les permite también abrir y trabajar labores paralelas (varias al mismo tiempo) lo que les permite resistir las malas campañas o cargas de baja ley. Si en un socavón saca cargas de baja ley repetidas veces, los otros socavones permiten compensar estas pérdidas y seguir invirtiendo. Por el contrario, los mineros intermitentes no poseen un capital fuerte y en las dos formas (material y sobre todo no tienen liquidez), para hacer frente a temporadas de baja ley. Los intermitentes generalmente solo explotan un socavón, pues no les alcanza para más, y si fracasa o le va mal en las cargas (de baja ley) pasa de intermitente activo a pasivo; y, viceversa, si encuentra capital o inversionista.

Sin embargo, la presencia del capital no diferencia a estos mineros con los mineros esporádicos o ex mineros. El minero esporádico puede tener el capital y los medios para invertir (y de hecho varios lo tienen), pero actualmente no está en sus prioridades invertir en minería o dedicarse a ésta actividad. Este minero o más bien ex minero prefiere invertir tanto su capital como su tiempo

en otra actividad, porque ve la minería como una actividad bastante riesgosa, poco rentable a diferencia de años pasados, y bastante sacrificada.

5.2. Tipología de familias mineras en Ayahuay

En la misma tipología descrita anteriormente, también podemos ver cómo se desenvuelve la familia (nuclear) de cada uno, en cuanto al uso de tiempo e ingresos. Si bien hay cierta centralidad en el jefe de hogar (tipo de minero), éste es el que usa su fuerza de trabajo en mayor medida en las actividades proveedoras de ingresos a la familia. Seguidamente está la esposa, y en mucho menor medida, los hijos.

Por esto, para una descripción detallada e ilustrada, presentamos un ejemplo de cada tipo de minero y su familia; es decir, de cada tipo de familia en Ayahuay.

5.2.1. Familia de minero constante: El caso de Antonio

Antonio tiene 30 años, una esposa y dos hijos. Reside en Ayahuay, mientras que el resto de su familia (esposa e hijos) reside en Ica, formando así una familia con doble residencia. Antonio también es gerente de la empresa “inversiones Llaqteo”.

El nació en Ayahuay pero –como muchos ayahuayinos– terminando el colegio se fue a la ciudad, en este caso a Abancay, Ica y después Lima. Permaneció ciertas temporadas en cada ciudad y volvía cada cierto tiempo a su pueblo natal para visitar a sus padres y para algunas fiestas patronales

locales. En Lima, se dedicó a estudiar administración y a trabajar en algún oficio o para alguna empresa. Luego, pasó una temporada en Ica donde se fue hasta Marcona y aprendió la actividad minera. Posteriormente, conoció a una abanquina con quien tuvo 2 hijos y formó una familia. Con ellos vivió en Abancay y luego se mudaron a Ica. En el 2008, atraído por la minería artesanal, Antonio regresó a Ayahuay para quedarse. Esta vez se mudó solo, sin esposa ni hijos. Así empezó su nueva vida dedicada a la minería y llena de viajes: actualmente Antonio se mueve bastante, en una misma semana normalmente está en Ayahuay, Abancay, Ica, y /u otras ciudades como Lima, Cusco, Arequipa, etc.

Antonio, en el 2008 invirtió sus ahorros en la minería y empezó a trabajar con sus hermanos. Lograron buenas ganancias, sobre todo entre el 2010 y 2012, con lo que acumuló mayor capital, compró una camioneta, más maquinarias (compresora, martillo percutor, etc.); y ahora, se dedica con más fuerza a la minería artesanal.

Actualmente, Antonio utiliza la mayor parte de su tiempo a la actividad minera. Por lo general, durante el día sube a la mina dos o más veces, para vigilar, abastecer con logística necesaria o ver algún tema con sus “labores”, trabajadores y/o socios que están en su labor. Para esto, dispone de una camioneta propia con la que sube a cualquier hora a la mina. Generalmente, su visita a la mina es en la mañana (7 u 8 am), durante el día y/o en la tarde (3 a 5 pm). Durante su visita, abastece de logística necesaria (combustible o algún

isumo), supervisa y coordina con sus trabajadores sobre el trabajo diario, y ve temas concernientes a su explotación minera.

Hay días que necesita ir hasta Abancay para hacer compras de insumos o ver algunos trámites relacionados a la minería. Si es muy urgente viaja con su su camioneta el mismo día; o, en todo caso, espera horarios de los carros (minibuses) de turno (Abancay - Ayahuay). Una vez en Abancay, compra los materiales y alimentos necesarios para su actividad minera y campamento minero. Hace trámites y papeleos sobre la empresa minera que gerencia, visita recurrentemente a la SUNAT, la Dirección de energía y minas, y otras instituciones, para ver temas de formalización, regularización y actualización de papeles sobre la actividad minera, entre otros trámites.

Aproximadamente, cada dos semanas va hasta Ica a visitar a su familia. Normalmente, se queda un par de días (a veces solo 1 día o unas horas) y muy pocas veces se queda temporadas largas. Su breve estadía lo utiliza para estar con sus hijos y esposa, y llevarle dinero para pagar los gastos de su familia. También viaja a Nazca cada vez que lleva una carga de mineral (1 vez al mes o cada dos meses). En nazca, se queda esperando unos días a que le "liquiden" (calculen y le paguen por el mineral traído). En nazca mismo consigue, como en ningún otro lado, todos los implementos generales para el minado, desde cables y mangueras especiales hasta compresoras, generadores, y demás maquinas. Una vez que le pagan compra la indumentaria y equipos que le falta para su actividad minera y retorna a Ayahuay.

Aprovecha bastante el tiempo haciendo todo lo posible en cada viaje que realiza. En un solo viaje puede recorrer varios lugares y hacer muchas cosas. Por ejemplo, en el viaje de venta de mineral viaja hasta Nazca a vender su carga, donde aprovecha para comprar los equipos necesarios para el minado. En el mismo viaje visita a su familia en Ica unos días. Luego, regresa a Abancay, donde hace algunos trámites necesarios, compra alimentos y provisiones necesarias; y, al final regresa a Ayahuay. Sin embargo, como todas las semanas viaja, por lo menos hasta Abancay, en los viajes largos prioriza las cosas y trámites urgentes. Lo que le falta lo puede hacer los próximos días en sus otros viajes.

Además de sus viajes, Antonio alquila sus máquinas de minado (compresora, winche, entre otros) y hasta a veces su camioneta, para alguna persona que lo requiera en la actividad minera (transportar alguna carga pequeña o de abastecimiento de logística, transporte de algunos equipos o maquinarias, etc.).

Por otro lado, las actividades agrícolas y ganaderas son muy poco practicadas por Antonio y su familia. Primero, porque no le resulta algo necesario o indispensable para su vida ni la de su familia (que se encuentra en Ica). Sus ingresos provienen de la minería o actividades relacionadas a esta (alquiler de máquinas), no de la ganadería o agricultura. Segundo, porque si cultivaría no tendría una esposa quien cocine, pues Antonio se alimenta en restaurantes y en el lugar donde se encuentre. Solo, en algunas ocasiones, cuando no está muy ocupado, va a visitar a las actividades agrícolas de sus

familiares (hermanos, primos, tíos). En cuanto a la ganadería, posee algunas cabezas de ganado vacuno heredadas de sus padres, pero ya lo está vendiendo. Es decir, para Antonio las actividades agropecuarias están casi desapareciendo y tienen un carácter de compromiso social con sus familiares y paisanos; y cierto carácter ceremonial relacionadas con algunas fiestas o celebraciones locales como el *leñado*.

Económicamente, Antonio aporta con la totalidad de ingresos para su familia. Su esposa estudió administración pero no lo ejerce actualmente, puesto que está dedicada a atender a sus menores hijos en Ica.

5.2.2. Familia del minero intermitente

5.2.2.1. Familia de un minero intermitente activo: el caso de Alcides y Gladys

Alcides tiene 26 años, una esposa (Gladys de 25) y dos hijas menores (de 8 y 5 aproximadamente). Todavía no tienen cargos importantes en el pueblo, probablemente debido a que son bastante jóvenes. Gladys es presidenta de la asociación de padres de familia del 2do año de primaria (aula de su hija mayor).

Gladys y Alcides se conocieron en el colegio de Ayahuay. Ella estaba en 4to de secundaria y él en 5to cuando se hacen enamorados. Alcides es natural de un pueblo aledaño, pero iba al colegio de Ayahuay porque en su pueblo no había secundaria. Gladys quedó embarazada de Alcides cuando ella todavía

estaba en el colegio; y, puesto que la familia de Gladys (padres y hermanos) no aceptaban a Alcides, la pareja decidió viajar a Abancay a vivir y trabajar juntos. Se empleaban en restaurantes y en cualquier otro empleo que se les presentara en el momento para cubrir sus gastos cotidianos y los gastos que se iban a generar con el nacimiento de su hija. Se quedaron en Abancay durante un año, luego volvieron a Ayahuay (el 2007 aproximadamente), donde Alcides se puso a trabajar como perforista en la empresa minera “Chancadora Centauro”. Como la empresa se retrasaba en los pagos y había irregularidades, decidieron volver a mudarse con su familia a vivir y trabajar en Abancay. Por último, en el 2008 regresaron a vivir en Ayahuay atraídos por la fiebre minera. En esta oportunidad, los que tenían *labores* lo invitaron a trabajar como peón en sus socavones y luego lo incluyeron como socio. Últimamente, los hermanos de Gladys invitaron a su cuñado Alcides como socio para hacer “cordadas” o empezar a explotar socavones.

Durante los buenos años de la minería o el boom minero, 2010 - 2012, Alcides y Gladiz ahorraron las ganancias de las buenas ventas de mineral y se compraron dos casas y una chacra en Ayahuay. En una de ellas pusieron una tienda y es donde actualmente viven; mientras que la otra casi no la utilizan.

Actualmente, Alcides y su familia se dedican a la minería, trabajos eventuales, comercio, agricultura, ganadería, etc. Sin embargo, cada miembro de la familia realizan actividades en cantidades de tiempo diferentes: mientras Alcides se dedica mayormente a la minería, Gladys pasa más tiempo en actividades de la casa y atendiendo su tienda (comercio).

Alcides, como jefe de hogar utiliza la mayoría de su tiempo en la minería: de lunes a sábado de 8am – 4pm. De lunes a sábado sube con sus 3 socios a la mina. (1) Uno se encarga de perforar la roca o picar con punta; (2) Alcides se encarga de sacar el material hacia fuera del socavón [acarreo]; (3) otro de sus socios se encarga de escoger el mineral, sacar las piedritas y desmonte que no sirve; y (4) el último socio se encarga de sacar el mineral con winche. Además, Alcides es chofer de camión que transporta el mineral a distancias cortas para el almacenamiento del mineral. Es evidente que estas labores no son fijas ni especializadas, sino que todo el tiempo hay colaboración de todos en cada una de las actividades. Es decir, Alcides o cualquier otro socio, ayuda a perforar, trasladar o seleccionar el material minero cuando es necesario. Por ejemplo, en un primer momento, Alcides ayuda a picar la roca, luego puede trasladar y obtener ayuda en esto, y después ayuda en la selección del mineral, embolsado y posterior traslado con winche.

Pero la minería no es la única actividad de Alcides, sino que también ayuda a atender su negocio en las tardes y noches, después de llegar de la mina. El negocio que tienen es una tienda de abarrotes donde también venden comida en las noches (caldo de gallina y a veces anticuchos). Alcides, por momentos, también ayuda a atender a sus hijas menores, y dar alimentos a sus animales menores. Luego, como actividad de relajación, algunos días de la semana juega fútbol con sus amigos en la canchita de gras del pueblo⁶⁸.

⁶⁸ Prácticamente, todos los días hacen deporte los adolescentes, jóvenes y algunos adultos: mientras los varones juegan fútbol (jóvenes, adultos y mineros que bajan de la mina), las mujeres (sobre todo de secundaria) juegan vóley.

Estas actividades son prácticamente rutinarias de lunes a sábado. Sin embargo, los domingos no suben a la mina, a excepción de algunos días que necesite ir por algún asunto urgente como vender el mineral al día siguiente, etc. Alcides utiliza los domingos para ir a ver a sus animales (ganadería): vacas y caballos, que se encuentran en estancias o pastos un poco alejados del pueblo. Cuando es necesario, también va a ver sus animales los días de semana.

Alcides se moviliza fuera de Ayahuay bastante poco; aproximadamente una vez cada 2 meses. Estos viajes se dan normalmente a Abancay por motivos de visita familiar, salud, trámites, entre otros. Pero también puede viajar para vender mineral, como comisionado del grupo de socios mineros con los que trabaja. Cuando viaja a Nazca, se queda unos 3 días aproximadamente esperando que le liquiden (pesen, pase por todo el sistema de venta y le paguen por el mineral). Una vez que le pagan por la carga, compra algunos implementos, máquinas o herramientas que necesita para la actividad minera y se regresa a Ayahuay.

Por otro lado, su esposa se dedica principalmente a la casa, atender a sus dos hijas menores (de 8 y 5 años), atender el negocio y la crianza de animales menores. En la casa, cocina bastante temprano el desayuno y el almuerzo para que Alcides se lleve a la mina. Durante el día se encarga de realizar los quehaceres del hogar (limpiar, lavar, entre otros.), atender a los animales menores (los cuyes, gallinas, patos y chancho). Paralelamente atiende su tienda y en las noches también cocina caldo de gallina y anticuchos

para vender. En este negocio casi siempre recibe ayuda de su esposo. La rutina de Gladys es más fija; prácticamente todos los días hace lo mismo. Sin embargo, ella si viaja más. Cada 2 semanas –a veces más seguido– viaja a Abancay para hacer algunas compras, principalmente para su negocio. Generalmente, el viaje que realiza dura un solo día. Viaja a las 4 am. en los carros de turno y llega a Abancay a las 8 am. Realiza sus compras durante toda la mañana y se regresa en el carro de turno de las 2 pm., llegando a Ayahuay a las 6 pm aproximadamente. Todo en el mismo día. Solo a veces se quedan dos o más días, alojada en algún familiar, cuando el viaje es por motivo de salud u otro motivo que requiera mayor estadía.

Las dos menores hijas por su corta edad no ayudan mucho. La hija mayor de 8 años ayuda cuidando o jugando con su hermanita de 5, mientras su mamá hace los quehaceres del hogar o atiende la tienda.

Si bien la minería y el comercio son las actividades más resaltantes en la familia de Alcides, también están otras actividades que contribuyen económicamente a su familia: crianza de animales menores, agricultura por temporadas, un poco de ganadería, y trabajos eventuales. Como se dijo, la crianza de animales menores y ganadería es parte de sus actividades del día a día, aunque un poco marginal, puesto que se le dedica poco tiempo. Sin embargo, la agricultura juega un papel distinto: es importante y demanda bastante mano de obra por temporadas, en las que deja de subir a la mina para trabajar en la chacra. De acuerdo al ciclo agrícola, principalmente la temporada de siembra (los meses de setiembre, octubre y noviembre) y la temporada de

cosecha (meses de abril, mayo) son las fechas donde se va necesitar bastante mano de obra y Alcides debe alternar algunos días entre estar en la chacra y estar en la mina. Por ejemplo, en los meses de siembra, debe fijar fechas para sembrar sus chacras. Normalmente lo hace los fines de semana, viernes, sábado, domingo, para así no afectar mucho su actividad minera.

En las fechas de siembra y cosecha la fuerza de trabajo se vuelve escasa, ya que muchos también están sembrando y otros siguen trabajando en la mina. Normalmente, se puede encontrar a 3, 4, 5 familias que están sembrando el mismo día, lo que hace la fuerza de trabajo escasa. Debido a esto, Alcides debe conseguir con tiempo los suficientes hombres para su siembra (entre familiares y peones). Durante estos días de siembra acuerdan con sus socios mineros para no trabajar en la mina y ayudarse entre ellos en la siembra, recíprocamente: un día en la siembra de Alcides y otro día en la siembra de otro socio.

5.2.2.2. Familia de un minero intermitente pasivo: el caso de Rober

Rober tiene 35 años, una esposa y un hijo que viven en Lima. Rober es Juez de Paz no letrado (cargo *ad honorem*), y hace unos años ocupó el cargo de “Gobernador del distrito”.

Rober –como muchos ayahuayinos– terminando el colegio en Ayahuay se fue a Abancay y luego a Lima, quedándose a vivir una temporada en cada ciudad. En Lima se quedó más tiempo, donde trabajó en una fábrica textil por la

avenida Venezuela y paralelamente estudió mecánica automotriz. Luego de unos años en Lima, conoció a una chica con quien tuvo un hijo y formó una familia. Después, paso una temporada en Marcona (Ica), donde trabajó como peón en la explotación minera y aprendió esta actividad. Pese a sus viajes y estadías en diferentes ciudades, Rober siempre estuvo en contacto con su pueblo Ayahuay, pues regresaba periódicamente de visita (a las fiestas patronales) y se encontraba con sus hermanos y demás amigos que también viajaban. De esta manera, se iba enterando que la minería artesanal en Ayahuay se estaba volviendo rentable y que cada vez más ayahuayinos se dedicaban a esta actividad. Entonces, en el 2010, sus hermanos y él decidieron juntar capital e invertir en la minería en Ayahuay. El encargado de dirigir la actividad fue y todavía lo es Rober, quien dejó a su familia (esposa e hijo) en Lima, y regresó a Ayahuay en busca de hacer de la minería una actividad rentable para él y sus hermanos (socios inversionistas). Sin embargo, los resultados no fueron los esperados. Rober, dice haber invertido más de s/. 80 000 hasta el momento y no los recupera todavía, sigue a la espera de poder encontrar buena ley en sus socavones.

Durante el mejor momento de la minería en Ayahuay (2010-2012) no tuvo grandes ganancias. Las ganancias que obtuvo las siguió invirtiendo en minería: maquinas, herramientas, abrir otro socavón o labor, etc. Es decir, lo poco que recuperó lo volvió a invertir, esperando recuperar en mayor cantidad, lo cual hasta ahora no sucede. En estos días, está buscando juntar capital o conseguir algún inversionista para subir a explotar su socavón. Por que no

posee capital en liquidez (cash) no se encuentra explotando en estos momentos, y se configura como un minero intermitente pasivo.

En la actualidad, Rober pasa la mayor cantidad de su tiempo en Ayahuay realizando lo que se le presente (trabajos eventuales) que le permitan conseguir algo de dinero para mantenerse y sobre todo para juntar capital con intenciones de continuar trabajando en sus socavones. Eventualmente manda algo de dinero y productos agrícolas (en época de cosecha) a su esposa e hijo que residen en Lima. Rober, casi todos los días encuentra diferentes ocupaciones, o lo que se le presente: algún trabajo con la municipalidad, jornal en las chacras, en algún proyecto con la empresa Llaqteo (a la que pertenece)⁶⁹, ayudando en alguna actividad a sus paisanos (construcción de sus casas, traslado de materiales, entre otros). Estas actividades lo realiza durante el día, desde la mañana (8 am) hasta la tarde (3-4-5 pm). Luego, en las tardes y noches se encarga de ver los asuntos como juez de paz y, por otro lado, busca alguna actividad de distracción (juega fútbol con sus amigos, juega ajedrez o toca guitarra). Solo de vez en cuando sube a la mina para ver sus socavones, materiales y máquinas que están por el momento sin ser usadas. Rober viaja a Abancay con poca frecuencia (una vez al mes), para hacer trámites, asistir algún curso sobre minería, hacer compras, etc. Pero viaja muy poco a Lima a visitar a su familia (esposa e hijo), debido a que está más lejos y se necesita más dinero.

⁶⁹ En los meses durante el trabajo de campo (agosto-octubre del 2014) estaban en un proyecto de forestación.

A la agricultura le dedica un tiempo considerable, utilizando su mano de obra en sus chacras, en de sus familiares (ayni) o como jornal (peon) [venta de fuerza de trabajo]. Durante la temporada de siembra, casi todos los días durante varias semanas está trabajando en sus chacras o en la de otros. Debido a que vive solo en Ayahuay, no siembra todas sus chacras, pero siempre lo hace aunque sea unas cuantas. Los productos de su chacra (maíz, papa, habas) le sirven como despensa para su alimentación y también manda a su familia que está en Lima. En cuanto a la ganadería, solo posee algunas cabezas de ganado vacuno, a los cuales va a ver (cuidar, vigilar) algunos fines de semana.

La esposa de Rober contribuye bastante en la mantención de su hijo. Ella tiene un empleo en Lima y se hace cargo de su hijo por el momento. Rober solo a veces manda algo de dinero y en temporada de cosecha manda productos de su chacra. Rober dice que esta situación es temporal, hasta que saque mineral. Y, si en los próximos meses no mejora la situación minera, se piensa regresar a Lima a trabajar y vivir con su Familia.

5.2.3. Familia del ex minero (o minero esporádico)

5.2.3.1. Familia de un ex minero no transportista y sin empleo: el caso de Ángel

Ángel tiene 30 años, una esposa y una hija de 4 años, con quienes vive en Ayahuay. Abandonó la actividad minera a fines del 2012, básicamente por

motivos de salud (le dolía la espalda de tanto cargar sacos con mineral) y porque ya no era muy rentable.

Ángel es natural de Ayahuay, pero a los 11 años se fue a vivir a Lima con sus tías. El último año de secundaria consiguió un trabajo (paralelo al estudio) en una Compañía de pisos y losetas (CAMACSA). Terminó la secundaria y continuó trabajando en esa compañía por un periodo de 8 años. Luego, en el 2006, regresó a Ayahuay porque sus tíos estaban empezando a trabajar en la minería. Con sus tíos y paisanos formaron una sociedad y agarraron una labor antigua para explotar. En ese año (2006) el ritmo de explotación fue lento; durante un año juntaron 70 sacos equivalente a 2 cargas de mineral (cada una de aproximadamente 30 toneladas). Lo vendieron a la empresa Laitaruma, pero la ley minera de las cargas fue muy baja (0.30 onzas/tn). Descontaron los gastos que hicieron y las deudas que tenían en las tiendas, etc.; pagaron todo y les quedó 100 soles para cada uno. Esto sin contar los gastos de mano de obra y parte de la comida que cada uno aportó y no lo recuperó. Entonces, decepcionado se regresó otra vez a Lima. En Lima un amigo lo llevó a trabajar por Caquetá. Estuvo 2 años en Lima, hasta que otra vez sus tíos le dijeron para que regrese a trabajar en la minería en Ayahuay (esta vez estaba mejor la situación). Ángel regresó a Ayahuay en el 2010 y empezó a trabajar con más socios (8 – 9 socios, entre tíos y paisanos). Esta vez les fue bastante bien y vendían cargas cada mes, o incluso cada 15 días. Cada venta oscilaba entre S/. 20 000 - S/. 30 000⁷⁰, a veces más. Esto duró hasta el 2012, cuando empezó a bajar el precio del oro, las leyes de

⁷⁰ Por carga a cada uno le correspondía s/. 2000, 3000, 5000, y a veces más.

formalización estaban más fuertes (decomisaban cargas, etc.) y le dolía la espalda de tanto cargar mineral⁷¹. Entonces, decide dejar la minería y dedicarse a otras actividades.

Las ganancias que Ángel obtuvo durante el 2010 – 2012 las utilizó en varios rubros. Gran parte del dinero asegura haberlo gastado en diversión (discotecas, alcohol, viajes a Abancay y Lima, etc.). Otra parte del dinero lo utilizó en comprar un terreno en Abancay, un terreno en Ayahuay y otro en Lima. Después, puso una tienda en Ayahuay (una de las más grandes), la cual es actualmente una de sus principales fuentes de ingreso.

En la actualidad, Ángel se dedica al comercio (tienda), y algunas actividades que se le presenta (obras con la municipalidad, construcción, entre otros) y la agricultura por temporadas. Sin embargo, durante los meses que se realizó el trabajo de campo, no estaba en ningún trabajo, excepto, dedicado casi en su totalidad a la atención de su tienda (junto con su esposa). Durante el día atiende su tienda, en las tardes y noches va a jugar fútbol, juegos de mesa (juego de cartas) y de vez en cuando viaja a Abancay a hacer compras. Dice que por el momento no le urge conseguir un trabajo, porque tiene todavía unos ahorros y con los ingresos de su tienda le basta. Además, como son meses de siembra, necesita estar ayudando a sus familiares y también sembrar sus propias chacras.

En este sentido, además del comercio y los trabajos eventuales que se le presenten, por lo menos por la temporada de siembra, varios de sus días lo

⁷¹ Pues cada saco de mineral pesa aproximadamente 100 kg. y cuando está mojado más.

utilizan en la agricultura: ayudando a sus parientes y también sembrando sus chacras. En cambio, la ganadería ya no la práctica porque no tiene ganado.

Su esposa se dedica a los quehaceres del hogar, atender a su hija y a su marido. También atiende la tienda; pero por esta temporada, el esposo le ayuda bastante e incluso él es el quien viaja a Abancay a hacer compras cada semana o cada 2 semanas.

5.2.3.2. Familia de un ex minero con empleo o transportista (residente fuera de Ayahuay): el caso de Rusman

Rusman tiene una esposa y 2 hijas. La esposa e hijas viven en Abancay y Rusman vive por temporadas en Abancay y por temporadas en Ayahuay. Ha desempeñado el cargo de presidente del “Frente de defensa de los intereses del pueblo” y, presidente de las “Rondas campesinas” (cuando esa institución estaba activa).

A los 6 años, Rusman se fue a Lima a vivir con su abuelita y sus hermanos mayores. Terminando la primaria, a los 12 años regresó a Ayahuay a ver a sus padres y se quedó a estudiar parte de la secundaria. Luego, a los 15 años volvió a Lima y allí terminó su secundaria. Seguidamente, estudió en un instituto electricidad y electrónica, y consiguió un trabajo en la Municipalidad de Lima, en el área de seguridad y transporte, en el cual trabajó durante 7 años. Paralelamente, trabajaba en talleres de la RENIEC, para el mantenimiento del centro de cómputo. Durante estos años de trabajo, se comprometió y formó

una familia con dos hijas. Luego, en el 2010 (a los 30 años aproximadamente) se enteró que sus hermanos, familiares y paisanos se estaban dedicando en la minería y él también decide trasladarse a vivir a Ayahuay para también dedicarse en la minería. Entonces, se mudó con toda su familia de Lima a Abancay; y él solo se fue hasta Ayahuay, consolidando así una familia de doble residencia. Rusman y sus hermanos trabajaron bastante en la minería durante el 2010-2012, en los años que tuvieron buenas campañas. Luego, cuando la minería artesanal se hacía menos rentable (por la caída del precio del oro y las leyes de formalización) algunos de sus hermanos se regresaron a Lima y algunos se quedaron en Ayahuay a seguir explotando mineral. Rusman, se fue a Abancay para buscar trabajo y vivir con su familia. Sin embargo, periódicamente, vuelve a Ayahuay. Con las ganancias que logró durante la fiebre minera (2010-2012), Rusman compró algunas máquinas para la minería y también una camioneta.

Actualmente, Rusman tiene un empleo en Abancay, como encargado del mantenimiento eléctrico en las oficinas de ESSALUD. A este empleo le dedica casi todo su tiempo, de lunes a viernes. Aunque algunos fines de semana o días particulares viaja a Ayahuay a ver sus cosas (casa), sus materiales de minado, etc.; o para asambleas de la comunidad, elecciones, fiestas patronales y algún evento importante. Cuando está en Ayahuay, Rusman sube a la mina a ver sus cosas y también alquila algunas máquinas y herramientas de minado (motor, winche, entre otros). Como ya no trabaja en la mina, busca tener alguna renta de las máquinas que tiene. Sin embargo, no lo vende porque no descarta que en el futuro vuelva a dedicarse en la minería.

A la agricultura le dedica poco tiempo, porque casi la totalidad de sus necesidades y de su familia son cubiertas por sus ingresos monetarios como electricista. Sin embargo, todavía va a Ayahuay en temporadas de siembra y cultiva algunas de sus chacras, no todas; y está en contacto con sus paisanos y familiares.

5.3. Los peones y la vinculación con los mineros intermitentes

Los peones no son considerados en la tipología propuesta, sin embargo, son pocos y no son muy importantes a nivel de familia por dos razones: por un lado, los peones en su mayoría son de otros lugares; y, por otro lado, los peones ayahuayinos son jóvenes que no han formado una familia (esposa e hijos). En el primer caso, los peones en su mayoría son foráneos, de otras provincias alejadas como lucanas (puquio), Ica, nazca y pueblos cercanos al distrito. Estos peones trabajan y viven en la mina (en los campamentos) y bajan al pueblo fines de semana. Aunque algunos alquilan cuartos en el pueblo y vuelven de la mina todos los días para dormir en el pueblo.

En el segundo caso, muy pocos peones son ayahuayinos (unos cuantos), puesto que éstos prefieren entrar en la calidad de socios. Probablemente, no quieren trabajar para sus paisanos, puesto que ellos mismos podrían abrir una bocamina y trabajarla. Los pocos peones ayahuayinos son generalmente jóvenes, que han terminado el colegio y todavía no forman una familia, pero que al mismo tiempo son independientes de sus padres y ellos mismos cubren sus gastos. Justamente, para poder cubrir sus

gastos, se dedican a la minería como peones por temporadas, hasta lograr convertirse en socios o hasta que encuentren otra actividad e ingresos. De hecho, muchos mineros, dicen que han empezado como peones (muchos intermitentes), para aprender el proceso de explotación y juntar un poco de capital al mismo tiempo. Luego, se convirtieron en socios o ellos mismos abrieron sus propias labores.

Otra explicación por la que los ayahuayinos no quieren trabajar en la minería como peones para sus paisanos y más bien prefieren abrir por su cuenta bocamina y/o entrar como socios, es que el pago a los peones no es seguro como parece. Es decir, casi siempre el pago de s/. 50 por día de trabajo a un peón no es pagado cada día, ni semanalmente, sino que se le paga al final de la campaña, cuando se vende el mineral. Y muchas veces, cuando no hay ganancias, las deudas se quedan y van acumulando. En este sentido, trabajar como peones no les conviene necesariamente. Solo algunas veces (cuando se carga el mineral al camión) se les paga inmediatamente a los peones.

En ambos casos de peones, jóvenes de Ayahuay -que todavía no constituyen su familia propia- y los foráneos -que generalmente tampoco tienen una familia constituida-, son bastante independientes de sus padres, y son bastante móviles o inestables. Una temporada pueden estar en Ayahuay y otra temporada en Abancay, o en otro lugar. No tiene una residencia fija, sino esto varía por temporadas.

Capítulo 6 : PLURIACTIVIDAD EN AYAHUAY: MINERÍA Y OTRAS

ACTIVIDADES

Ayahuay ahora se relaciona más que antes con la ciudad y el mercado, gracias a eventos como la construcción de la carretera en 1995 y la generalización de la minería artesanal en el 2008. La construcción de la carretera ha interconectado Abancay y Ayahuay, y con esto los pobladores pudieron acceder mejor a la educación y a realizar actividades y trabajos en la ciudad. La minería acercó aún más el mercado, puesto que es una actividad generadora de ingresos para los Ayahuyinos y además genera e impulsa otras actividades como el comercio, transporte y otros.

Actualmente, en Ayahuay, los pobladores realizan varias actividades en su vida diaria. Dentro de éstas, se observa que en varias familias las actividades agrícolas generalmente ocupan un papel secundario o complementario; mientras otras actividades como la minería, comercio, y trabajos eventuales se convierten en las actividades principales, a las que le dedican más tiempo y de las cuales obtienen la mayor parte de sus ingresos. Además, en estas actividades hay espacio para la acumulación, y se realizan en espacios urbano-rurales, configurando así un caso de pluriactividad (De

Grammont y Martínez 2009: 12-14; Diez 2014: 24). Sin embargo, este caso de pluriactividad no es generalizado, sino que la importancia de cada actividad varía de familia en familia, demandando más o menos tiempo y generando más o menos ingresos, sin abandonar las actividades tradicionales como la agricultura.

Para ver esto, abordaremos cada actividad presente en Ayahuay y la importancia que tiene para nuestros tipos de mineros (jefes de hogar) (constante, intermitente, esporádico), y por tanto, la importancia que tiene para sus respectivas familias. La importancia de cada actividad es medida por la variable uso de tiempo (¿cuánto tiempo le dedican a cada actividad?) y en menor medida por la variable ingresos (¿cuánto aporta cada actividad?). A partir de uso de tiempo se puede ver otras sub-variables como uso de mano de obra y espacios.

6.1. Minería

La minería, como ya se ha visto en el capítulo anterior (cap. 4), es una de las actividades más importantes y representativas para los ayahuayinos. De una muestra de 33 familias (de un total de aproximadamente 150 familias que viven en la comunidad), se ha podido ver que más del 90 % se han dedicado en algún momento a la minería. De estos, cerca al 70 % se dedican a la minería actualmente y la consideran como una de sus actividades principales; en varios casos, como la actividad más importante.

Esta actividad la realiza el jefe de hogar, y solo algunas mujeres participan como cocineras en el campamento. Además, es una actividad que

demanda bastante mano de obra: como mínimo se necesita 3 personas por labor (ver capítulo 4) a dedicación constante, por lo menos durante la etapa de explotación del mineral.

Además, la entrada y generalización de la minería artesanal relaciona mucho más a Ayahuay con el mercado (la ciudad). Esto trae consecuencias a las demás actividades de los pobladores. Se produce mayor movilidad de la población entre la ciudad (Abancay) y Ayahuay, y con esto se da un impulso a distintas actividades como el comercio, transporte, construcción, alquiler de cuartos, jornales, y demás. Mientras tanto, las actividades tradicionales como agricultura y ganadería pierden centralidad (van adoptando un papel menos importante).

A partir de lo mencionado y de la tipología de mineros propuesta en el capítulo V, detallamos el uso de tiempo que hacen en la minería.

Importancia de la minería para cada tipo de familia

Tipo de minero	Uso de tiempo		Ingresos
	Uso de Mano de obra	Uso de espacios	
Constante	<ul style="list-style-type: none"> - Todos los días - Socio Inversionista / socio - Trabajo administrativo 	<ul style="list-style-type: none"> - Bastante móvil: Ayahuay, mina, Abancay, Nazca, etc., en una misma semana. 	<ul style="list-style-type: none"> - Positivos (rentable) - Comportamiento capitalista (inversión constante).
Intermitente	<p>Cundo está en la mina (int. activo)</p> <ul style="list-style-type: none"> - Por temporadas, en las que tiene capital en dinero - Socio común - Trabajo físico y a veces también administrativo 	<ul style="list-style-type: none"> - Poco móvil: Ayahuay y mina todos los días o en la semana; solo a veces a Abancay, 	<ul style="list-style-type: none"> - Ingresos bastante variables y alto riesgo - Ingresos altos y bajos.

Esporádico o ex minero	- No trabaja en la mina	- No trabaja en la mina.	- No percibe ingresos de la minería
------------------------	-------------------------	--------------------------	-------------------------------------

Del cuadro vemos claramente que los mineros constantes e intermitentes (activos) dedican la mayor cantidad de tiempo a la minería: de lunes a sábado todo el día. Por un lado, los mineros constantes tienen una función más administrativa, mientras que los intermitentes desempeñan tanto el trabajo físico (trabajador con pico, carretilla, explosivos, etc.) y administrativo.

6.2. Agricultura

La agricultura en Ayahuay es practicada por la gran mayoría, pero en distinta medida. Si bien, casi todos los ayahuayinos practican la agricultura, ésta no siempre es su actividad principal sino más bien complementaria. Aquí vemos la agricultura antes y ahora, y la importancia actual para llos distintos tipos de mineros.

Breve historia de la disminución de la importancia de la agricultura

Los ayahuayinos dicen que antes la agricultura era bastante importante: cuanto más antes, más importante. Es decir, hace 10 años era más importante que ahora; hace 20 años más que hace 10, hace 50 años más que hace 20 y así sucesivamente. Conforme ha pasado el tiempo, la agricultura ha ido perdiendo importancia, debido a diferentes momentos que hicieron que Ayahuay se relacione más con el mercado. La construcción de la carretera y la entrada de la minería (sobre todo artesanal), fueron los eventos que acercaron a Ayahuay más con el mercado y abrieron más posibilidades para realizar actividades no agropecuarias.

Los adultos y adultos mayores cuentan que antes (hace unos 50 años) la gente se dedicaba bastante a la agricultura y ganadería, puesto que no había otras actividades⁷². Sus chacras producían en cantidades que les alcanzaba para todo el año e incluso les sobraba para intercambiar, vender un poco; es decir, habían buenas cosechas. Dicen que traían tierra negra de zonas altas para poder fertilizar sus chacras y obtener una mejor producción. De igual manera, los adultos jóvenes dicen que cuando ellos eran jóvenes (hace 20 años aproximadamente) se practicaba bastante la agricultura, sembraban muchos cultivos en todas sus chacras, practicaban el layme (en tierras de secano), etc. Cultivaban bastantes productos como maíz, papa, habas, trigo, cebada, quinua, oca, olluco, y demás productos con lo que se alimentaban.

“[...] Ahora nadie quiere trabajar en la chacra, poco nomás siembran también, todo compran de Abancay. Como han visto plata, todo fácil nomás quieren [...]” (entrevista a un varón de 50 años).

“[...] Lo que comíamos también todo era lo que producíamos. Acaso comprábamos de la tienda como ahora: solo arroz, azúcar, eso nomás, hasta verduras sembrábamos, en las huertas [...]” (entrevista a mujer de 40 años).

“[...] Antes era distinto, bastante agricultura. Todas las chacras estaban sembradas, productos de todo tipo. Todo Ayahuay también, todos esos alrededores eran chacras de cebada [...] en cosecha también bastantes cargas de papa, maíz, olluco, oca, trigo, cebada, de todo. Ahora ni la mitad, menos todavía se cosecha, ya no siembran como antes, siembran poquito, una chacrita, otra chacrita, nada más, la gente se dedica a otras

⁷² Esto no quiere decir que hace 50 años solo practicaban la agricultura y ganadería, sino que habían más actividades (venta de fuerza de trabajo, algo de comercio marginal -2 personas-, oficios, entre otros). Sin embargo, todas estas (multiplicidad de actividades) giraban en torno a las actividades agropecuarias y dependían de sus ciclos: es decir, lo central y principal eran las actividades agropecuarias; y las demás eran actividades secundarias o complementarias.

*cosas, a la minería bastante se han comenzado a dedicar. [...]”
(entrevista a una mujer de 25 años).*

Entonces, la agricultura ha disminuido bastante con respecto de 50, 20 o 10 años atrás. Esto debido a varios motivos. Podemos decir que Ayahuay en distintos momentos se va relacionando más con la ciudad (y el mercado). Si hace 50 años, pocos salían de Ayahuay, hace 20 años, salían más personas de Ayahuay, y ahora, más que antes. Estos ayahuayinos que salen de Ayahuay y luego retornan, traen nuevos patrones de vida y de consumo: tecnología (tv, celulares, laptop), bienes, vestido, y demás productos que se consumen en la ciudad. Las nuevas generaciones quieren menos estar en la chacra y conseguir ocupaciones relacionadas con la ciudad y el mercado. Cada vez tienen expectativas y necesidades que no se relacionan con la agricultura; necesitan dinero, el cual no lo consiguen en la agricultura (o les sería más difícil). Entonces, buscan otras actividades y dedicaciones para conseguir dinero, con el cual satisfacer estas nuevas necesidades. La agricultura va quedando corta para satisfacer estas necesidades o para conseguir dinero para satisfacerlas.

Agricultura en la actualidad

En este sentido, actualmente, la agricultura ocupa un lugar menos central que otras actividades asalariadas. Pero aquí hay una gradiente donde para algunos les resulta más importante y para otros les resulta menos importante. Esta actividad tiene cierto grado de importancia en tanto que provee una despensa más o menos segura para la alimentación de las familias (despensa básica o seguridad alimentaria).

También se ha podido ver cambios en la misma labor agrícola en tanto la introducción de elementos relacionados con el mercado y la ciudad. Dicen que antes no pagaban jornal y actualmente pagan jornal a varios de los que participan en la siembra, cosecha, entre otros. Es decir, se introducen nuevos elementos en el sistema de reciprocidad agrario. Mayer (2004: 132) muestra el ayni o reciprocidad simétrica en la agricultura cuando una persona contribuye con su mano de obra en la chacra, el dueño de ésta le retribuye con atenciones (comida, [+ coca y alcohol]); luego, el orden se invierte, el otro contribuye con su trabajo al primero, y éste da las atenciones. Sin embargo, con el pago de jornal se corta la reciprocidad. Aunque no todos son pagados por el jornal, sino que hay un sistema mixto. En un día de siembra hay trabajadores que trabajan con el sistema de reciprocidad y otros con el pago de jornal⁷³. Por otra parte, se ha visto que algunos ayahuayinos están empezando a dar cerveza en las atenciones durante las actividades como la siembra. Esto es porque ya no se usa tanto la coca, y la atención de chicha de jora (tradicionalmente hecho en casa) muchas veces es sustituida con la cerveza (comprada en la ciudad). La cerveza es más valorada, como un símbolo de prestigio para el que atiende (dueño de la chacra). Entonces, en Ayahuay se ve algunos cambios relacionados al mayor vínculo con la ciudad (mercado).

Ubicación de las chacras

⁷³ De manera similar a lo planteado por Mayer (2004: 132-136).

Las chacras en Ayahuay se ubican alrededor del pueblo, en forma de andenes⁷⁴. La gran parte de chacras que son cultivadas actualmente se encuentra en la parte baja del pueblo, solo algunas chacras están hacia arriba (ver fotos). Además, las chacras que quedan bastante alejadas del pueblo, que antes se sembraban (chacras de Layme, ubicadas en anexos alejados como atizo), actualmente se encuentran abandonadas (solo algunas se siembran de manera individual). Incluso, alrededor del pueblo hay algunas chacras que ya no siembran y están abandonadas.

De las chacras cultivadas actualmente, podemos distinguir dos sectores por la distancia. El sector que está más cerca del pueblo, generalmente con chacras “pequeñas”, y las chacras que están más lejos del pueblo –en la parte baja-, que suelen ser chacras más grandes. Las chacras “pequeñas” pueden tener 5 - 10 andenes aproximadamente (menos de media hectárea); y las chacras grandes pueden tener entre 10 – 20 (a veces más) andenes (1 hectárea aproximadamente). De acuerdo al orden, primero se siembra las chacras pequeñas (semanas antes) y después las grandes. Este orden también es válido para el riego: se riega y siembra primero la parte más cercana a la fuente de agua y luego se avanza en orden a las chacras que les toca.

Ciclo agrícola

El maíz, la papa y el haba son los productos más cultivados por casi todos los pobladores. Solo en menor medida se siembra cebada, trigo, quinua, oca y olluco. En principio, el maíz se siembra junto con el habas, pero este

⁷⁴ Ver mapa de Ayahuay y sus andenes.

último es sembrado en poca cantidad, un 10 % de toda la chacra. El ciclo agrícola se empieza sembrando las primeras semanas el maíz, luego la papa, y los otros productos en fechas similares. Sin embargo, no se establece un orden estricto en la siembra de los otros productos, sino cada familia decide qué productos sembrar después del maíz.

La mayor parte de productos se siembra entre setiembre y octubre. En estos meses es donde se fija los días para trabajar una chacra. El objetivo es sembrar en un día una chacra, de 8 am hasta 5 pm, a veces hasta más temprano. Si la chacra es grande, se necesitará más mano de obra (más personas y más caballos con arado) para terminar en un día. Para una chacra grande en promedio se necesitan 15 – 20 personas y 3-6 caballos para el arado; mientras que para una chacra pequeña ,7-10 personas y 1 (a veces 2) caballos. De esta mano de obra, aproximadamente un 20 % son mujeres y el 80% son hombres. Además, se les paga el jornal a un 20 – 30 % de los trabajadores, mientras el resto trabaja con el sistema tradicional de *ayni*⁷⁵ (reciprocidad). Dentro los que trabajan por *ayni*, se encuentran la familiares, vecinos, compadres, etc. Es decir, en un día de siembra hay una mezcla de participantes: unos son por distintos tipos de reciprocidad (voluntad, waje-waje, minka) y otros por jornal (Mayer 2004: 132-136).

Luego, en los meses de noviembre y diciembre se hace el cultivo, el cual consiste en mejorar la posición de la planta que está brotando de la tierra o enterrar mejor parte del tallo. También está el desyerbe que se hace entre

⁷⁵ El *ayni* como un sistema de cooperación mutua o reciprocidad. La persona “A” trabaja hoy en la chacra de la persona “ B”, luego, B tiene que trabajar en la chacra de “A”. Enrique Mayer incluso hace una tipología de este sistema de trabajo en el capítulo 4 de su libro “Casa Chacra y dinero”.

enero y febrero. Luego, en marzo, se espanta a los loros y animales que vienen a comer los frutos que comienzan a brotar (el caso del maíz). En estas actividades se necesita menos fuerza de trabajo respecto de la siembra: en el cultivo, varias personas (5- 10) pero solo unas pocas horas por chacra; en el desyerbe, solo algunas personas y menos horas por chacra; incluso, lo hacen solamente los dueños de chacra (no necesitan buscar gente); de igual manera para espantar loros.

Por último, la cosecha es entre abril y mayo, aunque algunos empiezan desde marzo. De manera similar a la siembra, durante los meses de cosecha (abril - mayo) se necesita varias personas y caballos, para cosechar y transportar la cosecha hacia la casa. El objetivo es cosechar una chacra en un día, por lo cual de acuerdo a la chacra se define el número de personas a participar en la actividad. El número de personas que participan es bastante similar al de la siembra. Para chacras grandes entre 15 – 20 personas y para chacras pequeñas entre 7 – 10 personas.

- maíz

El maíz se siembra en setiembre y en octubre. Hay dos variedades más utilizadas y que todos los siembran: maíz blanco para choclo o “mote” (maíz sancochado) y maíz para “cancha” (maíz tostado). También hay muchas variedades, pero solo algunos lo siembran. El maíz tiene distintos usos: se separa para la semilla (del próximo año), luego, se consume en alimentos como sopas de maíz, “mote”, “cancha”, chicha (de jora⁷⁶), y también a veces se

⁷⁶ Maíz seco para la chicha. Pasa un procedimiento y molido para hacer esta bebida.

intercambia y vende. El maíz en peor estado se usa para alimentar a las gallinas, chanchos y demás animales menores.

En una chacra de aproximadamente $\frac{1}{2}$ hectárea (8-10 andenes), se utiliza 2.5 @ de semilla. La cosecha de esta cantidad sembrada oscila entre 10 cargas en un año malo, 30 cargas en un año muy bueno, y en promedio unas 20 cargas. La carga equivale a 4 @.

- Papa

La papa se siembra usualmente después del maíz, pero en los mismos meses. Tradicionalmente la papa (el olluco, la oca, y otros tubérculos) era mayormente sembrada con la técnica del barbecho sectorial, en terrenos de *layme*, pero actualmente la papa (y en mucha menor medida la oca y el olluco) es sembrada en chacras cerca de la comunidad, como el maíz. Solo unos pocos todavía siembran en algunos terrenos que anteriormente eran de *layme*, pero lo hacen de forma particular (individual). Cercan el terreno para una siembra individual; ya no es una siembra en terreno libre y con toda la comunidad (colectiva), como era el *layme*.

La papa se siembra en pocos terrenos, menos que el maíz. En una chacra de aproximadamente $\frac{1}{2}$ hectáreas (10 andenes) entra 5 cargas (16@) de semilla. La cosecha varía entre 12 – 40 cargas, en un año malo y bueno respectivamente. En promedio, cada año cosechan aproximadamente 17 cargas. De hecho, el número de andenes, también es un aproximado, puesto que hay andenes más pequeños y más grandes.

- Haba

El haba entra junto con el maíz. Solo en una parte de la chacra de maíz y en pequeñas cantidades. De 5 – 6 kg (o ½ @) de semilla, se cosecha 6 @ en promedio.

El siguiente cuadro resume la producción de los 3 productos más sembrados, pero solo para un caso de una chacra de media hectárea = 10 andenes de tamaño promedio (chacra pequeña promedio).

Producto	área	semilla	Rango de cosecha	Últimas cosechas/ promedio
maíz	½ Ha	2.5 @	10 – 30 cargas	20 cargas
haba	Junto con maíz	5 kg	4 – 6 @	5 @
papa	1/2	5 cargas	12 – 40 cargas	17 cargas

De estos tres productos, el maíz es el más abundante y producto que les alcanza para todo el año. Solo algunos venden eventualmente un poco de maíz (unas cuantas arrobas). El haba, también les alcanza, aunque a veces compran. La papa no les alcanza para todo el año y tienen que comprar de algunos de sus paisanos (quien cosechó más ese año) o de los comerciantes de la ciudad (Abancay y a veces de Andahuaylas).

Hay algunas personas que también siembran más productos, en sus chacras de la parte más baja (a 2700 msnm), pasando el río, donde el clima es más cálido. Se ha visto un caso de un agricultor que siembra melocotón, manzana, tuna, pacay, chirimoya, limón, naranja, frejoles, alverjas, lentejas,

zanahoria, cebolla (china), culantro, ajo, repollo; y flores. Todo esto en pequeñas cantidades, pero destinado a la venta.

Importancia de la agricultura para cada tipo de familia

A partir de nuestra tipología de minero en Ayahuay, podemos ver la importancia que tiene cada actividad no solo para él, como jefe de hogar, sino también para su familia. En este sentido, vemos el siguiente cuadro.

Tipo de minero	Uso de tiempo		Ingresos
	Uso de Mano de obra	Uso de espacios	
Constante	- Casi nunca	- Casi nunca	- No percibe
Intermitente	- Temporalmente: casi todos los días en meses de siembra y cosecha - Trabajador en sistema de reciprocidad (ayni)	- Diferentes zonas de producción alrededor de Ayahuay	- Ingresos en forma de productos - Autoconsumo - Venta mínima
Esporádico o ex minero	- Igual que el intermitente - Con menor medida para los que tienen otras actividades (transporte, empleos)	- Diferentes zonas de producción	- Ingresos en productos - Autoconsumo - Venta mínima

En el cuadro podemos ver la variación del uso de tiempo e ingresos para cada caso de minero. La agricultura es importante para el minero intermitente y parte del minero esporádico (los que no tienen empleos o no se dedican al transporte), mientras que para el constante la agricultura es casi ausente o lo practica muy raras veces (como compromiso, dar una mano a sus familiares, etc.).

En cuanto al uso de tiempo, los mineros intermitentes le dedican gran parte de su tiempo en las temporadas agrícolas, sobre todo en los meses de siembra y cosecha. Esto se da porque ven a la agricultura como actividad que

aporta cierta seguridad alimentaria (asegurar una despensa mínima de alimentos) frente a otras actividades bastante variables.

Por otra parte, los ingresos a partir de la agricultura para los que se dedican a esta actividad con importancia (mineros intermitentes y ex mineros), son principalmente para el autoconsumo. Los pocos productos que cultivan (papa, maíz, habas) forma parte de su despensa. Solo mínimamente venden cuando tienen buenas cosechas de maíz y (a veces) de papa. Esta venta se realiza a la gente del mismo pueblo, y a veces también se intercambia el maíz y la papa con otro producto o con ayuda (fuerza de trabajo). El intercambio que había hace años con gente de otras comunidades ya no se practica⁷⁷. Entonces, en el caso de Ayahuay, la producción agrícola es principalmente para el autoconsumo; y solo en menor medida y en ocasiones es para la venta local (mercado interno). En ningún caso se produce para mercados externos, a excepción de un agricultor que cultiva frutales en chacras de zonas bajas (cálidas) para vender localmente y a veces en Abancay.

Esta orientación (mercado y autoconsumo) demuestra la economía dual en la agricultura campesina (para el autoconsumo y para el mercado), que muchas veces desde un inicio, parte de la producción ya es destinado para el autoconsumo o para la venta en el mercado (Caballero 1983) (Kervyn 1988: 52-57). Cuando se trata de maíz o papa, una gran parte es destinada al autoconsumo y en menor medida a la venta en el mercado local. Pero en el caso del agricultor de frutas, la orientación de su producción es para el

⁷⁷ Existía un intercambio con gente proveniente de comunidades de altura con las que se intercambiaba maíz con carne (*charqui*); y con comunidades de zonas bajas o más cálidas, con las que se intercambiaba maíz con frutas –chirimoya, naranja-).

mercado externo. Sin embargo, en cualquier caso, durante el transcurso puede cambiar de orientación. Si un agricultor tiene buena cosecha de productos en su mayoría destinados al autoconsumo (maíz, papa, habas) pero necesita dinero, puede optar por vender más cantidad de lo que estaba destinado, o viceversa. De esta manera, se muestra el carácter flexible de la economía campesina (Caballero 1983) (Kervyn 1988: 52-57).

6.3. Ganadería

Breve historia de la pérdida de importancia de la ganadería

La ganadería también ha disminuido bastante, incluso más que la agricultura. Antes, hace 20 años o más, la ganadería era bastante fuerte (especialmente hace 50 años) y era la principal fuente de ingresos monetarios. Cada familia poseía una buena cantidad de ganado vacuno (en su mayoría) y también ovino. Sin embargo, actualmente esta actividad es casi inexistente. Solo algunos poseen ganado vacuno en pequeño número; y la gran mayoría solo cría animales menores en pequeñas cantidades.

“[Hace 20 años] venían ganaderos de Chalhuanca y de Cotahuasi [Arequipa] y la gente traía a la plaza su ganado [...] 150 a 200 cabezas un solo día en la plaza, un solo viaje todo eso se llevaban, arriando a caballo [...] después, ha bajado. Ahora, venden 1, 2 toritos, ya no es como antes, ahora no hay ganado. Todos se dedican a la minería [...]” (fragmento de entrevista a un anciano de 78 años).

Las entrevistas muestran que antes el mercado de ganado vacuno era generalizado. Ayahuay se vinculaba bastante con Chalhuanca, de donde venían algunos ganaderos, y también de Arequipa (Cotahuasi). Los ancianos cuentan que en la plaza vendían considerables cantidades de ganado vacuno.

Pero esto ha cambiado, pues poco a poco se iba vendiendo menos, porque ya no criaba como antes las ventas grandes y constantes de ganado fue disminuyendo la cantidad del ganado en la zona.

Bruno Lesevic (en su tesis de 1978) sobre la introducción del mercado de ganado vacuno en la zona⁷⁸ (específicamente en la comunidad de Acobamba, cerca de Ayahuay, pero perteneciente a la provincia de Aymaraes) identifica ya una disminución de la cantidad de ganado. Lesevic dice que en los años 40s y 50s los ganaderos compraban entre 200 y 300 cabezas de ganado en un solo viaje, pero luego fue disminuyendo, y en los 70s vendían en pequeños números, algunas decenas –pero a veces tenían que juntar comprando por unidades–. Esto lo es corroborado con testimonios de ancianos de la zona quienes dicen que en los 70s, solo llegaban a vender unos 4 . 5 toros por familia.

Luego, a fines de los 80 e inicios de los 90s con la entrada de la violencia armada interna o el “terrorismo” –como lo llaman muchos pobladores-, se agudiza la disminución de crianza de ganado vacuno. Dos factores principales contribuyen a esta disminución. Por un lado, se acelera la migración de pobladores por la amenaza que representaba el terrorismo; para prevenir ser reclutados o quizás asesinados. Varios migran a las ciudades para estar

⁷⁸ El autor explica cómo se forma un eje comercial de ganado vacuno en la zona y, por medio de este, se introduce el mercado a las comunidades campesinas de la zona. Este eje comercial de ganado vacuno era dirigido y controlado por los “ganaderos” (formado por élites locales o regionales), primero de Ica y Puquio (en los 40s) articulándose con los de Chalhuanca y luego solamente de Chalhuanca.

Las élites locales o regionales eran ganaderas más que agricultoras, puesto que en la zona no hubo haciendas propiamente dichas (grandes extensiones de tierras como la hacienda Pachachaca de 1200 Has), salvo pequeñas y medianas haciendas, a las que correspondería el nombre más bien de trapiches (Flores 2006).

más seguros y conseguir una mejor calidad de vida, lejos del miedo y la violencia. Dejan o venden sus pertenencias y disminuye la mano de obra para el cuidado del ganado. Por otro lado, dicen que tanto los soldados (ejército) como los terroristas (PSP – Sendero Luminoso) se llevaban vacas y toros para alimentarse; había poca gente cuidando su ganado y no tenían los medios para oponerse a los abusos del Ejército o de Sendero.

Ganadería en la actualidad

Entonces, la crianza de ganado disminuyó básicamente por dos motivos. En un primer momento, por la fuerte compra de ganado vacuno en las décadas del 40s, 50s, y, en las últimas décadas (a partir de los 90s), disminuye drásticamente por la migración, impulsada por eventos como las mejores oportunidades en la ciudad o por temas de seguridad (época de la violencia armada interna). Los que retornan de la ciudad hacia Ayahuay, si bien retomaron la siembra de sus chacras, muchos no retomaron la crianza de animales, puesto que casi había desaparecido (había muy poco ganado). Es así como hoy en día, 2014, la gran mayoría no tiene ganado o tiene muy poco (solo algunas unidades – menos de 10 cabezas-) y solo muy pocas familias (menos de 5 familias) tienen regular cantidad (hasta 50 cabezas). Dentro de estos, el ganado que se posee no es de cada unidad doméstica, sino más bien de grupos familiares emparentados, o familias extensas; es decir de padres, hermanos, etc., que cada uno ya ha formado una familia nuclear distinta, pero todavía cría su ganado vacuno junto con los de su familia extensa.

Los ayahuayinos no solo han criado y crían ganado vacuno, sino también ganado equino (burros y caballos), ovino (ovejas) y caprino (cabras); sin embargo, el ganado que no es vacuno se ha criado y se cría en menos número y su importancia es mucho menor que el vacuno. De hecho, estos animales también han disminuido como el ganado vacuno, y actualmente, solo algunos poseen pocas cabezas. El ganado vacuno (y en menor medida el ovino y caprino) se ha criado tradicionalmente no solo para comer, sino principalmente para vender y para conseguir dinero. Los equinos sí son bastante utilizados para el transporte y para la siembra pero en poco número. Por ejemplo, los caballos sirven para arar la tierra en la siembra; sin embargo, no se necesitan muchos caballos, solo unos cuantos (1, 2, 3 y muy raras veces más caballos).

Los animales vacunos (así como los equinos y caprinos) se encuentran un poco alejados del pueblo. Están en la parte alta de la comunidad, en el terreno de pastoreo. Aunque hay algunos que crían algunas vacas cerca del pueblo. Pero, antes que las vacas, los caballos se encuentran más cerca por su utilidad para el transporte, arado en la siembra, entre otros usos.

La mano de obra utilizada en esta ganadería a pequeña escala es bastante menor. Los pocos que tienen ganado (vacuno y demás en lugares alejados) van a ver a sus ganados 2 veces al mes en promedio, y algunos semanalmente (los fines de semana –sábado o domingo–). Solo van un día, parten en la mañana y retornan en la tarde. Por lo general van a caballo o a pie. Además, los que tienen alguna cantidad considerable de ganado realizan

la “vaca tinca” una vez al año (entre agosto y setiembre). La “vaca tinca” es una actividad que consiste en contar el ganado y poner señalizaciones. Para esta actividad, invitan a bastante gente del pueblo, puesto que se necesita bastante mano de obra para realizar esta actividad. En reciprocidad a los que asisten a esta actividad, se les da comida, chicha y trago (combinación con alcohol), en un ambiente de fiesta donde cantan y bailan. Para esto, solo algunos suben a caballo, mientras otros prefieren subir en carro siguiendo la carretera (hacia la mina) hasta llegar a un punto cercano y de ahí caminar al lugar donde se realiza la “vaca tinca”.

- Crianza de animales menores

La crianza de animales menores es una actividad que demanda dedicación constante pero no completa en las familias ayahuayinas. Mientras la agricultura o ganadería demanda mano de obra considerable y tiempo destinado especialmente a esto, la crianza de animales menores tiene un funcionamiento paralelo y no demanda mucho tiempo. Es decir, una familia cría animales menores de forma paralela a otras actividades. La encargada de esta actividad es la esposa, ama de casa, que lo hace como una de sus funciones o quehaceres del hogar. Además, es parte de una cadena “reciclable” de usos de los alimentos: los alimentos y productos que ya no sirven son útiles como alimentos para estos animales menores (chancho, gallina, cuyes, etc.). En Ayahuay, se puede ver que casi todas las familias crían gallinas y cuyes, mientras que solo algunos crían chanchos y patos.

La crianza de animales menores tiene un doble propósito evidente, el autoconsumo y la venta. Por un lado, se crían para el autoconsumo –sobre todo en fechas importantes como cumpleaños-, y también para venderlos, pues les ayuda a salir de apuros en situaciones que necesitan algo de dinero. Es decir, funciona como una caja chica, que les permite salir de apuros sin afectar algo más grande, como explica Gonzales (1994), Mayer (2004), y otros, sobre la importancia de los animales menores en la economía campesina.

Hay una diferencia en el número de animales menores que son criados por cada familia en Ayahuay. En promedio, una familia posee 20 cuyes, 10 gallinas y 1 chancho; algunos adicionalmente tienen (2-3) patos. Sin embargo, esta actividad está condicionada a la presencia de la esposa –ama de casa-. Los que tienen a la esposa fuera de Ayahuay o es de edad avanzada, por lo general crían poco o no crían animales menores. Por otra parte, también hay algunos que tienen número considerable de animales menores (40 cuyes, 30 gallinas o un poco más).

Costo de un animal en Ayahuay

Algunos precios que oscilan para los animales (ganado y animales menores) más recurrentes de una familia en Ayahuay se ven en el siguiente cuadro. Estos precios constituyen el valor de un animal sano y desarrollado, listo para la venta o para matarlo para consumirlo.

Animal por unidad	Precio menor s/.	Precio mayor s/.	Precio recurrente s/.
Vacuno*	400	1500	700 - 1000
Caballo	400	-	600

Gallina	25	40	30
Cuy	15	40	25 - 30
Chancho	-	-	300 -400

* En el caso de los animales vacunos, los precios por lo general están en función de los toros, que es lo se vende con mayor frecuencia. Normalmente, una vaca cuesta menos que un toro.

**Los guiones representan ausencia o falta de corroboración de precios.

La agricultura y la ganadería tienen un comportamiento distinto frente a acontecimientos históricos de migración, terrorismo, etc. La ganadería es la más perjudicada.

Importancia de la ganadería para cada tipo de familia

Tipo de minero	Uso de tiempo		Ingresos
	Uso de Mano de obra	Uso de espacios	
Constante	- Casi nunca	- Casi nunca	- No percibe
Intermitente	<ul style="list-style-type: none"> - Eventualmente: 2 días al mes - El cuidado recae en el Jefe de hogar (y eventual apoyo de los hijos) <p>Animales menores:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Todos los días de forma paralela - El cuidado recae en la esposa (con apoyo eventual de los hijos y esposo) 	- Diferentes zonas de pastoreo	<ul style="list-style-type: none"> - Venta de ganado para obtener dinero (poco frecuente) - Ingresos en forma de alimento (poco frecuente) - Animales menores: venta para salir de apuros (Caja chica)
Esporádico o ex minero	<ul style="list-style-type: none"> - Igual que el intermitente - En menor medida para los que tienen otras actividades, (transporte, empleos) - Animales menores: igual que el intermitente 	- Diferentes zonas de pastoreo	<ul style="list-style-type: none"> - Igual que el intermitente - Con menor importancia para los que tiene otras fuentes de ingreso (transportes, empleos) - Animales menores: venta para salir de apuros (Caja chica)

Por un lado, para las familias de los mineros constantes (sumado a los ex mineros transportistas y con empleo) la ganadería es prácticamente

inexistente, puesto que les quitaría tiempo. En el caso que tenga algún ganado tratan de venderlo para invertir en la minería o algún negocio. Es muy raro ver que conserven su ganado. Por otro lado, si hay varios casos de las familias de intermitentes y ex mineros (que no son trasportistas ni tienen empleo) que tienen ganado. La mayoría solo posee unos cuantas cabezas de ganado vacuno y equino (es muy raro ver ovino, caprino, etc.); y solo unos cuantos tienen en regular cantidad (hasta 50 cabezas de ganado vacuno). En estos casos si le dedican tiempo: cuidan su ganado con visitas semanales o cada dos semanas. Estos criadores tienen un fondo o ahorro en el ganado; venden el ganado para conseguir dinero cada vez que lo necesitan.

Sin embargo, cuando se trata de crianza de animales menores, todas las familias lo practican. La única condición es que la esposa resida en Ayahuay. Si esto no se da (sobre todo en los casos de los mineros constantes y ex mineros con empleo) entonces, no lo practican. Es crucial que la esposa esté en el pueblo, puesto que la alimentación de estos animales depende principalmente de los desperdicios de cocina y selección de alimentos domésticos.

La ganadería genera diferentes aportes. Ésta actividad, más que la agricultura, tiene un doble objetivo: venta (hacia el mercado) y autoconsumo (uso interno), priorizando el primero sobre el segundo, tanto en ganado como en animales menores. Primero, el ganado (vacuno, equino) funciona como un ahorro, ya que representa un capital para ser vendido cuando se necesite (objetivo hacia el mercado). Segundo, el ganado produce carne, leche y queso

que se vende (objetivo hacia el mercado) y consume (objetivo hacia el autoconsumo); sin embargo, esta producción es bastante mínima, puesto que las vacas producen leche solo por temporadas y menos de 10 lts diarios de leche. Y normalmente se degüella una res cada 2 años o más. Tercero, el ganado aporta también está el uso como transporte, dentro de ellos en el traslado de la producción agrícola, como fuerza de tracción para el arado para roturar la tierra. Y como transporte lo usa el mismo dueño en sus actividades (objetivo autoconsumo) y también puede alquilarlo (objetivo hacia el mercado). Cuarto, y por último, está el uso como combustible del excremento del animal (bosta) que es autoconsumido. Sin embargo, cualquier objetivo señalado puede cambiar de acuerdo a l contexto, las necesidades y oportunidades que tenga la familia; es decir, puede vender lo que estaba destinado al autoconsumo, o viceversa.

La crianza de animales menores (cuyes, chanchos, gallinas, etc.) también está orientada hacia la venta y el autoconsumo. En este caso, el objetivo de autoconsumo está antes que la venta. Las familias crían cuyes, gallinas, chanchos para comerlos en fechas importantes como en los cumpleaños o fiestas locales. Sin embargo, en casos de emergencia de dinero, se vende estos animales para salir de apuros (funciona como caja chica). Una vez más, de acuerdo al contexto, se puede priorizar el uso en autoconsumo o la venta al mercado (local o externo). En este sentido, tanto en la crianza de ganado (grande) como de animales menores, si bien hay cierta orientación mayor hacia la venta o autoconsumo, esto puede cambiar de acuerdo al

contexto o situación, mostrando así una economía campesina flexible (Caballero 1983) (Kervyn 1988: 52-57).

6.4. Comercio

El comercio es una actividad importante y recurrente para varios ayahuayinos, puesto que representa un ingreso considerable para las familias que poseen o se dedican a algún tipo de negocio, aunque no necesariamente como la actividad principal. Además, es una actividad básicamente femenina: la esposa lo realiza el mayor tiempo, y solo a veces ayudan los hijos y el esposo. Así, podemos identificar tres tipos de negocios: las tiendas; los restaurantes y venta de comida; y el hotel.

Se ha podido contar un total de aproximadamente 20 tiendas, pero no todas permanecen abiertas. Solo 10 a 15 abren con regularidad, mientras otras 5 (o más) abren muy de vez en cuando. Las que abren con regularidad, atienden todos los días y durante todo el día; solamente cierran en los días que viajan y días que tienen actividades que demanda la presencia de la mujer (siembra, cosecha, etc.). Si bien las tiendas no representan gran ganancia en la mayoría de los casos, aportan con parte de los gastos de alimentación y mantenimiento del hogar. En este sentido, apoya la economía doméstica, funcionando como una actividad alternativa y paralela que contribuye a la canasta familiar.

También hay restaurantes y lugares de venta de comida. Se ha contado 2 restaurantes que atienden todos los días: en la mañana (desayuno), al medio día (almuerzo) y en la noche (cena). También hay 4 o 5 lugares (usualmente en

las tiendas) donde venden pollo broster, anticuchos o derivados, pero solo en las noches. Eventualmente, algunas mujeres salen a vender comida o postres, en fechas especiales como aniversario de la localidad, elecciones, fiestas locales y patronales, etc. Además, estos negocios tienen diferente rentabilidad y por tanto algunos contribuyen más que otros. De mayor a menor contribución están los restaurantes, negocios de pollo broster y derivados, anticuchos y venta de comida ocasionalmente.

Otro negocio es el hotel de Ayahuay. Solo existe un hotel y es importante para la familia que lo posee, pues aquí se hospedan los visitantes, ingenieros, etc., que vienen a Ayahuay por corto tiempo. Los que se quedan largos periodos, se quedan los primeros días en el Hotel, hasta conseguir un lugar para alquilar. Por lo tanto, este negocio sí es representativo porque es un ingreso constante (seguro) para la familia que lo posee.

Importancia del comercio para cada tipo de familia

Tipo de minero	Uso de tiempo		Ingresos
	Uso de Mano de obra	Uso de espacios	
Constante	- No practica	- No practica	- No percibe
Intermitente	- (Los que tienen) todos los días, de forma paralela a otras actividades - Dedicación de la esposa	- Solo en Ayahuay	- Complementarios, para la mantención del hogar y otras necesidades (vestimenta, tecnología, etc.)

Esporádico o ex minero	<ul style="list-style-type: none"> - (los que tienen) todos los días, de forma paralela a sus actividades - Mayor dedicación y capital invertido - Tienda o negocio más completo 	- Solo en Ayahuay	- (los que tienen) Mayores ingresos por tener tienda más completa.
------------------------	---	-------------------	--

La importancia del comercio se da en las familias que poseen sus negocios: varias familias de mineros intermitentes y ex mineros. Por lo general, las tiendas de los ex mineros son más grandes, mejor surtidas y abarrotadas, puesto que han invertido capital considerable en estas (ganancias mineras del 2010-2012). En cambio, las tiendas de los mineros intermitentes no suelen ser muy surtidas y completas, salvo algunos casos. Por lo tanto, de acuerdo al tamaño de la tienda, que tan surtido está, obtienen las ganancias. Mientras más grande y surtido, más ventas y ganancias.

6.5. Transporte y empleos

El transporte y los empleos tienen un comportamiento similar para los ayahuayinos, puesto que demandan bastante tiempo y desplazan a las otras actividades convirtiéndose en las actividades principales.

Primero, el transporte es una actividad constante, pero de un porcentaje pequeño de ayahuainos. Menos de 5 familias (del total de ayahuayinos) se dedican a esta actividad de manera que les resulta ser la más importante, en tanto que usan más tiempo en esta actividad y les aporta más ingresos. En Ayahuay solo existen 2 empresas de transporte de pasajeros que hacen el servicio Abancay – Ayahuay, de lunes a domingo, en 2 horarios diarios. Normalmente, de Abancay salen los minibuses a las 2am y 2pm, mientras que

de Ayahuay salen a las 5-6 am y 1pm. Por cada turno sale 1 carro, y a veces 2; y en épocas importantes de fiesta, elecciones, asambleas, etc., hacen más viajes.

También hay quienes hacen transporte menos frecuente y en paralelo a otras actividades. Aquí podemos ubicar a los mineros que brindan el transporte eventual con sus carros o camionetas. Los que poseen camionetas o camiones, transportan arena, algún material de construcción, etc., en distancias cortas alrededor de Ayahuay. También a veces alquilan sus carros (camionetas o camiones) para alguna empresa u obra que está trabajando en la zona. Sin embargo, este tipo de transporte (de los mineros locales) no es al que nos referimos cuando hablamos de transportistas. Hablamos de transportistas cuando su actividad principal (de todos los días) es el transporte, es decir, los que tienen minibuses y brindan el servicio de transporte diario entre Abancay-Ayahuay.

Segundo, el empleo también es una actividad constante. Son pocos los que tienen empleo (entre 10 o 15), pero para los que tienen resulta ser su actividad principal. Los empleos demandan bastante tiempo, y son algunos más duraderos que otros: pueden durar meses o años. Estos empleos son desarrollados por hombres y mujeres; y son en instituciones locales como Municipalidad, Instituciones educativas, Posta médica, etc.; o entidades y empresas de la ciudad. Dentro de la municipalidad, las labores que más destacan son las de secretarías, personal de limpieza, entre otros. También están las instituciones educativas que requieren profesionales como profesores

(debido a que no hay suficientes vienen de Abancay). También están los que consiguen empleo (no calificado, técnico o profesional) en la ciudad de Abancay y prácticamente se mudan a vivir en la ciudad, solo regresan algunos sábados y domingos.

Normalmente, estas personas con empleo trabajan todos los días, de lunes a viernes (algunos también los sábados). Los fines de semana lo dedican a descansar, o hacer otras actividades como la agricultura y ganadería (los que tienen chacra o ganado). Pero, por el poco tiempo que les queda, practican muy poco otras actividades, y perciben muy pocos ingresos de estas.

Importancia del transporte y empleo para cada tipo de familia

Tipo de minero	Uso de tiempo		ingresos
	Uso de Mano de obra	Uso de espacios	
Constante	- No practica (solo relacionado a la minería)	- No practica	- No percibe
Intermitente	- No practica	- No practica	- No practica
Esporádico o ex minero	Transporte - Pocos se dedican (menos de 5) - Todos los días - El jefe de hogar como chofer y propietario del vehículo Empleo - Pocos tienen empleo (entre 10-15) - Jefe de hogar o esposa	- Ayahuay y/o Abancay	- Ingresos principales

El transporte y empleo es una actividad particular del ex minero, puesto que necesita una dedicación total a esta actividad. Para los ex mineros que se dedican a estas actividades, el tiempo sobrante es mínimo. En el caso de los transportistas, éstos trabajan de lunes a domingo, en horarios más o menos

establecidos durante el día y la noche. El poco tiempo restante lo utilizan para ayudar a su esposa o descansar. La ventaja de este exminero es que en sus viajes a Abancay y durante las horas que se queda, puede hacer comprar para su negocio en Ayahuay. Entonces, todos los transportistas tienen un negocio (tienda), puesto que se articulan muy bien con su actividad del transporte. Obviamente, los ingresos del transportista provienen principalmente del transporte y en menor medida del negocio que tiene. Los ingresos que tienen los transportistas les permite acumular para poder poner más negocios, comprarse carros, casas, terrenos, etc.

Algo parecido ocurre con los que tienen empleos en cuanto a uso de tiempo, pero no a ingresos. Los que tienen empleos trabajan de lunes a viernes (algunos también sábados), quedándoles poco tiempo para otras actividades. Los fines de semana lo utilizan para descansar y viajar a Abancay a hacer compras y trámites. En los casos que su empleo esté en Abancay, los fines de semana regresan a Ayahuay a visitar a su familia y ver sus pertenencias (casas, chacras). Por temporadas, también se dedican a la agricultura y ganadería, pero en menor medida, por el poco tiempo que tienen. En cuanto a sus ingresos, éstos resultan ser constantes pero no suelen ser en grandes cantidades, por lo que la acumulación se ve en pequeña medida y a largo plazo.

6.6. Trabajos y dedicaciones eventuales

Estos trabajos son practicados con eventualidad o por temporadas no necesariamente fijas. No son trabajos fijos o continuos, sino que tienen una

duración corta: de meses o incluso semanas o días. Estos trabajos son bastante inestables en cuanto a duración, por tanto también en demanda de mano de obra, ingresos, etc. Estas ocupaciones son temporales, pero al mismo tiempo son varios trabajos en los que se desempeña un jefe de hogar y/o a veces también la esposa.

Además de los diferentes trabajos que podemos encontrar en Ayahuay, algunos son más practicados que otros. La construcción es uno de los trabajos más recurrentes, practicado por una buena parte de la población y del cual se gana más. Puede llegar a ser por momentos la actividad más importante. También, están los oficios temporales y por momentos puede llegar a ser la actividad más importante para la familia. Los trabajos para la municipalidad también tienen similar importancia. En cambio, los jornales en la chacra aportan mucho menos puesto que solo es una dedicación por días específicos y no tiene mayor impacto. De manera similar, el alquiler de casas no tiene un aporte sustancial a la economía familiar, sino solo complementaria, debido a que se alquila por temporadas y a un bajo precio de renta.

Estas actividades, como cualquier otra, son realizadas en las principales horas del día: de 8-1 pm o de 8-5 pm. A excepción del alquiler de casa, que se realiza como una actividad alternativa y paralela. Solo demanda algunos momentos al mes o a la semana: para hablar con los inquilinos, cobrar la mensualidad, entre otros.

- Construcción

La construcción es una de los trabajos eventuales más recurrentes de los ayahuayinos. Actualmente hay una demanda considerable de mano de obra local para esta actividad, por la construcción de casas, la construcción de obras del municipio y entidades públicas. Por un lado, en Ayahuay se está construyendo cada vez más casas de material noble o cemento. Para esto, se necesita maestros de obra y mano de obra local en general. Por otro lado, la municipalidad realiza frecuentemente obras públicas como construcción o pavimentación de pistas (calles), construcción de algunas obras como cancha de futbol, ruedo de toros, etc. Entonces, la construcción representa otra oportunidad temporal de trabajo para los ayahuayinos. Si bien las obras son temporales (no constantes), cada obra dura varias semanas y a veces varios meses que les permiten obtener ingresos considerables. Asimismo, en un año hay de dos a más obras públicas de construcción o mantenimiento.

La construcción es una actividad realizada básicamente por los jefes de hogar, y a veces por los hijos mayores (a partir de los 16 años). Normalmente tienen un horario definido: de lunes a viernes de 8 am – 1 pm y a veces hasta las 4pm. Se ha podido identificar que del total de las familias entrevistadas, más de la mitad toma como una opción importante la construcción.

- Algunos trabajos para la municipalidad, y otras instituciones.

Además de las obras de construcción que realiza la municipalidad, también es posible ver que hay trabajos como mantenimiento de las obras, de los parques, limpieza de la ciudad, apoyo en actividades, etc. La municipalidad distrital en especial y a veces otras instituciones (gobierno regional, Posta

médica, instituciones educativas, etc.) realizan actividades temporalmente que involucra mano de obra tanto de mujeres como varones. La municipalidad y alguna otra entidades estatal se encargan de realizar mantenimientos de carreteras o trochas carrozables, algunas obras ya construidas, etc., a través de programas como “Trabaja Perú”, donde demanda temporalmente la mano de obra local.

- Oficios

Los oficios son actividades que algunos ayahuayinos practican a tiempo parcial. Por ejemplo, la herrería lo practican algunas personas en su “tiempo libre”, en momentos que regresa del trabajo (la mina, alguna construcción, la chacra). Es decir, se practica solo a veces y por horas: cuando se necesita arreglar picos, arados. etc. La carpintería, música, entre otros también es son oficios practicados temporalmente y generan ingresos adicionales.

- Jornales

Los jornales son los trabajos en actividades agrícolas. Un jornal corresponde a un día de trabajo en la chacra. Sin embargo, a veces, el término lo utilizan para trabajos en construcción o incluso en la mina, como día de trabajo. Pero, aquí nos referimos al jornal del trabajo en la chacra.

También el termino jornal es empleado para poder medir el costo de un día de trabajo en cualquier actividad. Es decir, un día de trabajo cuesta en promedio s/. 35 en la chacra y s/. 50 en la mina; entonces se dice “el jornal de chacra es s/. 35” y “el jornal de la mina es s/. 50”.

- Alquiler de casas [cuartos]

A partir de la minería, empresas y mineros particulares han llegado a Ayahuay a quedarse por varios meses e incluso años, lo que representa una necesidad de alojamiento para estos nuevos vecinos. Ante esto, los pobladores de la zona comienzan a alquilar sus casas, y cuartos de sus casas. Una empresa alquila toda una casa (Chancadora Centauro), mientras otras empresas alquilan parte de la casa o varios cuartos (Laytaruma y otros). Luego, los mineros que llegan a trabajar como peones o a veces como socios, otras personas como profesores, trabajadores de la ONPE y otros., alquilan cuartos.

Este alquiler de sus propiedades, cuartos o casas, representa un ingreso adicional para las familias. Hasta el 2012 el alquiler de casas y propiedades era generalizado, puesto que llegaron muchos mineros por el boom minero del 2010 -2012. Luego, ha disminuido pero no ha desaparecido. Hay varias familias que alquilan sus propiedades a diferentes mineros y personas que no son del lugar, como profesores (de Abancay), y otros que visitan Ayahuay por un tiempo regular. El costo promedio del alquiler de un cuarto por mes es de s/. 50-80. Sin embargo, el precio se eleva cuando es un local más grande y es para una empresa o negocio.

Importancia de los trabajos eventuales para cada tipo de minero

Tipo de minero	Uso de tiempo		ingresos
	Uso de Mano de obra	Uso de espacios	
Constante	- No practica	- No practica	- No percibe

Intermitente	Cuando no está en la mina (int. paivo) - Constantemente: todos los días - Jefe de hogar y a veces la esposa - Como trabajador de cualquier actividad temporal	- Ayahuay y pueblos cercanos	- La mayor parte de los ingresos: Más importante.
Esporádico o ex minero	- Igual que el intermitente - Para los que tienen transporte, empleo, (negocios bien surtidos), solo realizan estos trabajos si le resulta más rentable.	- Ayahuay y pueblos cercanos	- Ingresos principales - Para los que se dedican al transporte, negocio, empleo, es un ingreso complementario

Los trabajos eventuales resulta ser la actividad más importante para los mineros intermitentes (pasivos) y ex mineros (que no sean transportistas y no tengan empleo). La mayor cantidad de tiempo le dedica a estos trabajos, de lunes a viernes. Ante cualquier trabajo que se le presente, estos mineros lo realizan. Solo si no encuentran estos trabajos, destinan ese tiempo a otras actividades como ir a la chacra, o a ver su ganado (si es que lo tienen).

Capítulo 7 : ESTRATEGIAS DE VIDA EN LAS FAMILIAS DE AYAHUAY

7.1 Factores que influyen a las estrategias: Oportunidades y limitaciones

Las familias, de acuerdo a las oportunidades y limitaciones que se les presenta desarrollan estrategias de vida. Dentro de estas oportunidades y limitaciones, los objetivos que sigue cada familia son decisivos para poder desarrollar sus estrategias. En base a lo planteado por Zoomers (1998, 2002) y Lastra (2014), para el caso de Ayahuay encontramos los siguientes factores influyentes, que serían las oportunidades y limitaciones para las familias.

- a. Medio externo a la familia. Contiene 4 factores: agroecológico (geográfico), acceso y relación con el mercado, influencia del Estado, y comunidad. Primero, el factor agroecológico en Ayahuay (derivado del medio geográfico andino), ubicado en los andes a 3200 msnm, presenta limitaciones y oportunidades para el desarrollo de actividades y cultivo de determinados productos.

Segundo, acceso y relación con el mercado influye sobre las actividades que se realizan. La construcción de la carretera efectuada en los 90s produjo mayor movilidad entre el campo y la ciudad, y generó nuevas

actividades como el transporte, mayor comercio, minería a gran escala (exploraciones) y posteriormente generalización de la minería artesanal. Las demandas del mercado por el oro (con su respectiva subida de precio internacional a partir del 2008 - 2009) conllevaron a que se generalice la minería artesanal en Ayahuay, especialmente en el 2010 - 2012. Luego, del 2012 para adelante, la caída del precio internacional del oro (sumado a las leyes de formalización) llevaron a baje la actividad minera.

Tercero, el Estado con sus intervenciones y leyes modifica el contexto en el que se mueven las familias. El Estado, a través de instituciones como el gobierno regional, municipalidades, realiza proyectos que generan trabajos temporales como la construcción o mantenimiento de obras públicas. Por otra parte, el Estado con sus leyes también modifica el escenario, como es el caso de las leyes de formalización minera que, sumado a la caídas del precio internacional del oro, ocasionó el descenso en la actividad minera artesanal en Ayahuay a partir del 2012 (ver capítulo 4.1).

Cuarto, las relaciones con la comunidad también representan límites y oportunidades. Si una familia tiene buena relación con la comunidad, el jefe de hogar ha tenido cargos de autoridad y los ha llevado satisfactoriamente, entonces resulta ser alguien de confianza para futuros cargos políticos (para la municipalidad u otras instituciones), para negociaciones en conflictos con empresas mineras, entre otros. Y,

viceversa, si ha llevado cargos de autoridad de manera desfavorable o de manera infructuosa.

- b. Los Objetivos de cada familia pueden ser de dos tipos: (1) asegurar su mínimo indispensable y capacidad productiva⁷⁹ (subsistencia); (2) consolidarse, mejorar su calidad de vida (ampliar y mejorar sus recursos y bienes) y maximizar sus ganancias. Estos objetivos son perseguidos simultáneamente por las familias, aunque por momentos priorizan alguno sobre otro.
- c. El Ciclo de vida familiar, que influye también en los objetivos de cada familia. Es decir, de acuerdo al ciclo de vida en que se encuentre, una familia prioriza un objetivo antes que los otros. Por ejemplo, si una familia recién se está formando (jóvenes sin hijos o con hijo recién nacido) va priorizar el objetivo de acumulación básica o asegurar la capacidad productiva (subsistencia), de tal manera que pueda sostener y mantener a sus miembros. Lo mismo sucede en una familia de ancianos o una familia que está pasando por crisis como fracaso económico en su actividad (agropecuaria, minería, actividad temporal, etc.). Por el contrario, cuando una familia ya tienen recursos básicos y necesarios, se concentrará en priorizar objetivos de consolidación y mejora de calidad de vida o maximizar sus ganancias.
- d. Acceso a CAPITAL, tierra, ganado, etc. Principalmente el capital en forma de dinero es crucial para el desarrollo de diferentes actividades

⁷⁹ Asegurar la capacidad productiva se refiere a asegurar la producción de recursos como tierra, ganado, pastura, agua y herramientas, incluidos el trabajo mínimo necesario para la reproducción social, [dinero para comprar lo necesario en el mercado lo que no se produce en Ayahuay] (Zoomers 2002: 70-71).

(minería, transporte, comercio, etc.). De acuerdo a la cantidad que se posee representa una mayor o menor oportunidad para desarrollar la minería. Por ejemplo, los que tienen capital considerable desarrollan la minería de manera más intensa y en mayor medida (mineros constantes); y/o también pueden invertir en actividades como el transporte u otras orientadas a maximizar ganancias. Pero, si el capital es mínimo, representa una limitación para invertir en alguna actividad o negocio generador de ingresos.

El acceso a tierras y ganado también puede representar una limitación u oportunidad según sea el caso. Si bien la mayoría de comuneros tienen tierras, la cantidad y ubicación de estas varía y condiciona su productividad. Los que tienen chacras en buenas zonas (terrenos semiplanos de regular tamaño) van a tener mejores cosechas y preferirán no abandonar o dejan sin sembrar nunca estas chacras; o, por último optar por alquilarlas, de manera que sigue siendo un activo. También representa una oportunidad para los (pocos) que tienen ganado en regular cantidad, puesto que tienen una fuente de ingresos adicional (en una eventual venta de ganado); es decir, el ganado representa cierto capital en reserva o ahorro para el que lo posee.

- e. (Conocimientos) Experiencias previas y secuencia de actividades. Los conocimientos previos que tienen los miembros de la familia influye en las actividades que practican y la secuencialidad que le dan. Es decir, una familia, cuyo jefe de hogar tiene conocimientos previos y/o tuvo experiencias en alguna actividad (transporte o negocio) influye para que

cuando incursione en estos campos les vaya mejor que alguien que no tiene conocimientos y experiencias. Sin embargo, no se puede garantizar el éxito o fracaso al practicar una actividad.

En la minería también influye las experiencias previas. Uno que ha tenido experiencias de minero en otros lugares (Ica, Arequipa) o en el mismo Ayahuay, tiene conocimientos que le favorece para trabajar en este campo a diferencia de uno que no tiene estas experiencias. Por ejemplo, un minero que ha trabajado en la costa, aunque no tenga experiencia en la explotación minera en la geografía ayahuayina (filoneana diseminada), puede aplicar sus experiencias de transporte y comercialización, así como abastecimiento logístico (herramientas, explosivos). Este ya sabe cómo y dónde vender y comprar más rápido, obteniendo un mejor precio; incluso tiene contactos para hacerlo, o mejores posibilidades para conseguir inversionistas.

- f. Asociatividad, en dos niveles. Primero, asociados como empresa de mineros artesanos les permite comercializar su mineral con mercados formales y cumplir con las leyes de formalización. Segundo, como sociedad de explotación, en tanto que les permite incursionar en la minería con menos capital (dinero). Es decir, se juntan de 3 a 6 personas para la explotación de un socavón, donde cada uno aporta con su fuerza de trabajo. De esta manera, el capital a conseguir solo es para herramientas (perforadora, combustible, explosivos) y manutención del minero (incluso hay casos que en un inicio, cada uno se lleva sus alimentos, para así aminorar costos monetarios de inversión).

g. Factor suerte, puesto que la minería es una actividad bastante riesgosa. En Ayahuay específicamente, se ha visto que a pesar de tener conocimientos sobre el minado no se puede asegurar el éxito en esta actividad; es decir, no se puede asegurar encontrar vetas o bolsones con buena ley. La suerte interviene bastante para poder tener buenas o malas campañas. Incluso, se ha visto varios casos en que después de meses o años de hacer “corridas” (escarbar decenas o incluso cientos de metros) venden su socavón (labor), y el nuevo minero a los pocos días de explotar encuentra vetas que le traen muy buenas ganancias.

A partir de estas oportunidades y limitaciones, las familias siguen estrategias en 4 orientaciones: acumulación, consolidación y mejora de calidad de vida, compensatorias y de supervivencia, seguridad y disminución de riesgos.

7.2. Tres grupos de estrategias en familias mineras ayahuayinas

Zoomers (1998 y 2002) plantea 4 grupos de estrategias, de acuerdo al ciclo de vida familias: (1) estrategias de acumulación [inicial] (en familias jóvenes, que recién se están formando), (2) estrategias de consolidación y mejora de calidad de vida (en familias ya formadas y con hijos crecidos), (3) estrategias de compensación y superación de vulnerabilidades (en familias ancianas y que sufren crisis temporales), y (4) estrategias de prevención y reducción de riesgos (en todas las familias para minimizar riesgos). Sin embargo, nosotros encontramos las tres últimas estrategias, y no la primera (estrategias de

acumulación inicial) porque no se ha encontrado muchas familias mineras que recién se están formando.

7.2.1. Estrategias de consolidación y mejora de calidad de vida

Estas estrategias son utilizadas por familias que ya se asentaron, tienen recursos necesarios y hasta a veces excedentes, hijos crecidos, y cierto bienestar económico. Estas estrategias buscan estabilizar el bienestar familiar y mejorar sus recursos y bienes, así como su calidad de vida en corto y mediano plazo (Zoomers 2002: 77) (Lastra 2014: 228).

Sub-estrategias	Prácticas y/o actividades
Ampliación y mejora de bienes	<ul style="list-style-type: none"> - Compra de terrenos y chacras dentro y fuera de Ayahuay - Mejora de vivienda (material noble)
Educación de hijos	<ul style="list-style-type: none"> - Inversión en educación superior (instituto o universidad) de sus hijos. Generalmente en Abancay.
Doble residencia	<ul style="list-style-type: none"> - Compra de casa (o terreno para vivienda) en la ciudad de Abancay. A veces también Ica o Lima.
Consumo	<ul style="list-style-type: none"> - Adquisición de tecnología y moda utilizada en la ciudad: refrigeradora, cocina a gas, televisores modernos con cable satelital incluido, equipos de sonido de última generación, computadora portátil (laptop) para ellos y/o para sus hijos, etc.
Ampliación y mejora en la minería	<ul style="list-style-type: none"> - Compra de maquinarias para explotación en mayor escala: compresora, martillo neumático, etc. - Abrir más socavones, en sociedad y a veces también contratando peones.
Incurción en negocios y otras	<ul style="list-style-type: none"> - Inversión en negocios locales como tiendas, restaurantes, hotel, etc.

actividades	<ul style="list-style-type: none"> - Inversión en transporte: comprar minibús para dedicarse al transporte Abancay-Ayahuay. - Algunos consiguen y se establecen en empleos prolongados.
-------------	---

Una familia ayahuayina que ya se encuentra establecida, ya tiene recursos que les permite cierta estabilidad, y desarrolla estrategias para ampliar sus recursos y mejorar su condición de vida.

(A) La ampliación y mejora de bienes lo realiza por medio de prácticas como la compra terrenos y chacras dentro y fuera de Ayahuay. Al comprar terrenos o chacras no buscan necesariamente cultivar las chacras o construir casa en el terreno comprado, sino tenerlas como ahorro, que se va valorizando en el tiempo y, eventualmente, poder venderlas. También, invierten en mejorar sus casas y, muchas veces, esto significa construir parte o toda la casa de cemento.

(B) La educación superior de los hijos se da en la ciudad. De acuerdo a las posibilidades de la familia, sus ingresos y la decisión de los hijos, la educación de los éstos puede ser en un instituto o universidad, generalmente en Abancay, pero también hay casos en Ica, Lima o Cusco. Sin embargo, esta educación no suele ser subvencionada en su totalidad por los padres (o no lo es en todos los casos), sino que los hijos estudian y trabajan (temporalmente) en la ciudad donde estudian. También, hay varios casos en que los jóvenes estudian en Abancay pero trabajan por temporadas (vacaciones) en la minería en Ayahuay. Mayormente, estudian carreras cuyo campo laboral está más

ligado a la ciudad, es decir, fuera de Ayahuay (electricista, mecánico, enfermería, policía o carreras profesionales como ingeniería ambiental, civil, medicina, contabilidad, etc.); son pocos casos en los que siguen carreras con orientación a desarrollarlas en Ayahuay o pueblos aledaños (ingeniería de minas, agropecuaria, etc.). A pesar de esto, la minería en Ayahuay no es vista como una actividad a largo plazo, sino como algo transitorio, pasajero, y que hay que aprovecharlo.

(C) La doble residencia se da por medio de la adquisición de inmuebles. Las familias que tienen una cantidad de dinero ahorrado, buscan invertir en comprar una casa o terreno (para la posterior construcción de vivienda) en la ciudad de Abancay. Son raros los casos en otras ciudades (Ica, Lima) porque resulta más caro y más lejos. La inversión en una doble residencia está pensada y relacionada con la educación de los hijos, quienes ya tendrían un lugar donde vivir mientras estudian. Y, por supuesto, tener una casa en Abancay, les permite quedarse más tiempo (días) cuando viajan a hacer sus compras, realizar trámites o de visita. Incluso, tener casa en Abancay les abre la posibilidad para que el jefe de hogar encuentre otras actividades rentables en la ciudad, como algún empleo o negocio.

(D) El consumo por medio de la adquisición de bienes modernos y de la ciudad es bastante difundido en estas familias. En diferentes medidas, consumen y utilizan bienes de la ciudad. Es normal que una familia ayahuayina tenga equipos de sonido modernos, Tv modernos con canales de cable (sobre todo las tiendas y restaurantes), y, algunas familias, incluso tienen refrigerador,

laptop para ellos y/o para sus hijos, motocicletas, entre otros bienes. Generalmente, la adquisición masiva de estos bienes (como la mejora de la construcción o arreglo de sus hogares) fue a partir de los ingresos mineros durante los años 2010-2012.

(E) La ampliación y mejora de bienes mineros lo realizan los mineros que quieren involucrarse más y a mayor escala (mayor perforación y extracción de mayor cantidad). Para esto compran herramientas y máquinas de mayor inversión como la compresora y martillo neumático, que tienen un avance mucho mayor al martillo percutor. También, abren (compran a veces) más socavones o labores para explotar simultáneamente o por temporadas. Así, amplían y mejoran sus medios de producción en la minería.

(F) La incursión en otros negocios o fuentes de ingreso suele realizarse luego de juntar cierto capital (dinero) en la minería y en otras actividades. Una vez ahorrado un capital, las familias buscan invertir en algún negocio que les genere ingresos continuos, que generalmente optan por poner una tienda, restaurant, hotel o mejorar su casa para alquilar como cuartos a mineros, etc.

También, hay algunos que invierten en transporte. Después del *boom* minero (2010-2012) que muchos obtienen ganancias, unos cuantos decidieron invertir en transporte, compraron sus minibuses y ahora brindan servicio de transporte Abancay- Ayahuay todos los días. Ahora, el transporte es una actividad bastante rentable para los que se dedican a ello (menos de 5 en Ayahuay).

Dentro de estas estrategias, encontramos que cada tipo de familia (del minero constante, intermitente y esporádico) practica las estrategias de consolidación en forma diferenciada.

- Minero constante y ex minero (ahora transportista y/o con empleo).

Las familias de estos mineros tienen más recursos y capital. Tienen una orientación mayor a invertir en bienes en la ciudad, o que se conecte con esta (el caso de transporte). También invierten algunos en construir sus casas de material noble; sin embargo, no invierten en adquirir chacras o ganado en el pueblo. Educan a sus hijos (o pueden educarlos) en universidades de Abancay; y, en muchos casos no es necesario que sus hijos trabajen, pues los padres tienen la capacidad de cubrir todos los gastos de sus hijos durante sus estudios superiores. Además, tienen terreno en Abancay o alguna casa ya construida, donde viven sus hijos (y a veces también parte de su familia –esposa e hijos-). El consumo para estas familias es de todos los electrodomésticos mencionados y de las mejores marcas (más caras).

Ahora, la diferencia entre los mineros constantes y los ex mineros (transportistas o con empleo) es que los mineros constantes invierten más en minería (más socavones, mejores herramientas y máquinas) así como camionetas, camiones, entre otros. Mientras los esporádicos o ex-mineros han invertido y siguen invirtiendo en el transporte y negocio: mejoran sus carros, agrandan su negocio (negocios más grandes), amplían su crédito en el banco, etc.

- Minero Intermitente y ex minero (no transportista y sin empleo)

Las familias de estos mineros si invierten en bienes en Ayahuay (terrenos y chacras). Educan a sus hijos en universidades e institutos de acuerdo a su alcance (e ingresos). También invierten en doble residencia para la educación de sus hijos; sin embargo, no lo hacen todos, sino los que tienen mejores ingresos y mejor condición económica. La mayoría renta cuartos o vive en casa de familiares residentes en Abancay. El consumo de estas familias es también generalizado con la compra de electrodomésticos mencionados (tv, equipo de sonido moderno), pero solo algunos (los que tienen mejor ingreso) llegan a tener refrigerador, laptop, entre otros.

En cuanto a mejora de bienes mineros, solo los mineros intermitentes activos invierten más en esta actividad comprando compresora y percutor neumático, o abriendo más socavones. Varias de estas familias, también incursionan en negocios. Una vez que tienen cierto capital, varios invierten en alguna tienda, restaurant, (hotel).

7.2.2. Estrategias compensatorias y de sobrevivencia

Estas estrategias son empleadas principalmente por familias que no tienen fuerza de trabajo necesario, no pueden asegurar su capacidad productiva. Corresponde a familias de edad avanzada, o que atraviesan crisis como pérdida de algún miembro (se quedan viuda) o fracasan en alguna actividad. (Zoomers 2002: 78) (Lastra 2014: 230)..

Sub-estrategia	Práctica y/o actividad
Migración	a. Migración temporal después de una crisis o fracaso (en la minería).
Ahorro y economización	b. Utilización mano de obra familiar para sus actividades. c. Suspensión eventual del pago de peones en la minería.
Venta y alquiler de bienes	d. Mayor venta de animales menores y ganado (los que tienen) e. Venta de terrenos, chacras (poco frecuente) f. Alquiler de terrenos, chacras (más frecuente) g. Venta de socavones, máquinas y herramientas mineras h. Alquiler de máquinas, y herramientas
Parentesco y reciprocidad	i. Apoyo familiar en bienes y productos. j. Préstamos en dinero

(A) Esta migración se realiza temporalmente para recuperar el dinero fracasado y para poder sobrevivir esta crisis. Varios mineros que experimentan pérdidas fuertes, viajan a la ciudad para conseguir algún empleo u ocupación que les permita sobrellevar la crisis y volver a Ayahuay. También se ha visto casos de migración permanente luego del fracaso en la minería. Varios que retornaron a Ayahuay para dedicarse en la minería, luego de fracasar, volvieron a la ciudad a sus antiguas ocupaciones.

(B) El ahorro y la economización consisten en disminuir y suspender los gastos no indispensables. En los trabajos de la chacra se suprime el jornal, y solo se usa mano de obra familiar y reciprocidad. De manera similar, en la

minería se suprime todos los gastos posibles al punto que se deja de explotar el socavón, y los mineros se convierten en intermitentes pasivos.

(C) La venta y alquiler de bienes también se realiza para superar vulnerabilidades. La venta de animales menores (y ganado los que tienen) es bastante practicado, pero la venta de terrenos es menos frecuente. Prefieren alquilar sus chacras y terrenos a sus paisanos y familiares de Ayahuay, antes que venderlo. Pocas veces venden sus chacras, casas y terrenos. En cambio, los bienes mineros si son vendidos y alquilados con facilidad en épocas de crisis. Sus herramientas como compresora, martillo percutor o neumático, winche, etc., los alquilan cuando piensan volver a la minería, pero cuando piensan dejarlo del todo (después de fracasos continuos) venden todas sus herramientas, incluso sus socavones.

(D) Las relaciones de parentesco y reciprocidad son bastante usadas por las familias en crisis. Les permite recibir ayuda y préstamos (dinero) de sus paisanos para superar las situaciones difíciles. En las familias ancianas, esto se da por medio del apoyo de los hijos y yernos, quienes tienen que apoyar a sus padres por medio de fuerza de trabajo (trabajando sus chacras), dinero y alimentos.

i. Minero constante y ex minero (transportista o con empleo).

Estos mineros, y sus familias, no se encuentran en una etapa de crisis, pues si se encontrarían dejarían de ser mineros constantes, transportistas o

empleados. Su situación es más estable y lucrativa que es resto. Sin embargo, practican mínimamente estrategias como las relaciones de parentesco y reciprocidad. Lo hacen sobre todo con préstamos de dinero.

- Minero intermitente y ex minero (no transportista y con empleo).

Estos mineros, y sus familias, sí practican estrategias compensatorias y de supervivenci. La migración normalmente se da en los mineros intermitentes que fracasan repetidas veces; hasta que deciden migrar a recuperar capital. Es decir, además de convertirse en intermitentes pasivos, se van a la ciudad a trabajar y recuperar el dinero perdido. Para algunos, esta migración es definitiva, puesto que algunos retoman su anterior vida, sus antiguos empleos u ocupaciones en la ciudad, que les ayuda a salir de la crisis y volver a establecerse.

También, ahorran y economizan utilizando su propia fuerza de trabajo en todo lo que hacen, y reducen las compras y consumo proveniente del mercado. Practican la venta y alquiler de bienes, animales menores que les sacan de apuros económicos, ganado que les provee algo más de dinero, alquilan sus terrenos, chacras y herramientas de minería. Si migran definitivamente o la crisis es severa, consideran la posibilidad vender sus bienes mineros. Por último, utilizan bastante sus relaciones de parentesco y reciprocidad, especialmente en apoyo de diferentes tipos y préstamos, puesto que es cuando más lo necesitan.

7.2.3. Estrategias de seguridad y reducción de riesgos

Las estrategias de seguridad y reducción de riesgos son aplicadas por las familias en todas sus etapas o ciclo de vida y en todo momento, puesto que consiste a reducir los riesgos del contexto externo (agroecológico y mercado) así como eventos inesperados (Zoomers 2002:80) (Lastra 2014: 232).

Sub-estrategias	Prácticas y/o actividades
Diversificación	<ul style="list-style-type: none"> · Pluriactividad → práctica de varias actividades no agropecuarias y agropecuarias, rurales y no rurales, para la subsistencia y acumulación. · Diversificación en la agricultura: diversificación de cultivos (diferentes productos en una misma parcela) y de parcelas (diferentes ubicaciones)
Asociatividad	<ul style="list-style-type: none"> · Formación de sociedad para entrar a trabajar en la mina · Formación de organización de mineros para vender mineral
Ahorro - reservas	<ul style="list-style-type: none"> · Ahorro en dinero o bienes (productos) para situaciones de crisis o fracasos.

(A) La diversificación es quizá la estrategia más practicada por la familia. Primero, desarrolla diferentes actividades en una lógica de pluriactividad: actividades no agropecuarias y agropecuarias, rurales y no rurales, orientadas tanto para la subsistencia como para la acumulación (De Grammont y Martínez 2009: 12-14; Diez 2014: 24). Para el caso de Ayahuay, vemos que las familias practican diferentes actividades (minería, trabajos eventuales, comercio, empleo o transporte), con diferente importancia según el tipo de familia,

combinándolas con las actividades agropecuarias. Además, dentro de la agricultura, también diversifica en cultivos y parcelas. Siembra en distintas parcelas, y al mismo tiempo distintos productos en una misma parcela. Esto como respuesta a las características agroecológicas.

(B) La asociatividad es una estrategia para reducir riesgos de pérdida en la minería. Por un lado, se asocian entre 3-6 personas (socios) para iniciar la explotación minera (hacen cortadas). Si se fracasa en el intento (por baja ley minera) la pérdida no recae en uno solo, sino que se distribuye entre todos los socios, haciéndola más suave. Por otra parte, está la asociación de mineros para comercializar, como “la empresa de mineros artesanos Llaqteo” o “Inversiones Aurífera El Oro”. Esta asociación sirve para cumplir con la ley, formalizarse, y así reducir riesgos de embargo por parte de SUNAT y el Estado.

(C) El ahorro, tanto en dinero como en producto, es una estrategia clara de prevención de riesgos, en tanto que provee de una base o fondo para utilizarlo en momentos de crisis o necesidad. Además, los ahorros y reservas permiten dedicarse a otras actividades. Una vez que se tiene cierto ahorro o reserva, es posible arriesgar en alguna actividad como la minería o trabajo fuera de Ayahuay.

Si bien todos practican estas estrategias, se diferencia un poco entre mineros.

- Minero constante y ex minero (transportista o con empleo).

Este grupo desarrolla estrategias de diversificación en menor medida y tienden más a especializarse. Los mineros constantes se especializan en minería, mientras los ex mineros transportistas en el transporte y ex mineros con empleo en su empleo. Adicionalmente practican otras actividades pero en menor medida. Casi no practican la agricultura y si lo hacen, lo hacen en menos parcelas y cultivando menos productos. Además, estos mineros también usan la asociatividad, pero solo para la comercialización y ocupan cargos de dirigencia como la gerencia de empresa minera (los mineros constantes) o de empresa de transporte (los ex mineros transportistas). Particularmente, los ex mineros con empleo no forman parte de alguna asociación. Por último, el ahorro para estas familias es en mayor cantidad y utilizado para adquirir productos caros. Estos mineros trabajan bastante con bancos y tienen amplios créditos.

- Minero intermitente y ex minero (no transportista y con empleo).

Este grupo utiliza estrategias de diversificación en mayor medida. Es el más diversificado en sus actividades (minería, trabajos eventuales, comercio, agricultura, ganadería). En la agricultura diversifica parcelas y productos. También, utiliza la asociatividad en sus dos manifestaciones. Forma parte de una sociedad para la explotación y también forma parte de una asociación más grande para la comercialización (empresa de mineros artesanos). Además, usa el ahorro para situaciones de crisis eventuales. Trabaja con bancos y cajas municipales o financieras, pero con créditos cortos, excepto algunos casos que sí acceden a mayores créditos.

Capítulo 8 : FAMILIAS MÁS Y MENOS CAMPESINAS EN AYAHUAY

8.1. Las 7 dimensiones de la economía familiar campesina típica en un contexto de minería artesanal.

Considerar a la población rural como campesina es problemático, porque no siempre cumple con las características que los economistas y antropólogos atribuyen a la economía campesina: autoconsumo antes que acumulación, autoexploración de fuerza de trabajo familiar, relaciones de reciprocidad, diversificación de actividades y productos, entre otros. Sino más bien, hay una diversidad de casos en los que unos pueden cumplir las características más que otros. Justamente, el enfoque de pluriactividad y estrategias de vida nos muestra una mirada alternativa hacia la economía campesina y las actividades que realizan. Nos presenta un escenario donde las familias rurales desarrollan actividades (e ingresos) no agropecuarias y agropecuarias, en espacios rurales y no rurales, y con lugar a la acumulación (Diez 2014: 24) (De Grammont y Martínez 2009: 12-14). Así, más que tener características particulares campesinas, las familias rurales se mueven en este escenario pluriactivo y desarrollan estrategias de vida respondiendo a diferentes objetivos, así como

oportunidades y limitaciones que se les presenta. Sin embargo, la pregunta que persiste es ¿estas poblaciones rurales son campesinas? En nuestro caso, la pregunta sería ¿las familias de Ayahuay son campesinas?

Para responder esta pregunta utilizamos la propuesta de Escobal y Ponce (2012), donde identifica las características del campesinado típico en 7 dimensiones, y de acuerdo a cuanto se acerca a estas (en qué medida cumple estas características) se puede identificar la condición de más o menos campesino. Es decir, la condición de campesino de una familia se ve en un *continuum*, de acuerdo a cuanto se acerca a las características de un campesino típico. Entonces, en los siguientes párrafos se explica las características del campesino típico en las 7 dimensiones propuestas por Escobal y Ponce (2012), y en cada dimensión se discute la situación de las familias ayahuayinas.

8.1.1. Escala y base tecnológica

Primero, los campesinos están caracterizados por una vida rural; son productores pequeños e independientes, con tecnología pre-industrial, simple o tradicional. Segundo, los recursos disponibles (materiales y financieros) son pobres, escasos y de reducida calidad. Poseen tierras en pequeña escala, de tipo minifundista (menos de 10 Ha). Tercero, hay un alto nivel de fragmentación de la tierra. Todo esto lleva a que la producción de los campesinos sea de escaso valor agregado. (Escobal y Ponce 2012: 63)

Ahora, de acuerdo a la connotación empresarial, la diferencia entre *farmers* (empresa) y campesinos (familia) radica en que los *farmers* están

vinculados a mayor escala de producción y tecnología. Cuando la escala de producción es mayor a 30 Ha de usufructo es *farmer* y no campesino. Asimismo, el *farmer* utiliza tecnología intensiva en capital; mientras que el campesino utiliza tecnología intensiva en trabajo⁸⁰. Obviamente, estos son extremos y, en la realidad existen una escala de grises, donde un agricultor puede tener 10 Ha o menos, utilizar tecnología intensiva en trabajo, pero al mismo tiempo producir íntegramente para el mercado. Así, es importante ver esto como un *continuum*.

Para el caso de Ayahuay, nuestra tipología de familia tienen las siguientes características distinguiéndose dos grupos de familias de mineros.

a. Minero constante y ex minero (transportista y con empleo)

Este minero y su familia casi no practican la agricultura, por lo que en el agro su nivel tecnológico es reducido y o inexistente (cultiva pequeñas parcelas y a veces no cultiva). No obstante, en minería si se puede distinguir una mayor escala y nivel tecnológico. Si bien sabemos que la minería artesanal en Ayahuay es de pequeña escala, hay diferencias en esta. Para el minero constante hay un nivel tecnológico mayor que los demás mineros. No es un nivel de mecanización alto, tipo empresa grande; pero posee compresora y martillo neumático, carritos mineros, entre otros materiales, que le permiten una explotación en mayor cantidad (remover mayor cantidad de tierra). Asimismo, posee varios socavones, lo que contribuye a su explotación en mayor escala

⁸⁰ Es decir, los campesinos utilizan al máximo su fuerza de trabajo, desarrollando una producción multicíclica, como se explica en *La racionalidad de organización andina* de Golte 1980.

comparado a los mineros intermitentes. En el caso de los transportistas, su escala y nivel tecnológico consiste en tener 1 o 2 minibuses.

b. Minero intermitente y ex minero (no transportista y no tiene empleo)

Este minero y su familia practican la agricultura a pequeña escala (1 Ha aproximadamente) y, en los últimos años, menos que antes en cuanto a parcelas y cultivos (tal como se muestra en la sección 6.2 sobre la disminución de la agricultura). Actualmente cultivan algunas parcelas –andenes- cerca del pueblo, dejando abandonado los andenes alejados (zonas le layme); también cultivan menos productos (generalmente solo maíz, papa y haba). De la misma forma, la base tecnológica de este minero es simple o tradicional, como hace décadas: utiliza herramientas de pico, chaquitacla, arado con caballos, entre otros.

Por otra parte, en cuanto a la minería, el minero intermitente lo practica a pequeña escala y con base tecnológica más simple que el minero constante. A excepción de algunos, el minero intermitente por lo general posee solamente un socavón y utiliza herramientas simples como martillo percutor, pico, comba, etc.

8.1.2. Lógica económica: reproducción simple versus acumulación

El objetivo central del campesino es garantizar la reproducción de la familia [subsistencia] antes que la acumulación. Algunos autores como Gómez (1986) observan la inexistencia de excedentes acumulables, mientras otros

como Caballero (1983) resaltan la lógica dual: primero corresponde asignar recursos (uso de tiempo, entre otros) para asegurar las necesidades elementales (asegurar subsistencia), y luego maximizar el ingreso neto sobre la base de los recursos que quedan. Es decir, hay acumulación, pero es un objetivo secundario. Esto no contradice que la producción de los campesinos es (pensada desde un inicio) para el autoconsumo y para el mercado⁸¹. Entonces, el objetivo principal de la familia campesina es satisfacer sus necesidades (subsistencia) antes que la acumulación (Chayanov 1974, Mayer y Glave 1992, Mayer 20014; Gonzales 1994, Kervyn 1988, Heyning 1982, entre otros).

Siguiendo con esto, la mayor parte del gasto se destina a bienes de consumo y solo una muy reducida parte a la inversión (Figuroa 1989 y Gonzales 1984) (citado en Escobal y Ponce 2012: 64). Pues, solo en los campesinos ricos y agricultores comerciales (*farmers*) resulta importante invertir en nuevos medios de producción.

Para el caso de Ayahuay, se practican actividades orientadas principalmente para el autoconsumo (agricultura) y para el mercado o más relacionados con éste (minería, trabajos eventuales, transporte, ganadería, entre otros.), con el objetivo primero de subsistencia y luego de acumulación. Por un lado, la agricultura cumple principalmente el objetivo de subsistencia, puesto que consiste en la producción de productos como maíz, papa, habas, que en su mayoría son autoconsumidos. Solo en pequeñas cantidades se vende

⁸¹ Es diferente decir que se produce para el autoconsumo y solo el sobrante se vende, porque hay productos que desde un inicio están destinados a la venta (mercado) (Kervyn 1988: 53 y 56). Estos productos son, por ejemplo, algunas variedades de papa, maíz, frutas, entre otros.

algunas variedades de la producción. Es decir, la agricultura funciona como seguridad alimentaria. Por otro lado, la minería y otras actividades generan dinero para la subsistencia y, luego, para la acumulación. Estas actividades contribuyen a la subsistencia (compra de productos necesarios que complementan la despensa), y van más allá, hacia la acumulación, que en algunos casos se da con más éxito (el caso de algunos mineros constantes). En general, la acumulación se ve en las mejoras de sus bienes, educación de sus hijos, uso de artículos de lujo, etc., que se adquiere con dinero obtenido de estas actividades. Esto correspondería a las estrategias de consolidación y mejora de calidad de vida.

a. Minero constante y ex minero (transportista y con empleo)

Para estos mineros y sus familias, la acumulación (maximización de utilidades) es lo más importante, puesto que ya tiene garantizada su subsistencia y la de su familia. Desarrollan estrategias de consolidación y mejoramiento de calidad de vida, donde mejoran sus bienes del hogar y mejoran sus medios de producción para maximizar sus ingresos. El minero constante mejora y amplía sus bienes mineros: abre más socavones, compra mejores herramientas, adquiere camionetas, camiones para el transporte, etc. Mientras el ex minero transportista mejora sus minibuses así como adquiere más de estos; al mismo tiempo invierte en negocios, que le permite mejorar sus ganancias. Por el contrario, pasa algo distinto con el ex minero con empleo, porque su salario suele ser moderado, lo que le permite garantizar su subsistencia y acumular en menor medida y a largo plazo.

b. Minero intermitente y ex minero (no transportista y sin empleo)

Para estos mineros y sus familias, la subsistencia es lo más importante, y luego la acumulación, describiendo una conducta más campesina. Primero garantizan mediante la agricultura y otras actividades su despensa básica (seguridad alimentaria), así como mediante otras actividades (minería, trabajos eventuales, comercio, entre otros.) con las que consiguen dinero para comprar los productos básicos que complementan su despensa (arroz, aceite, fideos, entre otros). Pero, además, estas otras actividades les permiten también acumular; es decir, conseguir excedentes con lo cual desarrollar estrategias de consolidación y mejora de calidad de vida. Mejoran sus hogares y adquieren artículos de lujo (tv y equipos de sonido modernos, refrigeradora, laptop, motocicleta, etc.), mejoran los medios de producción para la minería (adquieren mejores herramientas), entre otros.

8.1.3. Grado de integración al mercado

La relación del campesino con el mercado está presente en todos los autores sobre campesinado, pero en esta relación siempre el campesino ocupa un lugar no privilegiado, donde el mercado -de una manera u otra- termina absorbiendo excedentes del campesino (Wolf 1978, Mayer 2004, entre otros).

En este sentido, Escobal y Ponce (2012: 65 y 66) confirma que hay una integración fuerte de la economía campesina al mercado, tanto en relación como dependencia, por lo que la visión de cierta “autosuficiencia” es errónea e incompleta. Sin embargo, es cierto que la velocidad de ajuste de precios de la

economía campesina es menor que la agricultura comercial. Ahora, la integración al mercado se da en dos dimensiones. Por un lado, la integración al mercado de bienes, se da con el consumo de bienes e insumos para la producción; así como la venta de parte de su producción, puesto que el campesino produce tanto para el autoconsumo como para el mercado. Por otro lado, está la integración al mercado de trabajo, con la venta de mano de obra dentro y fuera de la localidad; así como la compra eventual de mano de obra. Además, el tipo de relación con el mercado puede determinar el nivel de pobreza de los campesinos: saber qué lugar ocupa, más o menos privilegiados, más o menos cerca, etc. Estos modos de integración también fueron vistos por diferentes autores como Mayer (2004), Gonzales (1994), Morlon (1996), entre otros.

Por otro lado, desde el enfoque de nueva ruralidad y pluriactividad se ve una mayor interrelación entre el campo y la ciudad y por tanto mayor relación de las familias rurales con el mercado. Sin embargo, esta relación no es uniforme para todos. El caso ayahuayino nos muestra la relación de las diferentes familias en diferente medida.

a. Minero constante y ex minero (transportista y con empleo)

El minero constante está altamente integrado al mercado a través de la minería, o más bien sus vidas dependen más del mercado. En este sentido, el jefe de hogar (y su familia), tiene un ritmo de vida que depende bastante del dinero y del mercado. Primero, necesita considerable capital (dinero) para poder invertir en la mina [o en el transporte, en caso de los ex mineros

transportistas]. Luego, necesita dinero para poder mantener a su familia. Prácticamente no se dedica a la agricultura u otra actividad como para poder tener una despensa de productos cultivados, por lo que la totalidad de sus alimentos debe comprarlos.

b. Minero intermitente y ex minero (no transportista y sin empleo)

Estos mineros y sus familias se encuentran en un lugar medio, donde por un lado practican actividades que no dependen directa y necesariamente del dinero y el mercado como la agricultura; y al mismo tiempo practican actividades que dependen del mercado y están orientados a conseguir dinero, como la minería, algunos trabajos eventuales, comercio, etc. Estos mineros se relacionan con el mercado porque también lo necesitan y dependen de él, aunque en menor medida respecto del otro grupo de mineros. Pese a que gran parte de su ritmo de vida o cotidianidad está relacionado con el dinero y el mercado, hay una parte importante que no depende necesariamente del mercado: la agricultura en este caso.

Luego de ver esta diferencia de relación con el mercado, vemos que en el actual escenario de pluriactividad, la lógica campesina cambia, en tanto actividades relacionadas al mercado. En general, se ve una mayor integración y dependencia del mercado, respecto de hace décadas, especialmente por las nuevas actividades como la minería, comercio, trabajos eventuales, etc.

8.1.4. Separabilidad o no entre las decisiones de producción y consumo

En la economía campesina no existe la separación de la producción y consumo. Es más, la familia campesina es al mismo tiempo la unidad de producción y consumo (Chayanov 1974, Mayer 2004, entre otros.). Chayanov dice que la estructura demográfica (cuantos miembros en edad productiva o cuanta fuerza de trabajo tiene) es el principal factor que influye en las decisiones de empleo y generación de ingresos. Menciona también que la familia campesina logra un equilibrio entre la producción y el consumo. Es decir, se auto explota (produce) hasta lograr satisfacer sus necesidades culturalmente establecidas.

Si bien, solo en mercados perfectos se analiza separadamente las decisiones de producción y consumo, se puede decir que a diferencia de la economía campesina, en la agricultura comercial no son los mismos los que producen y consumen. Por lo tanto, los productores no son los que fijan cuánto producir, sino el mercado es quien regula tanto la demanda como la oferta.

Para el caso ayahuayino, vemos diferencias para cada actividad. En la agricultura no hay separación de decisiones de producción y consumo, mientras que en la minería sí lo hay. En la agricultura, producen productos agrícolas en base a la fuerza de trabajo que tienen (principalmente fuerza de trabajo familiar) y en base a cuánto van a consumir sus miembros (durante el

año)⁸². Por el contrario, en la minería producen o explotan el mineral en base a su mano de obra, y en base a la demanda del mercado. Así, las subidas del precio del oro (sobre todo entre el 2010 y 2012) influyeron en que prácticamente todas las familias en Ayahuay se dedicaran a la minería; y, luego las caídas del precio del oro después del 2012 (sumado a las leyes de formalización de la minería) influyeron a que varias familias dejaran la minería. Lo mismo sucede con actividades como el transporte, trabajos eventuales, comercio, entre otros, puesto que dependen del mercado (y sus variaciones en la oferta y demanda).

Por otro lado, la autoexplotación (del uso de fuerza de trabajo familiar) en Ayahuay también depende de la actividad. En la minería la autoexplotación de la familia campesina se limita al jefe de hogar, puesto que la minería es una actividad del jefe de hogar y éstos no cuentan (monetariamente) su mano de obra. Es decir, como socios en la explotación de un socavón, están obligados a trabajar aportando su mano de obra. Luego de la venta del mineral, se descuenta todos los gastos efectuados (insumos para el minado, alimentación, etc.) y el sobrante se considera ganancia y se reparte entre los socios en partes iguales. En ningún momento se saca la cuenta de cuanto debería ganar por su mano de obra. Este tipo de contabilidad, de alguna manera, obedece a una contabilidad campesina, donde no se cuenta varios insumos porque el objetivo es la sobrevivencia, y todo lo que exceda a satisfacer esto, se le

⁸² En Ayahuay la agricultura es principalmente de autoconsumo. Solamente en mínimas cantidades se comercializa localmente (Ver capítulo sobre la agricultura).

considera ganancia, así no lo sea en una contabilidad empresarial (Mayer y Glave 1992)

Identificamos dos grupos que se diferencian en tanto separabilidad de producción y consumo, y también grado de autoexploración.

a. Minero constante y ex minero (transportista y con empleo)

Este minero se dedica a las actividades más relacionadas con el mercado (minería, transporte, comercio, empleo) donde sí hay separación de producción y consumo. La decisión de cuándo y cuánto producir en la mina, en el transporte, comercio, o cuanto trabajar en el empleo, depende de los medios de producción que tiene (fuerza de trabajo, capital, etc.) y de las demandas del mercado. Es decir, las decisiones de producción (del minero y ex minero transportista o con empleo) están separadas de las decisiones de consumo (mercado).

Luego, este minero es el que menos se autoexplota, puesto que tiende a llevar una contabilidad donde considera sus gastos y retribuciones de los medios de producción, sin subsidiarlos. Por un lado, el minero constante realiza una labor más administrativa y al final de cada venta evalúa su inversión, todos sus gastos (incluido su trabajo) y las ganancias, para sacar sus utilidades. Por otro lado, el ex minero transportista y con empleo también lleva una contabilidad similar, donde descuenta sus gastos (incluida su mano de obra), para sacar sus utilidades.

b. Minero intermitente y ex minero (no transportista y sin empleo)

Este minero se dedica a diferentes actividades, donde en algunas sí hay separación de las decisiones de producción y consumo, pero en otras no. Especialmente en la agricultura, no hay separación de estas decisiones, puesto que produce con la mano de obra familiar para ser consumida principalmente por su misma familia durante el año, llegando a un equilibrio producción-consumo. Aquí, la familia es la unidad de producción y consumo. Sin embargo, en las otras actividades que practica que están más relacionadas con el mercado (minería, trabajos eventuales, comercio, entre otros.) sí hay la separación entre la producción y el consumo. En estas actividades, las decisiones de producción dependen de los medios de producción que posee (fuerza de trabajo, capital, herramientas) y de las demandas del mercado.

Luego, el minero intermitente es el que más se autoexplota, en las actividades agropecuarias y en las demás actividades (principalmente en la minería). En la agricultura, existe un subsidio considerable de parte de este minero, puesto que en su contabilidad no cuenta medios de producción invertidos como tierra y fuerza de trabajo. En la minería también sucede algo similar. Este minero (casi) nunca considera el costo de su fuerza de trabajo. En temporadas, cuando se encuentra en estado *intermitente pasivo*, este minero utiliza su mano de obra (junto con el de sus socios) sin considerarlo o contabilizarlo. En otras temporadas, cuando se encuentra en estado *intermitente activo*, tanto él como sus socios desempeñan labores forzadas en la mina, y no contabilizan monetariamente su fuerza de trabajo. En cada venta de mineral, descuentan los gastos que hicieron en forma de dinero para los materiales (dinamita, petróleo, herramientas y máquinas) y alimentación

(víveres que compraron del mercado, gas, etc.). El sobrante es considerado como la ganancia y es repartida entre los socios. Es decir, en ambos casos hay un subsidio con la fuerza de trabajo, lo cual solamente es remunerado cuando se logra buenas ventas y se reparten en cantidades considerables. Entonces, nos encontramos en un caso de contabilidad campesina (Mayer y Glave 1992).

8.1.5. Las relaciones interfamiliares y comunales

La cooperación y reciprocidad entre campesinos resulta necesaria por dos razones; primero, porque permite acceder de forma no monetaria a la mano de obra y recursos, entre familiares y amigos; segundo, porque es necesario para el uso y mantenimiento de las tecnologías tradicionales (andenería) (Escobal y Ponce 2012: 68y69).

Aquí identificamos dos puntos, la importancia de la reciprocidad entre unidades domésticas y la importancia de la organización supra-domestica (comunal). Primero, en cuanto a la reciprocidad, Mayer (2004: 128-166) decía que para poder realizar distintas actividades que realizan una unidad doméstica campesina, debe recurrir a factores y recursos de un agente mayor, es decir, a la unidad supra doméstica. La relación entre unidades domésticas se da a través de la reciprocidad. Pues, más allá de ser un continuo de dar y recibir en aparente estado ceremonial y desinteresado, este se contabiliza. “Es un comportamiento calculado, que se encuentra encubierto y enmascarado por la etiqueta de dar y recibir regalos voluntariamente (130)”. Es decir, hay un cálculo implícito que obliga una respuesta o devolución después de haber

recibido (el bien o servicio). De esta manera, se garantiza la cooperación “recíproca” y el funcionamiento de esta entre unidades domésticas.

Segundo, la organización supra-domestica basada en la reciprocidad implica también una organización general: comunal. Es decir, el intercambio o la reciprocidad ya no es entre dos familias, sino entre la familia y la comunidad. En otras palabras, es un tipo de reciprocidad asimétrica, tipo *minka* (Mayer 2004: 135). La familia da su fuerza de trabajo en las faenas que se hace para la comunidad y ésta última le devuelve a las familias en forma de beneficio como acceso a tierras, agua, y demás bienes comunales. La organización comunal ha permitido históricamente una defensa del territorio frente a lo externo (Diez 1998 y Glave 1992) y el desarrollo de tecnologías de producción como el barbecho sectorial, para producir eficientemente en zonas de secano que de otra forma no sería posible Morlon (1996).

En Ayahuay se identifica estos dos niveles de reciprocidad. E un primer nivel, la reciprocidad entre unidades domésticas permite que haya una cooperación entre éstas. Se da especialmente en actividades “tradicionales” como la agricultura y las fiestas patronales, cuyo objetivo no es la consecución inmediata de dinero. En otras actividades como la minería, u otros trabajos enfocados en conseguir dinero, el principio de reciprocidad no funciona como tal. En la minería todo se paga por medio del dinero. Cada socio contribuye con su parte (mano de obra) y trabaja arriesgando el resultado (ganar o fracasar).

En un segundo nivel, en Ayahuay también se da la reciprocidad a nivel comunal. Históricamente ha hecho posible el desarrollo del barbecho sectorial,

localmente conocido como layme para poder sembrar tierras de secano⁸³. También, la organización comunal ha servido para defenderse frente a empresas mineras que han venido periódicamente para poder desarrollar proyectos mineros que perjudicarían a los pobladores. Actualmente, la comunidad demanda de los comuneros su fuerza de trabajo para faenas y les devuelve en acceso a tierras y últimamente acceso para desarrollar la minería. Además, esta misma institución sirve para consolidarse como mineros artesanales. Más allá de asociarse en dos empresas de mineros artesanales, la comunidad como institución apoya y promueve la participación de estos mineros con las capacitaciones, campañas, y demás actividades realizadas con entidades como el gobierno regional, provincial o municipal.

a. Minero constante y ex minero (transportista y con empleo)

Este minero se dedica a actividades más relacionadas con el mercado (minería, transporte, empleo, comercio) lo que supone un menor grado de reciprocidad, puesto que interviene más el dinero. Sin embargo, este minero participa de fiestas tradicionales locales (fiestas patronales, leñados, carnavales) que suponen hacer uso de la reciprocidad. Pues, las fiestas tradicionales locales están organizadas en base a apoyos y donaciones entre familiares y paisanos que funcionan como un sistema de prestaciones y contraprestaciones que va y viene de una unidad doméstica a otra, con un carácter ceremonial (Mayer 2004: 128-163).

b. Minero intermitente y ex minero (no transportista y sin empleo)

⁸³ Aunque actualmente, con la disminución de la agricultura, ya no se realiza el layme (ver capítulo 6.2).

Este minero, en cambio se dedica a actividades relacionadas con el mercado (minería, trabajos eventuales, comercio), pero también a actividades tradicionales como la agricultura. Especialmente en la agricultura, usa principios de cooperación y reciprocidad como el ayni, donde apoya y es apoyado en trabajos agrícolas sin intervención del dinero. Además, participa en actividades y fiestas tradicionales (fiestas patronales, leñados, carnavales) que suponen el uso de la reciprocidad.

También, se puede identificar cierto grado de cooperación (no reciprocidad) en las estrategias de asociatividad, a nivel de sociedad para entrar a explotar un socavón o a nivel de empresa de mineros artesanos para poder vender su mineral sin problemas de ilegalidad.

8.1.6 Grado de aversión al riesgo y a la incertidumbre

Escobal y Ponce (2012) mencionan que la agricultura andina tiene peculiaridades como la estacionalidad, dispersión geográfica y riesgo. Ante el riesgo, el campesino desarrolla estrategias de diversificación. Particularmente el riesgo en la producción campesina tiene dos dimensiones: agroecológico y económico. Por un lado, el riesgo agroecológico está dado por las condiciones climáticas propensas a presentar sequías, heladas, tormentas, inundaciones, granizadas, y las condiciones geográficas que condiciona a la agricultura en distintos pisos ecológicos y microclimas (Figuroa 1989:38). Pues “el clima de la sierra peruana es el más heterogéneo del mundo y además el más difícil de prevenir” (Earls 1991) (citado en Escobal y Ponce 2012: 69).

Por otro lado, el riesgo e incertidumbre económico refiere a las fluctuaciones de precios (de los productos) y en el mercado laboral, en tanto a probabilidades de encontrar trabajo o perder el pago recibido. Estos niveles de riesgo e incertidumbre afectan más a los campesinos, puesto que están al borde de la subsistencia –por sus recursos pobres y baja productividad- (Kervyn 1988: 42) (Figuroa 1989:18, 92, 124). Entonces, el campesino rehúye a asumir riesgos que puedan poner en peligro la reproducción de la economía familiar (Escobal y Ponce 2012: 69). Varios autores confirman esto:

“[...] los campesinos minimizan los riesgos porque están tan cerca del mínimo de subsistencia que no pueden tomarse el lujo de riesgos importantes [...] (Kervyn 1988: 42).

“[...] Es de esperar que una familia pobre tenga una actitud de aversión al riesgo, evitando en lo posible poner en juego su ingreso. Una pérdida importante de su ingreso les significaría el desastre económico. *Esta familia preferirá entonces una pequeña pérdida en su ingreso a la pequeña posibilidad de sufrir una gran pérdida.* Y la forma de minimizar el riesgo es mediante una combinación de actividades, es decir mediante el portafolio diversificado de actividades [...]” (Figuroa: 1989:92)

Siguiendo a Escobal y Ponce (2012), **para enfrentar el riesgo e incertidumbre** mencionado, preservar el modo de vida campesino o adaptarse al crecimiento económico moderno, **los campesinos diversifican** en 3 niveles. Primero, está la diversificación de ingresos laborales y no laborales. Los ingresos laborales provienen de actividades agropecuarias salariales, agropecuarias no salariales, no agropecuarias salariales (venta de fuerza de trabajo en comercio, transporte, etc.), no agropecuarias no salariales. En cuanto a los ingresos no laborales están las rentas por alquiler de recursos y predios, transferencias y remesas. Segundo, la diversificación de cultivos y

crianzas (producción agropecuaria) comprende varias aristas. Ante la inseguridad climática produce cultivos resistentes y menor cantidad de *inputs* (productos de mercado). También, hay adecuación de diferentes clases de cultivos para zonas sin riego. Asimismo, en la misma chacra siembran dos o tres cultivos y variedades de cada cultivo. Además, se cultiva en parcelas dentro de un mismo piso ecológico (generando microclimas). Tercero, hay la diversificación por pisos altitudinales. Es decir, hay varias parcelas en distintos pisos ecológicos, teniendo así cierto “control vertical” para la obtención de un portafolio de productos. Esto implica una fragmentación de parcelas: minifundio fragmentado, donde el proceso de producción y distribución es inseparable.

Para el funcionamiento de producción por diversificación, es necesario un sistema recíproco de cooperación. Las técnicas empleadas por los campesinos requieren reciprocidad o acción colectiva: *ayni*, *minka*. Asimismo, el uso y mantenimiento de técnicas complejas (andenerías, camellones, reservorios, temporales de agua, barbechos sectoriales, etc.) requieren fuerte cohesión colectiva. Es decir, el sistema de producción andino, requiere de cierta organización social basado en la reciprocidad y cohesión comunal. Como dice Mayer (2004), la cooperación supra doméstica. O para hacer posible el aprovechamiento de la fuerza de trabajo en una producción multicíclica se requiere de cierta organización social basada en la alta cooperación (Golte

1980). Un sistema productivo distinto (moderno) afectaría la cooperación y reciprocidad⁸⁴.

Es necesario decir que, las diversificaciones presentadas por Escobal y Ponce (2012), coinciden con las planteadas en el marco teórico de la presente tesis: diversificación de actividades, productos, mano de obra y espacios. La diversificación se cumple en escenarios tradicionales y actuales. Tanto en un escenario anterior de multiplicidad de actividades (Mayer 2004, Gonzales 1994, Morlon 1996, Figueroa 1989, entre otros), como en un escenario de pluriactividad (De Grammont y Martínez 2009, Pérez 2001, Diez 2014), aunque en diferente medida. Esta diferenciación puede ser vista en el caso de Ayahuay.

a. Minero constante y ex minero (transportista y con empleo)

Para estos mineros y sus familias la aversión al riesgo y consecuente diversificación es menor. Primero, estos mineros no son pobres y más bien tienen mejores recursos: no están al borde de la subsistencia. Por este motivo, no tienen la necesidad de diversificar tanto. Estos mineros tienen cierto grado de especialización, pues centran su tiempo en la minería. En la minería, invierten capital (material y liquidez –dinero–) que está orientado hacia la reproducción de ese capital (acumulación), puesto que tienen cubiertas sus necesidades de subsistencia. Los mineros constantes tienen capital que funciona en una lógica de inversión-ganancia. Estos no diversifican actividades,

⁸⁴ “Earls señala que el nuevo sistema agroeconómico dominante aumenta el riesgo de la colectividad: para adquirir bienes del mercado se ha reorientado la producción hacia el monocultivo, reduciendo la diversificación, así como creando nuevas necesidades alimenticias; todo lo cual desarticularía la compleja red del trueque y debilitaría la cohesión social de la economía campesina” (Escobal y Ponce 2012:71).

menos productos y mano de obra; pero sí diversifican espacios urbanos y rurales, puesto que se movilizan bastante entre Ayahuay, Abancay, nazca, etc.

b. Minero intermitente y ex minero (no transportista y sin empleo)

Estos mineros y sus familias si tienen mayor grado de aversión al riesgo y consecuente diversificación. Si bien, no todos están al borde de la subsistencia (recursos pobres y de baja tecnología), estos no tienen una actividad constante o no tienen el capital suficiente para invertir constantemente en la minería o algún negocio rentable, por lo que necesitan dedicarse a muchas otras (minería, trabajos eventuales, comercio, entre otros) que les garantice ingresos para cubrir sus necesidades de subsistencia y luego también acumular. Necesitan de la agricultura, para garantizar cierta seguridad alimentaria, por lo que diversifican productos y andenes (aunque menos que antes). Asimismo diversifican bastante su mano de obra, donde su esposa participa activamente en las actividades de casa, comercio, y otros. Sin embargo, diversifican espacios en menor medida. Estos mineros viajan poco a la ciudad; más lo hacen sus esposas (al mes aproximadamente).

8.1.7. Poder y subordinación

La agricultura campesina se diferencia de la comercial por las relaciones de poder y subordinación. Los campesinos están subordinados a otros grupos sociales debido a sus bajos ingresos y carecen de poder de negociación. Consecuentemente, hay una extracción del “excedente campesino”. Escobal y Ponce (2012: 72) identifican 4 principales mecanismos de extracción del

excedente campesino. Primero, en el mercado de tierra y de trabajo, se observa que el pago de renta en trabajo, en bienes (aparcerero) y en efectivo, se da desde una posición de debilidad para el campesino. Segundo, hay una sobreexplotación de la mano de obra campesina, con los pagos de salario que puede ser menor que el requerido para la producción.

Tercero, están los términos de intercambio, donde los precios de los productos campesinos son desfavorables en relación con los precios de los bienes que el campesino compra. Es decir, el campesino vende productos y se les paga menos de lo que cuesta producirlos. Mientras que cuando compra productos del mercado, se les vende a mayor precio de lo que cuesta producirlos en las fábricas industriales. Cuarto, el crédito es desfavorable. El préstamo al campesino es a tasa de interés muy superiores al promedio. De esta manera, se evidencia las relaciones asimétricas entre los campesinos y otros sectores sociales.

Para el caso de Ayahuay, se ve la diferencia de poder en los términos de intercambio, sobre todo minero. Aquí se ve cómo los acopiadores (sector externo) extraen el excedente mediante el pago menor de lo que realmente cuesta y de lo que realmente vale. Como se explicó en la parte de cadena de producción, el acopiador (planta acopiadora) en el menor tiempo posible (1 o 2 días) compra el mineral explotado en largo tiempo (en semanas o meses) por el minero, pagándole una suma que es más baja a la que corresponde su mineral (bajándole la ley minera) y descontándole todos los riesgos posibles (humedad, protección, maquila, entre otros). Además, le paga con el más bajo

precio internacional del mineral en el día. Entonces, aquí vemos que se le paga al minero ayahuayino menos de lo realmente vale su mineral. De esta manera, se extrae el excedente por medio de los términos de intercambio, donde no tienen poder de negociación (ante los acopiadores), y los precios que compra del mercado (entre ellos los materiales para el mineado) se rigen de acuerdo a los precios internacionales que el minero tiene que pagarlos así tenga o no tenga una buena campaña.

Dentro de este escenario desfavorable y de subordinación en que son sometidos todos los mineros ayahuayinos, existen grados de subordinación.

a. El Minero constante y ex minero (transportista y con empleo)

Estos mineros tiene cierto poder (económico) y se encuentran menos subordinado que los demás. Tienen el acceso a irse a otras plantas más lejanas (Chala, Lima) donde puede encontrar mejores precios para su mineral. En el caso del ex minero transportista o con empleo, tiene mayor vinculación a la ciudad lo que le permite tener mayor acceso al mercado de bienes, para no pagar altos costos necesariamente; es decir, consigue productos y bienes en comerciantes mayoristas que le permiten acceder a mejores precios.

b. El minero intermitente y ex minero (no transportista y sin empleo)

Estos mineros no poseen de la facilidad que tienen los anteriores (salvo excepciones), por lo tanto son más subordinados. La relación de este minero con la ciudad es mucho menor y por tanto accede a peores precios (precios

bajos) en la venta de su mineral y peores precios (precios altos) en la adquisición de productos.

8.2. Cambio en la relación con el mercado: De campesino y proletario a minero y campesino pluriactivo

En nuestro trabajo vemos que hay un cambio de estatus de la familia ayahuayina. En los 70s, 80 y 90s, se decía que el campesino tiene una doble condición, como “campesino y proletario”; pero actualmente nosotros observamos una situación generalizada de una nueva doble condición del poblador ayahuayino, de “minero y campesino pluriactivo”.

Autores como Gonzales (1994: 119) y Figueroa (1989:78y79) plantean que el campesino tiene un doble status: campesino y proletario, como dos caras de una misma moneda. El campesino produce sus chacras, cría sus animales, entre otras actividades, pero también vende su fuerza de trabajo temporalmente en la ciudad, es decir, es un proletario temporal. Incluso, hay una diferencia entre campesino pobre, medio y rico; donde los ricos tienden a vender su fuerza de trabajo menos tiempo y los pobres más tiempo, puesto que necesitan conseguir más ingresos.

Sin embargo, en Ayahuay, en general vemos a familias cuya actividad más importante es la minería (que se generalizó durante el boom minero 2010-2012) o alguna otra actividad orientada a conseguir dinero. La agricultura sigue siendo importante para algunos más que para otros, pero ha perdido centralidad. Esto vemos en los tres tipos de mineros. Primero, el minero constante tiene como actividad más importante a la minería y actividades

relacionadas a ella, mientras que casi no practica otras actividades (menos la agricultura o lo hace muy raras veces y en pequeñas cantidades). Este sería un “minero especializado”.

Segundo, el minero intermitente tiene como actividades principales la minería y los trabajos eventuales, según sea el caso. En las temporadas que es minero intermitente activo (cuando se dedica a la minería), la minería es la actividad más importante, mientras que cuando es minero intermitente pasivo (no se dedica a la minería), los trabajos eventuales representan su actividad más importante. Para este minero, la agricultura es secundaria pero importante, puesto que garantiza buena parte de su seguridad alimentaria (despensa). Además que combina sus actividades con el comercio y otros. Entonces, este minero tiene la doble condición de “minero y campesino pluriactivo”.

Tercero, el ex minero tiene diferentes actividades principales que se subdividen en dos grupos. Por un lado, para el ex minero transportista y el ex minero con empleo, el transporte y el empleo, respectivamente, son sus actividades principales; mientras la agricultura casi no lo practican y no es importante (similar al caso del minero constante). Adicionalmente, el ex minero transportista combina sus actividades con el comercio. Por otro lado, para el ex minero no transportista y sin empleo, los trabajos eventuales representa su actividad principal, y la agricultura resulta secundaria, pero importante (similar al caso del minero intermitente pasivo). Entonces, estos casos serían diferentes situaciones: “transportista y comerciante” “empleado”, y “campesino pluriactivo”.

De todos los casos mencionados (minero especializado, minero y campesino pluriactivo, transportista-comerciante, empleado, campesino pluriactivo) el caso predominante en Ayahuay es el “minero y campesino pluriactivo”, puesto que más de la mitad de los mineros entrevistados (55%) tienen esta situación (mineros intermitentes) y también la gran mayoría de familias ayahuayinas.

Luego, todos los mineros (y ex mineros) tienen una condición de campesinos por dos razones básicas: relacionamiento económico desigual en el mercado y por razones que exceden a la economía campesina. Por un lado, utilizando las características que atribuye Kervyn (1988: 72-76), en Ayahuay existe una diferenciación, marginación y relación desigual no solo de la agricultura, sino también de varias actividades que realizan como la minería. Realizan las actividades en situación desfavorecida en tanto contexto y condiciones en las que producen (en geografías accidentadas y frente a riesgos), recursos que poseen (pobres y en pequeña escala), precio que se le paga por su producto (menos de lo que vale producirlos), entre otros. Por otro lado, hay razones que exceden a la economía campesina. Una de ellas es la organización comunal, donde solamente los comuneros pueden acceder a explotar en territorio de la comunidad campesina. También, están los aspectos históricos y culturales que persisten, y del cual participan todos los pobladores: sus costumbres, sus fiestas, su tipo de organización y actividades tradicionales, su histórica minería, entre otros.

CONCLUSIONES

La minería artesanal en Ayahuay se introduce en la economía familiar campesina en un contexto de nueva ruralidad, donde podemos distinguir tres tipos de familias de mineros: mineros constantes, intermitentes (activos y pasivos) y ex mineros. Asimismo, de acuerdo a sus patrones de pluriactividad y estrategias de vida, podemos identificar dos grupos de familias: un grupo menos pluriactivo (más especializado) y con estrategias menos campesinas (familias de mineros contantes y ex mineros transportistas o con empleo), y otro grupo más pluriactivo y con estrategias más campesinas (familias de mineros intermitentes y ex mineros no transportistas y sin empleo).

En primer lugar, hay un contexto de cambios o de nueva ruralidad evidenciado por la alta movilidad y nueva interrelación campo-ciudad, la pluriactividad, y los nuevos patrones de consumo asemejadas a la ciudad (Diez 2001; De Grammont 2009; Perez 2001). En ayahuay, la alta movilidad es generada especialmente por sucesos históricos como la construcción de la carretera en 1995 y la generalización de la minería artesanal a partir del 2008. Estos eventos cambiaron la interrelación campo-ciudad. La relación tradicional de Ayahuay con la ciudad de Chalhuanca (de pocos viajes y a caballo) es

desplazada por la nueva relación continua y fluida con la ciudad de Abancay, donde se transportan diariamente con transporte motorizado. Actualmente, todos los días salen dos minibuses en la ruta Abancay – Ayahuay, ida y vuelta. Además, uno o más miembros de cada familia ayahuayina viajan por lo menos una vez a la semana o cada 15 días.

También hay un contexto de pluriactividad. Las familias ayahuayinas practican diversas actividades, donde cada vez le dedican más tiempo y se vuelven más importantes las actividades relacionadas más con el mercado, mientras que la agricultura pierde centralidad, pero no desaparece. En general, hay una nueva doble condición de la familia ayahuayina. Ya no tiene el doble status de “campesino y proletario”, en el que se resalta la relación del campesino con el mercado por la venta de fuerza de trabajo (Gonzales 1994: 119; Figueroa 1989:78y79; entre otros), sino ahora tiene una nueva doble condición predominante de “Minero y campesino pluriactivo”. Para la mayoría de familias, la minería es la actividad más importante y además practica otras actividades como trabajos eventuales, comercio, agricultura, etc.

Asimismo, los patrones de consumo se han modificado bastante en Ayahuay, hay nuevos patrones de consumo en tecnología, alimentos, vestimenta, modas, construcción de casas, música, entre otros. Estas modificaciones en los patrones de consumo siguen el modelo de vida de la ciudad, pero no desplazan totalmente a los patrones de consumo tradicionales, sino que se adoptan ambos patrones en forma de hibridación. Tienen electrodomésticos como cocina a gas, pero siguen utilizando la cocina a leña.

También, adquieren tecnología generalmente de bajo costo, como los *smartphones* chinos. La vestimenta en su mayoría es similar a la ciudad, pero la vestimenta tradicional se conserva para fiestas tradicionales locales (carnavales, fiestas patronales, etc.). También, las familias tienen una dieta más variada, pues introducen más productos del mercado como pescado, pollo, conservas, entre otros. Un caso interesante es el uso generalizado de la cerveza para las fiestas tradicionales, trabajos de siembra, cosecha, mientras la chicha y bebidas tradicionales pierden importancia (pero no desaparecen).

En segundo lugar, el modo de hacer minería en Ayahuay y la cadena de producción del oro muestran la desigualdad y la extracción del excedente del campo (mineros) por parte de la ciudad (plantas acopiadoras de mineral). Lo que vendría a ser la extracción del fondo de renta del campesinado en una relación de desigualdad (Wolf 1978; Mayer 2004).

En la minería ayahuayina, se evidencia la desigualdad de poder (de negociación) entre los mineros y las plantas acopiadoras, puesto que las últimas son las que establecen las reglas del negocio en base sus cálculos económicos y precios internacionales del oro, mientras los mineros se someten a ello sin poder negociar. Es decir, a la hora de vender el mineral, el minero termina pagando todos los posibles costos y riesgos de la comercialización (porcentaje de humedad, seguro de variación de precio, recuperación al 90%, procesamiento del mineral [maquila], impuestos de ley, entre otros), sin lugar a

negociación alguna. Incluso, se le paga al minero el menor precio del oro en base a la variación del día.

Asimismo, la planta le paga menos de lo que realmente vale el mineral. Normalmente la planta baja la verdadera ley de la carga del mineral (y por tanto el precio del oro), puesto que homogeniza la carga prevaleciendo los sacos de menor ley y olvidándose de los sacos de mayor ley. En este sentido, en una carga mineral, sea baja o alta ley, los acopiadores siempre ganan, mientras que el minero puede perder bastante.

También, el minero no siempre recibe lo que realmente le cuesta producir el mineral, puesto que no siempre se retribuye la mano de obra invertida, sino que esto depende del éxito de la campaña minera. Solo en las ventas donde la carga de mineral tiene alta ley (y por tanto buenos precios), le retribuye una ganancia que compensa su mano de obra; sin embargo, en las ventas de baja ley, muchas veces no compensa lo invertido en tanto fuerza de trabajo y otros. Aquí, el minero no contabiliza (o no lo hace en todos los casos) algunos recursos como su mano de obra como capital invertido. Es decir, lleva una contabilidad campesina antes que empresarial (Glave y Mayer 1992).

Entonces, hay un triple subsidio de los mineros que termina aprovechando la planta acopiadora. Primero, el minero asume completamente los costos de producción, transporte, comercialización y riesgos. Segundo, la planta le paga menos de lo que realmente vale el mineral cuando le baja la ley minera y/o homogeniza la carga. Tercero, el minero no siempre recibe la retribución de su mano de obra invertida.

En tercer lugar, la pluriactividad se diferencia en dos grupos de familias: grupo (a). Mineros constantes y ex mineros transportistas o con empleo; y, grupo (b). Mineros intermitentes y ex mineros no transportistas y sin empleo. Por un lado, el grupo (a) es poco pluriactivo y con mayor especialización en una actividad, puesto que le dedica mayor cantidad de su tiempo y es de donde obtiene casi todos sus ingresos: la minería para el minero contante y el transporte o empleo para el ex minero transportista o empleado, según sea el caso. Así, este grupo tiende a especializarse en una actividad (minería, transporte o empleo) y poco o nada practica la agricultura y otras actividades.

Por el contrario, el grupo (b) es pluriactivo con mayor diversificación de actividades, puesto que realiza diferentes actividades. De acuerdo al uso de tiempo y obtención de ingresos, la actividad principal es la minería (para el intermitente activo) o los trabajos eventuales (para el intermitente pasivo y ex minero no transportista ni empleado). Pero, además de sus actividades principales, realizan otras actividades como el comercio, ganadería y la agricultura (que les resulta importante). A estas otras actividades le dedican cierto tiempo en las tardes o lo realizan paralelamente a sus demás actividades (p.e. el comercio). Particularmente, la agricultura tiene bastante importancia cuando se asigna tiempo para las tareas de alta demanda de fuerza de trabajo (siembra y cosecha). No obstante, si se presentan otras actividades rentables en las mismas fechas (ofertas de trabajos eventuales muy bien pagados) y sin

poder posponerlas, el jefe de hogar realiza la actividad rentable y las tareas agrícolas recae en el resto de la familia con la ayuda de su red de parentesco.

Este grupo (b) no abandona la agricultura porque le sirve como seguridad alimentaria (les asegura parte de su despensa básica), frente a la inseguridad y variabilidad de ingresos en otras actividades. Entonces, en este grupo de familias (b), la alta diversificación de actividades muestra cierto comportamiento de aversión al riesgo (Figueroa 1989) (Kervyn 1988) (Escobal y Ponce 2012).

En cuarto lugar, las estrategias de vida para estas familias mineras son diversas, y se diferencia también en 2 grupos de familias mineras. A partir de una lectura de Zoomers (1998; 2002), en Ayahuay encontramos 9 factores que condicionan a las estrategias de vida. (1) El medio externo a la familia (agroecológico, acceso y relación con el mercado, Estado, y comunidad). (2) Los objetivos de cada familia (la subsistencia o acumulación). (3) El ciclo de vida familiar, que influye en los objetivos (la familia joven con objetivo central asegurar su subsistencia, mientras que la familia adulta con objetivo central consolidarse y mejorar su calidad de vida, así como maximizar sus utilidades). (4) El acceso a capital, tierra, ganado y otros. El capital condiciona la frecuencia en la minería (intermitente activo y pasivo) así como en otras actividades. (5) Conocimientos y experiencias previas de tal manera que brinda más herramientas para poder realizar alguna actividad. (6) La asociatividad, a nivel de “sociedad” para entrar a explotar un socavón y a nivel de “empresa

minera” para vender el mineral. (9) El factor suerte que influye en las actividades, sobre todo la minería (para encontrar vetas y sacar buenas campañas –buena ley minera-).

A partir de estas condiciones (que representan oportunidades y limitaciones) las familias ayahuayinas desarrollan estrategias en tres dimensiones: estrategias de consolidación y mejora de calidad de vida; estrategias de compensación y sobrevivencia; estrategias de seguridad y reducción de riesgos. El desarrollo de estas estrategias se distingue en dos grupos de familias de los mineros.

El Grupo (a) de mineros constantes y ex mineros (transportistas o con empleo) desarrolla estrategias de consolidación con mayor éxito y orientándose más a la ciudad. Mejoran sus bienes con la construcción y adquisición de casas o terrenos fuera en la ciudad, y no en Ayahuay. Educan a sus hijos en universidades particulares de Abancay, Ica, Lima. Poseen casa en Abancay, donde viven sus hijos (y en algunos casos también su esposa). Consumen electrodomésticos de todo tipo (refrigeradora, tv modernos, laptop) y de las mejores marcas (más caras). Además, los mineros constantes invierten en bienes mineros (compresora, martillo) y amplían su explotación (abren más socavones), compran camionetas, camiones, etc. En el caso de los ex mineros (transportistas o con empleo) incursionan y amplían sus medios de producción en transporte (compran más minibuses) o empleo (consiguen empleos mejor remunerados), según sea el caso.

Este grupo de mineros no desarrolla estrategias compensatorias y de superación de vulnerabilidades puesto que no sufre crisis fuertes. En caso sufra crisis fuerte, abandonaría la minería y su condición de minero. La situación de este minero es más estable que el resto.

Este grupo desarrolla estrategias de seguridad y reducción de riesgos en menor medida. Diversifica poco y tiende más a especializarse (en la minería, en el transporte o empleo). Utiliza la asociatividad a nivel de empresa de mineros (o transporte) solo para poder comercializar y ocupa cargos diligenciales en la empresa. Su ahorro está invertido en su actividad y trabaja con bancos con acceso a amplios créditos.

El grupo (b) minero intermitente y ex minero (no transportista y sin empleo) desarrolla estrategias de consolidación y mejora de calidad de vida de forma particular y diferente al otro grupo. Estos mineros si invierten en bienes en Ayahuay (casas, terrenos y chacras) y en menor medida en Abancay. Educan a sus hijos en universidades e institutos de acuerdo a su alcance (e ingresos). También invierten en doble residencia para la educación de sus hijos; sin embargo, no lo hacen todos, sino los que tienen mejores ingresos y mejor condición económica. La mayoría renta cuartos o vive en casa de familiares residentes en Abancay. El consumo de estas familias es también generalizado con la compra de electrodomésticos mencionados (tv, equipo de sonido moderno), pero solo algunos (los que tienen mejores ingresos) llegan a tener refrigerador, laptop, entre otros. También, algunos mejoran bienes mineros (los mineros intermitentes) comprando compresora y percutor

neumático, o abriendo más socavones. Varias de estas familias, también incursionan en negocios. Una vez que tienen cierto capital, varios invierten en alguna tienda o restaurant.

Este grupo de mineros también desarrolla estrategias compensatorias y de sobrevivencia. La migración se da sobre todo en los mineros intermitentes pasivos, quienes migran después de una pérdida grande o fracasos continuos en la minería. Muchas veces esta migración es definitiva. También, ahorran y economizan utilizando su propia fuerza de trabajo en todo lo que hacen, y reducen las compras y consumo proveniente del mercado. Practican la venta y alquiler de bienes, animales menores que les sacan de apuros económicos, ganado que les provee algo más de dinero; alquilan sus terrenos, chacras y herramientas de minería. Si migran definitivamente o la crisis es severa, consideran la posibilidad vender sus bienes mineros. También, utilizan bastante sus relaciones de parentesco y reciprocidad, especialmente apoyándose de diversas maneras y con préstamos.

Este grupo utiliza estrategias de seguridad y reducción de riesgos en mayor medida. Es el más diversificado en sus actividades (minería, trabajos eventuales, comercio, agricultura, ganadería). En la agricultura diversifica parcelas y productos. También, utiliza la asociatividad en sus dos manifestaciones. Forma parte de una sociedad para la explotación y también forma parte de una asociación más grande para la comercialización (empresa de mineros artesanos). Además, usa el ahorro para situaciones de crisis eventuales. Trabaja con bancos y cajas municipales o financieras, pero con

créditos moderados, excepto algunos casos que sí acceden a mayores créditos.

En quinto lugar, identificamos el nivel de *campesinidad* de las familias en Ayahuay; es decir, vemos qué tan campesinas son a partir de las 7 dimensiones del campesinado típico identificadas por Escobal y Ponce (2012) a partir de diferentes autores sobre economía campesina como Chayanov (1974) [1925], Mayer y Glave (1992), Gonzales (1994), Kervyn (1988), Heyning (1982), Mayer (2004), entre otros.

La primera dimensión es la escala y base tecnológica, donde los campesinos se caracterizan por ser pequeños productores (minifundista menos de 10 Ha), con tecnología simple o tradicional, recursos pobres, escasos y de reducida calidad; además de alta fragmentación de la tierra (Escobal y Ponce 2012: 63). La segunda dimensión es la lógica económica, donde los campesinos priorizan la reproducción simple antes que acumulación. El objetivo principal es satisfacer sus necesidades (subsistencia) antes que la acumulación (Chayanov 1974, Mayer y Glave 1992, Mayer 2004; entre otros). La tercera dimensión es el grado de integración al mercado, donde los campesinos participan en el mercado de bienes (compra de productos industriales y venta de parte de su producción) y trabajo (venta de fuerza de trabajo). La cuarta dimensión es la separabilidad de las decisiones de producción y consumo. En la economía campesina no existe esta separación, puesto que la familia es al mismo tiempo la unidad de producción y consumo.

Además, existe una auto-explotación de la misma familia campesina (producción) hasta lograr satisfacer sus necesidades (consumo).

La quinta dimensión refiere a las relaciones interfamiliares y comunales (reciprocidad), que resultan muy importantes en los campesinos, puesto que permite acceder a mano de obra y recursos, y mantiene tecnologías tradicionales (Escobal y Ponce 2012:68 y 68). La sexta dimensión es el grado de aversión al riesgo. Aquí, la familia campesina frente al riesgo *económico* (fluctuaciones de precios de bienes en el mercado y posibilidades de encontrar trabajo) y *agroecológico* (sequías, inundaciones, heladas, entre otros), desarrolla una actitud de aversión al riesgo que consiste en diversificar ingresos laborales y no laborales [actividades], cultivos y crianzas [productos y mano de obra], pisos altitudinales [espacios] Escobal y Ponce (2012: 70 y 71). Es decir, el campesino tiende a la diversificación, antes que a la especialización. La séptima dimensión es el poder y subordinación, donde el campesinado ocupa un lugar subordinado en el mercado y éste extrae el excedente de campesinado por tres mecanismos: el mercado de tierra y de trabajo (donde el campesino está en una posición de debilidad), sobreexplotación de la mano de obra campesina (con pagos que son menores a lo requerido para la producción), y mediante los términos de intercambio (donde los precios de los productos campesinos son desfavorecidos en relación a los productos que éste compra).

Para el caso ayahuayino, observamos dos grupos de familias, uno menos campesino y otro más campesino de acuerdo a las 7 dimensiones señaladas.

Las familias del grupo (a), mineros constantes y ex mineros (transportistas y con empleo) **tienden a ser menos campesinas** en las 7 dimensiones señaladas. Primero, (casi) no practican la agricultura, pero sí la minería, transporte o empleo. Particularmente, los mineros constantes en la minería artesanal (de por sí a pequeña escala), tienen una base tecnológica mayor a la de sus pares (mineros), puesto que tienen mejores materiales y máquinas (compresora, martillo neumático, camioneta, etc.). También tiene dos o más socavones (labores). Por su lado, los transportistas tienen 1-2 minibuses y el empleado solo un empleo. Segundo, este grupo prioriza la acumulación, puesto que ya tienen cubierto la reproducción simple (subsistencia). Sus actividades principales están orientadas a acumular, en tanto maximizar sus utilidades: la minería para los mineros constantes y el transporte para los ex mineros transportistas, mientras que para los ex mineros empleados se da una acumulación menor y a largo plazo.

Tercero, este grupo (a) se encuentra más integrado al mercado que los demás. La dependencia y relación con el mercado es mayor por las actividades que realiza. Tanto, la minería, como el transporte o empleo, dependen íntegramente del mercado y de las fluctuaciones de la oferta y demanda. Cuarto, en este grupo si hay separabilidad de las decisiones de producción y consumo. La producción en la minería, transporte o empleo, dependen de la

capacidad productiva del minero y también de las demandas del mercado (demanda del oro en la minería, demanda del flujo de pasajeros en el transporte y demanda de fuerza de trabajo en empleos). Además, en la producción, este minero se auto explota menos, puesto que realiza labores más administrativas, y en sus balances de gasto-beneficio (contabilidad) considera su fuerza de trabajo invertida (salario). Quinto, este grupo casi no practica la reciprocidad, puesto que su actividad principal (minería, transporte o empleo) es mediada por el dinero (actividad asalariada) en su totalidad y no requiere de la reciprocidad. Así, la reciprocidad se reduce al ámbito ceremonial, donde si participan (fiestas locales tradicionales).

Sexto, el grupo (a) no tiene un comportamiento de aversión al riesgo, puesto que no diversifica y más bien tiende a especializarse. Estas familias no son pobres y tienen más recursos que los demás, por lo que se especializan en la minería, transporte o empleo. Séptimo, este grupo es menos subordinando, puesto que tiene mayor agencia en la venta de su mineral y conseguir mejores precios. Se puede ir a otros compradores de mineral fuera de Nazca, como Lima o Chala donde paga mayor costo de transporte, pero obtiene mejores precios. También, tiene conocidos y contactos (en la ciudad) que le ayudan a conseguir insumos a mejores precios.

En cambio, **las familias del grupo (b)** mineros intermitentes y ex mineros (no transportistas y sin empleo) **tienden a ser más campesinas** en las 7 dimensiones. Primero, practican la agricultura en pequeña escala (pequeñas parcelas o andenes que todas suman aproximadamente 1 Ha) y con

base tecnológica tradicional o simple (pico, chaquitacla, arado con caballos, entre otros). También practican la minería a menor escala que sus pares mineros constantes. Suelen tener martillo percutor, picos, palas, carretillas; y generalmente solo explotan un socavón. Solamente algunos alcanzan a comprar martillo neumático, compresora, y tener más de un socavón. Los trabajos eventuales son realizados únicamente con su fuerza de trabajo. Segundo, este grupo si prioriza la reproducción simple (subsistencia) antes que la acumulación. Mediante la agricultura y otras actividades asalariadas (trabajos eventuales) aseguran su despensa básica (seguridad alimentaria) y solo después se dedican a actividades con objetivo de acumular como la minería (cuando se vuelve intermitente activo), comercio, entre otros, puesto que estas actividades necesitan inversión y asumir más riesgos⁸⁵.

Tercero, este grupo (b) se relaciona menos con el mercado que el grupo anterior, o más bien, depende menos del mercado. Practica actividades que dependen del mercado como la minería, los trabajos eventuales, el comercio, alquiler de bienes, etc., pero también practica y es importante la agricultura, que no depende necesariamente del mercado, porque hay lugar a la reciprocidad y la producción es principalmente para el autoconsumo. Cuarto, en este grupo hay separabilidad en las actividades orientadas al mercado (trabajos eventuales, comercio, o minería para los mineros intermitentes activos,), pero no en la agricultura. En la agricultura no se separa las decisiones producción y consumo, puesto que la familia es la unidad de

⁸⁵ También podrían dedicarse a la minería para conseguir dinero para su la subsistencia, pero de ser así, lo hacían como peones con alguien que les pague por adelantado (debido al riesgo) y por corto tiempo.

producción [distribución] y consumo (Mayer 2004 –cap1-). Además, este grupo se auto explota más porque cumplen una labor más física (solo a veces administrativa) y casi nunca cuentan su fuerza de trabajo utilizada en la minería, de tal manera que llevan una contabilidad campesina (Mayer y Glave 1992). Quinto, este grupo utiliza bastante las relaciones de reciprocidad, fundamentalmente, en la agricultura (ayni, minka) y fiestas tradicionales, mientras que no la utiliza en actividades como la minería, comercio, entre otros, puesto que interviene más el dinero.

Sexto, este grupo (b) tiene un comportamiento de aversión al riesgo que consiste en diversificar. No es que necesariamente sean pobres o estén al borde de la subsistencia, sino que no tiene una actividad fija rentable para cumplir con sus diferentes objetivos tanto de subsistencia como acumulación. Este grupo de familias diversifica actividades (trabajos eventuales, comercio, minería –para los intermitentes activos-, entre otros), productos, parcelas, etc. Sin embargo, esta diversificación no es una condición permanente, sino que puede especializarse, siempre y cuando encuentre las condiciones y oportunidades necesarias, como la presencia del capital. Séptimo, este grupo se encuentra más subordinado puesto que tiene menos agencia en la venta de mineral. Se queda en el mismo Ayahuay esperando a los acopiadores, o llega máximo hasta Nazca. También, estos pagan mayores costos en los diferentes insumos de minado y bienes en general.

BIBLIOGRAFÍA

ARAMBURÚ, Carlos

1979 “El Campesinado Peruano. Crítica a Maletta”. *Análisis: cuadernos de investigación*. Lima. Número 8-9, pp. 109-135.

ARIAS, Patricia

2009 “La pluriactividad rural a debate”. En La pluriactividad en el campo latinoamericano. En DE GRAMMONT, Hubert y Luciano MARTINEZ (coordinadores). Quito: FLACSO, pp. 171-206.

ARGÜELLO, Omar (CELADE, Santiago de Chile)

1881 “Estrategias de supervivencia: un concepto en busca de su contenido”. *Demografía y Economía*. México DF, volumen XV, número 2, pp. 199-203.

BARSAOTTI, Carlos A.

1981 “La organización social de la reproducción de los agentes sociales, las unidades familiares y sus estrategias”. *Demografía y Economía*. México DF, volumen XV, número 2, pp. 164-183.

BOBADILLA, Percy y David TARAZONA

2008 *Nosotros hacemos los pueblos: el empoderamiento en la minería artesanal. Los casos de algunas localidades de Arequipa, Ayacucho y Puno*. Lima: CISEPA

BURNEO, María Luisa y Anahí CHAPARRO

2010 “Poder, comunidades campesinas e industria minera: el gobierno comunal y el acceso a recursos en el caso de MIchillacay”. En *Antropológica*, No 28, suplemento 1. Lima: Fondo editorial PUCP pp. 85-110.

BRUNDSCHWIG, Gilles

1996 “El alto valle de cañete: el matorral y la puna”. En Pierre MORLON (compilador). *Comprender la agricultura campesina en los Andes Centrales Peru-Bolivia*. Lima: IFEA: Centro de Estudios Regionales Andinos Bartolome de Las Casas, pp. 374-398.

CAVASSA, Augusto y Evelyne MESCLIER

2009 “Actividades agropecuarias en el campo peruano: ¿reforzamiento duradero o punto de quiebre?”. En De GRAMMONT, Huber y Luciano MARTÍNEZ. *Pluriactividad en el campo latinoamericano*. Quito: FLACSO, pp. 19-50.

CHAMBERS, Robert y Gordon CONWAY

1992 [1991] Sustainable rural livelihood: practical concepts for the 21st century. IDS Discussion paper 296. Institute of Development studies.
<https://www.ids.ac.uk/files/Dp296.pdf>

CHAYANOV, Alexander Vasilevich

1974 [1925] *La organización de la unidad económica campesina*. Buenos Aires: Nueva Visión.

CLAVERÍAS, Ricardo y Cristóbal QUISPE

2002 “Biodiversidad cultivada: una estrategia campesina para superar la pobreza y relacionarse con el mercado”. SEPIA IX. Lima, pp. 180-204.

CRESPEIGNE, Edouard y otros

2010 “Exploración de las estrategias y prácticas de una comunidad campesina de los andes centrales frente a los riesgos extremos asociados al cambio climático”. SEPIA XIII. Lima, pp. 260-290.

DAMONTE, Gerardo y Gerardo Castillo

2010 “Presentación: Una mirada antropológica de las industrias extractivas en los andes”. En *Antropológica*, No 28, suplemento 1. Lima: Fondo editorial PUCP pp 5-20.

DAMONTE, Gerardo

- 2013 “Transformaciones de la representatividad política local en contextos mineros extractivos a gran escala en los andes peruanos”. En revista Iberoamericana. N° 24.

DE GRAMMONT, Hubert y Luciano MARTINEZ

- 2009 “Introducción”. En De GRAMMONT, Huber y Luciano MARTÍNEZ. *La pluriactividad en el campo mexicano*. Quito: FLACSO, pp. 9-18.

DE GRAMMONT, Hubert

- 2009 “La nueva estructura ocupacional de los hogares rurales mexicanos”. En De GRAMMONT, Huber y Luciano MARTÍNEZ. *La pluriactividad en el campo mexicano*. Quito: FLACSO, pp. 273-307.

- 2008 “El concepto de la nueva ruralidad”. En Edelmira PEREZ, Maria Adelaida FARAH y Hubert DE GRAMONT compiladores. *La nueva ruralidad en América Latina: avances teóricos y evidencias empíricas*. Bogotá: Pontificia Universidad Javeriana – CLASCO, pp. 23-44.

DIEZ, Alejandro

- 2014[2013] “Cambios en la ruralidad y cambios en las estrategias de vida en el mundo rural. Una relectura de antiguas y nuevas definiciones”. En SEPIA XV. Lima: SEPIA, pp. 19-85..

- 2001 “Organizaciones e integración en el campo peruano después de las políticas neoliberales”. En *Una nueva ruralidad en América Latina?* Buenos Aires: CLACSO, pp. 191-219.

- 1998 *Comunes y haciendas: procesos de comunalización en la Sierra de Piura (siglos XVIII al XX)*. Cuzco: CIPCA : Centro de Estudios Regionales Andinos "Bartolomé de Las Casas"

ETESSE, Manuel

2012 “La ciudad se acerca: un estudio de las dinámicas y estrategias de la comunidad campesina de Uñas ante la expansión urbana de Huancayo”. En SEPIA XIV. Lima: SEPIA. 91-114.

FIGUEROA, Adolfo

1989 *La economía campesina de la sierra del Perú*. Lima: Pontificia Universidad Católica del Perú.

FLORES GALINDO, Alberto

1972 *Los mineros de la Cerro de Pasco 1900 – 1930: un intento de caracterización social y política*. Lima: PUCP

FLORES, Margarita

2006 “Tenencia de tierras y producción agrícola: haciendas coloniales en la provincia de Aymaraes. Siglos VXII-XVIII”. *Uku pacha : revista de investigaciones históricas* -- No. 9 (2006), pp. 91-100.

GLAVE, Luis Miguel

1992 *Vida símbolos y batallas: creación y recreación de la comunidad indígena. Cusco, siglos XVI-XX*. México, D.F. : Fondo de Cultura Económica.

GLAVE, Manuel y Danny PINEDO

1997 “De la Puna a la montaña: migración y uso de espacio en el valle de Inambari”. *Debate agrario*. Lima, número 26, pp. 19-40.

GOLTE, Jürgen

1980 *La racionalidad de la organización andina*. Lima: IEP

GOLTE, Jürgen y Marisol DE LA CADENA

1986 *La codeterminación de la organización social andina*. Lima: IEP

GONZALES DE OLARTE, Efraín

1994 *En las fronteras del mercado: economía política del campesinado en el Perú*. Lima: IEP, pp. 75-134

HENTSCHEL, Tomas; Felix HRUSCKA y otros

2002 Global Report on Artisanal & Small-scale Mining. MMSD: Mining, Mineral and Sustainable Development.

<http://pubs.iied.org/pdfs/G00723.pdf>

HOSTNIG, Rainer y otros

2007 *Proceso de composición y titulación de tierras en Apurímac-Perú, siglos XVI-XX / Rainer Hostnig*, Ciro Palomino Dongo, Jean-Jacques Decoster. Cusco : Instituto de Investigaciones Jurídicas y Asesoramiento: Asociación Kuraka: Instituto de Estudios Históricos sobre América Latina, Universidad de Viena.

HUAMÁN, Margarita

2004 “Estrategias productivas y situación de los recursos naturales: estudio de caso en una comunidad indígena de la selva central”. SEPIA X. Lima, pp. 538-567.

KERVYN, Bruno

1988 (1987) *La economía campesina en el Perú: teorías y políticas*. Cusco: Centro Bartolomé de las Casas. Ponencia del SEPIA II (Ayacucho, 1987).

KOC, Nathalie

2001 *Minería, economía y racionalidad: transformaciones en la comunidad campesina de Huachocolpa, Huancavelica-Perú*. Tesis de licenciatura en Antropología. Lima: PUCP, Facultad de Ciencias Sociales.

LASTRA, Dafne

2014 *Las estrategias familiares de pequeños productores y su articulación al mercado: el caso de las familias dedicadas a la caficultura y apicultura en el distrito de San Ignacio*. SEPIA XV. Lima, pp. 208-240.

LENIN, Vladimir Il'ich U.

1971 [1908] *El desarrollo del capitalismo en Rusia: el proceso de formación del mercado para la gran industria*. Lima: UNMSM (edición limitada).

LESEVIC, Bruno

1979 Un estudio de caso sobre el impacto del mercado en la estructura social de comunidades campesinas andinas. Tesis de licenciatura en Antropología. Lima: PUCP, Facultad de Ciencias Sociales.

LOZANO, Marco

2006 "Elementos para la clasificación de estrategias familiares campesinas en el Alto Tambopata". *Debate Agrario*. Lima, número 40-41, pp. 85-98.

MALETTA, Héctor

1978 "Perú ¿País Campesino?". *Análisis: cuadernos de investigación*. Lima, número 6, pp. 3-51.

MAYER, Enrique

2004 *Casa, chacra y dinero: economías domésticas y ecología en los Andes*. Lima: IEP

MAYER, Enrique y Manuel GLAVE

1992 *La chacra de papa, economía y ecología*. Compilado por Enrique Mayer [et al.] Lima: CEPES

MORLON, Pierre comp.

1996 *Comprender la agricultura campesina en los Andes Centrales Peru-Bolivia*. Lima: IFEA: Centro de Estudios Regionales Andinos Bartolome de Las Casas.

MURRA, John

2002 Complementaridad ecológica. *En El mundo andino: población, medio ambiente y economía*. Lima: IEP/fondo editorial PUCP.

- 1980 *La organización económica del estado inca*. México: Siglo XXI
- NASH, June
- 1993 “Introducción”. En *We eat the mines and the mines eat us: dependency and exploitation in Bolivian tin mines*. New York: Columbia University Press.
- ORLOVE, Benjamín, Ricardo GODOY y Pierre MORLON
- 1996 “Sistemas de barbecho sectorial”. En Pierre MORLON (compilador). *Comprender la agricultura campesina en los Andes Centrales Peru-Bolivia*. Lima: IFEA: Centro de Estudios Regionales Andinos Bartolome de Las Casas, pp. 86-117.
- PACHAS, Victor Hugo
- 2011 *Historia de una incertidumbre: Hábitat, conflicto y poder en la minería artesanal de oro de Perú*. Lima: Earth First S.A.C.
- 2012 *El sueño del corredor minero: cómo aprender a vivir contigo y sin ti*. Cusco: Imprenta Editorial Gráfica Bartolomé de Las Casas S.A.C.
- PÉREZ, Edelmira
- 2001 “Hacia una nueva visión de lo rural”. En GIARRACA. *¿Una nueva ruralidad en América Latina?* Buenos Aires: FLACSO, pp. 17-28.
- PORTILLO, María del Carmen
- 1981 Economía campesina, migración y mercado de trabajo: un estudio de caso. Tesis de Antropología. Lima: PUCP, Facultad de Ciencias Sociales.
- RATIER, Hugo
- 2002 “Rural, ruralidad, nueva ruralidad y contraurbanización. Un estado de la cuestión”. *Resista de Ciencias Humanas*. Florianópolis: EDUFSC, número 31, pp. 9-29.

<https://periodicos.ufsc.br/index.php/revistacfh/article/view/25175/22145>

ROCHABRÚN, Guillermo

1994 “¿Mirando el campo con ojos urbanos?”. SEPIA V. Lima: SEPIA, número 5, pp. 17-31.

ROMERO, Maria Katia; Victor Hugo PACHAS y otros

2005 Formalización de la minería en pequeña escala en América Latina y El Caribe. Lima: COOPERACCION.

<http://idl-bnc.idrc.ca/dspace/bitstream/10625/25877/1/121463.pdf>

SÁENZ, Álvaro y Jorge DI PAULA (CEPLES, Quito, Ecuador)

1981 “precisiones teórico-metodológicas sobre a noción de estrategias de existencia”. Demografía y Economía. México DF, volumen XV, número 2, pp. 149-163.

SALAS, Guillermo

2010 “La embriaguez del canon: la política distrital en San Marcos a doce años de la presencia de Antamina”. En Antropológica, No 28, suplemento 1. Lima: Fondo editorial PUCP pp. 111-138.

SÁENZ-SEGURA, Fernando y otros

2012 “Estrategias de vida de hogares rurales y conservación de recursos naturales. Un caso de estudio en la zona de amortiguamiento del Parque Internacional La Amistad, región Brunca, Costa Rica”. SEPIA XIV, pp. 207-236.

SIVETTI, Felicitas y Daniel CÁCERES

1998 “Una perspectiva socio histórica de las estrategias campesinas del noroeste de Córdoba, Argentina”. *Debate Agrario*. Lima, número 28, pp. 103-127.

SCOONES, Ian

2009 "Livelihood perspectives and rural development". *The Journal of Peasant Studies* 36(1). 171-196.

TORRADO, Susana

1981 Sobre los conceptos de "Estrategias familiares de vida" y "Proceso de reproducción de la fuerza de trabajo: notas teórico-metodológicas"

URRUTIA, Jaime

1998 "Relaciones laborales y sociedad rural en Chincha y Huaral". *Debate Agrario*. Lima, número 27, pp. 1-24.

1997 "Relaciones laborales y sociedad rural en Cusco". *Debate Agrario*. Lima, número 26, pp. 1-18.

1996a "Relaciones laborales, empleo agrícola y sociedad rural en Cajamarca". *Debate Agrario*. Lima, número 24, pp. 93-114 .

1996b "Relaciones laborales y sociedad rural: Huamanga y Huanta". *Debate Agrario*. Lima, número 25, pp. 1-19.

1992 "Comunidades campesinas y antropología: historia de un amor (casi) eterno". *Debate agrario - No. 14 (Jun.-set. 1992]*, pp. 1-16.

WOLF, Eric Robert

1978 [1971] *Los campesinos*. Barcelona: Prentice-Hall.

ZOMMERS, Annelies

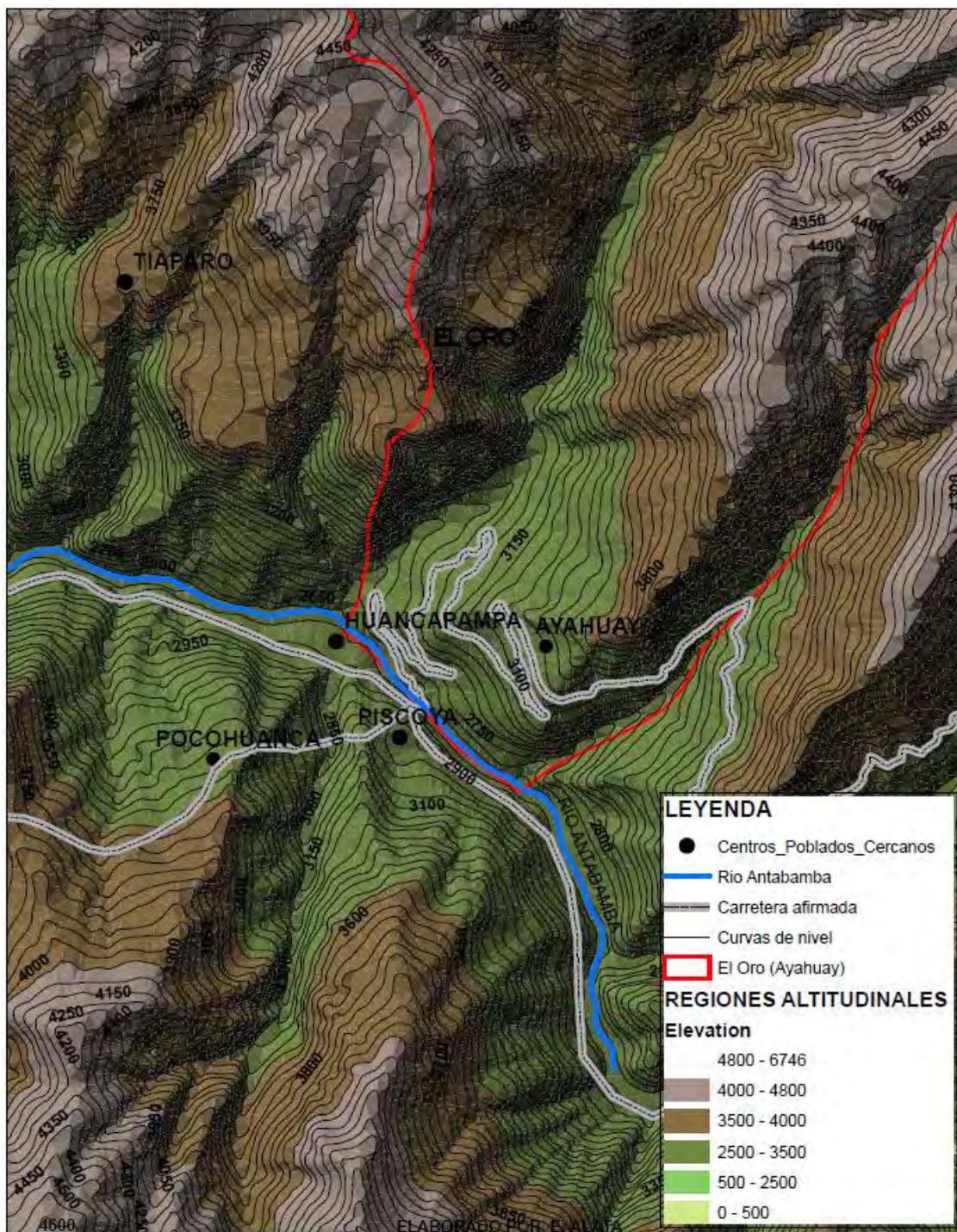
2002 *Vinculando estrategias campesinas al desarrollo: experiencias en los andes bolivianos*. La paz: Plural editores

1998 *Estrategias campesinas en el Sur Andino de Bolivia: intervenciones y desarrollo en el norte de Chuquisaca y potosí*. La paz: CEDLA

ANEXOS

ANEXO 1

Mapa 4

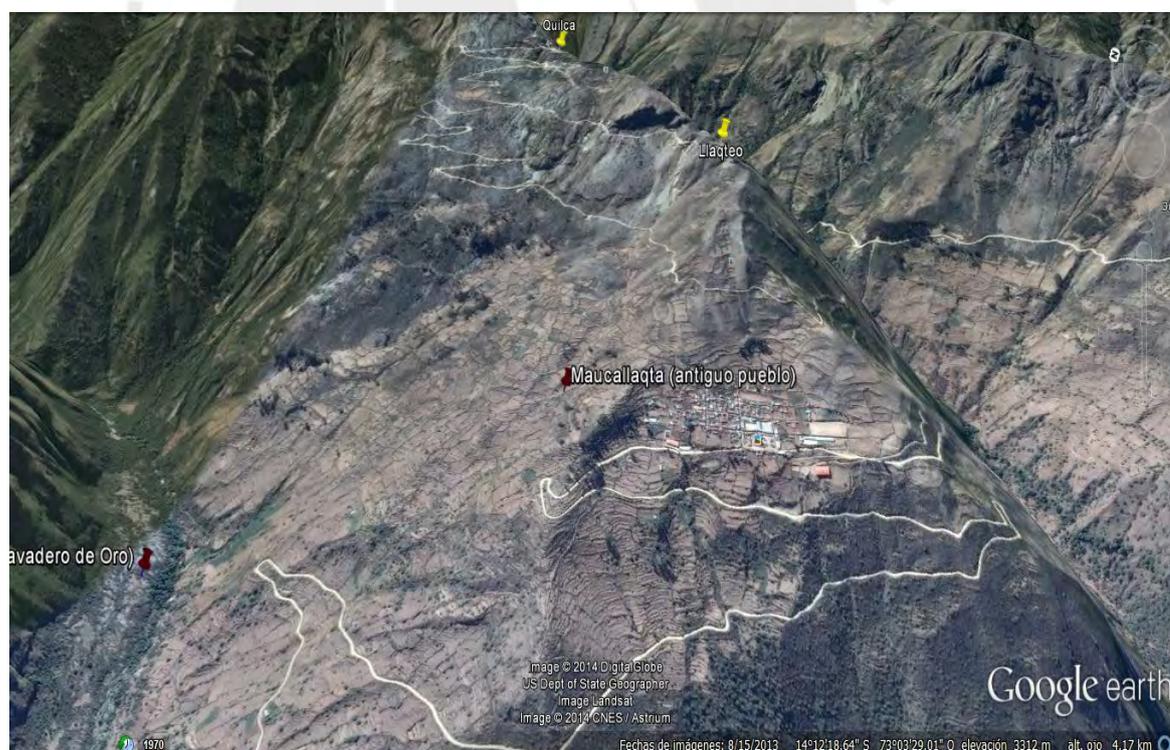


Mapa 5



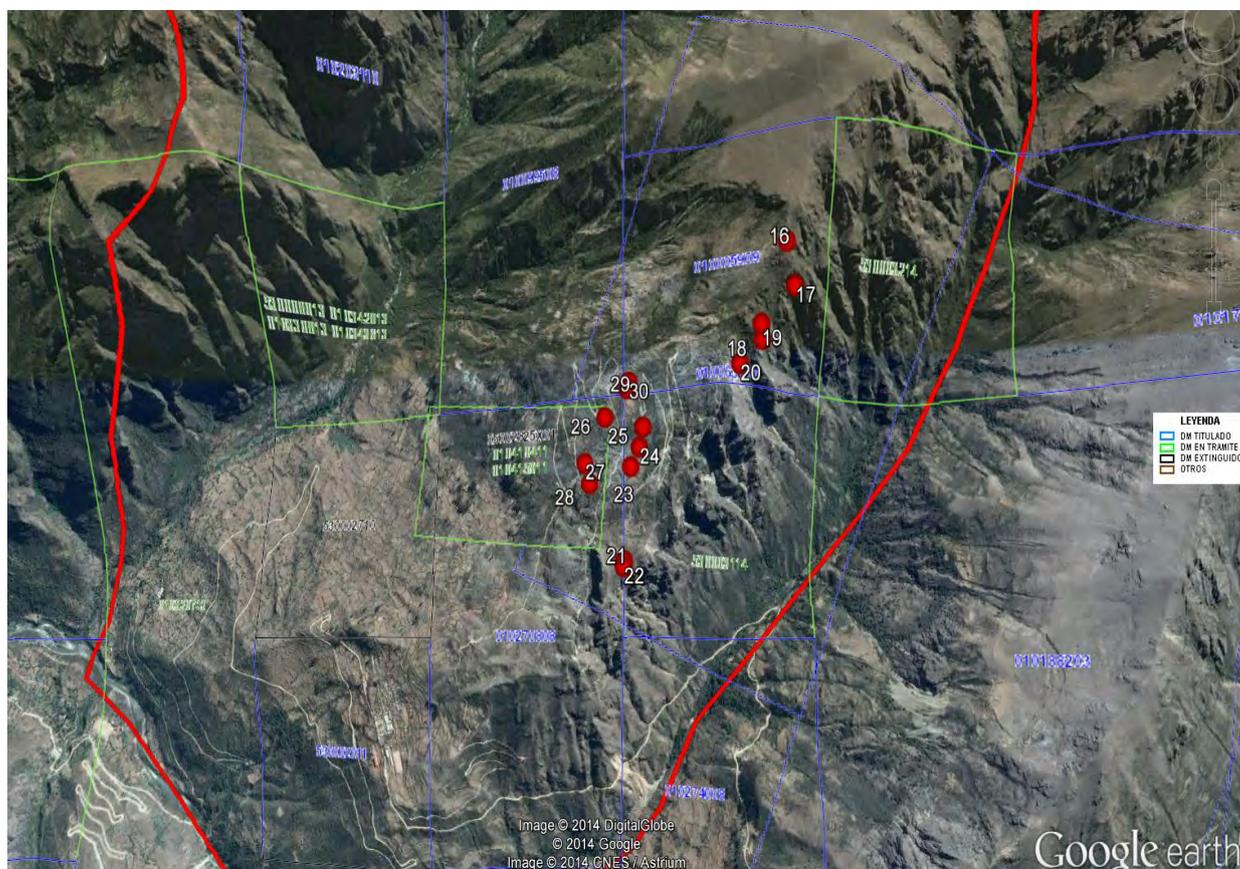
El pueblo de Ayahuay y sus andenes donde se cultiva básicamente maíz, papa y haba.

Mapa 6



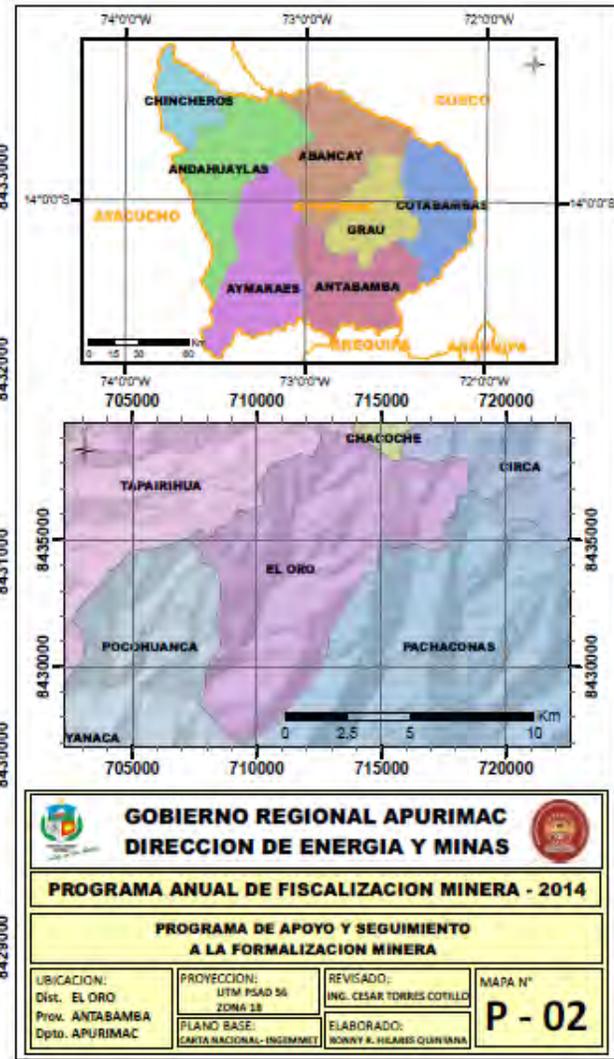
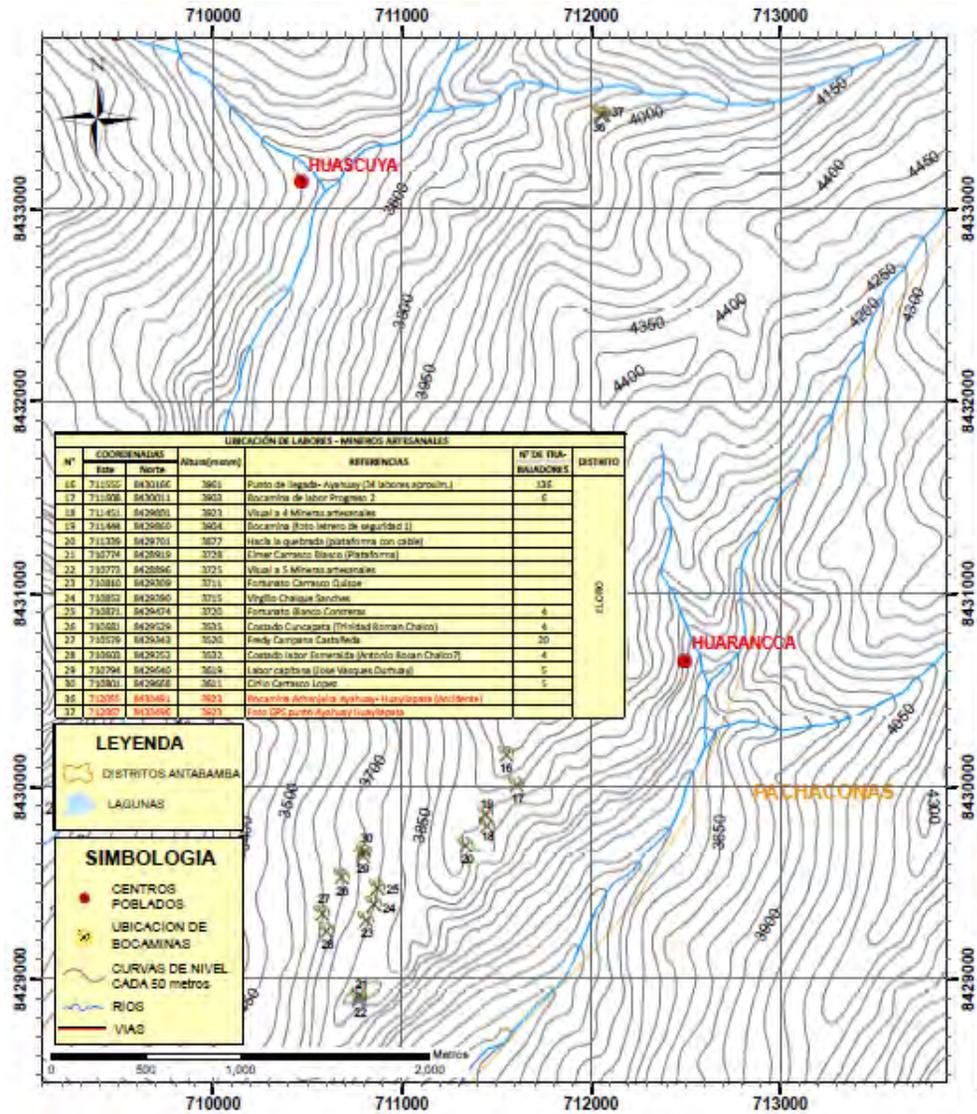
Ubicación de yacimientos y lavaderos de mineral. De izquierda a derecha, color rojo: “Maucallaqta”, el antiguo lavadero de oro; y el que sigue “Maucallaqta”, el antiguo poblado. Color amarillo: Quilca (más alejado y más arriba) y LLaqteo.

Mapa 7



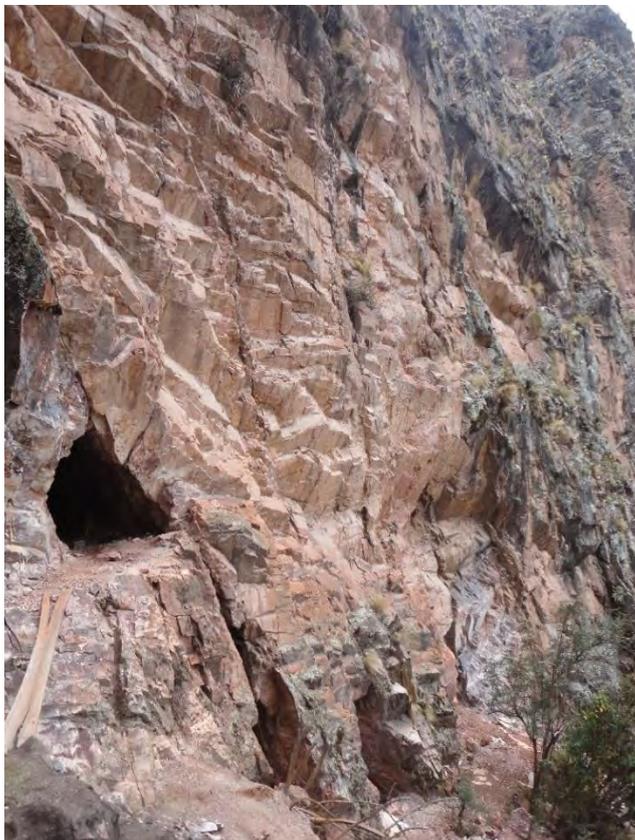
Los socavones que registra el MINEM – sede Apurímac. Sin embargo, los socavones en el lugar, son muchos más a los identificados. Los de más arriba son de la zona de Quilca, y los de más debajo de LLaqteo.

Este mapa a sido elaborado a partir de los datos del siguiente plano, de la dirección de energía y minas de Apurímac – sede Abancay.



ANEXO 3

Foto 1



Hay socavones de diferentes tipos; ambos muestran socavones o "labores". La primera foto muestra las fracturas geológicas (verticales) que tratan de seguir en busca de la veta. El segundo es un socavón (de acuerdo al dueño) es uno que cumple con normas de seguridad en minería artesanal.

Foto 2



Foto 3



La foto 3 muestra a un minero “puruñando” o calculando que tanto oro tiene su material. Este caso es material bastante concentrado, obtenido en la planta de oro ecológico.

Foto 4



La foto 4 es la parte de selección del material, luego de sacar del socavón.

Foto 5



Foto 6



Ambas fotos muestran el traslado del mineral en sacos por medio del wincheo

Foto 7



Foto 8



Tranquera de control comunal de la entrada y salida de la mina.

Foto 9



Trasporte en que van a la mina. En la foto 9 se ve la “tanqueta” en la que trasportan agua. Y en la foto 10 se ve a los mineros que suben a la mina, todos los días a las 7 am.

Foto 10



Foto 11



Quimbalete antiguo

Foto 12



En la puerta del socavón, con los mineros en horario de trabajo. En la foto se puede ver el material minero amontonado (parte de atrás) el cual es almacenado en sacos, listo para el wincheo y transporte.

ANEXO 4

Declaración de compromiso por concesión, para la formalización en territorio del distrito "El Oro – Ayahuay".

Provincia: Antabamba. Distrito: El Oro.

Concesión	Código	Nro.	Nro. Declaraciones Compromiso
AYAHUAY I 2008	010099508		4
AYAHUY 2 2008	010270808		42
CHANCA 195	010125099		2
CHOCROCOÑA II 2008	010099408		31
CYNTHIA I	010005909		5
DOMITILA I	010063107		64
INVERSIONES PORVENIR II	040016712		1
QUELLOLOMA 02	010173405		6
QUELLOLOMA 04	010173705		11
ANNY GREASSE IV	530010811		1
CHUNCHUNYANI 04	010330304		4
DESTINO I	530002011		2
FIFI	010156706		1
LA GLORIA UNO	010203110		2
MILAGROS 2006	010147205		3
HEDDY VI	010188203		1
AYAHUAY 3 2011	010415811		8
IVAN 2005	010147305		10
Total	16	Total	198

Provincia: Antabamba. Distrito: El Oro.

Concesión AYAHUAY I 2008. Código: 010099508

NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RUC	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030003918	CAMPANA BECERRA JUAN GUALBERTO	PERSONA NATURAL	23883553		JR. PROLONGACION HUANCVELICA N° 856	APURIMAC - Antabamba - Antabamba	CAMPANA BECERRA JUAN GUALBERTO
030004371	MINERA ZAHIRA E.I.R.L.	PERSONA JURIDICA		20534411571	URBANIZACION ANAPROVI MZ-K, LT-14	ICA - NAZCA - NAZCA	MENDIVIL AVALOS DIOSELINDA
030000455	CALLA MENDOZA YUSIMAR	PERSONA NATURAL	73511905		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CALLA MENDOZA YUSIMAR
030000711	QUISPE CARRASCO ZOSIMO	PERSONA NATURAL	40203626		CALLE GRAU S/N AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	QUISPE CARRASCO ZOSIMO

Concesión AYAHUY 2 2008. Código: 010270808

NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RUC	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030000429	ALARCON VELASQUE NEDY	PERSONA NATURAL	10652295		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	ALARCON VELASQUE NEDY
030000209	ALMANZA SORIA MAURO	PERSONA NATURAL	43357287		AURIFERA	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	ALMANZA SORIA MAURO
030000439	AMPUERO CARRASCO LIZARDO	PERSONA NATURAL	80153157		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	AMPUERO CARRASCO LIZARDO
030000390	ANAMARIA FELIX JAIME	PERSONA NATURAL	45082423		MINASPATA	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	ANAMARIA FELIX JAIME
030000152	BLANCO CARRASCO FORTUNATO	PERSONA NATURAL	31038656		CALLE PROGRESO	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	BLANCO CARRASCO FORTUNATO
030000436	CAMARGO PIMENTEL TEOFILO	PERSONA NATURAL	47060628		AYAHUAY CALLE 28 DE JULIO	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CAMARGO PIMENTEL TEOFILO
030000153	CARRASCO BLANCO HERMENEGILDO	PERSONA NATURAL	08682929		CALLE AURIFERA	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CARRASCO BLANCO HERMENEGILDO
030000207	CARRASCO CALLA PERCY	PERSONA NATURAL	42004893		JOSE AYALA	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CARRASCO CALLA PERCY
030000181	CARRASCO CONCHA ALEJANDRO	PERSONA NATURAL	09449768		AV 28 DE JULIO	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CARRASCO CONCHA ALEJANDRO
030000443	CARRASCO QUISPE ERASMO	PERSONA NATURAL	31302804		COM. AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CARRASCO QUISPE ERASMO
030000206	CARRASCO QUISPE ROBERT	PERSONA NATURAL	80151133		CALLE 28 DE JULIO	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CARRASCO QUISPE ROBERT
030000519	CASTAÑEDA CONTRERAS ELIAS RODRIGO	PERSONA NATURAL	10641493		PLAZA DE ARENAS	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CASTAÑEDA CONTRERAS ELIAS RODRIGO

030000156	CASTAÑEDA SANCHEZ ANGEL	PERSONA NATURAL	42574594		JR. MARISCAL CACERES	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CASTAÑEDA SANCHEZ ANGEL
030000149	CHALCO CONTRERAS TEOFILO	PERSONA NATURAL	31303077		EL ORO	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CHALCO CONTRERAS TEOFILO
030000155	CHALQUE CARRASCO MERCIANO	PERSONA NATURAL	80151180		JR AURIFERA	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CHALQUE CARRASCO MERCIANO
NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RUC	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030000200	CHIPA BARAZORDA JOSE	PERSONA NATURAL	31037571		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CHIPA BARAZORDA JOSE
030000337	HUAMANI ROMAN DAVID FRANK	PERSONA NATURAL	40763401		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	HUAMANI ROMAN DAVID FRANK
030000154	HUAMANI ROMAN MIGUEL ANGEL	PERSONA NATURAL	09417163		CALLE AURIFERA	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	HUAMANI ROMAN MIGUEL ANGEL
030000143	MENDOZA CHALQUE WILIAN	PERSONA NATURAL	42217690		CALLE AURIFERA	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	MENDOZA CHALQUE WILIAN
030000148	MENDOZA RAMIRES ISMAEL	PERSONA NATURAL	09689311		EL ORO	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	MENDOZA RAMIRES ISMAEL
030000157	OCTAVIO ANCCO SATURNINO	PERSONA NATURAL	09398864		CALLE 28 DE JULIO	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	OCTAVIO ANCCO SATURNINO
030000208	PACONPIA APAZA FREDY EDGAR	PERSONA NATURAL	01295979		CALLE PLAZA DE ARMAS	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	PACONPIA APAZA FREDY EDGAR
030002477	CAMPANA CARDENAS RICHARD	PERSONA NATURAL	10119858		JR. 28 DE JULIO S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CAMPANA CARDENAS RICHARD
030000142	CAMPANA CONCHA WALDO	PERSONA NATURAL	09527540		CALLE MARISCAL CASTILLA S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CAMPANA CONCHA WALDO
030003301	CARRASCO CASTAÑEDA RAUL CORNELIO	PERSONA NATURAL	22289742		PLAZA DE ARMAS S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CARRASCO CASTAÑEDA RAUL CORNELIO
030000094	MENDOZA SALAZAR YONY	PERSONA NATURAL	44113649		BARRIO SAN SALVADOR S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	MENDOZA SALAZAR YONY
030000712	QUISPE CARRASCO CLETO	PERSONA NATURAL	45262044		CALLE 28 DE JULIO S/N AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	QUISPE CARRASCO CLETO
030003108	SANCHEZ CONCHA TOMAS	PERSONA NATURAL	10405426		AV. 28 DE JULIO S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	SANCHEZ CONCHA TOMAS
030003921	CARRASCO MENDOZA FLORENCIO DEMETRIO	PERSONA NATURAL	10519692		CALLE AURIFERA S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CARRASCO MENDOZA FLORENCIO DEMETRIO
030004324	MOREANO CARRASCO EBERTH	PERSONA NATURAL	43250228		CALLE AURIFERA	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	MOREANO CARRASCO EBERTH
030000164	AMPUERO CARRASCO ALEJANDRO	PERSONA NATURAL	42261089		PLAZA DE ARMAS	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	AMPUERO CARRASCO ALEJANDRO

030006745	CASTAÑEDA SANCHEZ ARLIQUIN	PERSONA NATURAL	46408766		AV. AURIFERA	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CASTAÑEDA SANCHEZ ARLIQUIN
030005007	CASTAÑEDA SANCHEZ HERNAN	PERSONA NATURAL	31302829		CALLE 28 DE JULIO S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CASTAÑEDA SANCHEZ HERNAN
030006959	CASTRO CARRASCO LICENIO	PERSONA NATURAL	46008655		COM. CAM. AUHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CASTRO CARRASCO LICENIO
030004544	CASTRO CASTAÑEDA GIL	PERSONA NATURAL	45033922		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CASTRO CASTAÑEDA GIL
030006746	CASTRO CASTAÑEDA PEDRO PABLO	PERSONA NATURAL	31302813		MARISCAL CASTILLA S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CASTRO CASTAÑEDA PEDRO PABLO
030000120	INVERSIONES MINERAS LLACTEO	PERSONA JURIDICA		20490761421	PLAZA DE ARMAS EL ORO AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	ROMAN CHALCO ANTONIO
NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RUC	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030006379	MENDOZA CARRASCO ARNALDO SALVADOR	PERSONA NATURAL	21575381		COM. CAM. AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	MENDOZA CARRASCO ARNALDO SALVADOR
030000489	MENDOZA MORALES KARY EVELIA	PERSONA NATURAL	46752337		ANEXO DE AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	MENDOZA MORALES KARY EVELIA
030000640	MOREANO CARRASCO DAVID JONNATHAN	PERSONA NATURAL	44861669		CALLE MARISCAL CASTILLA S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	MOREANO CARRASCO DAVID JONNATHAN
030000488	MOREANO CARRASCO FRANK DANNY	PERSONA NATURAL	42470055		ANEXO DE CHACCAMA	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	MOREANO CARRASCO FRANK DANNY
030004358	SANCHEZ CONCHA ANDRES	PERSONA NATURAL	10693232		28 DE JULIO S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	SANCHEZ CONCHA ANDRES

Concesión CHANCA 195. Código: 010125099

NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RUC	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030002235	AMPUERO HUAYHUA GABINO	PERSONA NATURAL	31041747		ANEXO PISCOYA	APURIMAC - AYMARAES - POCOHUANCA	AMPUERO HUAYHUA GABINO
030002261	FLORES VILLAFUERTE DANIEL PRAXIDES	PERSONA NATURAL	31027074		PISCOYA	APURIMAC - AYMARAES - POCOHUANCA	FLORES VILLAFUERTE DANIEL PRAXIDES

Concesión CHOCROCOÑA II 2008. Código: 010099408

NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RUC	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
---------------	------------	-----------------	-----	-----	-----------------------------	--	---------------------

030000445	ALZAMORA CASTAÑEDA RELY	PERSONA NATURAL	42651758		CALLE PREVISTEROS 2	APURIMAC - ANTABAMBA - PACHACONAS	ALZAMORA CASTAÑEDA RELY
030000186	CHALLO CONCHA BENJAMIN SATURNINO	PERSONA NATURAL	09255815		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CHALLO CONCHA BENJAMIN SATURNINO
030000414	ROMAN CHALCO CLEVER VICTORIANO	PERSONA NATURAL	09258404		CALLE AURIFERA	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	ROMAN CHALCO CLEVER VICTORIANO
030000391	ROMAN CHALCO TRINIDAD	PERSONA NATURAL	10180196		AYAHUAY	ANTABAMBA - EL ORO	ROMAN CHALCO TRINIDAD
030003949	ALZAMORA CASTAÑEDA JUAN	PERSONA NATURAL	47161741		CALLE PRISVITEROS S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - PACHACONAS	ALZAMORA CASTAÑEDA JUAN
030003110	ALZAMORA GUERRERO CLEMENTE	PERSONA NATURAL	31308977		CALLE PROGRESO S/N PACHACONAS	APURIMAC - ANTABAMBA - PACHACONAS	ALZAMORA GUERRERO CLEMENTE
030004485	ASTETE SARMIENTO SILVESTRE ALFREDO	PERSONA NATURAL	31035840		ANEXO PISCOYA	APURIMAC - Antabamba - CURAHUASI	ASTETE SARMIENTO SILVESTRE ALFREDO
030004376	EXPLORACIONES ACHIYACU S.A.C.	PERSONA JURIDICA		29546672485	JR. TIZANO Nº 301	LIMA - LIMA - SAN BORJA	GARCIA GARCIA ALFONSO VALMORE
030006401	FLORES HILARIO OSCAR YERSON	PERSONA NATURAL	44836044		AV. VENEZUELA S/N	APURIMAC - Antabamba - Antabamba	FLORES HILARIO OSCAR YERSON
NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RUC	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030002650	LLICAHUA TAPIA ANIBAL	PERSONA NATURAL	41511798		CALLE PROGRESO S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - PACHACONAS	LLICAHUA TAPIA ANIBAL
030003242	ORTEGA CACERES HERNAN	PERSONA NATURAL	41156938		BARRIO JUAN PABLO SEGUNDO	APURIMAC - Antabamba - TAMBURCO	ORTEGA CACERES HERNAN
030003243	ORTEGA CARERES DARWIN	PERSONA NATURAL	23999769		URB. JUAN PABLO SEGUNDO	APURIMAC - Antabamba - TAMBURCO	ORTEGA CARERES DARWIN
030002826	QUIROZ PEREZ FILBER	PERSONA NATURAL	30309016		CALLE GARCILAZO S/N DEL DISTRITO DE PACHACONAS	APURIMAC - ANTABAMBA - PACHACONAS	QUIROZ PEREZ FILBER
030005226	SOEL PANTIGOSO REYMUNDO ILDEFONSO	PERSONA NATURAL	10359734		BARRIO SAN JUAN S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - PACHACONAS	SOEL PANTIGOSO REYMUNDO ILDEFONSO
030002558	ALZAMORA CASTAÑEDA JULIAN	PERSONA NATURAL	43862567		CALLE PRESVITEROS S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - PACHACONAS	ALZAMORA CASTAÑEDA JULIAN
030003125	ALZAMORA GUERRERO ELIAS	PERSONA NATURAL	31309053		CALLE PROGRESO S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - PACHACONAS	ALZAMORA GUERRERO ELIAS
030003114	ALZAMORA GUERRERO LUCIO	PERSONA NATURAL	41955715		CALLE PROGRESO S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - PACHACONAS	ALZAMORA GUERRERO LUCIO
030003116	ALZAMORA GUERRERO MARIANO CONCEPCION	PERSONA NATURAL	43508609		CALLE GARCILAZO S/N	APURIMAC - ANTABAMBA -	ALZAMORA GUERRERO MARIANO CONCEPCION

						PACHACONAS	
030003113	ALZAMORA GUERRERO SANTIAGO APARICIO	PERSONA NATURAL	31308487		CALLE PROGRESO S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - PACHACONAS	ALZAMORA GUERRERO SANTIAGO APARICIO
030003122	ALZAMORA LOAYZA JOHNNIR	PERSONA NATURAL	45229344		CALLE PROGRESO S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - PACHACONAS	ALZAMORA LOAYZA JOHNNIR
030003308	CAMARGO QUISPE VICENTE RAUL	PERSONA NATURAL	22099642		PACHACONAS	APURIMAC - ANTABAMBA - PACHACONAS	CAMARGO QUISPE VICENTE RAUL
030003321	EMPRESA MINERA KORMINPA S.A.	PERSONA JURIDICA		20490214535	PLAZA DE ARMAS S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - PACHACONAS	RINCON URFANO ZENON ALONSO
030003124	FLORES AMADO FELIX ZENON	PERSONA NATURAL	31308443		CALLE GARCILAZO	APURIMAC - ANTABAMBA - PACHACONAS	FLORES AMADO FELIX ZENON
030002791	HUACAC ALFARO FRANCISCO	PERSONA NATURAL	24983333		PACHACONAS	APURIMAC - ANTABAMBA - PACHACONAS	HUACAC ALFARO FRANCISCO
030004304	LOAYZA QUIROZ ANCELMO ALFREDO	PERSONA NATURAL	23887194		PACHACONAS	APURIMAC - ANTABAMBA - PACHACONAS	LOAYZA QUIROZ ANCELMO ALFREDO
030003313	LOAYZA SALAS JULIO	PERSONA NATURAL	41596806		BARRIO SAN JUAN S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - PACHACONAS	LOAYZA SALAS JULIO
030003123	RINCON ALZAMORA ROMMEL	PERSONA NATURAL	44610174		CALLE PROGRESO S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - PACHACONAS	RINCON ALZAMORA ROMMEL
030000420	ROMAN CHALCO FRANCISCO	PERSONA NATURAL	09597598		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	ROMAN CHALCO FRANCISCO
030003306	SALAS SANCHEZ JULIAN ARTURO	PERSONA NATURAL	31038573		BARRIO SAN JUAN S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - PACHACONAS	SALAS SANCHEZ JULIAN ARTURO
NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RUC	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030003312	SALAS SANCHEZ EVER BELU	PERSONA NATURAL	40326549		CALLE SAN JUAN S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - PACHACONAS	SALAS SANCHEZ EVER BELU
030003307	VELASQUEZ PUMA JUAN DE DIOS	PERSONA NATURAL	43264380		CALLE PROGRESO S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - PACHACONAS	VELASQUEZ PUMA JUAN DE DIOS

Concesión CYNTHIA I. Código: 010005909

NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RUC	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030000109	PALOMINO ROJAS MIGUEL ELADIO	PERSONA NATURAL	31188986		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	PALOMINO ROJAS MIGUEL ELADIO

030005801	SOCIEDAD MINERA DE RESPONSABILIDAD LIMITADA CYNTHIA I	PERSONA JURIDICA		20491197553	JR. ARICA N° 316	APURIMAC - Antabamba - Antabamba	PALOMINO ROJAS MIGUEL ELADIO
030003003	BUENO MATTOS LUIS FRANCISCO	PERSONA NATURAL	07194086		PANAMERICANA SUR KM 445	ICA - NAZCA - VISTA ALEGRE	BUENO MATTOS LUIS FRANCISCO
030003000	PALOMINO ROJAS PERCY LAZARO	PERSONA NATURAL	28263470		JR. CALLAO N° 629	ICA - NAZCA - NAZCA	PALOMINO ROJAS PERCY LAZARO
030000215	CARRASCO MENDOZA CIRILO	PERSONA NATURAL	42486489		CALLE AURIFERA	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CARRASCO MENDOZA CIRILO

Concesión DOMITILA I. Código: 010063107

NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RUC	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030003920	TAPIA VERA ROLDAN	PERSONA NATURAL	09288113		ANEXO AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	TAPIA VERA ROLDAN
030000151	CALLA FORTON LUIS	PERSONA NATURAL	42533760		MISCAPATA	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CALLA FORTON LUIS
030000621	CASTAÑEDA MENDOZA PERCY	PERSONA NATURAL	44903560		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CASTAÑEDA MENDOZA PERCY
030000562	HUAMANI HUAYLLA ALBERTO	PERSONA NATURAL	22098180		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	HUAMANI HUAYLLA ALBERTO
030000611	PELAEZ SANCHEZ ABAD	PERSONA NATURAL	31303065		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	PELAEZ SANCHEZ ABAD
030000824	QUISPE LOPEZ NICANOR OSWALDO	PERSONA NATURAL	31042190		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	QUISPE LOPEZ NICANOR OSWALDO
030000619	SANCHEZ ZEGARRA JUANA ELENA	PERSONA NATURAL	80210527		COM. AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	SANCHEZ ZEGARRA JUANA ELENA
030000615	SOTO ZUNIGA LUIS	PERSONA NATURAL	24709852		CALLE 28 DE JULIO	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	SOTO ZUNIGA LUIS
030003222	ALTAMIRANO CALDERON JUSTO DARIO	PERSONA NATURAL	31001571		EL ORO, AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	ALTAMIRANO CALDERON JUSTO DARIO
030003434	ALTAMIRANO MENDOZA GINA	PERSONA NATURAL	40840735		AYAHUAY- EL ORO	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	ALTAMIRANO MENDOZA GINA
030003290	ARONI ACHULLI BEATRIZ	PERSONA NATURAL	42629761		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	ARONI ACHULLI BEATRIZ
NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RUC	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030003436	BLANCO TAPIA ROBERTO	PERSONA NATURAL	41771070		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	BLANCO TAPIA ROBERTO
030003439	CALLA CARRASCO BAUTISTA	PERSONA NATURAL	41855026		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CALLA CARRASCO BAUTISTA
030003444	CALLA CARRASCO RICARDO	PERSONA NATURAL	43003373		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CALLA CARRASCO RICARDO
030002346	CALLER VALDERRAMA SERAPIO	PERSONA NATURAL	41496956		URB. HORACIO ZEBALLOS S/N	APURIMAC - Antabamba - Antabamba	CALLER VALDERRAMA SERAPIO
030003763	CARRASCO CALLA	PERSONA	31302841		AYAHUAY	APURIMAC -	CARRASCO CALLA

	ANTONIO	NATURAL				ANTABAMBA - EL ORO	ANTONIO
030003423	CARRASCO CORDOVA ROGGER	PERSONA NATURAL	80138435		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CARRASCO CORDOVA ROGGER
030000362	CARRASCO LOPEZ CELEDONIO	PERSONA NATURAL	41156934		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CARRASCO LOPEZ CELEDONIO
030000215	CARRASCO MENDOZA CIRILO	PERSONA NATURAL	42486489		CALLE AURIFERA	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CARRASCO MENDOZA CIRILO
030003441	CARRASCO MENDOZA POLICARPO	PERSONA NATURAL	44353690		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CARRASCO MENDOZA POLICARPO
030003442	CARRASCO PIMENTEL FORTUNATO	PERSONA NATURAL	45868236		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CARRASCO PIMENTEL FORTUNATO
030003857	CASTAÑEDA AVENDAÑO LUISA	PERSONA NATURAL	23870470		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CASTAÑEDA AVENDAÑO LUISA
030003316	CASTAÑEDA CONCHA ORLANDO	PERSONA NATURAL	08742142		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CASTAÑEDA CONCHA ORLANDO
030003208	CASTAÑEDA MENDOZA EVARISTA	PERSONA NATURAL	31302985		AL ORO- AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CASTAÑEDA MENDOZA EVARISTA
030003232	CHALCO CONTRERAS SILVERIO	PERSONA NATURAL	21470068		EL ORO	APURIMAC - ANTABAMBA - ANTABAMBA	CHALCO CONTRERAS SILVERIO
030003230	CHALCO SALAZAR ISMAEL	PERSONA NATURAL	45237760		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CHALCO SALAZAR ISMAEL
030000200	CHIPA BARAZORDA JOSE	PERSONA NATURAL	31037571		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CHIPA BARAZORDA JOSE
030003443	CONCHA CALLA FELIX	PERSONA NATURAL	42866576		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CONCHA CALLA FELIX
030000100	EMP. MINERA AURIFERO EL ORO	PERSONA JURIDICA		20490941755	AV. NUÑES 214	APURIMAC - Antabamba - Antabamba	CHALCO CHANCA BENJAMIN
030003765	FELIX SERRANO MARIA SALOME	PERSONA NATURAL	06092460		ANEXO AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	FELIX SERRANO MARIA SALOME
030003224	FERNANDEZ TAPIA ALEX ANTHONY	PERSONA NATURAL	46694899		ANEXO AYAHUAR	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	FERNANDEZ TAPIA ALEX ANTHONY
030003425	FORTON ROMAN EDISON	PERSONA NATURAL	70795477		ASOCIACION SOL BRILLANTE E-6	APURIMAC - Antabamba - Antabamba	FORTON ROMAN EDISON
030003430	MEJIA LLAMOZA MARINA	PERSONA NATURAL	47659431		ANEXO AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	MEJIA LLAMOZA MARINA
030003220	MENDOZA CASTAÑEDA AUGUSTO FLORENCIO	PERSONA NATURAL	06174043		ANEXO AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	MENDOZA CASTAÑEDA AUGUSTO FLORENCIO
030003223	MENDOZA CASTAÑEDA OSCAR GREGORIO	PERSONA NATURAL	31003563		ANEXO AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	MENDOZA CASTAÑEDA OSCAR GREGORIO
NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RUC	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030003437	MENDOZA HUAMANI	PERSONA	31303192		AYAHUAY	APURIMAC -	MENDOZA

	COSME ADOLFO	NATURAL				ANTABAMBA - EL ORO	HUAMANI COSME ADOLFO
030003428	MENDOZA HUAMANI GERTRUDES	PERSONA NATURAL	31042865		EL ORO- AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	MENDOZA HUAMANI GERTRUDES
030000640	MOREANO CARRASCO DAVID JONNATHAN	PERSONA NATURAL	44861669		CALLE MARISCAL CASTILLA S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	MOREANO CARRASCO DAVID JONNATHAN
030003445	PELAEZ SANCHEZ RENE JULIAN	PERSONA NATURAL	09980349		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	PELAEZ SANCHEZ RENE JULIAN
030001535	PLANTA ANTABAMBA SAC	PERSONA JURIDICA		20538820483	JR. LOS LAURELES N° 126 DPTO 205B URB VALLE HERMOSO	LIMA - LIMA - SANTIAGO DE SURCO	SANTILLAN ROSALES LUIS ARTURO
030000711	QUISPE CARRASCO ZOSIMO	PERSONA NATURAL	40203626		CALLE GRAU S/N AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	QUISPE CARRASCO ZOSIMO
030003317	SORIA NIETO OSWALDO	PERSONA NATURAL	31009699		CALLE GRAU S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	SORIA NIETO OSWALDO
030003440	TAPIA BLANCO VIRGILIO	PERSONA NATURAL	31532187		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	TAPIA BLANCO VIRGILIO
030002822	TAPIA PELAES EJEDIA	PERSONA NATURAL	31303186		EL ORO	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	TAPIA PELAES EJEDIA
030003219	TAPIA PELAES FRANCISCO	PERSONA NATURAL	09138306		ANEXO AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	TAPIA PELAES FRANCISCO
030000165	AMPUERO CARRASCO EUGENIO SANTOS	PERSONA NATURAL	15424258		PSJ. LAS DUNAS S/N	LIMA - CAÑETE - MALA	AMPUERO CARRASCO EUGENIO SANTOS
030000159	AMPUERO LOPEZ ALBERTO	PERSONA NATURAL	70100936		LAS DUNAS BARRANCA	LIMA - CAÑETE - MALA	AMPUERO LOPEZ ALBERTO
030004353	AMPUERO LOPEZ JAIRO ROLY	PERSONA NATURAL	70100937		AV. MIGUEL GRAU S/N	LIMA - CAÑETE - SAN ANTONIO	AMPUERO LOPEZ JAIRO ROLY
030000827	AMPUERO MENDOZA YEMI	PERSONA NATURAL	47490694		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	AMPUERO MENDOZA YEMI
030000541	AYMA CCAHUA MARIA VIRGINIA	PERSONA NATURAL	41028501		CALLA RAMON CASTILLA S/N AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	AYMA CCAHUA MARIA VIRGINIA
030000494	CARHUANIRA MEDRANO KENNER ALFREDO	PERSONA NATURAL	42238318		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CARHUANIRA MEDRANO KENNER ALFREDO
030000181	CARRASCO CONCHA ALEJANDRO	PERSONA NATURAL	09449768		AV 28 DE JULIO	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CARRASCO CONCHA ALEJANDRO
030004478	CARRASCO CORDOVA ROXANA	PERSONA NATURAL	44082746		CALLE NUEVA ALTA S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CARRASCO CORDOVA ROXANA
030000221	CASTRO CASTAÑEDA ANTONIO	PERSONA NATURAL	31342329		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CASTRO CASTAÑEDA ANTONIO
030004544	CASTRO CASTAÑEDA GIL	PERSONA NATURAL	45033922		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CASTRO CASTAÑEDA GIL
030004542	CHALQUE CARRASCO GAVINO	PERSONA NATURAL	31303089		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CHALQUE CARRASCO GAVINO
030006305	FORTON ALATA BASILIO	PERSONA NATURAL	10669224		ANEXO SAN JOSE DE MISCAPATA	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	FORTON ALATA BASILIO

030003318	HUARACA ROJAS RAMON	PERSONA NATURAL	31037092		NO INDICA	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	HUARACA ROJAS RAMON
030004324	MOREANO CARRASCO EBERTH	PERSONA NATURAL	43250228		CALLE AURIFERA	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	MOREANO CARRASCO EBERTH
NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RUC	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030000109	PALOMINO ROJAS MIGUEL ELADIO	PERSONA NATURAL	31188986		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	PALOMINO ROJAS MIGUEL ELADIO
030003948	QUISPE CARRASCO YHON	PERSONA NATURAL	41807713		CALLE GRAU S/N AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	QUISPE CARRASCO YHON
030005605	SANCHEZ ARIAS JAIR ROBERTO	PERSONA NATURAL	31039694		COM. AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	SANCHEZ ARIAS JAIR ROBERTO
030005606	SANCHEZ ARIAS LEONEL ROBERTO	PERSONA NATURAL	07253715		JR. HUANCAMELICA Nº 706	APURIMAC - Antabamba - Antabamba	SANCHEZ ARIAS LEONEL ROBERTO
030004543	SANCHEZ CONCHA GERMAN	PERSONA NATURAL	09974188		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	SANCHEZ CONCHA GERMAN

Concesión INVERSIONES PORVENIR II. Código: 040016712

NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RUC	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030000204	MENDOZA CAVERO ROSVELIO	PERSONA NATURAL	42079694		CALLE PLAZA DE ARMAS	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	MENDOZA CAVERO ROSVELIO

Concesión QUELLOLOMA 02. Código: 010173405

NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RUC	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030004322	CHALCO CONCHA RUDY	PERSONA NATURAL	43100639		COMUNIDAD AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CHALCO CONCHA RUDY
030003323	AMADO CASTAÑEDA IDELBERTO	PERSONA NATURAL	09517470		PACHACONAS	APURIMAC - ANTABAMBA - PACHACONAS	AMADO CASTAÑEDA IDELBERTO
030004987	EMPRESA MINERA EXPLORACIONES CHALQUE S.R.L.	PERSONA JURIDICA		20490847813	AV. 28 DE JULIO S/N, AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CHALQUE SANCHEZ VIRGILIO
030003291	QUISPE CARRASCO RILDO	PERSONA NATURAL	10071376		CALLE 28 DE JULIO S/N AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	QUISPE CARRASCO RILDO
030000347	ROMAN CHALCO LOURDES	PERSONA NATURAL	31036653		CALLE AURIFERA	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	ROMAN CHALCO LOURDES
030000420	ROMAN CHALCO FRANCISCO	PERSONA NATURAL	09597598		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	ROMAN CHALCO FRANCISCO

Concesión QUELLOLOMA 04. Código: 010173705

NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RU C	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030003918	CAMPANA BECERRA JUAN GUALBERTO	PERSONA NATURAL	23883553		JR. PROLONGACION HUANCVELICA N° 856	APURIMAC - Antabamba - Antabamba	CAMPANA BECERRA JUAN GUALBERTO
030004247	CARRASCO CAVERO ROSSMERY	PERSONA NATURAL	45019413		PLAZA DE ARMAS S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CARRASCO CAVERO ROSSMERY
030003915	COLLADO LOPEZ WILLIAM	PERSONA NATURAL	31042521		CALLE GRAU S/N AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	COLLADO LOPEZ WILLIAM
030005674	MENDOZA MORALES LUZMILA CLOTILDE	PERSONA NATURAL	40197627		CALLE 28 DE JULIO S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	MENDOZA MORALES LUZMILA CLOTILDE
NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RU C	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030003226	CASTAÑEDA PELAEZ ALEJANDRINA	PERSONA NATURAL	31302908		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CASTAÑEDA PELAEZ ALEJANDRINA
030003207	CONTRERAS SALAZAR GUILLERMO	PERSONA NATURAL	23870124		ANEXO AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CONTRERAS SALAZAR GUILLERMO
030003221	MENDOZA CASTAÑEDA ROSELL	PERSONA NATURAL	31000883		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	MENDOZA CASTAÑEDA ROSELL
030000420	ROMAN CHALCO FRANCISCO	PERSONA NATURAL	09597598		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	ROMAN CHALCO FRANCISCO
030000346	CHALCO CONCHA RUSMAN	PERSONA NATURAL	40257976		CALLE 28 DE JULIO	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CHALCO CONCHA RUSMAN
030000124	CHALCO CONCHA RUTMAN	PERSONA NATURAL	10581818		AYAHUAY EL ORO	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CHALCO CONCHA RUTMAN
030000203	LOAYZA CARRASCO EDWIN	PERSONA NATURAL	09799273		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	LOAYZA CARRASCO EDWIN

Concesión ANNY GREASSE IV. Código: 530010811

NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RUC	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030003321	EMPRESA MINERA KORMINPA S.A.	PERSONA JURIDICA		20490214535		PLAZA DE ARMAS S/N PACHACONAS	RINCON URFANO ZENON ALONSO

Concesión CHUNCHUNYANI 04. Código: 010330304

NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RUC	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030000150	CONCHA CARRASCO JORGE AUGUSTO	PERSONA NATURAL	25456272		COMUNIDAD AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CONCHA CARRASCO JORGE AUGUSTO
030000523	CALLA FORTON ISAAC CELSO	PERSONA NATURAL	31303205		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CALLA FORTON ISAAC CELSO
030000441	CARRASCO	PERSONA	09670011		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA -	CARRASCO MENDOZA

	MENDOZA ALBERTO	NATURAL				EL ORO	ALBERTO
030000359	PINTO BRICEÑO ROSMEL	PERSONA NATURAL	42199488		CALLE PROGRESO	APURIMAC - ANTABAMBA - PACHACONAS	PINTO BRICEÑO ROSMEL

Concesión DESTINO I. Código: 530002011

NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RUC	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030001451	GAMARRA OCHOA CARLOS ALBERTO	PERSONA NATURAL	31042939		JR. CHALHUANCA Nº 398	APURIMAC - Antabamba - Antabamba	GAMARRA OCHOA CARLOS ALBERTO
030000095	SOTO GONZALES CARLOS HERNAN	PERSONA NATURAL	06783105	10067831051	PACHACHACA SAHUINTO	APURIMAC - Antabamba - Antabamba	SOTO GONZALES CARLOS HERNAN

Concesión FIFI. Código: 010156706

NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RUC	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030001471	TRIVEÑO RODRIGUEZ FIORELA	PERSONA NATURAL	44833088		JR. ISMAEL BIELICH Nº 1230	LIMA - LIMA - SANTIAGO DE SURCO	TRIVEÑO RODRIGUEZ FIORELA

Concesión LA GLORIA UNO. Código: 010203110

NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RUC	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030002055	HUAMANI MACHACCA SAMUEL BERNARDINO	PERSONA NATURAL	08952624		TIAPARO	APURIMAC - AYMARAEES - POCOHUANCA	HUAMANI MACHACCA SAMUEL BERNARDINO
030000221	CASTRO CASTAÑEDA ANTONIO	PERSONA NATURAL	31342329		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CASTRO CASTAÑEDA ANTONIO

Concesión MILAGROS 2006. Código: 010147205

NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RUC	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030000527	ALMANZA SORIA JOSE	PERSONA NATURAL	60334831		TIAPARO HUANCAQUITA	APURIMAC - AYMARAEES - POCOHUANCA	ALMANZA SORIA JOSE
030000470	CAMARGO ROMAN PAULINO	PERSONA NATURAL	31020685		TIAPORO	APURIMAC - AYMARAEES - POCOHUANCA	CAMARGO ROMAN PAULINO
030000135	LLANOS HUAMANI FERNANDO	PERSONA NATURAL	31040210		EL ORO	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	LLANOS HUAMANI FERNANDO

Concesión HEDDY VI. Código: 010188203

NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RUC	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030001535	PLANTA ANTABAMBA SAC	PERSONA JURIDICA		20538820483	JR. LOS LAURELES Nº 126 DPTO 205B URB VALLE HERMOSO	LIMA - LIMA - SANTIAGO DE SURCO	SANTILLAN ROSALES LUIS ARTURO

Concesión AYAHUAY 3 2011. Código: 010415811

NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RUC	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030004247	CARRASCO CAVERO ROSSMERY	PERSONA NATURAL	45019413		PLAZA DE ARMAS S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CARRASCO CAVERO ROSSMERY
030005483	TAPIA PELAEZ ADOLIO	PERSONA NATURAL	08042272		COM. AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	TAPIA PELAEZ ADOLIO
030002894	CORDOVA BLANCO TIBURCIO	PERSONA NATURAL	06178120		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CORDOVA BLANCO TIBURCIO
030000440	CAMARGO CARRASCO LUCIANO	PERSONA NATURAL	10167132		AYAHUY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CAMARGO CARRASCO LUCIANO
030000461	CAMARGO ROMAN RAUL	PERSONA NATURAL	31024730		JR. GRAU	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CAMARGO ROMAN RAUL
030000362	CARRASCO LOPEZ CELEDONIO	PERSONA NATURAL	41156934		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CARRASCO LOPEZ CELEDONIO
030000361	DURUAY VASQUEZ SEGUNDO CARLOS	PERSONA NATURAL	43128583		CALLE EL PROGRESO	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	DURUAY VASQUEZ SEGUNDO CARLOS
030000204	MENDOZA CAVERO ROSVELIO	PERSONA NATURAL	42079694		CALLE PLAZA DE ARMAS	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	MENDOZA CAVERO ROSVELIO

Concesión IVAN 2005. Código: 010147305

NÚMERO RNC	DECLARANTE	TIPO PERSONA	DNI	RUC	DOMICILIO DEL DECLARANTE	DEPARTAMENTO PROVINCIA DISTRITO DEL DOMICILIO	REPRESENTANTE LEGAL
030000444	CASTAÑEDA MENDOZA HUGO	PERSONA NATURAL	43768247		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	CASTAÑEDA MENDOZA HUGO
030004709	BARRA INGA ANA	PERSONA NATURAL	31302166		CALLE AURIFERA S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	BARRA INGA ANA
030005295	GONZALES AMPUERO OBISPO	PERSONA NATURAL	08927965		CALLE HOSPITAL S/N, COM. ANTILLA	APURIMAC - ANTABAMBA - SABAINO	GONZALES AMPUERO OBISPO
030005297	HUAMANI TAYPE FELICIANO	PERSONA NATURAL	31300002		CALLE SAN MARTIN S/N, COM. ANTILLA	APURIMAC - ANTABAMBA - SABAINO	HUAMANI TAYPE FELICIANO
030007184	LAZARTE HUAMANI WALBERTO	PERSONA NATURAL	80529004		CALLE SANTIAGO S/N	APURIMAC - ANTABAMBA - ANTABAMBA	LAZARTE HUAMANI WALBERTO
030005292	MENDOZA GUILLEN ALEJO	PERSONA NATURAL	31342400		CALLE SAN MARTIN S/N, COM. ANTILLA	APURIMAC - ANTABAMBA - SABAINO	MENDOZA GUILLEN ALEJO
030000109	PALOMINO ROJAS MIGUEL ELADIO	PERSONA NATURAL	31188986		AYAHUAY	APURIMAC - ANTABAMBA - EL ORO	PALOMINO ROJAS MIGUEL ELADIO
030002588	PIZARRO CASTILLO JUAN CARLOS	PERSONA NATURAL	28246655		NUEVA RIOJA L10	APURIMAC - Antabamba - TAMBURCO	PIZARRO CASTILLO JUAN CARLOS
030000438	SANCHEZ PEREZ NICANOR	PERSONA NATURAL	31303013		COM. DE TIAPARO	APURIMAC - AYMARAES - POCOHUANCA	SANCHEZ PEREZ NICANOR
030005293	SEGOVIA SOTO ALEJO	PERSONA NATURAL	10023626		CALLE SAN MARTIN S/N, COM. ANTILLA	APURIMAC - ANTABAMBA - SABAINO	SEGOVIA SOTO ALEJO